

# FUTURE-READY

RESULTADOS DEL CUARTO  
TRIMESTRE 2024



## Relación con Inversionistas

Jorge Collazo | [jorge.collazo@kof.com](mailto:jorge.collazo@kof.com)

Lorena Martin | [lorena.martinl@kof.com](mailto:lorena.martinl@kof.com)

Bryan Silva | [bryan.silva@kof.com](mailto:bryan.silva@kof.com)

Agustin Bolio | [agustin.bolio@kof.com](mailto:agustin.bolio@kof.com)



**Ciudad de México, 21 de febrero, 2025, Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V.** (BMV: KOFUBL, NYSE: KOF) (“Coca-Cola FEMSA”, “KOF” o la “Compañía”), el embotellador público más grande de productos Coca-Cola en el mundo en términos de volumen de ventas, anunció hoy sus resultados consolidados para el cuarto trimestre de 2024.

## DATOS RELEVANTES DEL CUARTO TRIMESTRE

- Crecimiento de volumen 2.2%
- Crecimiento de ingresos 14.3%
- Crecimiento de utilidad de operación 25.0%
- Crecimiento de utilidad neta mayoritaria 35.1%
- Utilidad por acción<sup>1</sup> de Ps. 0.43 (Utilidad por unidad fue de Ps. 3.47 y por ADS fueron Ps. 34.68.)
- Se alcanzó 1.3 millones de usuarios activos en la plataforma Juntos+ B2B; y más de 1.1 millones en el programa de lealtad Premia Juntos+.

## DATOS RELEVANTES DE LOS DOCE MESES

- Crecimiento de volumen 4.4%
- Crecimiento de ingresos 14.2%
- Crecimiento de utilidad de operación 17.4%
- Crecimiento de utilidad neta mayoritaria 21.5%
- Utilidad por acción<sup>1</sup> de Ps. 1.41 (Utilidad por unidad fue de Ps. 11.30 y por ADS fueron Ps. 112.95)

### RESUMEN FINANCIERO DE LOS RESULTADOS DEL CUARTO TRIMESTRE

		Cambio contra el mismo periodo del año anterior							
		Ingresos totales		Utilidad bruta		Utilidad de operación		Utilidad neta mayoritaria	
		4T24	Acumulado 2024	4T24	Acumulado 2024	4T24	Acumulado 2024	4T24	Acumulado 2024
<b>Reportado</b>	Consolidado	14.3%	14.2%	17.1%	16.1%	25.0%	17.4%	35.1%	21.5%
	México y Centroamérica	10.4%	11.8%	10.0%	12.7%	23.7%	14.9%		
	Sudamérica	19.4%	17.8%	28.1%	22.3%	26.9%	22.7%		
<b>Comparable <sup>(2)</sup></b>	Consolidado	13.0%	14.3%	15.5%	16.1%	23.2%	17.6%		
	México y Centroamérica	7.2%	10.8%	6.7%	11.6%	19.0%	13.7%		
	Sudamérica	21.0%	20.1%	29.5%	24.4%	29.3%	26.0%		

### Ian Craig, Director General de Coca-Cola FEMSA, comentó:

"2024 marca el segundo capítulo de nuestra transformación. Durante el año, continuamos aprovechando el impulso de crecimiento de nuestro negocio *core*, fortalecimos nuestro portafolio y aumentamos nuestra base de clientes. En el frente digital, llevamos Juntos+, nuestra plataforma omnicanal B2B, al siguiente nivel con la implementación de herramientas avanzadas de inteligencia artificial (IA). Juntos+ ahora llega a 1.3 millones de usuarios activos en toda América Latina, con más de 1.1 millones de usuarios suscritos a nuestro plan de lealtad Juntos+ Premia. Además desarrollamos e iniciamos con éxito la implementación en Brasil de una nueva herramienta para la fuerza de ventas, Juntos+ Advisor. Esta herramienta utiliza modelos avanzados de IA para mejorar las capacidades de nuestra fuerza de ventas y mejorar la experiencia del cliente. Todo esto, a medida que reforzamos nuestra cultura en todas las operaciones.

De cara al futuro, seguimos siendo optimistas sobre las oportunidades en nuestros mercados. Estamos haciendo de Coca-Cola FEMSA una organización altamente adaptable a entornos cambiantes. De hecho, el año pasado desplegamos una cantidad récord de CAPEX, principalmente enfocado en expandir la capacidad de producción y distribución. Estamos seguros de que estamos participando en una industria vibrante de bebidas dentro de una región en crecimiento, y nuestros equipos están bien posicionados para aprovechar estas oportunidades y continuar generando valor para todos nuestros grupos de interés."

<sup>(1)</sup> Utilidad trimestral / acciones en circulación. La utilidad por acción (UPA) fue calculada usando 16,806.7 millones de acciones en circulación. Una unidad KOFUBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOFUBL.

<sup>(2)</sup> Favor de consultar la página 10 para obtener nuestra definición de "comparable" y la descripción de los factores que afectan la comparabilidad en nuestro desempeño financiero y operativo.



## EVENTOS RECIENTES

- El 9 de diciembre de 2024, Coca-Cola FEMSA realizó el cuarto pago del dividendo ordinario aprobado por Ps. 0.19 por acción, para una distribución total en efectivo de Ps. 3,193.26 millones.
- En 2024, Coca-Cola FEMSA reafirmó su compromiso con la sostenibilidad actualizando su Marco de Sostenibilidad. Esfuerzos a lo largo de la compañía llevaron a mejoras significativas en las evaluaciones de sostenibilidad, como la Evaluación de Sostenibilidad Corporativa de S&P Global (CSA), que le permitió ser incluida en el Anuario de Sostenibilidad 2025 y mantuvo su posición en el Índice de la Alianza del Pacífico DJSI MILA. La compañía también mejoró significativamente sus calificaciones en el índice FTSE4Good, en ISS-ESG, Sustainalytics, y en CDP Cambio Climático y Cuidado del Agua. Como se anunció el pasado mes de septiembre, la Compañía alcanzó una razón de eficiencia hídrica de 1.36 litros de agua por litro de bebida producida, consolidando su posición como líder mundial en eficiencia hídrica.

## INFORMACIÓN PARA LA CONFERENCIA TELEFÓNICA



**Viernes 21 de febrero de 2025**  
10:00 A.M. EST  
09:00 A.M. Tiempo de la  
Ciudad de México



**Ian Craig**, Director General  
**Gerardo Cruz**, Director de Finanzas  
**Jorge Collazo**, Director de Relación con Inversionistas

Para participar en la conferencia telefónica, favor  
de marcar:

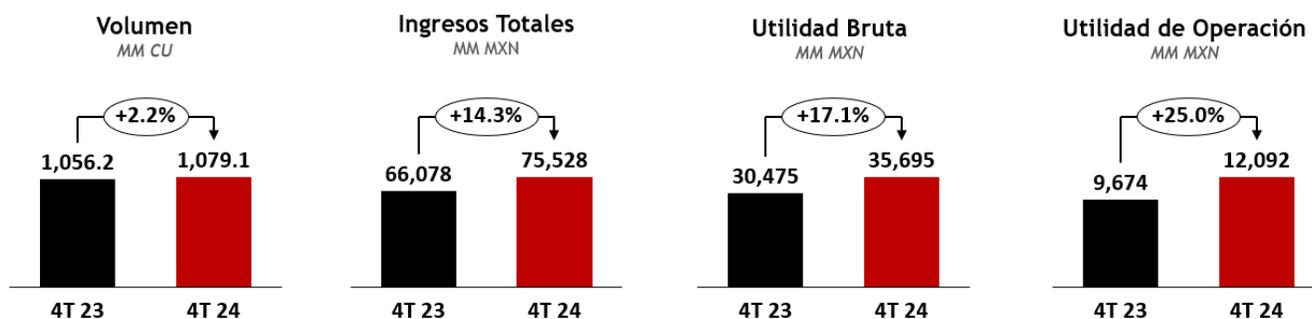
Nacional E.U.: 866 580 3963  
Internacional: +1 786 697 3501



