

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	11
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	14
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	16
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	17
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	19
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	21
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	24
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	27
[700002] Datos informativos del estado de resultados	28
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	29
[800001] Anexo - Desglose de créditos	30
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	33
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	34
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	35
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	43
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	47
[800500] Notas - Lista de notas.....	48
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	73
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	99

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Datos relevantes operativos y financieros del segundo trimestre

- El volumen consolidado disminuyó 7.2%, impactado principalmente por medidas de confinamiento y distanciamiento social relacionadas con COVID-19, implementadas en nuestros territorios.
- Los ingresos disminuyeron 10.2%, mientras que los ingresos en términos comparables disminuyeron 8.6%. Nuestras iniciativas de precio fueron contrarrestadas por efectos de mezcla desfavorables en nuestros mercados, junto con un efecto negativo de conversión de la mayoría de nuestras monedas operativas en Sudamérica.
- La utilidad de operación disminuyó 19.1%, mientras que en términos comparables disminuyó 17.6%. Menores precios de resina PET, iniciativas de cobertura favorables y eficiencias en gastos de operación fueron contrarrestados por efectos desfavorables de precio-mezcla, mayores costos de concentrado y por la depreciación de la mayoría de nuestras monedas operativas aplicadas al costo denominado en U.S. dólares.
- La utilidad neta mayoritaria disminuyó 39.4%, impulsado principalmente por un deterioro reconocido en otros gastos no operativos por Ps. 903 millones. Excluyendo este efecto, la utilidad neta mayoritaria hubiese disminuido 18.3%.
- Resaltando la sólida posición financiera de la Compañía, el flujo proveniente de actividades de operación fue de Ps. 18,140 millones, 14% más que el año anterior. Además, en comparación con el primer trimestre de 2020, nuestra posición de efectivo incrementó a Ps. 41,473 millones incluyendo el primer pago del dividendo realizado a principios de mayo.
- Utilidad por acción¹ fue de Ps. 0.13 (utilidad por unidad fue de Ps. 1.01 y por ADS de Ps. 10.07).

Eventos relevantes

Actualización sobre COVID-19

- A medida que la pandemia de COVID-19 sigue evolucionando, la Compañía continúa enfocada en desarrollar e implementar un conjunto de iniciativas destinadas a navegar la crisis exitosamente. A pesar de los niveles sin precedentes de incertidumbre y volatilidad, y después de un inicio retador en el segundo trimestre, nuestros mercados comenzaron a mostrar signos de recuperación en todas las categorías, canales y presentaciones. Nuestros clientes están reabriendo gradualmente, ya que las medidas de confinamiento y distanciamiento social se han ido relajando. La Compañía confía en que tiene las capacidades adecuadas y que sus iniciativas están acelerando el camino hacia la recuperación. Estas iniciativas incluyen, entre otras:
 - **Colaboradores:** Proteger la salud de nuestros empleados y garantizar la continuidad de nuestras operaciones es de suma importancia. En consecuencia, hemos implementado medidas de precaución en todas nuestras instalaciones y procesos para responder a cualquier sospecha de infección y así prevenir la propagación del virus.
 - **Clientes:** Continuamos aprovechando nuestras capacidades digitales a través de la implementación de nuestras estrategias de omnicanalidad, ampliando los canales de comunicación con nuestros clientes. Estas plataformas incluyen *WhatsApp for Business* como método de venta sin contacto, así como nuestra plataforma “Juntos” que combina una aplicación con un URL.

Además, la Compañía continúa brindando equipo de protección a sus clientes para que puedan reabrir de una forma segura.

- **Consumidores:** Estamos fortaleciendo nuestra propuesta de valor a través de retornables y puntos de precios mágicos en mercados y canales clave. Adicionalmente, estamos reforzando nuestras rutas hogar, las cuales han crecido 30% en comparación con el año anterior. Además, nuestros ingresos a través de *food aggregators* y otros canales digitales están creciendo de manera importante.
- **Comunidades:** Como respuesta social a la situación actual, la Compañía está colaborando con las autoridades para comunicar medidas preventivas en nuestros espacios publicitarios, redes y en las etiquetas de algunos productos. Además, hemos donado bebidas y equipo de protección, pruebas de COVID-19 en Brasil y unimos fuerzas con otras organizaciones para establecer centros de salud temporales.
- **Flujo de Caja:** Nuestro programa de eficiencia *Fuel for Growth*, que comenzó a implementarse en 2019, nos ha permitido enfrentar la pandemia como una organización más ágil. Continuamos enfocados en fortalecer nuestra posición de efectivo al reducir los gastos discrecionales y generar eficiencias en los gastos operativos. Además, disminuimos y diferimos parte de nuestro CAPEX, enfocados en las necesidades prioritarias para la continuidad del negocio. Adicional a las iniciativas mencionadas anteriormente, durante el primer trimestre, la Compañía incurrió en un financiamiento de corto plazo por Ps. 11,143 millones como medida preventiva para reforzar la posición de caja. Al 30 de junio de 2020, la Compañía tenía una posición de efectivo de Ps. 41,473 millones.

Otros Eventos Relevantes

- Durante el segundo trimestre de 2020, Coca-Cola FEMSA se convirtió en la primera empresa mexicana en obtener la aprobación de la iniciativa mundial *Science Based Targets* (SBTi), por sus metas de reducción de Gases Efecto Invernadero (GEI). Las metas establecidas por la compañía para sus operaciones (emisiones alcance 1 y 2) son consistentes con las reducciones requeridas para alcanzar las metas del Acuerdo de París y limitar el calentamiento global a muy por debajo de los 2°C.
- Coca-Cola se unió al nuevo índice de S&P/BMV Total Mexico ESG Index. El índice es la evolución del IPC Sustentable a un indicador que evalúa las prácticas medioambientales, sociales y de gobierno corporativo. La inclusión de Coca-Cola FEMSA en el S&P/BMV Total Mexico ESG Index se debe al desarrollo de políticas corporativas, el establecimiento del código de ética y de actividades, proyectos e iniciativas de sostenibilidad que contribuyen a la consecución de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de la ONU.
- El 5 de mayo de 2020, Coca-Cola FEMSA llevó a cabo el primer pago del dividendo correspondiente al 2019 por el monto equivalente a Ps. 0.6075 por acción. Una distribución total de efectivo por más de Ps. 5,100 millones de pesos durante el primer pago.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Bolsa Mexicana de Valores, Clave de cotización: KOFUBL | NYSE (ADS), Clave de cotización: KOF | Razón de KOFUBL a KOF = 10:1

Coca-Cola FEMSA presenta informes, incluyendo reportes anuales y otras informaciones a la *U.S. Securities and Exchange Commission* (SEC), y la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) de conformidad con las normas y los reglamentos de la SEC (que se aplican a los emisores privados extranjeros) y de la BMV. Las presentaciones que hacemos electrónicamente con la SEC y la BMV están disponibles para el

público en Internet en el sitio web de la SEC en www.sec.gov, el sitio web de la BMV en www.bmv.com.mx y nuestro sitio web en www.coca-colafemsa.com.

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. es el embotellador más grande de productos Coca-Cola en el mundo por volumen de ventas. La Compañía produce y distribuye bebidas de las marcas registradas de The Coca-Cola Company, ofreciendo un amplio portafolio de 129 marcas a más de 261 millones de consumidores cada día. Con más de 80 mil empleados, la empresa comercializa y vende aproximadamente 3.4 mil millones de cajas unidad a través de casi 2 millones de puntos de venta al año. Operando 49 plantas de manufactura y 268 centros de distribución, Coca-Cola FEMSA está comprometida a generar valor económico, social y ambiental para todos sus grupos de interés en toda la cadena de valor. La Compañía es miembro del Índice de Sostenibilidad de Mercados Emergentes del Dow Jones, Índice de Sostenibilidad MILA Pacific Alliance del Dow Jones, FTSE4Good Emerging Index, de los índices IPC y de Responsabilidad Social y Sostenibilidad de la Bolsa Mexicana de Valores, entre otros índices. Sus operaciones abarcan ciertos territorios en México, Brasil, Guatemala, Colombia, Argentina, y, a nivel nacional, en Costa Rica, Nicaragua, Panamá, Uruguay y Venezuela a través de su inversión en KOF Venezuela. Para obtener más información, visite www.coca-colafemsa.com

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

“Los resultados de nuestro segundo trimestre resaltan el gran esfuerzo y compromiso de todos los empleados de Coca-Cola FEMSA, así como la capacidad de nuestra organización para hacer frente a condiciones adversas. Nuestra operación en México tuvo un desempeño consistentemente defensivo en volumen, mientras que el desempeño de nuestro volumen en Brasil y Colombia mejoró significativamente después de un inicio retador. Además, nuestro negocio en Guatemala continuó creciendo y logramos fortalecer nuestra posición competitiva y nuestra generación de flujo de efectivo. Es importante destacar que el lanzamiento de iniciativas digitales y nuestra capacidad para implementar ahorros y eficiencias fueron cruciales para expandir márgenes en nuestra división de México y Centroamérica. Como resultado, a pesar de la volatilidad en las monedas y reconociendo el desafiante entorno que afectó principalmente a nuestra división en Sudamérica, nuestro margen consolidado de flujo de efectivo para el trimestre se mantuvo estable en comparación con el año anterior.

Mientras muchos países están comenzando a disminuir medidas de confinamiento y mostrar los primeros signos de recuperación, la pandemia de COVID-19 continúa teniendo un impacto importante en la vida de las personas. En consecuencia, en Coca-Cola FEMSA continuamos apoyando a nuestros empleados y comunidades a través de diversas iniciativas. Incluso en estos tiempos de incertidumbre, continuamos enfocándonos en nuestra estrategia de largo plazo y confiamos en que tenemos los objetivos y capacidades adecuadas para sobresalir como una compañía más fuerte, comprometida con la creación de valor sostenible para todos nuestros grupos de interés.”

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de Riesgo

Riesgos Relacionados con Nuestra Compañía

- Nuestro negocio depende de nuestra relación con The Coca-Cola Company y los cambios en esta relación pueden afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- The Coca-Cola Company y FEMSA influyen de manera importante en la conducción de nuestro negocio, lo cual nos podría llevar a tomar acciones contrarias a los intereses de sus accionistas distintos a The Coca-Cola Company y FEMSA.
- Cambios en las preferencias del consumidor y la preocupación del público sobre temas de salud podrían reducir la demanda de algunos de nuestros productos.
- La reputación de las marcas Coca-Cola y cualquier violación a sus derechos de propiedad intelectual podrían afectar nuestro negocio de forma adversa.
- Si no somos capaces de proteger nuestros sistemas de información contra interrupciones en el servicio, uso indebido de nuestra información o violaciones de seguridad, nuestras operaciones podrían ser interrumpidas, lo que podría ocasionar un efecto material adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Información negativa o errónea en redes sociales podría afectar nuestra reputación de forma adversa.
- La competencia podría afectar de manera adversa nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- La escasez de agua o la imposibilidad de mantener las concesiones existentes podría afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- El aumento en el precio de las materias primas aumentaría nuestro costo de ventas y podría tener un efecto negativo sobre nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Los impuestos podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Los cambios en materia regulatoria podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones
 - Resoluciones no favorables en nuestros procedimientos legales podrían tener un impacto adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
 - Cambio en las condiciones climáticas podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
 - Podríamos no tener éxito al integrar nuestras adquisiciones y conseguir las eficiencias operativas o sinergias esperadas.

Riesgos Relacionados con las Acciones Serie L y ADSs

- Las acciones Serie L tienen derecho a voto limitado.
- Es posible que los tenedores de ADSs no puedan votar en nuestras asambleas de accionistas.
- La protección otorgada a los accionistas minoritarios en México es distinta a la otorgada a los accionistas minoritarios en los Estados Unidos de América, por lo que los inversionistas pueden experimentar dificultades para ejercer acciones civiles en nuestra contra o de nuestros consejeros, directivos relevantes y personas con poder de mando.
- Acontecimientos en otros países podrían afectar adversamente el mercado de nuestras acciones.
- Los tenedores de nuestras Unidades Vinculadas y ADSs en los Estados Unidos de América no podrán participar en ninguna oferta de suscripción de capital, por lo que su participación accionaria podría diluirse.

Riesgos Relacionados con los demás Países donde Operamos

- Las condiciones económicas adversas en los países donde operamos podrían afectar nuestra condición financiera y nuestros resultados.
- La depreciación de las monedas locales de los países donde operamos frente al dólar estadounidense podría tener un efecto adverso en nuestra condición financiera y en nuestros resultados.
- Los acontecimientos políticos y sociales en los países donde operamos y en otros países podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

División México y Centroamérica

Cifras Reportadas

Volumen disminuyó 6.0% a 521.6 millones de cajas unidad, debido a una disminución en la mayoría de nuestros mercados, los cuales fueron impactados por las medidas de confinamiento y distanciamiento social como resultado de la pandemia de COVID-19. Esta disminución fue parcialmente compensada por un crecimiento de volumen en Guatemala.

Ingresos totales disminuyeron 5.6% a Ps. 27,380 millones, debido principalmente a caídas de volumen y un efecto desfavorable en la mezcla. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por crecimiento de volumen en Guatemala, iniciativas de precio y de optimización de ingresos, junto con un efecto positivo de conversión de todas nuestras monedas operativas en Centroamérica en comparación con el peso mexicano.

Utilidad bruta disminuyó 4.8% a Ps. 13,480 millones y el margen bruto incrementó 40 puntos base impulsado principalmente por menores precios de resina PET, nuestras iniciativas de precios y una posición de cobertura de divisas favorable. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por un efecto desfavorable de mezcla y mayores costos de concentrado en México.

Utilidad de operación incrementó 3.7% a Ps. 4,696 millones en el segundo trimestre de 2020 y el margen de la utilidad de operación se expandió 160 puntos base a 17.2% durante el periodo, impulsado principalmente por eficiencias en el gasto operativo por gastos laborales, de mantenimiento y de marketing. Adicionalmente, el mismo periodo del año anterior incluyó indemnizaciones por pagos de reestructura relacionados con nuestro programa de eficiencias *Fuel for Growth*.

División Sudamérica

Cifras reportadas:

Volumen disminuyó 9.5% a 259.1 millones de cajas unidad, impulsado por una disminución en el volumen de nuestros territorios como resultado de medidas de confinamiento y distanciamiento social relacionado a la pandemia por COVID-19.

Ingresos totales disminuyeron 17.3% a Ps. 15,695 millones, impactados principalmente por una disminución de volumen, un efecto de mezcla desfavorable combinado con un efecto negativo de conversión de moneda por la depreciación de la mayoría de monedas operativas de la división en comparación con el peso mexicano. Estos factores fueron parcialmente compensados por iniciativas de precio y de optimización de ingresos.

Utilidad bruta disminuyó 29.5% a Ps. 5,595 millones y el margen bruto se contrajo 620 puntos base a 35.6%. Esto es el resultado de caídas en volumen y efectos de mezcla desfavorables, junto con mayores costos de concentrado en Brasil relacionados con la reducción del crédito fiscal sobre el concentrado comprado en la Zona Franca de Manaus, debido a nuestra decisión temporal de suspender dichos créditos. Adicionalmente, nuestra utilidad bruta fue impactada por la depreciación del tipo de cambio promedio de todas nuestras monedas operativas de la división aplicado a nuestros costos de materia prima denominados en U.S. dólares. Estos factores fueron parcialmente compensados por menores precios resina PET e iniciativas de cobertura de divisas.

Utilidad de operación disminuyó 76.0% a Ps. 434 millones en el segundo trimestre de 2020, causando una contracción del margen de 670 puntos base, impactada principalmente por una disminución de la utilidad bruta junto con una menor absorción de gastos relacionada con las caídas de ingresos y los efectos desfavorables en la mezcla de precios. Estos efectos fueron parcialmente compensados por la eficiencia de los gastos laborales y de marketing.

COCA-COLA FEMSA
TRIMESTRAL - VOLUMEN, TRANSACCIONES E INGRESOS

Volumen	2T 2020					2T 2019					A/A
	Refrescos	Agua ⁽¹⁾	Garrafón ⁽²⁾	Otros	Total	Refrescos	Agua ⁽¹⁾	Garrafón ⁽²⁾	Otros	Total	Δ %
México	346.5	15.9	76.5	27.0	465.9	357.1	28.3	77.6	31.5	494.5	-5.8%
Centroamérica	50.6	1.5	0.1	3.6	55.8	51.6	3.2	0.1	5.4	60.2	-7.4%
México y Centroamérica	397.1	17.4	76.6	30.5	521.6	408.7	31.4	77.8	36.8	554.7	-6.0%
Colombia	46.5	2.0	3.6	2.1	54.3	48.6	5.8	4.6	3.2	62.2	-12.7%
Brasil ⁽³⁾	157.4	5.7	1.8	8.7	173.5	157.9	10.4	1.6	13.1	183.1	-5.2%
Argentina	19.7	1.2	1.2	1.2	23.2	25.5	3.1	0.9	2.0	31.6	-26.5%
Uruguay	7.4	0.6	-	0.1	8.1	8.6	0.7	-	0.1	9.4	-13.5%
Sudamérica	230.9	9.6	6.5	12.0	259.1	240.6	20.0	7.1	18.4	286.2	-9.5%
TOTAL	628.0	27.0	83.1	42.6	780.7	649.3	51.5	84.8	55.2	840.9	-7.2%

⁽¹⁾ Excluye presentaciones mayores a 5.0 litros; incluye agua saborizada.

⁽²⁾ Garrafón: Agua embotellada no carbonatada en presentaciones de 5.0, 19.0 y 20.0 litros; incluye agua saborizada.