Webcast:  
<https://bit.ly/4bgAhNf>



## RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL CUARTO TRIMESTRE



### Resultados consolidados del cuarto trimestre

Expresado en millones de pesos mexicanos	Reportado			Comparable <sup>(1)</sup>
	4T 2024	4T 2023	Δ%	Δ%
Ingresos totales	75,528	66,078	14.3%	13.0%
Utilidad bruta	35,695	30,475	17.1%	15.5%
Utilidad de operación	12,092	9,674	25.0%	23.2%
EBITDA Ajustado <sup>(2)</sup>	16,104	13,149	22.5%	20.7%

**Volumen** aumentó 2.2% a 1,079.1 millones de cajas unidad, impulsado por el crecimiento del volumen en la mayoría de nuestros territorios. El crecimiento de volumen fue impulsado principalmente por Brasil, México y Guatemala, y fue parcialmente contrarrestado por una ligera disminución en Colombia.

**Ingresos totales** aumentaron 14.3% a Ps. 75,528 millones. Este aumento fue impulsado principalmente por aumentos en volumen, nuestras iniciativas de gestión de ingresos y efectos favorables de mezcla. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, los ingresos totales aumentaron 13.0%.

**Utilidad bruta** aumentó 17.1% a Ps. 35,695 millones, y el margen bruto se expandió 120 puntos base a 47.3%. Esta expansión fue impulsada principalmente por nuestro crecimiento en ingresos, efectos favorables de mezcla, combinado con menores costos de materia como edulcorantes y PET así como iniciativas de cobertura favorables. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por mayores costos fijos, como mantenimiento, y la depreciación de nuestras principales monedas operativas con respecto a nuestros costos de materia prima en dólares. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad bruta aumentó 15.5%.

**Utilidad de operación** aumentó 25.0% a Ps. 12,092 millones, y el margen de operación aumentó 140 puntos base a 16.0%. Esta expansión en el margen fue impulsada principalmente por el crecimiento en ingresos y las eficiencias en los gastos compensando presiones en el margen relacionadas a mayores gastos operativos como gasto laboral, fletes, pérdida cambiaria operativa y mantenimiento. Adicionalmente, este trimestre reconocimos un gasto neto no recurrente de Ps. 730 millones, principalmente relacionado a baja de activos, limpieza y remoción de escombros relacionados con los impactos de los huracanes en Guerrero y la inundación en Rio Grande do Sul. Este monto ya refleja el reconocimiento de reclamos de seguros en México y Brasil. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad de operación aumentó 23.2%.

<sup>(1)</sup> Por favor, consulte la página 10 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

<sup>(2)</sup> EBITDA Ajustado = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación



**Resultado integral de financiamiento** registró un gasto de Ps. 980 millones, en comparación con un gasto de Ps. 1,285 millones en el mismo periodo del año anterior. Esta disminución fue impulsada principalmente por una ganancia cambiaria de Ps. 57 millones en el cuarto trimestre de 2024 en comparación con una pérdida de Ps. 317 millones en el mismo periodo del año anterior, la cual fue impulsada por la depreciación trimestral del peso mexicano y el real brasileño aplicada a nuestra posición de efectivo denominada en dólares estadounidenses. Además, reconocimos una mayor ganancia en la posición monetaria en subsidiarias inflacionarias de Ps. 61 millones en comparación con una ganancia de Ps. 4 millones en el mismo periodo del año anterior.

Estos efectos fueron parcialmente compensados por una pérdida en instrumentos financieros de Ps. 33 millones en comparación con una ganancia de Ps. 90 millones en el mismo periodo del año anterior.

Finalmente, reconocimos un gasto por intereses, neto, de Ps. 1,065 millones en comparación con Ps. 1,062 millones en el mismo periodo del año anterior, ya que mayores gastos por intereses dados por nuevos financiamientos en Argentina fueron compensados por mayores ingresos por intereses relacionados con aumentos en las tasas de interés y en el nocial.

**Impuestos** como porcentaje del ingreso antes de impuestos fue de 33.1% en comparación con 33.8% durante el mismo periodo de 2023.

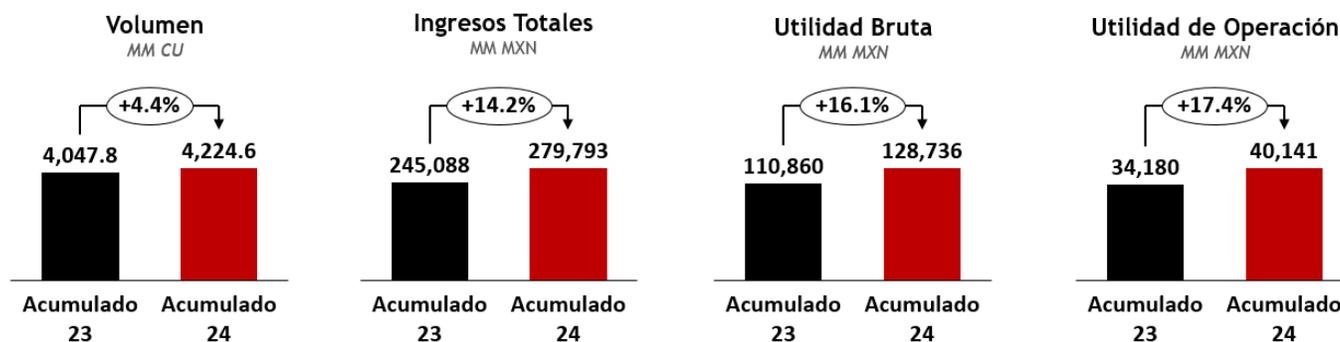
**La utilidad neta de la participación controladora** fue de Ps. 7,286 millones en comparación con Ps. 5,392 millones durante el mismo periodo del año anterior. Este aumento fue impulsado principalmente por el crecimiento de la utilidad operativa, junto con una disminución en nuestro resultado integral de financiamiento. La utilidad por acción<sup>1</sup> fue de Ps. 0.43 (la utilidad por unidad fue de Ps. 3.47 y por ADS de Ps. 34.68).

---

<sup>(1)</sup> Utilidad trimestral / acciones en circulación. La utilidad por acción (UPA) fue calculada utilizando 16,806.7 millones de acciones en circulación. Para la comodidad del lector, una unidad KOFUBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOFUBL.



## RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL AÑO



### Resultados consolidados del año completo

	Reportado			Comparable <sup>(1)</sup>
	Acumulado 2024	Acumulado 2023	Δ%	Δ%
<i>Expresado en millones de pesos mexicanos</i>				
Ingresos totales	279,793	245,088	14.2%	14.3%
Utilidad bruta	128,736	110,860	16.1%	16.1%
Utilidad de operación	40,141	34,180	17.4%	17.6%
EBITDA Ajustado <sup>(2)</sup>	56,205	46,418	21.1%	21.1%

**Volumen** aumentó 4.4% a 4,224.6 millones de cajas unidad, impulsado por el crecimiento del volumen en la mayoría de nuestros territorios, incluyendo México, Brasil, Colombia, Guatemala y nuestros territorios de Centroamérica Sur, parcialmente contrarrestado por una disminución en Argentina y Uruguay.

**Ingresos totales** aumentaron 14.2% a Ps. 279,793 millones. Este aumento fue impulsado principalmente por crecimiento en volumen, iniciativas de gestión de ingreso y efecto favorable de mezcla. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, los ingresos totales aumentaron 14.3%.