Transacciones	2T 2020				2T 2019				A/A
	Refrescos	Agua	Otros	Total	Refrescos	Agua	Otros	Total	Δ %
México	1,709.5	118.0	171.1	1,998.6	2,112.7	181.6	265.6	2,559.8	-21.9%
Centroamérica	303.6	12.2	32.3	348.2	414.2	24.5	62.1	500.8	-30.5%
México y Centroamérica	2,013.1	130.2	203.4	2,346.7	2,526.9	206.1	327.7	3,060.6	-23.3%
Colombia	236.4	25.0	17.0	278.4	352.8	77.8	33.9	464.5	-40.1%
Brasil ⁽³⁾	773.1	44.0	76.1	893.3	1,047.8	91.6	117.5	1,256.9	-28.9%
Argentina	72.9	5.9	7.1	85.9	147.4	19.5	15.9	182.8	-53.0%
Uruguay	27.8	3.4	1.4	32.6	43.8	3.0	0.8	47.6	-31.5%
Sudamérica	1,110.3	78.3	101.6	1,290.2	1,591.7	191.9	168.2	1,951.8	-33.9%
TOTAL	3,123.4	208.5	305.0	3,636.9	4,118.6	398.0	495.8	5,012.5	-27.4%

Ingresos			
Expresado en millones de pesos mexicanos	2T 2020	2T 2019	Δ %
México	22,504	24,474	-8.1%
Centroamérica	4,876	4,534	7.5%
México y Centroamérica	27,380	29,008	-5.6%
Colombia	2,606	3,220	-19.1%
Brasil ⁽⁴⁾	11,406	13,265	-14.0%
Argentina	1,066	1,731	-38.4%
Uruguay	617	754	-18.2%
Sudamérica	15,695	18,970	-17.3%
TOTAL	43,075	47,978	-10.2%

⁽³⁾ Volumen y transacciones de Brasil no incluye cerveza.

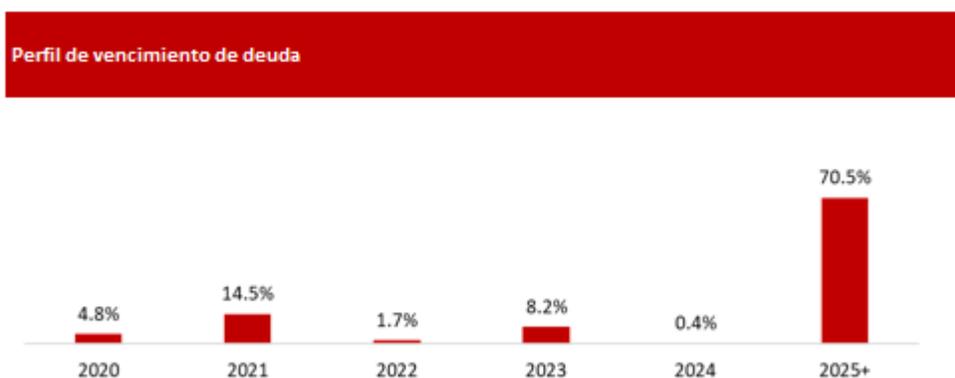
⁽⁴⁾ Brasil incluye ingresos de cerveza por Ps. 3,467.9 million para el segundo trimestre de 2020 y Ps. 3,253.3 millones para el mismo periodo del año anterior.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Mezcla de la deuda	30 de junio de 2020		
	% Deuda Total ⁽¹⁾	% Tasa de interés variable ⁽¹⁾⁽²⁾	Tasa promedio
<i>Moneda</i>			
Pesos mexicanos	68.0%	26.6%	7.3%
U.S. dólares	13.2%	0.0%	2.8%
Pesos colombianos	2.1%	16.3%	4.6%
Reales brasileños	13.8%	0.4%	9.1%
Pesos uruguayos	2.4%	0.0%	12.1%
Pesos argentinos	0.6%	0.0%	37.7%
Deuda total	100%	9.7%	7.2%

⁽¹⁾ Después del efecto de los swaps de monedas.

⁽²⁾ Calculado sobre la ponderación de la mezcla de deuda remanente para cada año.



Razones financieras	U12M 2020	Año 2019	Δ%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas ⁽¹⁾⁽³⁾	43,474	49,784	-17.9%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas / Flujo operativo ⁽¹⁾⁽³⁾	1.19	1.34	
Flujo operativo / Gasto financiero, neto ⁽¹⁾	4.18	6.55	
Capitalización ⁽²⁾	45.7%	37.2%	

⁽¹⁾ Deuda neta = Deuda total - caja

⁽²⁾ Deuda total / (deuda a largo plazo + capital social)

⁽³⁾ Después del efecto de los swaps de monedas.

Control interno [bloque de texto]

Reporte de la Administración de Control Interno sobre el Reporte Financiero

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un control interno adecuado sobre la información financiera, como se define en las Reglas 13a-15(f) y 15d-15(f) de conformidad con la Ley del Mercado de Valores de los Estados Unidos de América (*Securities Exchange Act of 1934*), según ha sido reformada. Bajo la supervisión y con la participación de nuestros directivos relevantes, incluyendo a nuestro director general y nuestro director de finanzas, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre nuestra información financiera con base en el sistema de Control Interno — Marco Integrado emitido por el *Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*.

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proporcionar una seguridad razonable en cuanto a la exactitud de la información financiera y la preparación de estados financieros para propósitos externos de acuerdo con las NIIF. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) definen el llevar registros con un detalle razonable, que reflejen exacta y fielmente las operaciones y enajenaciones sobre nuestros activos; (ii) proporcionen seguridad razonable que las operaciones están registradas debidamente para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF y que nuestros ingresos y gastos se estén haciendo de acuerdo con las autorizaciones de nuestra administración y directores; y (iii) proporcionen la seguridad razonable en cuanto a la prevención o detección en tiempo de adquisiciones, uso o enajenación no autorizadas de nuestros activos que pueda tener un impacto material en nuestros estados financieros.

Debido a limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera, podría no prevenir o detectar errores o inexactitudes en la información. Adicionalmente, las proyecciones de cualquier evaluación de efectividad a periodos futuros, están sujetas al riesgo de que los controles se vuelvan inadecuados por cambios en las condiciones o que el grado de adherencia a políticas y procedimientos pueda verse deteriorado. Con base en nuestra evaluación en el marco de Control Interno — Marco Integral emitido por el *Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission* (2013 Framework), nuestros directivos relevantes concluyeron que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo al 30 de junio de 2020.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

RESUMEN FINANCIERO DE LOS RESULTADOS DEL PRIMER TRIMESTRE Y DE LOS PRIMEROS SEIS MESES

Cambio contra el mismo periodo del año anterior

		Ingresos totales		Utilidad bruta		Utilidad de operación		Utilidad neta mayoritaria	
		2T 2020	Acumulado 2020	2T 2020	Acumulado 2020	2T 2020	Acumulado 2020	2T 2020	Acumulado 2020
	Consolidado	(10.2%)	(6.5%)	(13.7%)	(7.8%)	(19.1%)	(10.1%)	(39.4%)	(23.5%)
Reportado	México y Centroamérica	(5.6%)	(1.7%)	(4.8%)	(0.1%)	3.7%	6.9%		
	Sudamérica	(17.3%)	(12.7%)	(29.5%)	(19.4%)	(76.0%)	(39.1%)		

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	KOF
Periodo cubierto por los estados financieros:	Al 30 de junio de 2020
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2020-06-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	KOF
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	2
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Resultados consolidados del segundo trimestre:

Volumen disminuyó 7.2% a 780.7 millones de cajas unidad, impactado principalmente por medidas de confinamiento y distanciamiento social relacionadas con COVID-19, implementadas en nuestros territorios. Este efecto fue impulsado principalmente por una caída en el volumen de Sudamérica, parcialmente compensada por un desempeño defensivo en México y Brasil y crecimiento de volumen en Guatemala.

Ingresos totales disminuyeron 10.2% a Ps. 43,075 millones, impactado principalmente por una disminución en el volumen, un efecto de mezcla desfavorable y por el efecto negativo de conversión resultante de la depreciación de la mayoría nuestras monedas operativas en Sudamérica en comparación con el peso mexicano. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por iniciativas de precio y optimización de ingresos en nuestros territorios.

Utilidad bruta disminuyó 13.7% a Ps. 19,075 millones y el margen bruto se contrajo 180 puntos base a 44.3%. El entorno favorable de materias primas, nuestras iniciativas de optimización de ingresos y nuestra posición de cobertura de divisas fueron contrarrestados por i)

efectos desfavorables de mezcla; ii) mayores costos de concentrado en México; iii) mayores costos de concentrado en Brasil, relacionados con una reducción del crédito fiscal sobre el concentrado comprado en la Zona Franca de Manaus, debido a la decisión temporal de suspender dichos créditos; y iv) la depreciación en el tipo de cambio promedio de la mayoría de nuestras monedas operativas, aplicada a nuestros costos de materia prima denominados en U.S. dólares.

Utilidad de operación disminuyó 19.1% a Ps. 5,130 millones y el margen de operación se contrajo 130 puntos base a 11.9%. Esta disminución fue impulsada principalmente por una caída en la utilidad bruta, parcialmente contrarrestado por eficiencias en los gastos laborales, de mantenimiento y de marketing a lo largo de nuestras operaciones. Adicionalmente, el mismo periodo del año anterior incluyó indemnizaciones por pagos de reestructura relacionados con nuestro programa de eficiencias *Fuel for Growth*.

Resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 1,268 millones comparado con un gasto de Ps. 1,559 millones en el mismo periodo de 2019.

Este trimestre la Compañía tuvo una reducción en el gasto financiero, neto, comparado con el mismo periodo de 2019. Esta reducción fue impulsada principalmente por un prepago de nuestra deuda con vencimiento en 2023 denominada en U.S. dólares, parcialmente contrarrestado por nuevos financiamientos de corto-plazo incurridos en el primer trimestre de 2020, como medida preventiva para reforzar la posición de caja de la Compañía. Además, se registró una ganancia cambiaria por Ps. 8 millones impulsado principalmente por el *mark-to-market* positivo en ciertos swaps de divisas que se vieron beneficiados por la apreciación del peso mexicano durante el trimestre. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por nuestra posición de efectivo en U.S dólares que fue impactada negativamente por la apreciación del peso mexicano, en comparación con el primer trimestre del año. Finalmente, reconocimos una ganancia de Ps. 81 millones en posiciones monetarias en subsidiarias inflacionarias comparado con una pérdida de Ps. 36 millones durante el mismo periodo del año anterior.

La tasa de impuesto como porcentaje de la utilidad antes de impuestos fue de 32.6% comparado con 24.3% durante el mismo periodo del año anterior. Este incremento se debió principalmente al reconocimiento de deterioros en inversiones en el segundo trimestre de 2020 comparado con el mismo periodo del año anterior, el cuál incluía ciertas eficiencias fiscales y esfuerzos para reducir las partidas no deducibles en todas nuestras operaciones.

La utilidad neta de la participación controladora alcanzó Ps. 2,115 millones comparado con Ps. 3,487 millones durante el mismo periodo del año pasado. Esta disminución fue impulsada principalmente por el reconocimiento de deterioros en inversiones registrados en otros gastos no operativos por Ps. 903 millones los cuáles están relacionados con nuestro *joint-venture* de bebidas no carbonatadas en Brasil y nuestro *joint-venture* de lácteos en Panamá. La utilidad por acción fue de Ps. 0.13 (la utilidad por unidad fue de Ps. 1.01 y por ADS de Ps. 10.07).

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Cobertura Analistas 2T20

Institución	Analista
Actinver	José Antonio Cebeira González
Bank of America/Merrill Lynch	Isabella Simonato
Barclays	Benjamin M. Theurer
Banorte	Jorge Izquierdo
BBVA Bancomer	Pablo Abraham Peregrina
Bradesco	Leandro Fontanesi
BTG Pactual	Alvaro Garcia
B X MAS	Marisol Huerta Mondragón
Citi	Sergio Matsumoto
Credit Suisse	Marcella Recchia
GBM	Miguel Tortolero
Goldman Sachs	Luca Cipiccia
HSBC	Carlos Laboy
Invex	Giselle Mojica
Intercam	Alik Garcia
Itau	Joaquín Ley
JP Morgan	Lucas Ferreira
Morgan Stanley	Ricardo Alves
Scotiabank	Felipe Ucros
UBS	Sean King
Vector	Marco Montañez

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	41,473,255,000	20,490,901,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	9,184,670,000	15,476,819,000
Impuestos por recuperar	5,141,056,000	7,567,339,000
Otros activos financieros	3,063,655,000	1,076,160,000
Inventarios	9,967,304,000	10,538,011,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	1,629,179,000	1,648,115,000
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	70,459,119,000	56,797,345,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	70,459,119,000	56,797,345,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	195,637,000	195,354,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	4,946,534,000	8,565,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	8,491,232,000	9,750,743,000
Propiedades, planta y equipo	61,275,375,000	61,188,272,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	1,225,213,000	1,381,292,000
Crédito mercantil	25,817,143,000	22,929,039,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	83,521,491,000	89,121,111,000
Activos por impuestos diferidos	11,332,872,000	10,432,138,000
Otros activos no financieros no circulantes	4,635,512,000	6,036,866,000
Total de activos no circulantes	201,441,009,000	201,043,380,000
Total de activos	271,900,128,000	257,840,725,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	32,324,818,000	30,645,286,000
Impuestos por pagar a corto plazo	6,914,589,000	7,155,573,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	18,350,150,000	12,725,793,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	492,863,000	483,290,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total provisiones circulantes	0	0
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	58,082,420,000	51,009,942,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	58,082,420,000	51,009,942,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	74,045,629,000	59,928,050,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	817,387,000	899,780,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	3,611,534,000	3,293,438,000
Otras provisiones a largo plazo	7,502,254,000	9,252,086,000
Total provisiones a largo plazo	11,113,788,000	12,545,524,000
Pasivo por impuestos diferidos	1,957,723,000	3,771,153,000
Total de pasivos a Largo plazo	87,934,527,000	77,144,507,000
Total pasivos	146,016,947,000	128,154,449,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	2,059,978,000	2,059,978,000
Prima en emisión de acciones	45,559,895,000	45,559,895,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	70,268,962,000	75,820,608,000
Otros resultados integrales acumulados	2,165,160,000	(506,077,000)
Total de la participación controladora	120,053,995,000	122,934,404,000
Participación no controladora	5,829,186,000	6,751,872,000
Total de capital contable	125,883,181,000	129,686,276,000
Total de capital contable y pasivos	271,900,128,000	257,840,725,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-06-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Actual 2020-04-01 - 2020-06-30	Trimestre Año Anterior 2019-04-01 - 2019-06-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	88,341,394,000	94,444,434,000	43,074,655,000	47,978,326,000
Costo de ventas	48,592,701,000	51,348,956,000	23,999,621,000	25,875,922,000
Utilidad bruta	39,748,693,000	43,095,478,000	19,075,034,000	22,102,404,000
Gastos de venta	24,398,846,000	25,577,633,000	11,748,465,000	12,864,394,000
Gastos de administración	3,732,884,000	4,385,382,000	1,882,010,000	2,172,027,000
Otros ingresos	384,170,000	296,873,000	126,371,000	98,988,000
Otros gastos	1,896,499,000	1,337,004,000	1,329,353,000	751,261,000
Utilidad (pérdida) de operación	10,104,634,000	12,092,332,000	4,241,577,000	6,413,710,000
Ingresos financieros	1,224,650,000	551,250,000	357,892,000	299,977,000
Gastos financieros	4,691,473,000	3,704,509,000	1,625,865,000	1,858,713,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	(143,750,000)	(63,758,000)	(84,254,000)	(75,715,000)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	6,494,061,000	8,875,315,000	2,889,350,000	4,779,259,000
Impuestos a la utilidad	2,091,483,000	2,518,779,000	969,488,000	1,181,196,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	4,402,578,000	6,356,536,000	1,919,862,000	3,598,063,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	4,402,578,000	6,356,536,000	1,919,862,000	3,598,063,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	4,658,396,000	6,087,719,000	2,114,690,000	3,486,946,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(255,818,000)	268,817,000	(194,828,000)	111,117,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	0.28	0.36	0.13	0.21
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.28	0.36	0.13	0.21
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.28	0.36	0.13	0.21
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.28	0.36	0.13	0.21
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.28	0.36	0.13	0.21

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-06-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Actual 2020-04-01 - 2020-06-30	Trimestre Año Anterior 2019-04-01 - 2019-06-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	4,402,578,000	6,356,536,000	1,919,862,000	3,598,063,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(233,358,000)	(7,304,000)	(73,911,000)	(13,080,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(233,358,000)	(7,304,000)	(73,911,000)	(13,080,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	888,423,000	(824,825,000)	(3,109,526,000)	326,787,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	888,423,000	(824,825,000)	(3,109,526,000)	326,787,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	1,349,304,000	(644,526,000)	(663,693,000)	(262,724,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	1,349,304,000	(644,526,000)	(663,693,000)	(262,724,000)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-06-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Actual 2020-04-01 - 2020-06-30	Trimestre Año Anterior 2019-04-01 - 2019-06-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	2,237,727,000	(1,469,351,000)	(3,773,219,000)	64,063,000
Total otro resultado integral	2,004,369,000	(1,476,655,000)	(3,847,130,000)	50,983,000
Resultado integral total	6,406,947,000	4,879,881,000	(1,927,268,000)	3,649,046,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	7,329,633,000	4,742,493,000	(1,252,815,000)	3,785,442,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(922,686,000)	137,388,000	(674,453,000)	(136,396,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-06-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-06-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	4,402,578,000	6,356,536,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	2,091,483,000	2,518,779,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	18,034,000	1,218,643,000
+ Gastos de depreciación y amortización	5,073,816,000	5,025,979,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	145,819,000	70,066,000
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(25,707,000)	(17,116,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	143,750,000	63,758,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	542,927,000	(167,368,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	4,541,158,000	3,613,499,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	2,821,401,000	(1,266,835,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(3,401,880,000)	(944,866,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(396,308,000)	125,724,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	727,948,000	413,285,000
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	516,368,000	82,073,000
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	12,798,809,000	10,735,621,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	17,201,387,000	17,092,157,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(4,081,891,000)	(2,468,693,000)
+ Intereses recibidos	(555,538,000)	(550,502,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	2,589,423,000	2,904,831,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	18,138,317,000	16,105,517,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	239,838,000	202,142,000
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	142,175,000	228,509,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	3,397,239,000	3,542,418,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	271,692,000	130,039,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2020-01-01 - 2020-06-30	2019-01-01 - 2019-06-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	555,538,000	550,502,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(366,809,000)	(514,709,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(3,577,865,000)	(3,610,297,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	13,477,655,000	(4,807,004,000)
- Reembolsos de préstamos	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	336,812,000	297,818,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	5,105,021,000	3,721,735,000
- Intereses pagados	3,661,382,000	2,320,284,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(811,170,000)	(957,924,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	3,563,270,000	(12,104,765,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	18,123,722,000	390,455,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	2,858,632,000	(631,652,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	20,982,354,000	(241,197,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	20,490,901,000	23,726,773,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	41,473,255,000	23,485,576,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,059,978,000	45,559,895,000	0	75,820,608,000	0	3,057,313,000	0	(968,305,000)	0
Presentado anteriormente [miembro]	2,059,978,000	45,559,895,000	0	75,820,608,000	0	3,057,313,000	0	(968,305,000)	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	4,658,396,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	1,611,296,000	0	1,293,299,000	0
Resultado integral total	0	0	0	4,658,396,000	0	1,611,296,000	0	1,293,299,000	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	10,210,042,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(5,551,646,000)	0	1,611,296,000	0	1,293,299,000	0
Capital contable al final del periodo	2,059,978,000	45,559,895,000	0	70,268,962,000	0	4,668,609,000	0	324,994,000	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(855,190,000)	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	(855,190,000)	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(233,358,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(233,358,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	(233,358,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(1,088,548,000)	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(1,739,895,000)	(506,077,000)	122,934,404,000	6,751,872,000	129,686,276,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	(1,739,895,000)	(506,077,000)	122,934,404,000	6,751,872,000	129,686,276,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	4,658,396,000	(255,818,000)	4,402,578,000	
Otro resultado integral	0	0	0	0	2,671,237,000	2,671,237,000	(666,868,000)	2,004,369,000	
Resultado integral total	0	0	0	0	2,671,237,000	7,329,633,000	(922,686,000)	6,406,947,000	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	10,210,042,000	0	10,210,042,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	2,671,237,000	(2,880,409,000)	(922,686,000)	(3,803,095,000)	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(1,739,895,000)	2,165,160,000	120,053,995,000	5,829,186,000	125,883,181,000	

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,059,978,000	45,559,895,000	0	71,269,905,000	0	8,070,019,000	0	(149,190,000)	0
Presentado anteriormente [miembro]	2,059,978,000	45,559,895,000	0	71,269,905,000	0	8,070,019,000	0	(149,190,000)	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	6,087,719,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(719,297,000)	0	(618,625,000)	0
Resultado integral total	0	0	0	6,087,719,000	0	(719,297,000)	0	(618,625,000)	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	7,436,945,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(1,349,226,000)	0	(719,297,000)	0	(618,625,000)	0
Capital contable al final del periodo	2,059,978,000	45,559,895,000	0	69,920,679,000	0	7,350,722,000	0	(767,815,000)	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(343,830,000)	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	(343,830,000)	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(7,304,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(7,304,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	(7,304,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(351,134,000)	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(1,524,037,000)	6,052,962,000	124,942,740,000	6,807,436,000	131,750,176,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	(1,524,037,000)	6,052,962,000	124,942,740,000	6,807,436,000	131,750,176,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	6,087,719,000	268,817,000	6,356,536,000	
Otro resultado integral	0	0	0	0	(1,345,226,000)	(1,345,226,000)	(131,429,000)	(1,476,655,000)	
Resultado integral total	0	0	0	0	(1,345,226,000)	4,742,493,000	137,388,000	4,879,881,000	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	7,436,945,000	3,263,000	7,440,208,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(1,345,226,000)	(2,694,452,000)	134,125,000	(2,560,327,000)	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(1,524,037,000)	4,707,736,000	122,248,288,000	6,941,561,000	129,189,849,000	

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	933,575,000	933,575,000
Capital social por actualización	1,126,403,000	1,126,403,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,285,445,000	1,249,157,000
Numero de funcionarios	861	862
Numero de empleados	33,568	33,129
Numero de obreros	44,832	48,195
Numero de acciones en circulación	16,806,658,096	16,806,658,096
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	145,347,000	88,734,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-06-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Actual 2020-04-01 - 2020-06-30	Trimestre Año Anterior 2019-04-01 - 2019-06-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	6,441,644,000	5,686,020,000	3,091,188,000	2,842,209,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2019-07-01 - 2020-06-30	Año Anterior 2018-07-01 - 2019-06-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	188,368,830,000	188,094,881,000
Utilidad (pérdida) de operación	24,207,479,000	25,024,653,000
Utilidad (pérdida) neta	10,676,639,000	15,018,815,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	10,672,471,000	13,899,356,000
Depreciación y amortización operativa	12,480,202,000	11,296,660,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
Loan Galicia II	SI	2020-08-04	2020-05-10	Fija 42.50%								97,807,000			
Loan ICBC	SI	2020-06-04	2020-05-10	Fija 39.00%								211,914,000			
Loan Santander	SI	2020-05-18	2020-11-18	Fija 33.0%								163,011,000			
T Loan BBVA	SI	2019-09-09	2020-09-09	Variable IBR 0.60%								458,341,000			
T Loan Citi	SI	2020-03-24	2021-03-29	Fija 5.20%								873,140,000			0
Safra (13) fix	SI	2013-05-28	2023-07-17	Fija 3.0%							1,491,000	1,491,000	2,982,000	2,982,000	161,000
Safra (27) fit	SI	2017-05-29	2022-04-18	Variable TJLP 3.15%							2,072,000	2,072,000	3,719,000	58,000	0
Banrisul (13) fix	SI	2012-09-30	2022-09-15	Fija 5.50%							2,013,000	2,013,000	2,463,000	337,000	0
Santander (5) fix	SI	2015-07-15	2022-12-15	Fija 4.30%							2,628,000	2,628,000	5,256,000	1,542,000	0
Bando do Brasil (24) fix	SI	2015-07-15	2022-12-15	Fija 5.92%							2,022,000	1,401,000	2,156,000	648,000	0
Votorantim (43) fix	SI	2012-11-30	2023-01-16	Fija 3.02%							1,109,000	1,109,000	2,218,000	1,283,000	0
Alfa (46) fix	SI	2012-09-26	2023-10-16	Fija 6.41%							1,709,000	1,596,000	1,784,000	1,784,000	100,000
Alfa (36) fit	SI	2012-09-26	2023-10-16	Variable TJLP 2.89%							1,447,000	1,447,000	482,000	0	0
BNDES (3) fix	SI	2014-12-19	2020-09-15	Fija 3.03%							2,899,000	0	0	0	0
BNDES (16) fit	SI	2014-12-19	2020-09-15	Variable TJLP 1.86%							47,552,000	0	0	0	0
Itaú (313) fix	SI	2010-12-15	2025-01-15	Fija 6.62%							30,784,000	23,789,000	42,440,000	35,687,000	25,145,000
Itaú (211) fit	SI	2010-12-15	2025-01-15	Variable TJLP 3.55%							28,454,000	24,012,000	20,678,000	0	0
Loan BBVA 24m	SI	2019-04-09	2021-04-09	Fija 9.31%									419,029,000		
Loan Santander 12m UI	SI	2019-12-16	2020-12-16	Fija 13.16%							72,765,000				
Loan Santander 18m UI	SI	2019-06-09	2021-05-03	Fija 12.11%								458,210,000			
Loan BBVA 12m	SI	2020-03-27	2021-03-27	Fija 16.50%								108,839,000			
Loan Santander 12m UI 179	SI	2020-03-23	2021-03-23	Fija 15.76%								453,749,000			
Loan Santander 24m	SI	2018-06-09	2020-04-09	Fija 10.15%							342,298,000				
Loan Scotiabank 24m	SI	2018-05-09	2020-05-09	Fija 10.15%							171,147,000				
TOTAL					0	0	0	0	0	0	2,514,603,000	1,082,356,000	503,207,000	44,321,000	25,406,000
Con garantía (bancarios)															
Bilateral Term Loan Scotiabank 7yr	NO	2019-08-16	2026-08-14	Variable TIIE 0.65%							5,640,000,000				
Bilateral Term Loan Scotiabank 0.4yr	NO	2020-03-27	2020-08-27	Variable TIIE 0.50%	2,500,000,000										
Bilateral Term Loan BoT 1yr	NO	2020-04-20	2021-04-20	Variable TIIE 1.60%		1,149,325,000									
Bilateral Term Loan Citi 5.5yr	NO	2019-08-29	2025-02-28	Variable TIIE 0.35%					3,760,000,000						
Bilateral Term Loan BBVA 1yr	NO	2020-03-23	2021-03-23	Variable TIIE 1.90%		4,500,000,000									
Bilateral Term Loan Citi 1yr	NO	2020-03-24	2021-03-24	Variable TIIE 0.50%		3,000,000,000									
TOTAL					2,500,000,000	8,649,325,000	0	0	3,760,000,000	5,640,000,000	0	0	0	0	0
Banca comercial															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL					2,500,000,000	8,649,325,000	0	0	3,760,000,000	5,640,000,000	2,514,603,000	1,082,356,000	503,207,000	44,321,000	25,406,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quiropgrafarios)															

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]											
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
CB 10yr Fixed Rate (KOF 11-2)	NO	2011-04-18	2021-05-04	Fija 8.27%	0	2,500,000,000										
CB 10yr Fixed Rate (KOF 13)	NO	2013-05-24	2023-12-05	Fija 5.46%	0		7,500,000,000									
CB 10yr Fixed Rate (KOF 17)	NO	2017-06-30	2027-06-18	Fija 7.87%	0					8,500,000,000						
CB 5yr Float Rate (KOF 17-2)	NO	2017-06-30	2022-06-24	Fija 5.86%	0		1,500,000,000									
CB 5.5yr Float Rate (KOF 20-2)	NO	2020-07-02	2025-08-22	Fija 5.69%						1,393,480,000						
CB 8yr Fixed Rate (KOF 20)	NO	2020-07-02	2028-01-28	Fija 7.35%						2,666,430,000						
Yankee 2.75% due 30	SI	2020-01-22	2030-01-22	Fija 2.75%												28,715,050,000
Yankee 5.25% due 43	SI	2013-11-26	2043-11-26	Fija 5.25%												13,782,900,000
TOTAL					0	2,500,000,000	9,000,000,000	0	0	12,559,910,000	0	0	0	0	0	42,497,950,000
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	2,500,000,000	9,000,000,000	0	0	12,559,910,000	0	0	0	0	0	42,497,950,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Almacén de Refacciones	NO	2020-01-01	2020-06-30		508,841,000						62,550,000					
Azúcar	NO	2020-01-01	2020-06-30		632,487,000						(868,000)					
Concentrado	NO	2020-01-01	2020-06-30		1,121,409,000						2,218,820,000					
Empaques	NO	2020-01-01	2020-06-30		622,929,000						44,332,000					
Envase Vidrio	NO	2020-01-01	2020-06-30		111,154,000						337,000					
Etiquetas	NO	2020-01-01	2020-06-30		68,098,000						0					
Fructosa	NO	2020-01-01	2020-06-30		955,556,000						0					
Pet	NO	2020-01-01	2020-06-30		1,557,948,000						28,024,000					
Publicidad	NO	2020-01-01	2020-06-30		965,760,000						9,850,000					
Otros (No mayor al 10%)	NO	2020-01-01	2020-06-30		6,311,686,000						169,535,000					
TOTAL					12,855,868,000	0	0	0	0	0	2,532,580,000	0	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					12,855,868,000	0	0	0	0	0	2,532,580,000	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
otros	NO				804,260,000					6,613,000	299,606,000					38,000
TOTAL					804,260,000	0	0	0	0	6,613,000	299,606,000	0	0	0	0	38,000
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					804,260,000	0	0	0	0	6,613,000	299,606,000	0	0	0	0	38,000

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]						
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
Total de créditos																	
TOTAL					16,160,128,000	11,149,325,000	9,000,000,000	0	3,760,000,000	18,206,523,000	5,346,789,000	1,082,356,000	503,207,000	44,321,000	25,406,000	42,506,172,000	

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	732,294,000	16,821,895,000	0	0	16,821,895,000
Activo monetario no circulante	6,124,000	140,686,000	0	0	140,686,000
Total activo monetario	738,418,000	16,962,581,000	0	0	16,962,581,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	108,385,000	2,489,764,000	5,989,000	154,988,000	2,644,752,000
Pasivo monetario no circulante	1,850,000,000	42,497,275,000	0	0	42,497,275,000
Total pasivo monetario	1,958,385,000	44,987,039,000	5,989,000	154,988,000	45,142,027,000
Monetario activo (pasivo) neto	(1,219,967,000)	(28,024,458,000)	(5,989,000)	(154,988,000)	(28,179,446,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
NUEVA MARCA				
NUEVO PRODUCTO	43,570,722,000	0	44,770,672,000	88,341,394,000
TOTAL	43,570,722,000	0	44,770,672,000	88,341,394,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Información Cualitativa y Cuantitativa sobre las posiciones en Instrumentos Financieros Derivados (IFD) de Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. al segundo trimestre de 2020.

i. Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados

a) Descripción general de los objetivos para celebrar operaciones con derivados

Como parte de su estrategia de administración de riesgos, Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. (la “Compañía”) utiliza instrumentos financieros derivados principalmente con los fines de (1) lograr la estructura de pasivos y capital deseada con un perfil de riesgo balanceado, (2) administrar su exposición a insumos y materias primas y (3) cubrir exposiciones contables y de flujos en moneda extranjera.

b) Políticas de uso de instrumentos financieros derivados

La Compañía cuenta con un documento denominado “Políticas de administración de riesgos e instrumentos derivados” en el que se establecen los lineamientos generales de la contratación de instrumentos financieros derivados. Dentro de estos lineamientos se establece lo siguiente:

- 1) La Compañía no puede contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos o con fin de generación de utilidades.
- 2) La Compañía no contrata instrumentos que tengan un perfil de riesgo ilimitado sobre una posición apalancada y que su pérdida potencial sea no lineal a movimientos en la variable subyacente (derivados exóticos).
- 3) El Consejo de Administración de la Compañía es el responsable de otorgar los poderes especiales para contratar instrumentos financieros derivados. Dichos poderes son mancomunados y no debe haber más de una firma por cada Dirección que le reporte a la Dirección de Finanzas y Administración de la Compañía.
- 4) La Compañía le da seguimiento al valor razonable de su posición de instrumentos financieros derivados y sus posibles cambios utilizando la metodología de “Value at Risk”, así como generando análisis de sensibilidad sobre ésta.

c) Instrumentos utilizados por la Compañía

Los instrumentos que la Compañía utiliza principalmente son los siguientes:

- 1) *Cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés de cobertura contable
- 2) *Forward y opciones* para compra de monedas extranjeras relacionadas a materias primas de cobertura contable
- 3) Contratos de *futuros y forwards* sobre el precio de materias primas

d) Estrategias de cobertura o negociación implementadas**1) Cross currency swaps de tipo de cambio y tasa de interés de cobertura contable**

La Compañía tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su estructura de pasivos, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en pesos mexicanos. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la designación de cobertura de flujo de efectivo. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 30 de junio de 2020, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 14,472 millones y generaron un activo por su valor de mercado de Ps. 2,132 millones. Para el segundo trimestre de 2020, el efecto neto de los cupones ascendió a una pérdida de Ps. 168 millones registrándose en la cuenta de gasto financiero en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su exposición a monedas, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en reales brasileños. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo y como coberturas de valor razonable. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la designación de cobertura de flujo de efectivo. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 30 de junio de 2020, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 16,347 millones y generaron un activo por su valor de mercado de Ps. 4,803 millones. Para el segundo trimestre de 2020, el impacto a gasto financiero ascendió a una pérdida de Ps. 52 millones, registrándose en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos de *interest rate swaps* denominados en reales brasileños con la finalidad de administrar la exposición a la variación en tasas de interés, a través de los cuales intercambia flujos en los que paga tasa de interés fija en reales brasileños y recibe tasa de interés flotante en reales brasileños. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero. Al 30 de junio de 2020, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 5,321 millones y generaron un pasivo por su valor de mercado de Ps. 105 millones. Para el segundo trimestre de 2020, el impacto a gasto financiero fue una pérdida de Ps. 44 millones, registrándose en el estado consolidado de resultados.

La Compañía tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su estructura de pasivos, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en pesos colombianos. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la designación de cobertura de flujo de efectivo. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 30 de junio de 2020, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 466 millones y generaron un activo por su valor de mercado de Ps. 35 millones. Para el segundo trimestre de 2020, el impacto a gasto financiero ascendió a una pérdida de Ps. 3 millones, registrándose en el estado consolidado de resultados.