**Utilidad bruta** aumentó 16.1% a Ps. 128,736 millones, y el margen bruto se expandió 80 puntos base a 46.0%. Este aumento en la utilidad bruta fue impulsado principalmente por nuestro crecimiento en ingresos, una reducción en los costos de empaque y edulcorantes, e iniciativas de cobertura favorables. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por mayores costos fijos y la depreciación de la mayoría de nuestras monedas operativas aplicadas a costos de materia prima dolarizada. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad bruta aumentó 16.1%.

**Utilidad de operación** aumentó 17.4% a Ps. 40,141 millones, y el margen de operación aumentó 40 puntos base a 14.3%. Este aumento en la utilidad de operación fue impulsado principalmente por nuestro crecimiento en ingresos y eficiencias en gastos operativos. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por aumentos en gastos operativos como mano de obra, fletes, mantenimiento y una pérdida cambiaria operativa virtual. Además, reconocimos gastos netos adicionales por Ps. 1,637 millones relacionados con la baja de activos y la remoción de escombros producto del impacto de los huracanes en México y las inundaciones en Brasil. Esta cifra incluye el reconocimiento de reclamos de seguros en México y Brasil. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad de operación aumentó 17.6%.

<sup>(1)</sup> Por favor, consulte la página 10 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

<sup>(2)</sup> EBITDA Ajustado = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación



**Resultado integral de financiamiento** registró un gasto de Ps. 3,906 millones, en comparación con un gasto de Ps. 4,697 millones en el año anterior. Esta disminución se explica principalmente por una ganancia cambiaria de Ps. 304 millones en comparación con una pérdida de Ps. 1,046 millones, debido a que nuestra exposición neta en efectivo en dólares estadounidenses se vio positivamente impactada por la depreciación del peso mexicano y el real brasileño durante el año 2024. Además, registramos una mayor ganancia en la posición monetaria de las subsidiarias inflacionarias de Ps. 216 millones en comparación con Ps. 93 millones en el año anterior.

Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por un aumento en nuestro gasto por interés, neto, de Ps. 4,492 millones en comparación con un gasto de Ps. 3,914 millones en el mismo periodo del año anterior. Este aumento fue principalmente impulsado por aumento en nuestra deuda en Argentina y una reducción en nuestro ingreso por interés.

**Impuestos** como porcentaje del ingreso antes de impuestos fue de 32.7% en comparación con 30.5% durante el mismo periodo de 2023. Este aumento fue impulsado principalmente por ajustes en impuestos diferidos.

**La utilidad neta de la participación controladora** aumentó 21.5% para alcanzar Ps. 23,729 millones durante el año 2024, en comparación con Ps. 19,536 millones durante el mismo periodo del año anterior. Este aumento fue impulsado principalmente por el crecimiento de la utilidad de operación, junto con una disminución en nuestro resultado integral de financiamiento. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por una mayor tasa de impuesto efectiva. La utilidad por acción<sup>1</sup> fue de Ps. 1.41 (la utilidad por unidad fue de Ps. 11.30 y por ADS fueron de Ps. 112.95.).

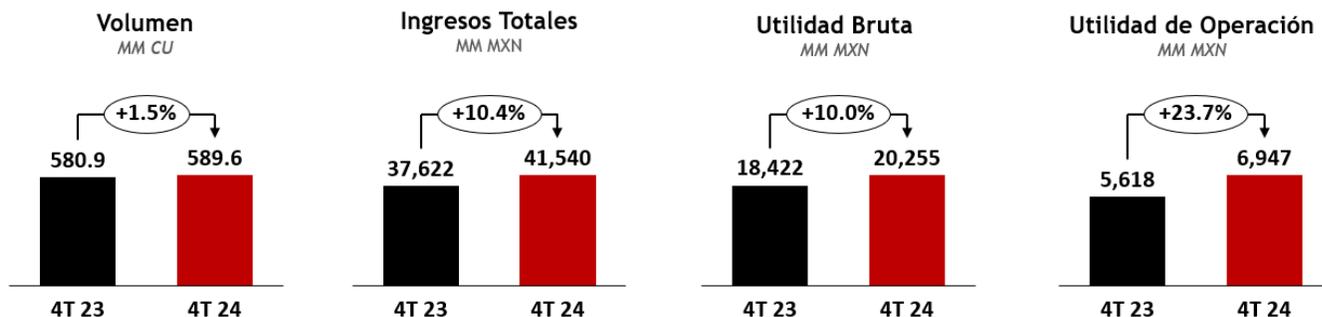
---

<sup>(1)</sup> Utilidad trimestral / acciones en circulación. La utilidad por acción (UPA) fue calculada utilizando 16,806.7 millones de acciones en circulación. Para la comodidad del lector, una unidad KOFUBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOFUBL.



## RESULTADOS DEL CUARTO TRIMESTRE DIVISIÓN MÉXICO Y CENTROAMÉRICA

(México, Guatemala, Costa Rica, Panamá y Nicaragua)



### Resultados de división México y Centroamérica

	Reportado			Comparable <sup>(1)</sup>
	4T 2024	4T 2023	Δ%	Δ%
<i>Expresado en millones de pesos mexicanos</i>				
Ingresos totales	41,540	37,622	10.4%	7.2%
Utilidad bruta	20,255	18,422	10.0%	6.7%
Utilidad de operación	6,947	5,618	23.7%	19.0%
EBITDA Ajustado <sup>(2)</sup>	9,531	7,704	23.7%	19.2%

**Volumen** aumentó 1.5% impulsado por el crecimiento de volumen alcanzado en todos los territorios de la división.

**Ingresos totales** aumentaron 10.4% a Ps. 41,540 millones, impulsado principalmente por iniciativas de gestión de ingresos y por efectos favorables en la conversión de la mayoría de nuestras monedas operativas al peso mexicano. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, los ingresos totales aumentaron 7.2%.

**Utilidad bruta** aumentó 10.0% a Ps. 20,255, millones, y el margen bruto se contrajo 20 puntos base a 48.8%. Esta disminución del margen fue impulsada principalmente por aumento en gastos fijos, como mantenimiento, y la depreciación del peso mexicano aplicada a nuestros costos de materias primas denominados en dólares estadounidenses que se vieron compensados por crecimiento en ingresos, reducción en los costos de edulcorantes y empaque, así como iniciativas de cobertura favorables. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad bruta aumentó 6.7%.

**Utilidad de operación** aumentó 23.7% a Ps. 6,947 millones, y el margen se expandió 180 puntos base a 16.7%. Este aumento fue impulsado principalmente por crecimiento de ingresos y eficiencias de gastos operativos que mitigaron mayores gastos operativos, como mano de obra, fletes y mantenimiento, junto con una pérdida cambiaria operativa. Además, en este trimestre reconocimos gastos no recurrentes por Ps. 399 millones relacionados con la baja de activos y la remoción de escombros relacionados con el impacto de los huracanes en México. Esta cifra incluye el reconocimiento de reclamos por seguros. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad de operación aumentó 19.0%.

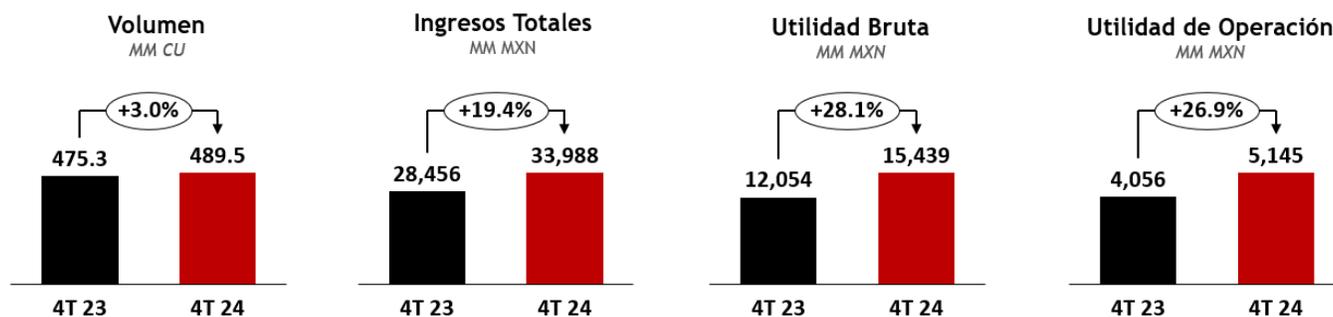
(1) Por favor, consulte la página 10 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

(2) EBITDA Ajustado = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.