2) Forwards y opciones para compra de monedas extranjeras relacionadas a materias primas de cobertura contable

La Compañía tiene contratos *forward* y *opciones* de tipo de cambio, con la finalidad de administrar el riesgo de la fluctuación cambiaria derivada de la compra de materias primas denominadas en dólares, a través de los cuales fija la paridad cambiaria contra el peso mexicano, el real brasileño, el peso colombiano, el peso uruguayo y el peso argentino. El cambio en el valor razonable de los contratos vigentes por movimientos en el tipo de cambio se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral. El efecto de los contratos vencidos se registra como parte de los resultados de operación,

impactando el costo de materias primas. Al 30 de junio de 2020, la Compañía tiene contratos *forwards* y *opciones* para la compra de monedas extranjeras que generaron un activo de Ps. 697 millones con un valor nominal de Ps. 11,488 millones.

3) Contratos de *futuros* y *forwards* de precio de materias primas

La Compañía tiene contratados futuros listados en el Intercontinental Exchange (“ICE”) para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del azúcar y futuros listados en el London Metal Exchange (“LME”) para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del aluminio. También tiene operaciones en mercados no estandarizados “*over the counter*” u “OTC” para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del azúcar y aluminio, y para el caso del paraxileno (PX) y monoetilenglicol (MEG) referenciados al IHS Markit. El cambio en el valor razonable de las coberturas vigentes se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral, mientras que el cambio en el valor razonable de las coberturas sobre el consumo del periodo se registra como parte de los resultados de operación impactando en el costo de materias primas y se compensa contra los movimientos en los precios realizados del azúcar, aluminio, paraxileno (PX) y monoetilenglicol (MEG). Al 30 de junio de 2020 se registró un valor nominal de Ps. 2,569 millones y un pasivo de Ps. 28 millones por concepto de coberturas de azúcar. Adicionalmente, la Compañía contaba con un monto nominal de Ps. 1,034 millones y un pasivo de Ps. 90 millones por concepto de coberturas de PX y/o MEG mediante contratos forward, así como un monto nominal de Ps. 982 millones con un pasivo de Ps. 9 millones por concepto de coberturas de aluminio.

e) Mercados de negociación

La Compañía opera principalmente en mercados no estandarizados OTC y en algunos casos tales como las coberturas del precio de azúcar y aluminio, ha recurrido a mercados organizados como el ICE y LME.

f) Contrapartes elegibles

La Compañía solamente celebra operaciones de derivados con instituciones con un perfil crediticio adecuado con las que tiene un contrato ISDA (México), contrato marco local para instrumentos financieros derivados (Colombia), contrato global de derivados (Brasil), acuerdo marco para la realización de operaciones de derivados (Argentina), acuerdo marco para operaciones de derivados (Uruguay) o similar para operar en mercados no estandarizados OTC, así como contratos con intermediarios o *brokers* para operar en mercados organizados como el ICE y LME para las coberturas de azúcar y aluminio, entre otros insumos (*commodities*). Al 30 de junio de 2020, la Compañía tiene firmados 48 contratos con instituciones financieras y mantiene operaciones con 36 de éstas.

g) Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

Se establece en los contratos de derivados que el agente de cálculo será la institución financiera con la que se tiene firmado dicho contrato. La Compañía tiene la posibilidad de revisar y, en su caso, impugnar los cálculos y determinaciones que realice el agente de cálculo y, si no se pusieran de acuerdo en los cálculos, la Compañía podrá elegir a un agente de cálculo distinto. Si un evento de incumplimiento ocurriese por parte de la institución financiera, el agente de cálculo será elegido por la Compañía, con el requisito de que el agente sea líder en el mercado de referencia.

h) Principales condiciones o términos de los contratos

La mayoría de los contratos que tiene celebrados la Compañía están sujetos a lo establecido en el documento *Master Agreement* publicado por la International Swap Dealers Association, Inc. (“ISDA”) con el formato *Multicurrency - Cross Border*. En algunas jurisdicciones, donde la documentación debe ser en el idioma local tales como Brasil, Colombia, Uruguay y Argentina, se tienen celebrados contratos muy similares al contrato ISDA. La Compañía, en adición al contrato marco ya sea ISDA u otro, celebra suplementos y/o anexos en donde modifica y establece ciertas condiciones específicas y/o adicionales al contrato marco, tales como márgenes, colaterales, eventos de incumplimiento, etc. Con ciertas contrapartes del ISDA se busca disminuir el riesgo

contraparte a través de la firma de un *Credit Support Annex* (“CSA”) que establece las condiciones crediticias de garantía de las operaciones o mediante otro tipo de garantías.

i) Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito y VAR

La Compañía administra su riesgo de liquidez en operaciones de derivados estableciendo en los contratos ISDA o los contratos locales y contratos con intermediarios o *brokers*, umbrales suficientemente amplios a partir de los cuales existen las llamadas de margen o colateral, según sea aplicable. Adicionalmente, la Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones adecuadamente para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen. Al 30 de junio de 2020, la Compañía no tiene colateral, líneas de crédito o valores dados en garantía para sus operaciones de derivados OTC. En el caso de las coberturas de azúcar vía futuros en el ICE, éstas requieren depósito de margen inicial y de mantenimiento cuyo saldo al 30 de junio de 2020 es de Ps. 108 millones, mientras que el depósito de margen inicial y de mantenimiento para los futuros en el LME tienen un saldo al 30 de junio de 2020 de Ps. 37 millones.

La Compañía determina el valor en riesgo de sus exposiciones financieras (VAR) y realiza un análisis de sensibilidad sobre sus distintas posiciones.

j) Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

El Consejo de Administración de la Compañía es el responsable de otorgar los poderes especiales para contratar instrumentos financieros derivados. Dichos poderes son otorgados para celebrar transacciones de instrumentos financieros derivados de tasas de interés, divisas e insumos (*commodities*) hasta ciertos montos. Dichos poderes son mancomunados y no debe haber más de una firma por cada Dirección que le reporte a la Dirección de Finanzas y Administración de la Compañía.

El manejo e implementación de las estrategias de administración de riesgos financieros son responsabilidad de la Dirección de Finanzas y Administración, a través de la Dirección de Finanzas Corporativas y Tesorería.

k) Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Como parte del control sobre los procesos de administración de riesgos, la Compañía cuenta con un Comité de Finanzas del Consejo de Administración que dentro de sus funciones está el definir la estrategia financiera de la Compañía. El Comité de Finanzas define la estructura financiera deseada, establece los límites de exposición que puede manejar la Compañía y monitorea en sus reuniones las distintas posiciones de instrumentos financieros derivados que se han contratado. El monitoreo de la evolución del perfil de riesgos de la Compañía, así como el valor de sus posiciones en instrumentos financieros derivados, se realiza con frecuencia diaria.

La Compañía cuenta con un área de control interno que, como parte de su trabajo, revisa sobre una base razonable la eficacia operativa de las actividades de control interno respecto a la administración de operaciones con instrumentos financieros derivados. En el trimestre no existieron observaciones o deficiencias identificadas por el área de control interno.

l) Existencia de un tercero independiente que revisa procesos de control interno

La Compañía cuenta con un auditor externo (Mancera, S.C. – Integrante de Ernst & Young Global), quien anualmente realiza una auditoría sobre el tratamiento contable de los instrumentos financieros derivados y sobre los controles internos de la Compañía.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

ii) Descripción genérica sobre las políticas y técnicas de valuación

a) Descripción de los métodos y técnicas de valuación (variables de referencia, supuestos aplicados, frecuencia y acciones en función de la valuación)

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados se estima con base en los precios cotizados en el mercado para dar por terminados dichos contratos a la fecha de cierre del periodo. Dicho cálculo se realiza de manera mensual y de manera interna, utilizando sistemas automatizados. Se compara la razonabilidad del cálculo con reportes recibidos de las contrapartes.

En el caso de los *cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés, el método de valuación consiste en descontar a valor presente los flujos esperados de intereses, calculados con base en la curva de tasas de mercado de la moneda en la que está denominado el flujo y expresar el neto del resultado en la moneda de reporte.

Para los *forwards* se compara el precio acordado en el instrumento con el precio actual de la moneda en el mercado *forward* y se descuenta a valor presente con la curva de tasas de mercado de la moneda que corresponda.

Las estrategias con opciones de compra son valuadas con base en el modelo de *Black & Scholes*, haciendo además una separación entre el valor intrínseco y extrínseco.

Los contratos de futuros de precio de materias primas cotizados en mercados estandarizados son valuados por la contraparte, con base en cotizaciones públicas del mercado de futuros del ICE, LME y el proveedor de precios Bloomberg.

La Compañía obtiene valuaciones de sus instrumentos financieros derivados para efectos de monitorear la exposición a riesgos. En cada caso la Compañía analiza, en función de la estrategia general definida por la misma, las valuaciones obtenidas y demás factores, como el riesgo contraparte y riesgo de liquidez, para determinar las acciones a seguir.

b) Métodos utilizados para determinación de la efectividad

Para los instrumentos de cobertura contable se utiliza el método *Dollar Offset*, método de términos críticos y el método de Derivados Hipotéticos, presentando una efectividad cercana al 100% para los instrumentos vigentes.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

iii) Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados

En caso de una situación adversa relacionada con los instrumentos financieros derivados, la Compañía cuenta con líneas de crédito con diversas instituciones financieras, así como con acceso a mercados de capital en México y en el extranjero. Asimismo, al 30 de junio de 2020 la Compañía tiene un saldo en caja de Ps. 41,473 millones para hacer frente a cualquier necesidad de liquidez.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

iv) Cambios en las exposiciones a los principales riesgos identificados y en la administración de las mismas

a) Riesgos identificados e incurridos por el uso de derivados

Los riesgos identificados por la Compañía para contratar instrumentos derivados son los relacionados con las variaciones de tipo de cambio, tasas de interés y precios de materias primas. En adición, los riesgos identificados por la Compañía por el uso de instrumentos financieros derivados son el riesgo contraparte y el riesgo de liquidez, razón por la cual la Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

b) Explicación de los cambios en las exposiciones

Durante el trimestre no se identificó ningún cambio relevante que modifique la exposición a los riesgos de la Compañía. La exposición a los riesgos puede modificarse en el futuro derivado de, por ejemplo, una modificación en la estructura de pasivos y capital de la Compañía o una mayor exposición a insumos denominados en monedas no funcionales.

c) Contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que afecten futuros reportes

Todos los instrumentos son “simples” ya que la Compañía no contrata instrumentos exóticos, apalancados o cuyo subyacente sea la volatilidad. Cualquier cambio en el valor razonable de los instrumentos contratados no implica que su naturaleza, uso o nivel de efectividad de cobertura se modifique. En ninguna situación o eventualidad implicaría que el uso del instrumento derivado difiera de aquél con el que originalmente fue concebido, modificaría el esquema del mismo o implicaría un cambio en el nivel de cobertura, ni significaría que la Compañía asuma nuevas obligaciones.

Los riesgos de liquidez a los que está expuesta la posición de la Compañía están relacionados a las posibles llamadas de margen en las operaciones de instrumentos derivados. La Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones adecuadamente para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

d) Instrumentos derivados que vencieron en el trimestre

- 1) 101 operaciones de *forwards* para compra de moneda extranjera de materias primas
- 2) 2 operaciones de collares para compra de moneda extranjera de materias primas

e) Instrumentos derivados cuya posición fue cerrada en el trimestre

1) Se vendieron 1,509 contratos de futuros de azúcar con la finalidad de mantener el porcentaje de cobertura deseado

f) Llamadas de margen en el trimestre

Durante el trimestre la Compañía tuvo llamadas de margen por coberturas de azúcar y aluminio por USD 7.8 MM.

g) Incumplimientos de contratos en el trimestre

Ninguno.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

v) Información cuantitativa

La información cuantitativa de la Compañía se presenta en la tabla anexa al presente.

a) Análisis de sensibilidad

En virtud de que los instrumentos financieros derivados que celebró la Compañía se encuentran a esta fecha dentro del rango de 80% a 125% de efectividad y los mismos fueron contratados exclusivamente para fines de cobertura, no se presenta análisis de sensibilidad porque cualquier cambio en los activos subyacentes tales como tipo de cambio y tasa de interés, que afecte los flujos de efectivo de la posición primaria (deuda cubierta y pagos de materias primas dolarizadas) serían compensados por los cambios en los flujos de efectivo de los instrumentos financieros derivados. No obstante, la Compañía realiza un análisis de sensibilidad anualmente y lo presenta en las notas a sus estados financieros anuales.

TABLA 1

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Cifras en miles de pesos al 30 de junio de 2020

Tipo de Derivado, Valor o Contrato (1)	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto Ncional/Valor Nominal	Valor del Activo Subyacente/Variable de Referencia		Valor razonable		Montos de vencimientos por año			Colateral dado en garantía/ margen requerido futuros Trimestre actual
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior	20	21	22+	
Swap moneda intereses CCS	Cobertura	14,472,045	22.9715 (MXN/USD)	23.5122 (MXN/USD)	2,132,223	3,098,419	Swap moneda intereses CCS	Cobertura	14,472,045	
Swap moneda intereses CCS	Cobertura	16,347,308	5.476 (BRL/USD) 22.9715 (MXN/USD)	5.1987 (BRL/USD) 23.5122 (MXN/USD)	4,803,072	4,394,899	Swap moneda intereses CCS	Cobertura	16,347,308	
Swap tasas de interés IRS	Cobertura	5,320,988	5.476 (BRL/USD) 22.9715 (MXN/USD)	5.1987 (BRL/USD) 23.5122 (MXN/USD)	-104,563	-176,935	Swap tasas de interés IRS	Cobertura	5,320,988	

Swap moneda intereses CCS	Cobertura	465,549	3758.91 (COP/USD) 22.9715 (MXN/USD)	4064.81 (COP/USD) 23.5122 (MXN/USD)	34,901	65,534	Swap moneda intereses CCS	Cobertura	465,549	
Divisas FX (Opciones)	Cobertura	0	3758.91 (COP/USD)	4064.81 (COP/USD)	0	7,071	Divisas FX (Opciones)	Cobertura	0	
Divisas FX	Cobertura	7,515,356	22.9715 (MXN/USD)	23.5122 (MXN/USD)	461,098	848,245	Divisas FX	Cobertura	7,515,356	
Divisas FX	Cobertura	2,467,139	5.476 (BRL/USD) 22.9715 (MXN/USD)	5.1987 (BRL/USD) 23.5122 (MXN/USD)	213,154	193,624	Divisas FX	Cobertura	2,467,139	
Divisas FX	Cobertura	921,157	3,277.14 (COP/USD) 22.9715 (MXN/USD)	3,277.14 (COP/USD) 23.5122 (MXN/USD)	22,712	89,022	Divisas FX	Cobertura	921,157	
Divisas FX	Cobertura	250,389	70.46 (ARS/USD) 22.9715 (MXN/USD)	64.469 (ARS/USD) 23.5122 (MXN/USD)	-8,002	-17,867	Divisas FX	Cobertura	250,389	
Divisas FX	Cobertura	334,006	42.212 (UYU/USD) 22.9715 (MXN/USD)	43.008 (UYU/USD) 23.5122 (MXN/USD)	8,415	46,056	Divisas FX	Cobertura	334,006	
Futuros y Forwards Azúcar (Brasil)	Cobertura	2,484,045	11.84 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	10.42 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	-29,413	-245,688	Futuros y Forwards Azúcar (Brasil)	Cobertura	2,484,045	108,579
Forwards Azúcar (Uruguay)	Cobertura	84,841	11.84 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	10.42 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	1,156	-6,396	Forwards Azúcar (Uruguay)	Cobertura	84,841	
Forwards PX+MEG (México)	Cobertura	1,033,970	558 dólares por tonelada (Canasta PX+MEG)	667 dólares por tonelada (Canasta PX+MEG)	-89,811	-156,831	Forwards PX+MEG (México)	Cobertura	1,033,970	
Forwards Aluminio (México)	Cobertura	436,120	1,620 dólares por tonelada	1,501 dólares por tonelada	-1,158	-28,047	Forwards Aluminio (México)	Cobertura	436,120	
Futuros Aluminio (Brasil)	Cobertura	520,472	1,620 dólares por tonelada	1,501 dólares por tonelada	-6,729	-48,347	Futuros Aluminio (Brasil)	Cobertura	520,472	36,768
Futuros Aluminio (Argentina)	Cobertura	25,975	1,620 dólares por tonelada	1,501 dólares por tonelada	-823	-4,115	Futuros Aluminio (Argentina)	Cobertura	25,975	

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	12,096,805,000	4,641,038,000
Total efectivo	12,096,805,000	4,641,038,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	29,376,450,000	15,849,863,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	29,376,450,000	15,849,863,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	41,473,255,000	20,490,901,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	6,364,717,000	10,783,908,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	655,823,000	2,039,123,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	0	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	2,164,130,000	2,653,788,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	9,184,670,000	15,476,819,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	2,910,849,000	3,657,072,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	2,910,849,000	3,657,072,000
Mercancía circulante	1,307,197,000	1,340,221,000
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	4,045,426,000	3,995,810,000
Piezas de repuesto circulantes	1,111,844,000	1,005,547,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	591,988,000	539,361,000
Total inventarios circulantes	9,967,304,000	10,538,011,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	195,637,000	195,354,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	195,637,000	195,354,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	949,630,000	1,509,684,000
Inversiones en asociadas	7,541,602,000	8,241,059,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	8,491,232,000	9,750,743,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	5,424,008,000	5,257,774,000
Edificios	14,340,727,000	14,090,781,000
Total terrenos y edificios	19,764,735,000	19,348,555,000
Maquinaria	14,100,293,000	13,812,459,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	5,532,455,000	5,375,299,000
Total vehículos	5,532,455,000	5,375,299,000
Enseres y accesorios	6,090,874,000	6,059,390,000
Equipo de oficina	501,945,000	514,107,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	4,517,619,000	5,156,494,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	10,767,454,000	10,921,968,000
Total de propiedades, planta y equipo	61,275,375,000	61,188,272,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	79,149,001,000	84,158,226,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	422,732,000	689,738,000
Otros activos intangibles	3,949,758,000	4,273,147,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	83,521,491,000	89,121,111,000
Crédito mercantil	25,817,143,000	22,929,039,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	109,338,634,000	112,050,150,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	15,388,448,000	18,978,353,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	825,200,000	853,939,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	16,111,170,000	10,812,994,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	32,324,818,000	30,645,286,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	14,746,284,000	2,063,945,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	2,500,000,000	9,420,805,000
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	1,103,866,000	1,241,043,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	18,350,150,000	12,725,793,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	9,981,118,000	10,436,733,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	64,057,860,000	48,055,016,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	6,651,000	1,436,301,000
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	74,045,629,000	59,928,050,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	7,502,254,000	9,252,086,000
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total de otras provisiones	7,502,254,000	9,252,086,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	4,668,611,000	3,057,314,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(1,088,548,000)	(855,190,000)

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	324,994,000	(968,305,000)
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	(1,739,897,000)	(1,739,896,000)
Total otros resultados integrales acumulados	2,165,160,000	(506,077,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	271,900,128,000	257,840,725,000
Pasivos	146,016,947,000	128,154,449,000
Activos (pasivos) netos	125,883,181,000	129,686,276,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	70,459,119,000	56,797,345,000
Pasivos circulantes	58,082,420,000	51,009,942,000
Activos (pasivos) circulantes netos	12,376,699,000	5,787,403,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-06-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Actual 2020-04-01 - 2020-06-30	Trimestre Año Anterior 2019-04-01 - 2019-06-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	88,341,394,000	94,444,434,000	43,074,655,000	47,978,326,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	88,341,394,000	94,444,434,000	43,074,655,000	47,978,326,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	555,767,000	550,898,000	268,701,000	299,642,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	493,106,000	0	8,404,000	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	1,193,000	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	352,000	0	335,000
Otros ingresos financieros	174,584,000	0	80,787,000	0
Total de ingresos financieros	1,224,650,000	551,250,000	357,892,000	299,977,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	4,691,473,000	3,475,159,000	1,625,021,000	1,732,296,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	199,316,000	0	90,784,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	844,000	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	30,034,000	0	35,633,000
Total de gastos financieros	4,691,473,000	3,704,509,000	1,625,865,000	1,858,713,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	5,221,995,000	2,821,683,000	1,796,044,000	1,265,184,000
Impuesto diferido	(3,130,512,000)	(302,904,000)	(826,556,000)	(83,988,000)
Total de Impuestos a la utilidad	2,091,483,000	2,518,779,000	969,488,000	1,181,196,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Declaración de cumplimiento

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan por los seis meses terminados el 30 de junio de 2020 y 2019 y al 31 de diciembre de 2019 han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). Específicamente los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados de acuerdo con la NIC 34 Reportes Financieros Intermedios. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados utilizando las mismas políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros anuales. Las notas adjuntas se encuentran expresadas en millones de pesos mexicanos

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deben leerse en conjunto con los estados financieros anuales consolidados auditados de la Compañía al 31 de diciembre de 2019. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía fueron aprobados para su emisión por el Director General Ejecutivo de la Compañía John Santa Maria Otazua y el Director de Finanzas y Administración, Constantino Spas Montesinos el 22 de abril de 2020.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Juicios y estimaciones críticas contables

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente observables de otras fuentes. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y sus supuestos se revisan periódicamente. Las revisiones de las estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se revisan, si dicha revisión afecta únicamente ese periodo o durante el periodo de revisión, y en periodos futuros si la revisión de la estimación afecta tanto el periodo de revisión como futuros periodos.

Juicios

En el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración ha emitido los siguientes juicios los cuáles tienen los más significativos efectos en el reconocimiento de los montos en los estados financieros consolidados.

Fuentes clave de incertidumbre de la estimación

Los siguientes son supuestos clave respecto al futuro y otras fuentes clave de incertidumbre de la estimación al final del periodo, que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos en el siguiente ejercicio anual. Sin embargo, las circunstancias y supuestos existentes sobre desarrollos futuros pueden cambiar debido a los cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control de la Compañía. Estos cambios se reflejan en los supuestos cuando ocurren.

Deterioro de activos intangibles de vida indefinida, crédito mercantil y otros activos depreciables de larga duración

Los activos intangibles con vida indefinida, así como el crédito mercantil están sujetos a pruebas de deterioro anualmente o bien cuando se presenten indicios de deterioro. Existe deterioro cuando el valor en libros de un activo o la unidad generadora de efectivo (UGE) excede su valor de recuperación, que es el mayor entre su valor razonable menos los costos por venta y su valor en uso. El cálculo del valor razonable se basa en información disponible de transacciones de venta obligatorias en operaciones a valor de mercado de activos similares o precios de mercado observables menos costos incrementales por disposición del activo. Para determinar si los activos están deteriorados, la Compañía calcula inicialmente un estimado del valor en uso de las UGE's a las cuales se han asignado esos activos. Las pérdidas por deterioro se reconocen en los resultados del ejercicio en el periodo en que se determina el deterioro correspondiente y el monto se determina por el exceso del valor en libros del activo o de la UGE y su valor de recuperación.

La Compañía evalúa cada año si existe indicio de que un activo depreciable de larga duración puede estar deteriorado. Si existe algún indicio, la Compañía estima el valor de recuperación del activo. Cuando el valor en libros de un activo o UGE excede su valor de recuperación, el activo o UGE se considera deteriorado y su valor es reducido a su valor de recuperación que se determina por su valor en uso. Al evaluar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros esperados del activo o UGE a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos para el activo. Al determinar el valor razonable por los costos de venta, se consideran las operaciones de mercado recientes, en caso de que existan. Si no se pueden identificar tales operaciones, se utiliza un modelo de valuación apropiado. Estos cálculos se comparan con múltiplos de valuación u otros indicadores de valor razonable disponibles. Los supuestos claves utilizados para determinar el valor de recuperación para las UGEs de la Compañía, incluyendo análisis de sensibilidad.

Vida útil de propiedad, planta y equipo y activos intangibles con vida útil definida

La propiedad, planta y equipo, incluyendo botellas retornables de las cuales se espera obtener beneficios por un periodo mayor a un año; así como los activos intangibles con vida útil definida se deprecian/amortizan sobre su vida útil estimada. La Compañía basa sus estimaciones en la experiencia de su personal técnico, así como en su experiencia en la industria para activos similares.

Beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados no corrientes

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad de los supuestos utilizados en los cálculos de beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados.

Impuestos a la utilidad

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se determinan con base en las diferencias temporales entre las bases contables y fiscales de los activos y pasivos. La Compañía registra un activo por impuesto diferido por pérdidas fiscales no utilizadas y por otros créditos fiscales, y se revisa regularmente su recuperabilidad tomando en consideración la probabilidad del momento y el monto impuesto a la utilidad futura el tiempo en el que se espera se revertan las diferencias temporales existentes y estrategias fiscales disponibles.

Contingencias fiscales, laborales y legales y provisiones

La Compañía está sujeta a varias demandas y contingencias relacionadas con procesos fiscales, laborales y legales. Debido a su naturaleza, dichos procesos legales involucran incertidumbres inherentes que incluyen, pero no se limitan, a resoluciones de la corte, negociaciones entre partes afectadas y acciones gubernamentales. La administración evalúa periódicamente la probabilidad de pérdida por esas contingencias y acumula una provisión y/o revela las circunstancias relevantes, según sea el caso. Si se considera probable la pérdida potencial de alguna demanda o proceso legal y el monto se puede estimar

razonablemente, la Compañía crea una provisión por la pérdida estimada. El juicio de la administración debe determinar la probabilidad de pérdida y estima la cantidad debido a la naturaleza subjetiva de la pérdida.

Valuación de instrumentos financieros

Se requiere que la Compañía mida todos los instrumentos financieros derivados a valor razonable.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados se determina considerando precios cotizados en mercados reconocidos. Si esos instrumentos no se negocian, el valor razonable se determina aplicando técnicas basadas en modelos apoyados por suficiente información confiable y verificable, reconocidos en el sector financiero. La Compañía basa sus curvas de precios a futuro sobre cotizaciones de precios de mercado. La administración considera que las técnicas de valuación seleccionadas y los supuestos utilizados son adecuados para determinar el valor razonable de los instrumentos financieros.

Combinaciones de negocios

Las combinaciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición. La contraprestación transferida en una combinación de negocios se mide a valor razonable, que se calcula como la suma del valor razonable en la fecha de adquisición de los activos transferidos, pasivos asumidos, el monto de la participación no controladora de la adquirida, y la participación emitida por la Compañía a cambio de control de la adquirida.

En la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a su valor razonable, excepto cuando:

- Los activos y pasivos por impuestos diferidos, y los activos o pasivos relacionados con acuerdos por beneficios a empleados se reconocen y se miden de acuerdo con la NIC 12, "Impuesto a la Utilidad" y la NIC 19 Revisada, "Beneficios a Empleados", respectivamente;
- Los pasivos o instrumentos de capital relacionados con acuerdos de pago basado en acciones de la adquirida son medidos de acuerdo con la NIIF 2, Pago Basado en Acciones, a la fecha de adquisición.
- Los activos (o grupos de activos para su disposición) que son clasificados como disponibles para la venta de acuerdo con la NIIF 5, "Activos No Corrientes Disponibles para la Venta y Operaciones Discontinuas" se miden de acuerdo con esta norma; y
- Los activos indemnizables se reconocen en la fecha de adquisición sobre la misma base que la responsabilidad indemnizable sujeta a cualquier limitación contractual.

Para cada adquisición, la administración determina el valor razonable de los activos adquiridos, los pasivos asumidos y el monto de alguna participación no controladora en la adquirida, aplicando estimativas y/o juicios en las técnicas utilizadas, especialmente en la proyección de flujos de efectivo de las UGE's, en el cálculo del costo promedio ponderado de capital (CPPC) y estimación de inflación durante la identificación de activos intangibles con vida indefinida, principalmente derechos de distribución.

Inversiones en asociadas

Si la Compañía tiene, directa o indirectamente, 20 por ciento o más del poder de voto en la entidad participada, se presume que tiene influencia significativa, salvo que pueda demostrarse claramente que tal influencia no existe. Si la Compañía tiene, directa o indirectamente, menos del 20 por ciento del poder de voto en la empresa participada, se presume que la Compañía no tiene influencia significativa, salvo que pueda demostrarse claramente que existe tal influencia. Las decisiones sobre utilizar el método de participación en donde la empresa participada tiene menos del 20 por ciento del poder de voto, requiere una evaluación cuidadosa de los derechos a voto y su impacto en la capacidad de la Compañía para ejercer influencia significativa. La administración de la Compañía considera la existencia de las siguientes circunstancias, que pueden indicar que la Compañía está en posición de ejercer influencia significativa sobre una empresa en la que se tiene menos del 20 por ciento del poder de voto:

- Representación en el Consejo de Administración, u órgano equivalente de dirección de la entidad participada;

- Participación en los procesos de formulación de políticas, entre los que se incluyen las decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Transacciones de importancia relativa entre la Compañía y la entidad participada;
- Intercambio de personal directivo; o
- Suministro de información técnica esencial.

La administración también considera la existencia y efectos de derechos a voto potenciales que son ejecutables o convertibles, cuando se evalúa si la Compañía tiene influencia significativa.

Asimismo, la Compañía evalúa los siguientes indicadores que proporcionan evidencia de influencia significativa:

- La tenencia de la Compañía es significativa en relación con otra tenencia accionaria (es decir, no existe concentración de otros accionistas);
- Los accionistas importantes de la Compañía, su matriz, filial o ejecutivos de la Compañía, tienen inversión adicional en la entidad participada; y
- La Compañía es parte de comités importantes de la entidad participada, tales como el comité ejecutivo o el comité de finanzas.

Acuerdos Conjuntos

Un acuerdo puede ser un acuerdo conjunto, aún y cuando no todas sus partes tengan control conjunto sobre el mismo. Cuando la Compañía es parte de un acuerdo deberá evaluar si el acuerdo contractual otorga a todas las partes, o un grupo de partes, control del acuerdo colectivamente; existe control conjunto solamente cuando las decisiones sobre actividades significativas requieren el consentimiento unánime de las partes que controlan el acuerdo de forma colectiva. La administración necesita aplicar su juicio al evaluar si todas las partes, o un grupo de partes, tienen control conjunto sobre el acuerdo. Al evaluar el control conjunto, la administración considera los siguientes hechos y circunstancias:

- a) Si todas las partes, o un grupo de partes, controlan el acuerdo, considerando la definición de control; y
- b) Si requieren el consentimiento unánime de todas las partes, o un grupo de partes.

Arrendamientos

En conexión con el registro de acuerdos que contienen un arrendamiento, la Compañía, en su papel de arrendador considera la información sobre supuestos y estimaciones que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste al valor en libros de los activos por derecho de uso y pasivos de arrendamiento, así como las cuentas relacionadas del estado de resultados, como:

- Determinación de si la Compañía está razonablemente segura de ejercer una opción para extender un contrato de arrendamiento o no ejercer una opción para terminar un contrato de arrendamiento antes de su fecha de terminación, considerando todos los hechos y circunstancias que crean un incentivo económico para que la Compañía ejerza, o no las mencionadas opciones, teniendo en cuenta si la opción de arrendamiento es exigible, cuando la Compañía tiene el derecho unilateral de aplicar la opción.
- Arrendamientos: estimación de la tasa de interés incremental NIF 16. Para la Compañía no es posible determinar fácilmente la tasa de interés implícita en el arrendamiento, por lo tanto, utiliza su tasa de interés incremental (TBI) para medir los pasivos por arrendamiento. El IBR es la tasa de interés que el Grupo tendría que pagar para pedir prestado durante un plazo similar, y con un valor similar, los fondos necesarios para obtener un activo de un valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico similar. ambiente. Por lo tanto, el IBR refleja lo que la Compañía 'tendría que pagar', que requiere una estimación cuando no hay tasas observables disponibles (como para las subsidiarias que no realizan transacciones de financiamiento) o cuando deben ajustarse para reflejar los términos y condiciones del arrendamiento (por ejemplo, cuando los arrendamientos no están en la moneda funcional de la subsidiaria). La Compañía

estima el IBR utilizando datos observables (como las tasas de interés del mercado) cuando están disponibles y se requiere que haga ciertas estimaciones específicas de la entidad (como la calificación crediticia independiente de la subsidiaria).

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Los detalles de la inversión en asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan mediante método de participación al final de cada periodo de reporte son las siguientes:

Inversión	Actividad principal	País	Porcentaje tenencia		Valor	
			Junio 2020	Diciembre 2019	Junio 2020	Diciembre 2019
Asociadas						
Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V.	Producción azúcar	Mexico	36.39%	36.39%	3,351	3,274
Jugos del Valle S.A.P.I de C.V.	Bebidas	Mexico	28.76%	28.76%	2,006	1,929
Leao Alimentos e Bebidas, Ltda.	Beverages	Brasil	24.68%	24.68%	1,111	1,931
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V. ("IEQSA")	Latas	Mexico	26.46%	26.46%	176	194
Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V. ("IMER")	Reciclaje	Mexico	35.00%	35.00%	130	121
Otros Coca-Cola FEMSA:	Varios	Varios	Varios	Varios	767	793
					Ps. 7,541	Ps. 8,242

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Bases de consolidación

Los estados financieros consolidados se componen de los estados financieros de la Compañía y sus subsidiarias al 30 de junio de 2020. El control se logra cuando la Compañía está expuesta, o tiene los derechos, a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta.

Específicamente, la Compañía controla una entidad participada si y sólo si la Compañía tiene:

- Poder sobre la entidad participada (por ejemplo, como derechos existentes que le dan la capacidad actual de dirigir las actividades relevantes de la entidad participada),
- Exposición, o derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad participada, y
- La capacidad de utilizar su poder sobre la entidad participada para influir en el importe de los rendimientos.

Cuando la Compañía tiene menos de la mayoría del voto o derechos similares de una entidad participada, la Compañía considera todos los hechos y circunstancias relevantes en la evaluación de si tiene poder sobre una entidad participada, incluyendo:

- El acuerdo contractual con los otros tenedores de voto de la entidad participada,
- Los derechos derivados de otros acuerdos contractuales, y

- Los derechos de voto de la empresa y derechos de voto potenciales.

La Compañía re-evalúa si controla una entidad participada cuando los hechos y circunstancias indiquen la existencia de cambios en uno o más de los tres elementos de control. La consolidación de una subsidiaria comienza cuando la Compañía adquiere el control de la subsidiaria y termina cuando la Compañía pierde el control de la subsidiaria. Activos, pasivos, ingresos y gastos de una subsidiaria adquirida o enajenada durante el año se incluyen en el estado financiero consolidado de resultado y estado financiero consolidado de utilidad integral a partir de la fecha en que la Compañía obtiene el control hasta la fecha en que la Compañía deje de controlar a la subsidiaria.

El resultado del periodo y cada componente de otras partidas de la utilidad integral (OPUI) se atribuyen a los propietarios de la controladora y a la participación no controladora, incluso si los resultados de la participación no controladora dan lugar a un saldo deudor. Cuando sea necesario, se realizan ajustes a los estados financieros de las subsidiarias para llevar sus políticas contables en línea con las políticas contables de la Compañía. Todos los activos y pasivos intercompañías, patrimonio, ingresos, gastos y flujos de efectivo relativos a las transacciones entre los miembros de la Compañía son eliminados en su totalidad en la consolidación.