## RESULTADOS DEL CUARTO TRIMESTRE DIVISIÓN SUDAMÉRICA

(Brasil, Argentina, Colombia y Uruguay)



### Resultados de división Sudamérica

Expresado en millones de pesos mexicanos	Reportado			Comparable <sup>(1)</sup>
	4T 2024	4T 2023	Δ%	Δ%
Ingresos totales	33,988	28,456	19.4%	21.0%
Utilidad bruta	15,439	12,054	28.1%	29.5%
Utilidad de operación	5,145	4,056	26.9%	29.3%
EBITDA Ajustado <sup>(2)</sup>	6,572	5,444	20.7%	22.8%

**Volumen** aumentó 3.0% a 489.5 millones de cajas unidad, impulsado principalmente por un crecimiento de volumen de 3.7% en Brasil, 8.9% en Uruguay y 2.9% en Argentina, y fue parcialmente contrarrestado por una disminución -0.3% en Colombia.

**Ingresos totales** aumentó 19.4% a Ps. 33,988 millones. Este aumento fue impulsado principalmente por el crecimiento del volumen acompañado de iniciativas de gestión de ingresos. Estos efectos, fueron parcialmente contrarrestados por efectos desfavorables de la conversión de pesos argentinos y reales brasileños a pesos mexicanos. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, los ingresos totales aumentaron 21.0%.

**Utilidad bruta** aumentó 28.1% a Ps. 15,439 millones, y el margen bruto se expandió 300 puntos base a 45.4%. Esta expansión fue impulsada principalmente por el crecimiento de los ingresos junto con una disminución en las materias primas, como edulcorantes y PET, y las eficiencias de costos fijos, este efecto fue parcialmente compensado por las compras de productos terminados y baja de inventarios en Brasil. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad bruta aumentó 29.5%.

**Utilidad de operación** aumentó 26.9% a Ps. 5,145 millones, resultando en una expansión del margen de operación de 80 puntos base a 15.1%. Este aumento fue impulsado principalmente por un aumento en nuestra Utilidad Bruta. Este efecto fue parcialmente compensado por mayores gastos operativos, como fletes y marketing. Además, en este trimestre reconocimos gastos netos no recurrentes por Ps. 331 millones relacionados con cancelaciones de activos y la remoción de escombros relacionados a el impacto de las inundaciones en Rio Grande do Sul. Esta cifra incluye el reconocimiento de reclamos por seguros. Excluyendo los efectos de conversión de moneda, la utilidad de operación aumentó 29.3%.

(1) Por favor, consulte la página 10 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

(2) EBITDA Ajustado = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.



## DEFINICIONES

**Volumen** es expresado en cajas unidad. Una caja unidad se refiere a 192 onzas de producto terminado (24 porciones de 8 onzas) y, cuando se aplica a fuentes de soda se refiere al volumen de jarabe, polvos y concentrado que se necesita para producir 192 onzas de producto terminado.

**Transacciones** se refiere al número de unidades individuales (ej. una lata o una botella) vendidas, sin importar su tamaño o volumen o si son vendidas de forma individual o en paquete, excepto por fuentes de sodas, que representan múltiples transacciones con base en una medida estándar de 12 onzas de producto terminado.

**Utilidad de operación** es una métrica non-GAAP calculada como “utilidad bruta – gastos operativos – otros gastos operativos, neto + método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas”.

**EBITDA Ajustado** es una métrica non-GAAP calculada como “utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación”.

**Utilidad por acción** es igual a “utilidad / acciones en circulación”. La utilidad por acción (UPA) para todos los períodos se ajusta para dar efecto a la división (split) resultando en 16,806,658,096 de acciones en circulación. Para la comodidad del lector, una unidad KOF UBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOF UBL.

## COMPARABILIDAD

Nuestro término “comparable” significa, con respecto a una comparación año tras año, el cambio de una medida dada excluyendo los efectos de: (i) fusiones, adquisiciones y desinversiones; y (ii) los efectos de conversión resultantes de los movimientos del tipo de cambio. En la preparación de esta medida, la administración ha utilizado su mejor juicio, estimaciones y supuestos para mantener la comparabilidad.



## ACERCA DE LA COMPAÑÍA

Bolsa Mexicana de Valores, Clave de cotización: KOFUBL | NYSE (ADS), Clave de cotización: KOF | Razón de KOFUBL a KOF = 10:1

Coca-Cola FEMSA presenta informes, incluyendo reportes anuales y otras informaciones a la *U.S. Securities and Exchange Commission* (SEC), y la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) de conformidad con las normas y los reglamentos de la SEC (que se aplican a los emisores privados extranjeros) y de la BMV. Las presentaciones que hacemos electrónicamente con la SEC y la BMV están disponibles para el público en Internet en el sitio web de la SEC en [www.sec.gov](http://www.sec.gov), el sitio web de la BMV en [www.bmv.com.mx](http://www.bmv.com.mx) y nuestro sitio web en [www.coca-colafemsa.com](http://www.coca-colafemsa.com).

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. es el embotellador más grande del mundo por volumen de ventas. La Compañía produce y distribuye bebidas de las marcas registradas de The Coca-Cola Company, ofreciendo un amplio portafolio a más de 272 millones de consumidores. Con más de 104 mil empleados, la empresa comercializa y vende aproximadamente 4 mil millones de cajas unidad a través de más de 2.1 millones de puntos de venta al año. Operando 56 plantas de manufactura y 252 centros de distribución, Coca-Cola FEMSA está comprometida a generar valor económico, social y ambiental para todos sus grupos de interés en toda la cadena de valor. La Compañía es miembro del Índice de Sostenibilidad MILA Pacific Alliance del Dow Jones, FTSE4Good Emerging Index; y del índice S&P/BMV Total México ESG, entre otros. Sus operaciones abarcan ciertos territorios en México, Brasil, Guatemala, Colombia y Argentina y a nivel nacional en Costa Rica, Nicaragua, Panamá, Uruguay y en Venezuela, a través de una inversión en KOF Venezuela. Para obtener más información, visite [www.coca-colafemsa.com](http://www.coca-colafemsa.com)



## INFORMACIÓN ADICIONAL

La información financiera presentada en este reporte fue preparada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Este comunicado de prensa puede contener declaraciones a futuro referentes al desempeño futuro de Coca-Cola FEMSA, que deben ser tomadas como estimados de buena fe de Coca-Cola FEMSA. Estas declaraciones a futuro reflejan el punto de vista de las expectativas de la administración y están basadas en información actualmente disponible. Los resultados reales están sujetos a eventos futuros e incertidumbres, muchas de las cuales están fuera del control de Coca-Cola FEMSA, y podrían tener un impacto importante en el desempeño de la Compañía. Referencias a "U.S." son a dólares americanos. Este comunicado de prensa contiene conversiones de ciertas cifras en pesos a dólares estadounidenses únicamente para comodidad del lector. Estas conversiones no deben ser interpretadas como declaraciones de que las cifras en pesos realmente representan tales cifras en dólares americanos o que pueden ser convertidas según las tasas indicadas.

*(a continuación 6 páginas de tablas)*



ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

Millones de pesos<sup>(1)</sup>

	Por el cuarto trimestre de:					Por el año completo:						
	2024	% de Ing.	2023	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(7)</sup>	2024	% de Ing.	2023	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(7)</sup>
<b>Transacciones (millones de transacciones)</b>	6,445.3		6,194.6		4.0%	4.0%	24,929.2		23,743.2		5.0%	5.0%
<b>Volumen (millones de cajas unidad)</b>	1,079.1		1,056.2		2.2%	2.2%	4,224.6		4,047.8		4.4%	4.4%
Precio promedio por caja unidad	67.45		60.24		12.0%		64.23		58.54		9.7%	
Ventas netas	75,302		65,830		14.4%		279,030		244,264		14.2%	
Otros ingresos de operación	226		248		-9.2%		763		824		-7.4%	
<b>Ingresos totales<sup>(2)</sup></b>	75,528	100.0%	66,078	100.0%	14.3%	13.0%	279,793	100.0%	245,088	100.0%	14.2%	14.3%
Costo de ventas	39,833	52.7%	35,603	53.9%	11.9%		151,057	54.0%	134,228	54.8%	12.5%	
<b>Utilidad bruta</b>	35,695	47.3%	30,475	46.1%	17.1%	15.5%	128,736	46.0%	110,860	45.2%	16.1%	16.1%
Gastos de operación	23,883	31.6%	20,413	30.9%	17.0%		88,101	31.5%	76,098	31.0%	15.8%	
Otros gastos operativos, neto	(253)	-0.3%	433	0.7%	NA		688	0.2%	813	0.3%	-15.4%	
Método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas <sup>(3)</sup>	(27)	0.0%	(45)	-0.1%	-39.6%		(194)	-0.1%	(232)	-0.1%	-16.5%	
<b>Utilidad de operación<sup>(5)</sup></b>	12,092	16.0%	9,674	14.6%	25.0%	23.2%	40,141	14.3%	34,180	13.9%	17.4%	17.6%
Otro gastos no operativos, neto	(36)	0.0%	50	0.1%	NA		31	0.0%	459	0.2%	-93.3%	
Método de participación no operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas <sup>(4)</sup>	(37)	0.0%	(132)	-0.2%	-71.7%		(112)	0.0%	17	0.0%	NA	
Gastos financieros	1,935		1,791		8.0%		7,532		7,102		6.1%	
Productos financieros	870		730		19.2%		3,039		3,188		-4.7%	
Gastos financieros, neto	1,065		1,062		0.3%		4,492		3,914		14.8%	
Pérdida (utilidad) cambiaria	(57)		317		NA		(304)		1,046		NA	
(Utilidad) pérdida por posición monetaria en subsidiarias hiperinflacionarias	(61)		(4)		1564.0%		(216)		(93)		131.4%	
(Utilidad) pérdida en instrumentos financieros	33		(90)		NA		(67)		(169)		-60.2%	
<b>Resultado integral de financiamiento</b>	980		1,285		-23.7%		3,906		4,697		-16.9%	
Utilidad antes de impuestos	11,185		8,470		32.1%		36,316		29,007		25.2%	
Impuestos	3,686		2,802		31.6%		11,768		8,781		34.0%	
Resultado de operaciones discontinuas	-		-		NA		-		-		NA	
<b>Utilidad neta consolidada</b>	7,499		5,669		32.3%		24,549		20,226		21.4%	
<b>Utilidad neta atribuible a la participación controladora</b>	7,286	9.6%	5,392	8.2%	35.1%	32.0%	23,729	8.5%	19,536	8.0%	21.5%	21.7%
Participación no controladora	213	0.3%	277	0.4%	-22.9%		820	0.3%	690	0.3%	18.8%	
<b>EBITDA Ajustado y CAPEX</b>												
	2024	% de Ing.	2023	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(7)</sup>	2024	% de Ing.	2023	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(7)</sup>
Utilidad de operación <sup>(5)</sup>	12,092	16.0%	9,674	14.6%	25.0%	23.2%	40,141	14.3%	34,180	13.9%	17.4%	17.6%
Depreciación	3,012		2,632		14.4%		11,142		9,695		14.9%	
Amortización y otros cargos virtuales	1,000		843		18.6%		4,922		2,542		93.6%	
<b>EBITDA Ajustado<sup>(6)(8)</sup></b>	16,104	21.3%	13,149	19.9%	22.5%	20.7%	56,205	20.1%	46,418	18.9%	21.1%	21.1%
CAPEX <sup>(8)</sup>	13,778		9,837		40.1%		29,416		21,396		37.5%	

(1) Excepto transacciones, volumen y precio por caja unidad.

(2) Favor de consultar las páginas 15 y 16 para el desglose de ingresos.

(3) Incluye método de participación en Jugos del Valle, y Leño Alimentos, entre otros.

(4) Incluye método de participación en PIASA, IEQSA, Beta San Miguel, IMER y KSP Participaciones entre otros.

(5) La utilidad de operación y el EBITDA Ajustado son líneas presentadas como un métrica non-GAAP para conveniencia del lector.

(6) EBITDA Ajustado= utilidad de operación + depreciación, amortización y otros cargos virtuales de operación

(7) Favor de consultar la página 8 para obtener nuestra definición de "comparable" y la descripción de los factores que afectan la comparabilidad en nuestro desempeño financiero y operativo.

(8) Al cierre de diciembre 2024, la inversión en activo fijo e intangible efectivamente pagada equivale a Ps. 25,316 millones.



División México y Centroamérica  
RESULTADO DE OPERACIONES

Millones de pesos<sup>(1)</sup>

	Por el cuarto trimestre de:					Por el año completo:						
	2024	% de Ing.	2023	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(4)</sup>	2024	% de Ing.	2023	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(4)</sup>
Transacciones (millones de transacciones)	3,091.7		2,981.7		3.7%	3.7%	12,926.6		12,344.9		4.7%	4.7%
Volumen (millones de cajas unidad)	589.6		580.9		1.5%	1.5%	2,494.1		2,394.8		4.1%	4.1%
Precio promedio por caja unidad	69.66		64.28		8.4%		66.48		62.07		7.1%	
Ventas netas	41,517		37,603				166,972		149,320			
Otros ingresos de operación	23		19				24		42			
Ingresos totales <sup>(2)</sup>	41,540	100.0%	37,622	100.0%	10.4%	7.2%	166,996	100.0%	149,362	100.0%	11.8%	10.8%
Costo de ventas	21,284	51.2%	19,200	51.0%			86,214	51.6%	77,698	52.0%		
Utilidad bruta	20,255	48.8%	18,422	49.0%	10.0%	6.7%	80,782	48.4%	71,665	48.0%	12.7%	11.6%
Gastos de operación	13,485	32.5%	12,663	33.7%			53,810	32.2%	48,343	32.4%		
Otros gastos operativos, neto	(176)	-0.4%	150	0.0%			457	0.3%	281	0.2%		
Método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas <sup>(3)</sup>	(1)	0.0%	(9)	0.0%			(115)	-0.1%	(130)	-0.1%		
Utilidad de operación <sup>(4)</sup>	6,947	16.7%	5,618	14.9%	23.7%	19.0%	26,630	15.9%	23,170	15.5%	14.9%	13.7%
Depreciación, amortización y otros cargos virtuales	2,584	6.2%	2,086	5.5%			9,938	6.0%	7,652	5.1%		
EBITDA Ajustado <sup>(4)(5)</sup>	9,531	22.9%	7,704	20.5%	23.7%	19.2%	36,568	21.9%	30,822	20.6%	18.6%	17.4%

(1) Excepto transacciones, volumen y precio por caja unidad.

(2) Favor de consultar las páginas 15 y 16 para el desglose de ingresos.

(3) Incluye método de participación en Jugos del Valle, entre otros.

(4) La utilidad de operación y el EBITDA Ajustado son líneas presentadas como una métrica non-GAAP para conveniencia del lector.