Un cambio en el porcentaje de participación de una subsidiaria, sin pérdida de control, se contabiliza como una transacción de patrimonio. Si la Compañía pierde el control de una subsidiaria:

- Dará de baja los activos (incluyendo el crédito mercantil) y pasivos de la subsidiaria
- Dará de baja el importe en libros de cualquier participación no controladora
- Dará de baja las diferencias por conversión registradas en el capital
- Reconocerá el valor razonable de la contraprestación recibida
- Reconocerá el valor razonable de cualquier inversión retenida
- Reconocerá cualquier superávit o déficit en el resultado del periodo
- La controladora reclasificará los importes previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral a la ganancia o pérdida o utilidades retenidas, según sea apropiado, como si la Compañía hubiera dispuesto directamente los activos o pasivos relacionados.

Adquisición de participación no controladora

La adquisición de participación no controladora se contabiliza como transacción con los propietarios en su calidad de propietarios y por lo tanto no se reconoce crédito mercantil como resultado. Los ajustes a la participación no controladora que surgen de transacciones que no implican pérdida de control se miden a valor en libros y se reflejan en el capital contable como parte del capital pagado adicional.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Préstamos Bancarios y Documentos por Pagar

El análisis de los préstamos bancarios y documentos por pagar de la Compañía al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 es el siguiente:

	30 de junio de 2020	31 de diciembre de 2019
Préstamos bancarios	24,663	12,459

Certificados bursátiles locales	24,660	19,943
Bonos Yankee	41,962	35,575

El análisis de los vencimientos de la deuda a largo plazo de la Compañía al 30 de junio de 2020 es el siguiente:

Año	Importe
Corto plazo y vencimiento a corto plazo del pasivo a largo plazo	Ps. 17,246
<u>Vencimiento por año de la deuda</u>	
2020	4,386
2021	12,860
2022	1,960
2023	7,542
2024	25
2025 en adelante	64,512
Total	91,285

A la fecha de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, la Compañía cumple con todas las restricciones y condiciones materiales a nivel consolidado establecidas en sus contratos de financiamiento.

La Compañía cuenta con los siguientes bonos: a) registrados en la Bolsa Mexicana de Valores: i) Ps. 2,500 (valor nominal) con vencimiento en 2021 y una tasa de interés fija de 8.27% y, ii) Ps. 7,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2023 y tasa de interés fija del 5.46%, iii) Ps. 1,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2022 y tasa de interés flotante de THIE + 0.25%, iv) Ps. 8,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2027 y tasa de interés fija del 7.87%, v) Ps. 3,000 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2028 y tasa de interés fija del 7.35%, vi) Ps. 1,727 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2025 y tasa de interés flotante de THIE + 0.08%, y b) registrados en la SEC: i) Nota Senior por \$1,250 con una tasa de interés fija del 2.75% y vencimiento el 22 de enero de 2030, y ii) Nota Senior por \$600 con una tasa de interés fija del 5.25% y vencimiento el 26 de noviembre de 2043 los cuales están garantizados por sus subsidiarias: Propimex, S. de R.L. de C.V., Comercializadora La Pureza de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Grupo Embotellador Cimsa, S. de R.L. de C.V., Refrescos Victoria del Centro, S. de R.L. de C.V., Distribuidora y Manufacturera del Valle de México, S. de R.L. de C.V. (garante sucesor de Servicios Integrados Inmuebles del Golfo, S. de R.L. de C.V.) y Yoli de Acapulco, S.A. de C.V. (“Subsidiarias Garantadas”).

Durante el segundo trimestre del 2020, la Compañía: i) recompró Nota Senior por \$900 con una tasa de interés fija del 3.88% y vencimiento el 26 de noviembre de 2023, ii) venció Nota Senior por \$500 con una tasa de interés fija del 4.63% y vencimiento el 15 de febrero de 2020, y iii) celebró créditos bilaterales denominados en pesos mexicanos: i) Ps. 2,500 con fecha de vencimiento en agosto de 2020, y ii) Ps. 7,500 con fecha de vencimiento en marzo de 2021.

La Compañía ha celebrado contratos de financiamiento con diferentes instituciones, las cuales estipulan diferentes restricciones y condiciones que consisten principalmente en niveles máximos de apalancamiento y capitalización, así como un valor neto mínimo consolidado y razones de cobertura de deuda e intereses. A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía cumple con todas las restricciones y condiciones establecidas en sus contratos de financiamiento.

Deuda total

El valor razonable de los préstamos bancarios es calculado basado en el valor descontado de los flujos de efectivo contractuales donde la tasa de descuento estimada usando las tasas actualmente ofertadas para deudas de montos y vencimientos similares, lo cual es considerado nivel 2 en la jerarquía de valor razonable. El valor razonable de la deuda de la Compañía cotizada en bolsa se determina con base en los precios de cotización del mercado. Al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 el valor razonable del total de la deuda fue de Ps. 91,285 y Ps. 67,977 respectivamente, lo cual se considera en el nivel 1 en la jerarquía del valor razonable.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

Para efectos del estado de flujo de efectivo, el efectivo incluye efectivo en caja y en bancos y equivalentes de efectivo, que representan inversiones a corto plazo, inversiones de alta liquidez que son fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo, los cuales son sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor, con vencimiento menor a tres meses desde su fecha de adquisición. El efectivo al final del periodo de referencia consiste en lo siguiente:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Efectivo y equivalentes	Ps. 12,097	Ps. 4,641
Valores negociables	29,376	15,850
	Ps. 41,473	Ps. 20,491

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

Aplicación de estándares contables emitidos recientemente

A continuación, se presenta una lista de las normas nuevas y modificadas que han sido emitidas por el IASB y que son aplicables para períodos anuales que inicien a partir del 1 de enero de 2020.

Requerimientos por venir	Fecha efectiva	Contenido
Marco Conceptual NIIF	1 de enero 2020	<i>Marco Conceptual para la Información Financiera</i>
Modificaciones a la NIIF 3	1 de enero 2020	<i>Definición de un Negocio</i>
Modificaciones a la NIC 1 y NIC 8	1 de enero 2020	<i>Definición de Material o con Importancia Relativa</i>
Modificaciones a la NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7	1 de enero 2020	<i>Modificaciones al Marco Conceptual</i>
Modificaciones a la NIIF 16	1 de junio 2020	<i>Concesiones de alquiler relacionadas con Covid-19</i>

Modificaciones al Marco Conceptual

El Marco Conceptual para la Información Financiera (“Marco Conceptual”) fue emitido en marzo de 2018 reemplazando la versión anterior del Marco Conceptual emitido en 2010. El Marco Conceptual describe el objetivo y los conceptos de la información financiera con propósito general. El propósito del Marco Conceptual es: (a) ayudar al IASB a desarrollar normas que estén basadas en conceptos congruentes; (b) asistir a los preparadores para desarrollar políticas contables congruentes cuando no es aplicable ninguna Norma a una transacción específica u otro suceso, o cuando una Norma permite una opción de política contable; y (c) ayudar a todas las partes a comprender e interpretar las Normas. El Marco Conceptual no es una Norma. Ningún contenido del Marco Conceptual prevalece sobre ninguna Norma o requerimiento de una Norma.

El Marco Conceptual revisado es efectivo de manera inmediata para el IASB y el CINIIF, y es efectiva para periodos que comiencen a partir del 1 de enero de 2020, y su aplicación anticipada es permitida, para compañías que utilizan el Marco Conceptual para desarrollar sus políticas contables cuando las NIIF no son aplicables para una transacción en particular.

La compañía no tuvo impactos derivados de estas modificaciones.

Modificaciones a la NIIF 3 Definición de un Negocio (“NIIF 3”)

Fue emitida en octubre de 2018. La definición modificada enfatiza que la finalidad de un negocio consiste en proporcionar bienes y servicios a los clientes, mientras que la definición anterior se enfocaba en los rendimientos en forma de dividendos, menores costos u otros beneficios económicos para los inversionistas y otros. La distinción entre un negocio y un grupo de activos es importante porque un adquirente reconoce un crédito mercantil cuando adquiere un negocio. Las modificaciones a la NIIF 3 son efectivas el 1 de enero de 2020 y su aplicación anticipada es permitida.

La compañía no tuvo impactos derivados de estas modificaciones.

Modificaciones a la NIC 1 y NIC 8 Definición de Material o con importancia relativa (“NIC 1” y “NIC 8”).

La definición de material o con importancia relativa ayuda a una compañía a determinar si la información sobre una partida, transacción u otro acontecimiento debe proporcionarse a los usuarios de los estados financieros. Sin embargo, las compañías tenían dificultades para utilizar la definición anterior de material o con importancia relativa al hacer juicios de materialidad o con importancia relativa en la preparación de los estados financieros. En consecuencia, el IASB publicó la Definición de Material o con Importancia Relativa (Modificaciones de la NIC 1 y la NIC 8) en octubre de 2018.

- a) Definición anterior: Las omisiones de información o inexactitudes son materiales o tienen importancia relativa si pueden, individualmente o en su conjunto, influir en las decisiones económicas tomadas por los usuarios de la información sobre la base de los estados financieros.
- b) Definición nueva: La información es material si razonablemente pudiera esperarse que su omisión, inexactitud u ocultación podría influir en las decisiones que los usuarios principales de la información financiera tomaran sobre la base de los estados financieros.

El cambio más significativo entre ambas definiciones es el uso de "razonablemente podría esperarse que influyese" en lugar del anterior "pueden influir", además de la introducción del concepto de "ocultación".

La definición de "material" en la NIC 8 se sustituye por una referencia a la NIC 1. Además, para asegurar la consistencia, el IASB ha modificado el resto de las normas afectadas. Las modificaciones de la NIC 1 y la NIC 8 serán efectivas el 1 de enero de 2020, con aplicación prospectiva obligatoria y su aplicación anticipada es permitida. La compañía no tuvo impactos derivados de estas modificaciones.

Reforma del índice de referencia de tasas de interés - Modificaciones a la NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7

En septiembre de 2019, el IASB emitió modificaciones a la NIIF 9, la NIC 39 y la NIIF 7 Instrumentos financieros: Información a revelar, que concluye la fase uno de su trabajo para responder a los efectos de la reforma de las tasas de oferta interbancaria (IBOR) en la información financiera. Las enmiendas proporcionan excepciones temporales que permiten que la contabilidad de cobertura continúe durante el período de incertidumbre antes del reemplazo de un índice de referencia de tasa de interés existente con una tasa de interés alternativa casi libre de riesgo.

Las modificaciones a la NIIF 9

Las modificaciones incluyen una serie de excepciones, que se aplican a todas las relaciones de cobertura directamente afectadas por la reforma del índice de referencia de los tipos de interés. Una relación de cobertura se ve afectada si la reforma genera incertidumbres sobre el momento y/o la cantidad de flujos de efectivo basados en el índice de referencia de la partida cubierta o del instrumento de cobertura.

La aplicación de las excepciones es obligatoria. Las primeros tres excepciones son:

- La evaluación de si una transacción prevista (o componente de la misma) es altamente probable

- Evaluar cuándo reclasificar el importe en la reserva de cobertura de flujo de efectivo a resultados.
- La evaluación de la relación económica entre el elemento cubierto y el instrumento de cobertura.

Para cada una de estas excepciones, se asume que el punto de referencia en el que se basan los flujos de efectivo cubiertos (ya sea que se especifiquen o no contractualmente) y/o, para la excepción tres el punto de referencia en el que se basan los flujos de efectivo del instrumento de cobertura no alterado como resultado de la reforma IBOR.

Una cuarta excepción establece que para un componente de referencia del riesgo de tasa de interés que se ve afectado por la reforma del IBOR, el requerimiento de que el componente de riesgo sea identificable por separado solo debe cumplirse al inicio de la relación de cobertura. Cuando los instrumentos de cobertura y los elementos cubiertos se pueden agregar o eliminar de una cartera abierta en una estrategia de cobertura continua, el requisito identificable separado solo debe cumplirse cuando los elementos cubiertos se designan inicialmente dentro de la relación de cobertura.

En la medida en que se altere un instrumento de cobertura para que sus flujos de efectivo se basen en una tasa libre de riesgo, pero el elemento cubierto todavía se base en IBOR (o viceversa), no hay excepciones al medir y registrar cualquier ineficacia que surja debido a diferencias en sus cambios en el valor razonable.

Las excepciones continúan indefinidamente en ausencia de cualquiera de los eventos descritos en las enmiendas. Cuando una entidad designa un grupo de elementos como el elemento cubierto, los requisitos para cuando cesen las exenciones se aplican por separado a cada artículo individual dentro del grupo designado de elementos.

Las enmiendas también introducen requisitos de revelación específicos para las relaciones de cobertura a las que se aplican las excepciones.

Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2020 y deben aplicarse de forma retrospectiva. Sin embargo, cualquier relación de cobertura que haya sido previamente designada no se puede restablecer con la solicitud, ni se puede designar ninguna relación de cobertura con el beneficio de la retrosección. Se permite la aplicación anticipada y debe ser revelada. La compañía no tuvo impacto ya que no tiene contratos con base IBOR.

Enmienda de la NIIF 16 - Concesiones de alquiler relacionadas con Covid-19

Derivado de la pandemia ocasionada por el Covid-19 se han observado negociaciones entre arrendatarios y arrendadores sobre el valor de la renta, la NIIF 16 establece si se ha producido una modificación de las condiciones iniciales del contrato del arrendamiento, esto implica volver a calcular el pasivo por arrendamiento con las nuevas condiciones y descontando los nuevos pagos por arrendamiento con una tasa de descuento revisada, con el correspondiente ajuste en el activo.

Por la situación actual el IASB introdujo esta enmienda que permite adoptar un expediente práctico opcional que simplifica la forma en que los arrendatarios contabilizan las concesiones de alquiler, que surjan como consecuencia directa de la pandemia por COVID-19.

El expediente práctico solo se aplicará si:

- la nueva contraprestación es sustancialmente igual o inferior a la contraprestación original;
- la disminución en los pagos de arrendamiento se refiere a pagos de alquiler que sucedan antes del 30 de junio de 2021; y
- no se han ejecutado otros cambios sustanciales a los términos del arrendamiento.

Aquellos arrendatarios que apliquen el expediente práctico deben revelar:

- El hecho de que se ha aplicado el expediente práctico a todas las concesiones de alquiler elegibles y, en caso de aplicarse a algunos seleccionados; la naturaleza de los contratos a los que han aplicado el expediente práctico; y
- la cantidad reconocida en resultados para el período de informe que surge de la aplicación del expediente práctico.

La enmienda no proporciona un expediente práctico para los arrendadores. Se requiere que los arrendadores continúen evaluando si las concesiones de renta son modificaciones de arrendamiento y las justifiquen en consecuencia.

Estas modificaciones son efectivas para períodos que comiencen a partir del 1 de junio de 2020, con aplicación anticipada permitida. La Compañía no tuvo impactos significativos de la aplicación de esta enmienda, los valores reconocidos para el periodo que se informa se muestran en la nota de arrendamientos.

Impacto futuro de estándares contables recientemente emitidos.

A continuación, se presenta una lista de las normas nuevas y modificadas que han sido emitidas por el IASB y que son aplicables para períodos anuales que inicien a partir del 1 de enero de 2021.

Requerimientos por venir	Fecha efectiva	Contenido
NIIF 17 ⁽²⁾	1 de enero 2021	<i>Contratos de Seguro</i>
Modificaciones a la NIIF 10 y a la NIC 28 ⁽¹⁾	Pospuesta	<i>Venta o Aportación de Activos entre un Inversionista y su Asociada o Negocio Conjunto</i>
Modificaciones a NIC1	1 de enero de 2023	Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes
Modificaciones a la NIC 37	1 de enero de 2022	Contratos onerosos: costos de cumplimiento de contratos
Modificaciones a la NIC 16 Propiedades, planta y equipo	1 de enero de 2022	Venta antes del uso previsto
Modificaciones a la NIIF 3	1 de enero de 2022	Referencia a los marcos conceptuales

1) Estas nuevas o modificadas NIIF se espera que no tenga ningún impacto significativo en los estados financieros consolidados de la compañía.

2) Esta NIIF nueva o modificada no es aplicable en los estados financieros consolidados de la compañía

NIIF 17 Contratos de Seguros (“NIIF 17”)

Emitida en mayo de 2017 y reemplaza la NIIF 4 Contratos de Seguros (“NIIF 4”), la cual exentaba a las compañías de llevar a cabo la contabilidad de contratos de seguros usando las normas nacionales de contabilidad dando como resultado una gran diferencia de enfoques. La NIIF 17 establece los principios para el reconocimiento, medición, presentación y revelación de contratos de seguro emitidos. También requiere criterios similares aplicables a contratos de reaseguros con características discrecionales de participación emitidas. La NIIF 17 resuelve la comparación de problemas surgidos por la NIIF 4 al requerir que todos los contratos de seguros sean contabilizados de manera consistente. Conforme a las provisiones de la NIIF 17, las obligaciones por seguros serán contabilizadas usando valores actuales en lugar de costo histórico. La NIIF 17 es efectiva para períodos que comiencen a partir del 1 de enero de 2021, y su aplicación anticipada es permitida. La Compañía se encuentra evaluando los posibles impactos de la adopción a la enmienda.

Modificaciones a la NIIF 10 y la NIC 28 Venta o Aportación de Activos entre un Inversionista y su Asociada o Negocio Conjunto.

Fueron emitidas en septiembre de 2014, reconoce la inconsistencia entre los requerimientos de la NIIF 10 y los de la NIC 28 (2011), en relación con la venta o aportación de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto. La principal consecuencia de las modificaciones es que una ganancia o pérdida total es reconocida cuando una transacción implicó un negocio (si se encuentra en una subsidiaria o no). Una ganancia o pérdida parcial es reconocida cuando la transacción involucró activos que no constituyen un negocio, incluso si estos activos se encuentran en una subsidiaria. En diciembre de 2015, el IASB decidió diferir de forma indefinida la fecha de vigencia de las modificaciones realizadas indicando que se determinará una nueva, cuando finalicen las revisiones, que resulten del proyecto de investigación para el registro del método de participación.

La Compañía se encuentra evaluando los posibles impactos de la adopción a la enmienda.

Modificaciones a NIC1- Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

Las enmiendas a la NIC 1, referentes a la Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes afectan solamente la presentación de pasivos en el estado de situación financiera y no al monto o momento del reconocimiento de cualquier activo, ingreso o gasto, ni tampoco a la información que las entidades revelan sobre estos puntos. Las enmiendas:

- Clarifican que la clasificación de los pasivos como corrientes o no corrientes debe basarse en los derechos existentes al final del período sobre el que se informa y alinear la redacción en todos los párrafos afectados para referirse al "derecho" a diferir la liquidación a doce meses y hace explícito que solo los derechos vigentes "al final del período del informe" deberían afectar la clasificación de un pasivo;
- aclarar que la clasificación no se ve afectada por las expectativas sobre si una entidad ejercerá su derecho a diferir la liquidación de un pasivo; y
- Calificar que la liquidación se refiere a la transferencia a la contraparte de efectivo, instrumentos de patrimonio y otros activos o servicios.

La Compañía se encuentra evaluando los posibles impactos de la adopción a la enmienda.

Modificaciones a la NIC 37- Contratos onerosos: costos de cumplimiento de contratos

La NIC 37; "Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes" no especificaba qué costos incluir en la estimación del costo de cumplir un contrato con el fin de evaluar si ese contrato es oneroso. La investigación realizada por el Comité de Interpretaciones de las NIIF apunta a que las diferentes opiniones sobre qué costos incluir podrían conducir a diferencias materiales en los estados financieros de las entidades que celebran algunos tipos de contratos.

En este proyecto se desarrollaron enmiendas a la NIC 37 para aclarar que, con el fin de evaluar si un contrato es oneroso, el costo de cumplir el contrato incluye tanto los costos incrementales de cumplir ese contrato como la asignación de otros costos que se relacionan directamente al cumplimiento de dichos contratos.

La Junta emitió las enmiendas en mayo de 2020 y son efectivas para contratos para los cuales una entidad aún no haya concluido todas sus obligaciones a partir del 1 de enero de 2022. Su aplicación anticipada está permitida.

La compañía se encuentra haciendo el análisis sobre los posibles impactos de la enmienda en sus estados financieros.

Modificaciones a la NIC 16 Propiedades, planta y equipo - Venta antes del uso previsto

La enmienda es efectiva para períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2022. Con aplicación anticipada permitida. Las entidades aplicaran la enmienda retrospectivamente únicamente a los elementos de propiedad, planta y equipo que se llevan a la ubicación y las condiciones necesarias para que puedan operar de la manera prevista por la administración en o después del comienzo del primer período presentado en el informe financiero que la entidad aplique la enmienda.

El propósito de este proyecto es aclarar la contabilidad para los ingresos netos derivados de la venta de cualquier elemento producido mientras se pone en uso un elemento de propiedad, planta y equipo (PP&E).

En mayo de 2020, la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad (Junta) emitió propiedades, planta y equipo: ingresos antes del uso previsto, que realizó modificaciones a la NIC 16; "Propiedad, planta y equipo". Estas enmiendas prohíben que una compañía deduzca del costo de las propiedades, planta y equipo los montos recibidos por la venta de artículos producidos mientras la compañía prepara el activo para su uso previsto. En cambio, una compañía reconocerá tales ingresos de ventas y costos relacionados en resultados. La Compañía se encuentra evaluando los posibles impactos de la adopción a la enmienda.

Modificaciones a la NIIF 3- Referencia a los marcos conceptuales

La NIIF 3; “*Combinaciones de negocios*” especifica cómo una entidad debe contabilizar los activos y pasivos adquiridos cuando obtiene el control de un negocio. La NIIF 3 solicita que las entidades se refieran al Marco conceptual de reporte para información financiera (Marco conceptual) para determinar qué constituye un activo o un pasivo.

Originalmente, la NIIF 3 requería que una entidad se refiriera a la versión del Marco Conceptual que existía cuando se desarrolló la NIIF 3. El propósito de este proyecto FUE actualizar la NIIF 3 para solicitar que las entidades se refieran a una versión posterior emitida en marzo de 2018.

El Consejo completó y emitió las modificaciones a la NIIF 3 en mayo de 2020. Las modificaciones actualizaron la referencia al Marco Conceptual. También agregaron a la NIIF 3 una excepción al requerimiento para que una entidad se refiera al Marco Conceptual para determinar qué constituir como un activo o un pasivo. La excepción especifica que, para algunos tipos de pasivos y pasivos contingentes, las entidades aplicando la NIIF 3 deben referirse a la NIC 37; “*Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes*”. Sin la excepción, una entidad habría reconocido algunos pasivos en la adquisición de un negocio que no reconocería en otras circunstancias. Inmediatamente después de la adquisición, la entidad habría tenido que dar de baja dichos pasivos y reconocer una ganancia no económica.

El Consejo espera que esta excepción se conserve en la NIIF 3 mientras la definición de un pasivo en la NIC 37 difiera de la definición en la última versión del Marco Conceptual. La Junta planea considerar alinear las definiciones como parte de un proyecto futuro para realizar mejoras específicas a la NIC 37.

Las enmiendas a la NIIF 3 son efectivas para las combinaciones de negocios que ocurren en los períodos que comiencen el 1° de enero de 2022 o posteriores y su aplicación anticipada está permitida

La Compañía se encuentra evaluando los posibles impactos de la adopción a la enmienda.

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Instrumentos financieros

Valor razonable de instrumentos financieros

La Compañía mide sus instrumentos financieros, tales como derivados y ciertos activos no financieros, a su valor razonable en cada fecha de balance. Además, los valores razonables de los préstamos bancarios y documentos por pagar registrados al costo amortizado.

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de mercado en la fecha de la medición. La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo, ya sea:

- En el mercado principal del activo o pasivo, o
- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- **Nivel 1:** precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que puede acceder la Compañía a la fecha de medición.
- **Nivel 2:** datos distintos a los precios cotizados incluidos en el nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea de forma directa o indirecta.
- **Nivel 3:** es información no observable para el activo o pasivo. La información no observable deberá ser usada para medir el valor razonable cuando no hay datos observables disponibles, para efectos de determinar dicho valor aún y cuando exista poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

	30 de junio de 2020		31 de diciembre de 2019	
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 1	Nivel 2
Instrumentos financieros derivados activo	Ps. 123	Ps. 7,741	Ps. 91	Ps. 905
Instrumentos financieros derivados pasivo	250	178	47	2,191

Durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, no existieron transferencias entre el Nivel 1 y Nivel 2 de mediciones a valor razonable. La Compañía no tuvo cambios en la finalidad de cualquier activo financiero que posteriormente haya dado lugar a una clasificación diferente de ese activo.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía tiene contratos forward de tipo de cambio, con la finalidad de reducir su exposición al riesgo cambiario derivado de la compra de materias primas denominadas en dólares. También tiene contratos denominados cross currency swaps de tasa de interés y tipo de cambio con la finalidad de reducir el riesgo de tasas de interés y fluctuación cambiaria de sus créditos denominados en dólares americanos y otras monedas extranjeras y ha celebrado diversos contratos de precio de materias primas para reducir su exposición al riesgo de variaciones en el precio de ciertas materias primas.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Utilidad por Acción

La utilidad básica por acción es calculada dividiendo la utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora entre el número de acciones promedio ponderadas durante el periodo ajustado por el número de acciones promedio ponderadas adquiridas durante el periodo.

La utilidad por acción diluida resulta de dividir la utilidad neta consolidada del año atribuible a la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo más el promedio ponderado de acciones para efectos de las acciones potencialmente dilutivas (resultantes del compromiso de la Compañía de capitalizar 27.9 millones de acciones de la serie L de KOF).

Los montos reportados al 30 de junio de 2020 y 2019; de utilidad básica por acción son los siguientes: las cifras reportadas para 2019 se ajustaron retrospectivamente con fines comparativos en función del número de acciones resultantes del split.

Los montos de la utilidad básica son los siguientes:

Junio 2020

	Por acciones de la Serie "A"	Por acciones de la Serie "D"	Por acciones de la Serie "B"	Por acciones de la Serie "L"
Utilidad neta consolidada	2,079	1,223	413	688
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora	2,200	1,294	437	728
Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad básica por acción (millones de acciones)	7,937	4,668	1,576	2,626

Junio 2019

	Por acciones de la Serie "A"	Por acciones de la Serie "D"	Por acciones de la Serie "B"	Por acciones de la Serie "L"
Utilidad neta consolidada	3,002	1,765	596	993
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora	2,874	1,691	571	951
Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad básica por acción (millones de acciones)	7,937	4,668	1,576	2,626

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Información por segmento

El Director Operativo a cargo de la Toma de Decisiones ("CODM") de la Compañía es el Director General. Los segmentos operativos de la Compañía se agrupan en los siguientes segmentos de reporte para fines de sus estados financieros consolidados: (i) División México y Centroamérica (incluyendo los siguientes países: México, Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá) y (ii) División Sudamérica (incluyendo los siguientes países: Brasil, Argentina, Colombia y Uruguay). La Compañía opina que los aspectos cualitativos y cuantitativos de la agrupación de segmentos operativos son similares en cuanto a su naturaleza por todos los periodos presentados.

La revelación de los segmentos de la Compañía es como sigue:

2020	México y Centroamérica (1)		Sudamérica (2)		Consolidado	
	Ps.		Ps.		Ps.	
Ingresos Totales		52,904		35,437		88,341
Ingresos intercompañías		2,538		8		2,546
Utilidad bruta		25,933		13,816		39,749
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocida por el método de participación		10,337		(3,699)		6,638
Depreciación y amortización		3,028		2,046		5,074
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo, diferentes de depreciación y amortización		927		441		1,368
Participación en utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos		6		138		144
Total activos		165,541		106,360		271,901
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos		5,870		2,621		8,491
Total pasivos		(120,242)		(25,776)		(146,018)
Gastos de capital, netos (3)		2,554		1,313		3,867
2019						
Ingresos Totales	Ps.	53,831	Ps.	40,613	Ps.	94,444
Utilidad bruta		25,946		17,149		43,095
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocida por el método de participación		5,185		3,754		8,939
Depreciación y amortización		2,949		2,077		5,026
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo, diferentes de depreciación y amortización		505		155		660
Participación en utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos		94		(30)		64
Total activos		147,788		111,938		259,726
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos		6,886		3,732		10,618
Total pasivos		96,239		34,298		130,537
Gastos de capital, netos (3)		2,079		1,182		3,961

(1) Centroamérica incluye Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá. Los ingresos locales (México únicamente) fueron de Ps. 43,571 y Ps. 45,049 durante los periodos de seis meses que terminaron el 30 de junio de 2020 y 2019, respectivamente. Los activos totales locales (México únicamente) fueron de Ps. 161,959 y Ps. 145,389 al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, respectivamente. Los pasivos totales locales (México únicamente) fueron de Ps. 115,764 y Ps. 91,831 al 30 de junio de

2020 y al 31 de diciembre de 2019, respectivamente.

(2) Sudamérica incluye Brasil, Argentina, Colombia y Uruguay. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Brasil de Ps. 25,374 y Ps. 28,778 durante el periodo de seis meses que terminaron el 30 de junio de 2020 y 2019, respectivamente. Los activos totales de Brasil fueron de Ps. 75,291 y Ps. 81,230 al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, respectivamente. Los pasivos totales de Brasil fueron de Ps. 17,403 y Ps. 24,104 al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Colombia de Ps. 5,779 y Ps. 6,409 durante los periodos de seis meses que terminaron el 30 de junio de 2020 y 2019, respectivamente. Los activos totales de Colombia fueron de Ps. 12,688 y Ps. 12,153 al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, respectivamente. Los pasivos totales de Colombia fueron de Ps. 3,783 y Ps. 4,154 al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Argentina de Ps. 2,890 y Ps. 3,774 durante los seis meses que terminaron el 30 de junio de 2020 y 2019, respectivamente. Los activos totales de Argentina fueron de Ps. 5,437 y Ps. 5,038 al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, respectivamente. Los pasivos totales de Argentina fueron de Ps. 1,537 y Ps. 1,637 al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Uruguay de Ps. 1,394 y Ps. 1,653 durante los seis meses que terminaron el 30 de junio de 2020 y 2019. Los activos totales de Uruguay fueron de Ps. 3,821 y Ps. 3,312 al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, respectivamente. Los pasivos totales de Uruguay fueron de Ps. 3,052 y Ps. 2,566 al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, respectivamente.

(3) Incluye adquisiciones y ventas de propiedad, planta y equipo, activos intangibles y otros activos de larga duración.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados"

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Resultados consolidados del segundo trimestre:

Volumen disminuyó 7.2% a 780.7 millones de cajas unidad, impactado principalmente por medidas de confinamiento y distanciamiento social relacionadas con COVID-19, implementadas en nuestros territorios. Este efecto fue impulsado principalmente por una caída en el volumen de Sudamérica, parcialmente compensada por un desempeño defensivo en México y Brasil y crecimiento de volumen en Guatemala.

Ingresos totales disminuyeron 10.2% a Ps. 43,075 millones, impactado principalmente por una disminución en el volumen, un efecto de mezcla desfavorable y por el efecto negativo de conversión resultante de la depreciación de la mayoría nuestras monedas operativas en Sudamérica en comparación con el peso mexicano. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por iniciativas de precio y optimización de ingresos en nuestros territorios.

Utilidad bruta disminuyó 13.7% a Ps. 19,075 millones y el margen bruto se contrajo 180 puntos base a 44.3%. El entorno favorable de materias primas, nuestras iniciativas de optimización de ingresos y nuestra posición de cobertura de divisas fueron contrarrestados por i)

efectos desfavorables de mezcla; ii) mayores costos de concentrado en México; iii) mayores costos de concentrado en Brasil, relacionados con una reducción del crédito fiscal sobre el concentrado comprado en la Zona Franca de Manaus, debido a la decisión temporal de suspender dichos créditos; y iv) la depreciación en el tipo de cambio promedio de la mayoría de nuestras monedas operativas, aplicada a nuestros costos de materia prima denominados en U.S. dólares.

Utilidad de operación disminuyó 19.1% a Ps. 5,130 millones y el margen de operación se contrajo 130 puntos base a 11.9%. Esta disminución fue impulsada principalmente por una caída en la utilidad bruta, parcialmente contrarrestado por eficiencias en los gastos laborales, de mantenimiento y de marketing a lo largo de nuestras operaciones. Adicionalmente, el mismo periodo del año anterior incluyó indemnizaciones por pagos de reestructura relacionados con nuestro programa de eficiencias *Fuel for Growth*.

Resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 1,268 millones comparado con un gasto de Ps. 1,559 millones en el mismo periodo de 2019.

Este trimestre la Compañía tuvo una reducción en el gasto financiero, neto, comparado con el mismo periodo de 2019. Esta reducción fue impulsada principalmente por un prepago de nuestra deuda con vencimiento en 2023 denominada en U.S. dólares, parcialmente contrarrestado por nuevos financiamientos de corto-plazo incurridos en el primer trimestre de 2020, como medida preventiva para reforzar la posición de caja de la Compañía. Además, se registró una ganancia cambiaria por Ps. 8 millones impulsado principalmente por el *mark-to-market* positivo en ciertos swaps de divisas que se vieron beneficiados por la apreciación del peso mexicano durante el trimestre. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por nuestra posición de efectivo en U.S dólares que fue impactada negativamente por la apreciación del peso mexicano, en comparación con el primer trimestre del año. Finalmente, reconocimos una ganancia de Ps. 81 millones en posiciones monetarias en subsidiarias inflacionarias comparado con una pérdida de Ps. 36 millones durante el mismo periodo del año anterior.

La tasa de impuesto como porcentaje de la utilidad antes de impuestos fue de 32.6% comparado con 24.3% durante el mismo periodo del año anterior. Este incremento se debió principalmente al reconocimiento de deterioros en inversiones en el segundo trimestre de 2020 comparado con el mismo periodo del año anterior, el cuál incluía ciertas eficiencias fiscales y esfuerzos para reducir las partidas no deducibles en todas nuestras operaciones.

La utilidad neta de la participación controladora alcanzó Ps. 2,115 millones comparado con Ps. 3,487 millones durante el mismo periodo del año pasado. Esta disminución fue impulsada principalmente por el reconocimiento de deterioros en inversiones registrados en otros gastos no operativos por Ps. 903 millones los cuáles están relacionados con nuestro *joint-venture* de bebidas no carbonatadas en Brasil y nuestro *joint-venture* de lácteos en Panamá. La utilidad por acción fue de Ps. 0.13 (la utilidad por unidad fue de Ps. 1.01 y por ADS de Ps. 10.07).

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Deterioro de Activos Financieros y No Financieros

Por los seis meses concluidos el 30 de junio de 2020, la Compañía reconoció pérdidas por deterioro en su inversión en negocios conjuntos en Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I de C.V., por un monto de Ps. 402 y en su inversión en la asociada Leao Alimentos e Bebidas, Ltda., por un monto de Ps. 501, los cuales fueron incluidos en la línea de otros gastos. Para el mismo período, la Compañía no reconoció pérdidas por deterioro ni reversiones a las mismas en el valor de activos financieros, propiedades, planta y equipo, activos intangibles u otros activos.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la Utilidad

Los componentes más importantes del impuesto a la utilidad en los resultados consolidados por los años que terminaron el 30 de junio de 2020 y 2019 son:

	Junio 2020	Junio 2019
Impuesto a la utilidad corriente:		
Año Actual	5,222	2,821
Impuesto a la utilidad diferido:		
Origen y reversión de diferencias temporales	(1,570)	175
(Beneficio) aplicación de pérdidas fiscales reconocidas	(1,561)	(477)
Total de gasto por impuesto a la utilidad diferido	(3,131)	(302)
Total de impuesto a la utilidad en la utilidad neta consolidada	2,091	2,509

La tasa efectiva ⁽¹⁾ fiscal de la Compañía fue de 31.5% y 28.2% para los periodos de seis meses terminados el 30 de junio de 2020 y 2019, respectivamente. Consulte los estados financieros auditados de la Compañía para el año terminado el 31 de diciembre de 2019 para una descripción de las principales diferencias entre la tasa de impuestos efectiva para el año 2019 en comparación con la tasa de impuestos vigente.