(5) EBITDA Ajustado = utilidad de operación + depreciación, amortización y otros cargos virtuales de operación.

(6) Favor de consultar la página 10 para obtener nuestra definición de "comparable" y la descripción de los factores que afectan la comparabilidad en nuestro desempeño financiero y operativo.

División Sudamérica  
RESULTADO DE OPERACIONES

Millones de pesos<sup>(1)</sup>

	Por el cuarto trimestre de:					Por el año completo:						
	2024	% de Ing.	2023	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(4)</sup>	2024	% de Ing.	2023	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable <sup>(4)</sup>
Transacciones (millones de transacciones)	3,353.5		3,212.9		4.4%	4.4%	12,002.6		11,398.3		5.3%	5.3%
Volumen (millones de cajas unidad)	489.5		475.3		3.0%	3.0%	1,730.6		1,653.1		4.7%	4.7%
Precio promedio por caja unidad	64.80		55.32		17.1%		60.98		53.43		14.1%	
Ventas netas	33,785		28,227				112,058		94,944			
Otros ingresos de operación	203		229				739		782			
Ingresos totales <sup>(2)</sup>	33,988	100.0%	28,456	100.0%	19.4%	21.0%	112,797	100.0%	95,726	100.0%	17.8%	20.1%
Costo de ventas	18,549	54.6%	16,403	57.6%			64,843	57.5%	56,531	59.1%		
Utilidad bruta	15,439	45.4%	12,054	42.4%	28.1%	29.5%	47,954	42.5%	39,195	40.9%	22.3%	24.4%
Gastos de operación	10,398	30.6%	7,750	27.2%			34,291	30.4%	27,755	29.0%		
Otros gastos operativos, neto	(77)	-0.2%	284	1.0%			231	0.2%	531	0.6%		
Método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas <sup>(3)</sup>	(27)	-0.1%	(36)	-0.1%			(78)	-0.1%	(102)	-0.1%		
Utilidad de operación <sup>(4)</sup>	5,145	15.1%	4,056	14.3%	26.9%	29.3%	13,511	12.0%	11,011	11.5%	22.7%	26.0%
Depreciación, amortización y otros cargos virtuales	1,427	4.2%	1,389	4.9%			6,127	5.4%	4,585	4.8%		
EBITDA Ajustado <sup>(4)(5)</sup>	6,572	19.3%	5,444	19.1%	20.7%	22.8%	19,637	17.4%	15,596	16.3%	25.9%	28.8%

(1) Excepto transacciones, volumen y precio por caja unidad.

(2) Favor de consultar las páginas 15 y 16 para el desglose de ingresos.

(3) Incluye método de participación en Leão Alimentos, entre otros.

(4) La utilidad de operación y el EBITDA Ajustado son líneas presentadas como una métrica non-GAAP para conveniencia del lector.

(5) EBITDA Ajustado = utilidad de operación + depreciación, amortización y otros cargos virtuales de operación.

(6) Favor de consultar la página 10 para obtener nuestra definición de "comparable" y la descripción de los factores que afectan la comparabilidad en nuestro desempeño financiero y operativo.



**COCA-COLA FEMSA**  
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO  
Millones de pesos

Activos	Dic-24	Dic-23	% Var.
<b>Activos Corrientes</b>			
Efectivo, equivalentes de efectivo y valores negociables	32,779	31,060	6%
Total cuentas por cobrar	18,620	17,749	5%
Inventarios	14,059	11,880	18%
Otros activos circulantes	9,675	7,049	37%
<b>Total activos circulantes</b>	<b>75,132</b>	<b>67,738</b>	<b>11%</b>
Activos no corrientes	-	-	
Propiedad, planta y equipo	161,785	133,406	21%
Depreciación acumulada	(62,404)	(54,676)	14%
Total propiedad, planta y equipo, neto	99,381	78,730	26%
Activos por Derechos de Uso	2,989	2,388	25%
Inversión en acciones	10,233	9,246	11%
Activos intangibles	101,876	101,162	1%
Otros activos no circulantes	18,375	14,256	29%
<b>Total activos</b>	<b>307,986</b>	<b>273,520</b>	<b>13%</b>

Pasivo y capital	Dic-24	Dic-23	% Var.
<b>Pasivo Corriente</b>			
Deuda a corto plazo y documentos	3,314	140	2267%
Proveedores	33,773	27,351	23%
Vencimiento CP del pasivo por Arrendamiento a LP	889	752	18%
Otros pasivos corto plazo	29,194	26,673	9%
<b>Pasivo circulante</b>	<b>67,171</b>	<b>54,916</b>	<b>22%</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>			
Préstamos bancarios y documentos por pagar	70,383	65,074	8%
Obligaciones por Arrendamiento LP	2,295	1,769	30%
Otros pasivos de largo plazo	17,595	18,056	-3%
<b>Total pasivo</b>	<b>157,445</b>	<b>139,815</b>	<b>13%</b>
<b>Capital</b>			
Participación no controladora	7,113	6,680	6%
Total participación controladora	143,428	127,025	13%
<b>Total Capital</b>	<b>150,542</b>	<b>133,705</b>	<b>13%</b>
<b>Total Pasivo y Capital</b>	<b>307,986</b>	<b>273,520</b>	<b>13%</b>

Mezcla de la deuda	31 de diciembre de 2024		
	% Deuda Total <sup>(1)</sup>	% Tasa de interés variable <sup>(1)(2)</sup>	Tasa promedio
<i>Moneda</i>			
Pesos mexicanos	59.1%	3.7%	8.7%
U.S. dólares	18.3%	53.2%	4.2%
Pesos colombianos	2.4%	15.5%	8.1%
Reales brasileños	19.2%	18.8%	9.8%
Pesos argentinos	0.9%	0.0%	50.1%
<b>Deuda total</b>	<b>100%</b>	<b>23.9%</b>	<b>8.4%</b>

<sup>(1)</sup> Después del efecto de los swaps de monedas.

<sup>(2)</sup> Calculado sobre la ponderación de la mezcla de deuda remanente para cada año.

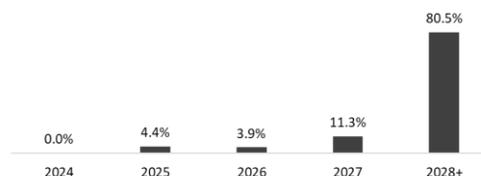
Razones Financieras	Dic 31 2024	Dic 31 2023	Δ%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas <sup>(1)(3)</sup>	38,329	37,794	1.4%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas / EBITDA Ajustado <sup>(1)(3)</sup>	0.68	0.81	
EBITDA Ajustado / Gasto financiero, neto <sup>(1)</sup>	12.51	11.86	
Capitalización <sup>(2)</sup>	33.3%	32.8%	

<sup>(1)</sup> Deuda neta = Deuda total - caja

<sup>(2)</sup> Deuda total / (deuda total + capital social)

<sup>(3)</sup> Después del efecto de los swaps de monedas.

Perfil de vencimiento de deuda



**Volumen**

	4T 2024					4T 2023					A/A
	Refrescos	Agua <sup>(1)</sup>	Garrafón <sup>(2)</sup>	Otros	Total	Refrescos	Agua <sup>(1)</sup>	Garrafón <sup>(2)</sup>	Otros	Total	Δ %
México	346.9	29.1	84.9	36.6	497.4	346.1	26.4	85.8	35.1	493.4	0.8%
Guatemala	43.2	1.5	-	2.6	47.2	40.5	1.3	-	2.7	44.4	6.4%
Centroamérica Sur	37.5	1.9	0.9	4.6	44.9	35.5	2.0	0.9	4.7	43.1	4.2%
México y Centroamérica	427.6	32.5	85.8	43.8	589.6	422.1	29.7	86.7	42.5	580.9	1.5%
Colombia	71.4	10.0	3.7	6.6	91.6	70.9	10.2	3.5	7.4	91.9	-0.3%
Brasil <sup>(3)</sup>	274.5	24.6	2.8	27.7	329.6	266.4	22.4	3.2	26.0	318.0	3.7%
Argentina	39.0	7.1	1.9	4.6	52.6	37.8	6.6	1.9	4.8	51.1	2.9%
Uruguay	12.4	2.1	-	1.1	15.7	12.0	1.7	-	0.8	14.4	8.9%
Sudamérica	397.4	43.8	8.4	40.0	489.5	387.0	40.8	8.5	39.0	475.3	3.0%
<b>TOTAL</b>	<b>824.9</b>	<b>76.3</b>	<b>94.2</b>	<b>83.7</b>	<b>1,079.1</b>	<b>809.1</b>	<b>70.5</b>	<b>95.2</b>	<b>81.5</b>	<b>1,056.2</b>	<b>2.2%</b>

<sup>(1)</sup> Excluye presentaciones mayores a 5.0 litros; incluye agua saborizada.

<sup>(2)</sup> Garrafón: Agua embotellada no carbonatada en presentaciones de 5.0, 19.0 y 20.0 litros; incluye agua saborizada.

**Transacciones**

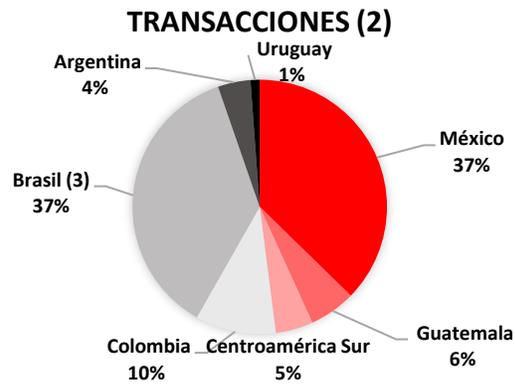
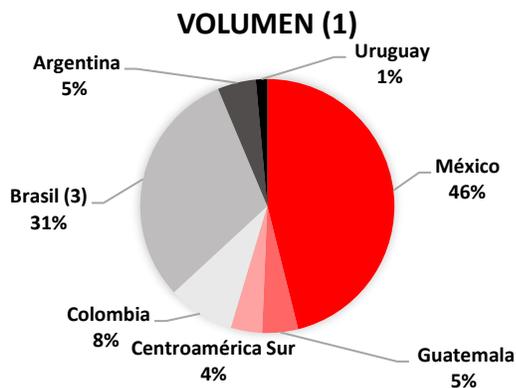
	4T 2024				4T 2023				A/A
	Refrescos	Agua	Otros	Total	Refrescos	Agua	Otros	Total	Δ %
México	1,937.0	208.6	259.2	2,404.7	1,900.7	190.7	243.8	2,335.2	3.0%
Guatemala	317.9	14.0	20.6	352.5	293.4	12.9	21.9	328.2	7.4%
Centroamérica Sur	269.5	12.6	52.4	334.5	251.1	13.2	54.0	318.3	5.1%
México y Centroamérica	2,524.3	235.2	332.2	3,091.7	2,445.2	216.9	319.7	2,981.7	3.7%
Colombia	511.0	101.4	49.4	661.7	513.5	106.6	68.2	688.2	-3.9%
Brasil <sup>(3)</sup>	1,821.5	213.9	314.3	2,349.8	1,705.0	191.3	292.1	2,188.3	7.4%
Argentina	189.1	40.9	37.0	267.0	182.6	41.0	44.5	268.1	-0.4%
Uruguay	57.7	8.3	9.1	75.1	55.0	6.6	6.5	68.2	10.1%
Sudamérica	2,579.3	364.4	409.8	3,353.5	2,456.1	345.5	411.2	3,212.9	4.4%
<b>TOTAL</b>	<b>5,103.6</b>	<b>599.6</b>	<b>742.0</b>	<b>6,445.3</b>	<b>4,901.3</b>	<b>562.4</b>	<b>730.9</b>	<b>6,194.6</b>	<b>4.0%</b>

**Ingresos**

Expresado en millones de pesos mexicanos	4T 2024	4T 2023	Δ %
México	33,078	30,709	7.7%
Guatemala	4,123	3,353	23.0%
Centroamérica Sur	4,339	3,560	21.9%
México y Centroamérica	41,540	37,622	10.4%
Colombia	6,145	5,094	20.6%
Brasil <sup>(4)</sup>	22,099	20,125	9.8%
Argentina	3,996	1,932	106.8%
Uruguay	1,748	1,305	33.9%
Sudamérica	33,988	28,456	19.4%
<b>TOTAL</b>	<b>75,528</b>	<b>66,078</b>	<b>14.3%</b>

<sup>(3)</sup> Volumen y transacciones de Brasil no incluye cerveza.

<sup>(4)</sup> Brasil incluye ingresos de cerveza por Ps. 1,571.7 millones para el cuarto trimestre de 2024 y Ps. 1,734.2 millones para el mismo periodo del año anterior



<sup>(1)</sup> Volumen es expresado en cajas unidad. Una "caja unidad" se refiere a 192 onzas de producto terminado (24 porciones de ocho onzas) y, cuando se aplica a fuentes de soda se refiere al volumen de jarabe, polvos y concentrado que se necesita para producir 192 onzas de producto terminado.

<sup>(2)</sup> Transacciones se refiere al número de unidades individuales (ej. una lata o una botella) vendidas, sin importar su tamaño o volumen o si son vendidas de forma individual o en paquete, excepto por fuentes de sodas, que representan múltiples transacciones con base en una medida estándar de 12 onzas de producto terminado.



**Volumen**

	Acumulado 2024					Acumulado 2023					A/A
	Refrescos	Agua <sup>(1)</sup>	Garrafón <sup>(2)</sup>	Otros	Total	Refrescos	Agua <sup>(1)</sup>	Garrafón <sup>(2)</sup>	Otros	Total	Δ %
México	1,454.8	136.1	375.2	158.2	2,124.3	1,408.7	121.7	376.6	145.9	2,052.9	3.5%
Guatemala	174.0	9.0	-	9.7	192.8	157.6	7.0	-	9.6	174.2	10.7%
Centroamérica Sur	145.6	6.3	3.8	21.3	177.0	136.4	6.8	2.7	21.8	167.7	5.5%
México y Centroamérica	1,774.3	151.5	379.0	189.3	2,494.1	1,702.7	135.4	379.3	177.3	2,394.8	4.1%
Colombia	267.9	40.4	15.6	28.4	352.3	264.7	39.2	14.0	29.6	347.6	1.4%
Brasil <sup>(3)</sup>	966.1	83.3	10.2	99.7	1,159.3	902.4	75.2	10.2	87.4	1,075.1	7.8%
Argentina	126.4	21.4	7.1	13.4	168.3	135.1	21.0	5.8	16.8	178.7	-5.8%
Uruguay	40.6	6.9	-	3.2	50.7	40.6	8.7	-	2.4	51.7	-1.9%
Sudamérica	1,400.9	152.1	32.9	144.7	1,730.6	1,342.7	144.2	30.0	136.1	1,653.1	4.7%
<b>TOTAL</b>	<b>3,175.3</b>	<b>303.5</b>	<b>411.9</b>	<b>333.9</b>	<b>4,224.6</b>	<b>3,045.4</b>	<b>279.7</b>	<b>409.3</b>	<b>313.5</b>	<b>4,047.8</b>	<b>4.4%</b>

<sup>(1)</sup> Excluye presentaciones mayores a 5.0 litros; incluye agua saborizada.

<sup>(2)</sup> Garrafón: Agua embotellada no carbonatada en presentaciones de 5.0, 19.0 y 20.0 litros; incluye agua saborizada.

**Transacciones**

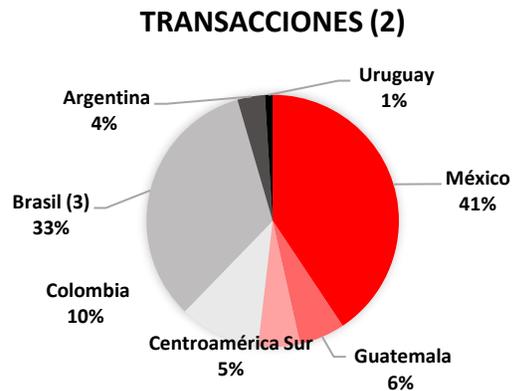
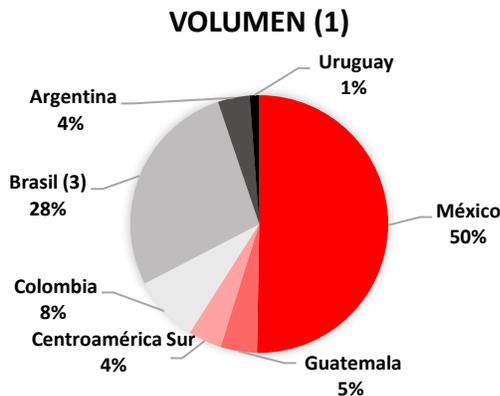
	Acumulado 2024				Acumulado 2023				A/A
	Refrescos	Agua	Otros	Total	Refrescos	Agua	Otros	Total	Δ %
México	8,071.4	948.3	1,112.2	10,131.9	7,835.7	866.4	1,026.9	9,729.0	4.1%
Guatemala	1,299.1	65.0	95.4	1,459.5	1,179.8	56.7	92.1	1,328.6	9.9%
Centroamérica Sur	1,058.5	56.3	220.5	1,335.2	996.4	53.8	237.1	1,287.3	3.7%
México y Centroamérica	10,428.9	1,069.6	1,428.1	12,926.6	10,011.8	976.9	1,356.2	12,344.9	4.7%
Colombia	1,951.1	412.9	228.8	2,592.8	1,942.5	411.8	302.2	2,656.5	-2.4%
Brasil <sup>(3)</sup>	6,428.1	725.8	1,132.2	8,286.2	5,887.7	655.1	981.1	7,523.9	10.1%
Argentina	634.6	129.4	113.4	877.4	689.8	135.2	149.3	974.4	-10.0%
Uruguay	193.3	26.9	26.1	246.2	190.7	32.6	20.3	243.6	1.1%
Sudamérica	9,207.1	1,295.0	1,500.5	12,002.6	8,710.7	1,234.7	1,452.9	11,398.3	5.3%
<b>TOTAL</b>	<b>19,636.0</b>	<b>2,364.6</b>	<b>2,928.6</b>	<b>24,929.2</b>	<b>18,722.5</b>	<b>2,211.6</b>	<b>2,809.1</b>	<b>23,743.2</b>	<b>5.0%</b>

**Ingresos**

Expresado en millones de pesos mexicanos	Acumulado 2024	Acumulado 2023	Δ %
México	135,906	122,615	10.8%
Guatemala	15,524	13,016	19.3%
Centroamérica Sur	15,566	13,731	13.4%
México y Centroamérica	166,996	149,362	11.8%
Colombia	20,994	17,680	18.7%
Brasil <sup>(4)</sup>	74,126	66,963	10.7%
Argentina	12,557	6,668	88.3%
Uruguay	5,119	4,415	15.9%
Sudamérica	112,797	95,726	17.8%
<b>TOTAL</b>	<b>279,793</b>	<b>245,088</b>	<b>14.2%</b>

<sup>(3)</sup> Volumen y transacciones de Brasil no incluye cerveza.

<sup>(4)</sup> Brasil incluye ingresos de cerveza por Ps. 5,276.1 millones para todo el año de 2024 y Ps. 6,116.7 millones para el mismo periodo del año anterior.



<sup>(1)</sup> Volumen es expresado en cajas unidad. Una "caja unidad" se refiere a 192 onzas de producto terminado (24 porciones de ocho onzas) y, cuando se aplica a fuentes de soda se refiere al volumen de jarabe, polvos y concentrado que se necesita para producir 192 onzas de producto terminado.

<sup>(2)</sup> Transacciones se refiere al número de unidades individuales (ej. una lata o una botella) vendidas, sin importar su tamaño o volumen o si son vendidas de forma individual o en paquete, excepto por fuentes de sodas, que representan múltiples transacciones con base en una medida estándar de 12 onzas de producto terminado.



**COCA-COLA FEMSA**  
**INFORMACIÓN MACROECONÓMICA**

**Inflación <sup>(1)</sup>**

	<b>U12M</b>	<b>4T24</b>	<b>Acumulado</b>
México	4.21%	1.32%	4.21%
Colombia	5.20%	0.55%	5.20%
Brasil	4.83%	1.81%	4.83%
Argentina	117.76%	7.87%	117.76%
Costa Rica	0.84%	0.47%	0.84%
Panamá	-0.19%	-0.55%	-0.19%
Guatemala	1.70%	-0.57%	1.70%
Nicaragua	2.84%	-0.10%	2.84%
Uruguay	5.49%	1.15%	5.49%

<sup>(1)</sup> Fuente: inflación estimada por la compañía basada en información histórica publicada por los Bancos Centrales de cada país.

**Tipo de cambio promedio de cada periodo <sup>(2)</sup>**

	<b>Tipo de cambio trimestral (moneda local por USD)</b>			<b>Tipo de cambio acumulado (moneda local por USD)</b>		
	<b>4T24</b>	<b>4T23</b>	<b>Δ %</b>	<b>Acumulado 2024</b>	<b>Acumulado 2023</b>	<b>Δ %</b>
México	20.07	17.58	14.1%	18.30	17.77	3.0%
Colombia	4351.70	4071.19	6.9%	4074.44	4325.96	-5.8%
Brasil	5.84	4.95	18.0%	5.39	4.99	7.9%
Argentina	1001.46	448.97	123.1%	916.29	296.61	208.9%
Costa Rica	513.80	534.44	-3.9%	518.22	547.36	-5.3%
Panamá	1.00	1.00	0.0%	1.00	1.00	0.0%
Guatemala	7.72	7.83	-1.5%	7.76	7.83	-0.9%
Nicaragua	36.62	36.58	0.1%	36.62	36.44	0.5%
Uruguay	42.67	39.53	7.9%	40.21	38.82	3.6%

**Tipo de cambio de cierre de periodo**

	<b>Tipo de cambio de cierre (moneda local por USD)</b>			<b>Tipo de cambio de cierre (moneda local por USD)</b>		
	<b>Dic-24</b>	<b>Dic-23</b>	<b>Δ %</b>	<b>Sep-24</b>	<b>Sep-23</b>	<b>Δ %</b>
México	20.27	16.89	20.0%	19.63	17.62	11.4%
Colombia	4,409.15	3,822.05	15.4%	4,164.21	4,053.76	2.7%
Brasil	6.19	4.84	27.9%	5.45	5.01	8.8%
Argentina	1,032.00	808.45	27.7%	970.50	349.95	177.3%
Costa Rica	512.73	526.88	-2.7%	522.87	542.35	-3.6%
Panamá	1.00	1.00	0.0%	1.00	1.00	0.0%
Guatemala	7.71	7.83	-1.5%	7.72	7.86	-1.7%
Nicaragua	36.62	36.62	0.0%	36.62	36.53	0.3%
Uruguay	44.07	39.02	12.9%	41.64	38.56	8.0%

<sup>(2)</sup> Tipo de cambio promedio para cada periodo calculado con el promedio de cada mes.