(1) La tasa efectiva es calculada con base a la utilidad neta, antes de impuesto y del método de participación

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Inventarios

Por los seis meses terminados el 30 de junio de 2020 y 2019 la Compañía no reconoció bajas de valor significativas en los inventarios.

Información a revelar sobre inversiones distintas de las contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía determinó que las condiciones de deterioro en Venezuela no le permitían continuar con el control para continuar consolidando la operación en Venezuela.

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía cambió el método de contabilización de su inversión en Venezuela del método de consolidación a valor razonable utilizando un concepto de Nivel 3 y reconociendo una pérdida a valor razonable en su inversión de Ps. 216 y Ps. 1,039 respectivamente durante 2019 y 2018 en OCI.

Por los seis meses terminados el 30 de junio de 2020 no se reconoció una pérdida a valor razonable en OCI.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Capital

Cuentas de capital

Al 30 de junio de 2020, el capital social de Coca-Cola FEMSA está representado por 16,806,658,096 acciones ordinarias, sin expresión de valor nominal. El capital social fijo asciende a Ps. 934 (valor nominal) y el capital variable es ilimitado.

Las características de las acciones representativas del capital social de Coca-Cola FEMSA son las siguientes:

- Las acciones Serie "A" y Serie "D" tienen pleno derecho de voto y están sujetas a ciertas restricciones de transferencia.
- Las acciones Serie "A" sólo podrán ser adquiridas por mexicanos y no representarán menos del 50.1% de las acciones ordinarias.
- Las acciones Serie "D" no tienen cláusula de restricción para admisión de extranjeros y no podrán exceder el 49.9% de las acciones ordinarias.
- Las acciones Serie "B" tienen pleno derecho de voto y las acciones Serie "L" tienen derecho de voto limitado.
- Las acciones Serie "B" y Serie "L" son de libre transferencia de manera conjunta siempre que coticen como unidades vinculadas. En caso que las unidades vinculadas se desvinculen, las acciones Serie "B" y las acciones Serie "L" serán cada una de libre transferencia.

Al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 el número de acciones por cada serie del capital social de Coca-Cola FEMSA es la siguiente:

Series de acciones ⁽²⁾	Miles de acciones	Miles de acciones
	2020	2019
"A"	7,936,628	7,936,628
"D"	4,668,365	4,668,365
"B"	1,575,624	1,575,624
"L"	2,626,041	2,626,041
	16,806,658	16,806,658

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Inversión	Actividad principal	País	Porcentaje tenencia		Valor	
			Junio 2020	Diciembre 2019	Junio 2020	Diciembre 2019
Negocios conjuntos						
Compañía Panameña de Bebidas S.A.P.I. de C.V.	Bebidas	Mexico	50.00%	50.00%	-	486

Clave de Cotización: KOF Trimestre: 2 Año: 2020

Dispensadoras de Café, S.A.P.I. de C.V.	Servicios	Mexico	50.00%	50.00%	176	172
Fountain Agua Mineral, LTDA	Bebidas	Brasil	50.00%	50.00%	774	851
					Ps. 950	Ps.1,509

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Arrendamientos

Por el periodo terminado al 30 de junio de 2020, los activos por derecho de uso de la Compañía son los siguientes:

	Total
Costo al 1 de enero de 2020	Ps. 1,381
Adiciones	214
Bajas	(25)
Actualizaciones de contrato	(20)
Depreciación	(286)
Actualización por efecto inflacionario	9
Efectos de Conversión	(48)
Activos por derecho de uso al 30 de junio de 2020	Ps. 1,225

Al 30 de junio de 2020 los pasivos por arrendamientos de la Compañía son los siguientes:

	2020
Análisis de vencimiento	
Menores a un año	Ps. 493
De uno a tres años	222
Mayores a tres años	595
Total de pasivos por arrendamientos al 30 de junio de 2020	Ps. 1,310
Corriente	Ps. 493
No-Corriente	Ps. 817

El gasto financiero por arrendamientos reconocido en el estado de resultados consolidado por el periodo de seis meses terminado al 30 de junio de 2020 fue de Ps. 59.

El monto de los arrendamientos de corto plazo, bajo valor y renta variable reportados en el estado de resultados por el periodo seis meses concluido el 30 de junio de 2020 fue de Ps. 229.

Por el periodo de seis meses concluidos el 30 de junio de 2020 el monto acumulado de las concesiones, disminuciones o cancelaciones por concepto de alquiler, que surgieron como consecuencia directa del COVID-19 es de Ps. 2. La Compañía aplico el expediente practico a todas las disminuciones que cumplieron con los criterios de la enmienda a IFRS 16 efectiva a partir del 1 de junio de 2020.

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

Otros activos corrientes

Los otros activos corrientes, que se realizarán por un periodo o en un plazo menor a un año a partir de la fecha de reporte, se componen de pagos anticipados, productos de promoción y acuerdos con clientes.

Los pagos anticipados consisten principalmente en anticipos a proveedores para la adquisición de materia prima, publicidad, rentas, seguros y fianzas y gastos promocionales y se reconocen como otros activos al momento de la erogación y dejan de reconocerse en el estado consolidado de situación financiera y reconocidos en el estado consolidado de resultados cuando los riesgos y beneficios se han transferido a la Compañía y/o se han recibido los bienes, servicios o beneficios respectivamente.

La Compañía cuenta con gastos de publicidad pagados por anticipado que corresponden principalmente al tiempo de transmisión en televisión y radio. Estos gastos se amortizan de acuerdo al tiempo de transmisión de los anuncios. Los gastos relacionados con la producción de la publicidad son reconocidos en la utilidad neta consolidada cuando se incurren.

La Compañía tiene acuerdos con clientes para obtener el derecho de vender y promover los productos de la Compañía durante cierto tiempo. La mayoría de los acuerdos tienen una vigencia mayor a un año, y los costos relacionados son amortizados bajo el método de línea recta sobre la vigencia del contrato, con la amortización presentada como una reducción en la línea de ventas netas.

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Provisiones y otros pasivos no corrientes

	30 de junio de 2020	31 de diciembre de 2019
Provisiones	<u>5,500</u>	<u>7,983</u>
Impuestos por pagar	118	227
Otros	<u>1,490</u>	<u>581</u>
	<u><u>7,108</u></u>	<u><u>8,791</u></u>

Otros pasivos financieros no corrientes

	30 de junio de 2020	31 de diciembre de 2019
Instrumentos financieros derivados	<u>7</u>	<u>1,436</u>
Depósitos en garantía	<u>394</u>	<u>461</u>
	<u><u>401</u></u>	<u><u>1,897</u></u>

Provisiones registradas en el estado consolidado de situación financiera

La Compañía tiene varias contingencias y ha registrado reservas como otros pasivos para aquellos procesos legales por los cuales se cree que una resolución desfavorable sea probable. La siguiente tabla presenta la naturaleza y el importe de las contingencias registradas al 30 de junio de 2010 y al 31 de diciembre de 2019:

	30 de junio de 2020	31 de diciembre de 2019
Fiscales	<u>2,287</u>	<u>4,696</u>

Laborales	2,169	2,222
Legales	1,044	1,065
Total	5,500	7,983

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Saldos y operaciones con partes relacionadas

Los saldos y operaciones entre la Compañía y sus subsidiarias han sido eliminados en la consolidación y no se revelan en esta Nota.

Los estados consolidados de situación financiera y los estados consolidados de resultados incluyen los siguientes saldos y operaciones con partes relacionadas y Compañías asociadas:

Saldos		30 Junio 2020		31 Diciembre 2019
Activo (corriente incluido en cuentas por cobrar)				
Deuda de FEMSA y subsidiarias ⁽¹⁾⁽³⁾	Ps.	656	Ps.	2,039
Deuda de The Coca-Cola Company ⁽¹⁾		931		802
Deuda de Grupo Heineken ⁽¹⁾		267		353
Otras cuentas por cobrar ⁽¹⁾		2		261
	Ps.	1,856	Ps.	3,455

		30 Junio 2020		31 Diciembre 2019
Pasivo (Corrientes incluidos en proveedores, otros pasivos y préstamos)				
Deuda con FEMSA y subsidiarias ⁽²⁾⁽³⁾	Ps.	3,236	Ps.	854
Deuda con The Coca-Cola Company ⁽²⁾		5,967		4,417
Deuda con Grupo Heineken ⁽²⁾		980		1,125
Otras cuentas por pagar ⁽²⁾		822		1,455
	Ps.	11,005	Ps.	7,851

(1)Presentada en cuentas por cobrar.

(2)Registrada en cuentas por pagar y proveedores.

(3)Tenedora.

Los saldos con partes relacionadas se consideran recuperables. Por consiguiente, por los seis meses terminados al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, no hubo ningún gasto derivado por incobrabilidad de saldos con partes relacionadas.

Las operaciones entre la Compañía y otras partes relacionadas al 30 de junio de 2020 y 2019 son las siguientes:

Transacciones	30 de junio de 2020	30 de junio de 2019
---------------	---------------------	---------------------

Ingresos:

Ventas a partes relacionadas	2,557	2,713
Ades	14	—
Heineken	2	2
Intereses recibidos de BBVA Bancomer, S.A. de C.V.	66	71

Gastos:

Compras y otros gastos con FEMSA	3,436	3,638
Compras de concentrado a The Coca-Cola Company	15,097	16,213
Compras de materia prima, cerveza y gastos operativos Heineken	7,282	8,393
Compras a Ades	171	219
Compras a Jugos del Valle	1,249	1,525
Compra de azúcar a Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V.	1,038	1,320
Compra de azúcar a Beta San Miguel	482	295
Compra de productos enlatados a Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.	99	355
Compra de inventarios a Leao Alimentos y Bebidas, LTDA	527	869
Compra de resina a Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V.	155	121
Donativos al Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, A.C. ⁽¹⁾⁽²⁾	57	—
Donativos a Fundación FEMSA, A.C.	94	—
Intereses y honorarios pagados a BBVA Bancomer	102	—
Otros gastos con partes relacionadas	8	25

(1)Se realizaron donativos al Tecnológico de Monterrey a través de Fundación FEMSA, A. C. como intermediario.

(2)Uno o más miembros del Consejo de Administración o de la alta dirección de la Compañía son también miembros del Consejo de Administración o de la alta dirección de las compañías con las que se realizaron estas transacciones.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]

Efectivo restringido

La Compañía ha comprometido parte de sus depósitos a corto plazo para cumplir con los requisitos de garantía de sus cuentas por pagar en diferentes divisas. Al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, el valor razonable de los depósitos a corto plazo comprometidos fue:

	30 de junio de		31 de diciembre de 2019 ⁽¹⁾	
	2020 ⁽¹⁾			
Dólares americanos	Ps.	145	Ps.	89
Total efectivo restringido	Ps.	145	Ps.	89

(1)Expresado en millones de pesos mexicanos

El efectivo restringido en Brasil relacionado con depósitos a corto plazo con el fin de cumplir con los requisitos de garantía para cuentas por pagar.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

Las combinaciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. Al evaluar el control, la Compañía considera los derechos de voto sustantivos potenciales. El costo de una adquisición se mide como el agregado de la contraprestación transferida, medida a valor razonable a la fecha de la adquisición y el monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida. Por cada combinación de negocio, la Compañía elige medir la participación no controladora en la entidad adquirida a su valor razonable o en la participación proporcional de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la adquisición y el valor razonable que la Compañía tenía en la adquirida anteriormente (si existiese) menos el monto neto reconocido en los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos. Si después de la reevaluación el neto de los montos de los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de la participación no controladora y el valor razonable que la Compañía tenía anteriormente en la adquirida (si existiese), se debe reconocer una ganancia inmediatamente como precio reducido.

Los costos relacionados con la adquisición que no sean los asociados con la emisión de deuda o títulos accionarios que la Compañía incurra en relación con una adquisición de negocios, se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, una vez reevaluados los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una combinación de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre la adquisición, la Compañía revela los montos preliminares en los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes provisionales se ajustan durante el periodo de medición (no mayor a 12 meses desde la fecha de adquisición), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

En algunas ocasiones obtener el control de una adquisición en la cual el capital minoritario es controlado inmediatamente antes de la fecha de adquisición, es considerado como una adquisición de negocio por etapas, también conocida como adquisición por pasos. La Compañía re-calcula su capital minoritario en la adquisición como valor razonable a la fecha de adquisición y reconoce el resultado de la pérdida o ganancia en el mismo. También, los cambios en el valor del capital minoritario reconocido en otras partidas de la utilidad integral deben ser reconocidas con las mismas bases según se requiera si la Compañía ha dispuesto directamente de la previa participación de capital.

La Compañía a veces obtiene control de una adquisición sin transferir ninguna consideración. El método contable de adquisición para una adquisición aplica a las combinaciones que siguen:

- i. El adquirido re compra suficiente número de sus propias acciones para que la Compañía obtenga control.
- ii. Los derechos de voto minoritario que impedía a la Compañía tener el control de una adquisición en la cual maneja derecho mayoritario de voto expiran.
- iii. La Compañía y el adquirido acuerdan combinar sus negocios mediante un contrato en el cual no se intercambia control y ningún interés minoritario es retenido en la Compañía adquirida ya sea en la fecha de adquisición o anterior.

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad diferidos

El impuesto diferido resulta de las diferencias temporales entre el valor en libros de un activo o pasivo en el estado de situación financiera y la base fiscal utilizada en el cálculo de la utilidad antes de impuestos. El pasivo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales gravables. El activo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que las ganancias fiscales estén disponibles contra las cuales esas diferencias temporales deducibles puedan utilizarse. Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del reconocimiento inicial (distinta a una adquisición de negocios) de otros activos y pasivos en una transacción que no afecte la utilidad fiscal ni la utilidad contable, excepto en el caso de Brasil, en donde algunos montos del crédito mercantil son, en algunas ocasiones, deducibles para efectos fiscales.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen por diferencias temporales deducibles, el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y las pérdidas fiscales no utilizados. Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias fiscales contra las que las diferencias temporales deducibles, y el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y bases fiscales no utilizados puedan ser utilizadas. El valor en libros de los activos por impuestos diferidos se revisa en cada fecha de presentación y reduce en la medida en que ya no es probable que la ganancia fiscal esté disponible para permitir que la totalidad o parte de los activos diferidos sean utilizados. Los activos por impuestos diferidos no reconocidos son re-evaluados en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que existan beneficios fiscales futuros que permitan que el activo por impuestos diferidos sea recuperado. El pasivo por impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, excepto cuando la Compañía pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que la diferencia temporal no se revierta en un futuro previsible. El activo por impuesto diferido que surge de diferencias temporales deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, se reconoce únicamente en la medida que sea probable que existan ganancias fiscales suficientes contra las cuales utilizar los beneficios de diferencias temporales y se espera que las diferencias temporales se reviertan en un futuro previsible.

El impuesto diferido se clasifica como activo o pasivo no corriente, independientemente del plazo en que se espera se reviertan las diferencias temporales. El impuesto diferido relacionado a partidas reconocidas en otros resultados integrales es reconocido en correlación con la transacción que las originó.

El activo y pasivo por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal ejecutable de compensar el activo por impuesto contra el pasivo por impuesto y el impuesto diferido relacionado con la misma entidad y la misma autoridad fiscal.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden a las tasas fiscales que se esperan aplicar en el periodo en el que se realice el activo o se cancele el pasivo, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que al final del periodo hayan sido aprobadas o prácticamente terminado el proceso de aprobación. La medición del activo y pasivo por impuesto diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía espera, al final del periodo, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

En México, la tasa del impuesto a la utilidad es del 30% para los años de 2019 y 2018. Como resultado de la Reforma Fiscal Mexicana, que se menciona más adelante, para el año de 2020 se mantiene la tasa del 30%.

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Bajas

Un activo financiero (o, según corresponda, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

- Los derechos a recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado, o
- La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos completamente sin demoras bajo un acuerdo de transferencia y ya sea que (a) la Compañía haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, o (b) la Compañía no haya transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero haya transferido el control del activo.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Instrumentos financieros derivados

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y de crédito. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el peso mexicano y otras monedas, al riesgo en fluctuaciones en el tipo de cambio y en la tasa de interés asociados con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición al riesgo de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía valúa y registra los instrumentos financieros derivados y de cobertura, en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con suficiente información confiable y válida, reconocida por el sector financiero. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados en resultados del ejercicio o de otra manera como otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

Utilidad por acción

La Compañía publica información sobre su utilidad básica y diluida por acción (UPA) de sus acciones. La Compañía tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo cual presenta información sobre su utilidad básica y diluida por acción. La utilidad básica por acción resulta de dividir la utilidad neta atribuible a la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo, ajustado por el promedio ponderado de las acciones adquiridas en el año. La utilidad diluida por acción resulta de dividir la utilidad neta atribuible a la participación controladora (después de ajustarla para considerar el efecto de los intereses sobre las

acciones preferenciales convertibles) entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían al momento de convertir todas las acciones ordinarias potencialmente dilutivas en acciones ordinarias. La utilidad por acción para todos los períodos se ajusta para dar efecto a las capitalizaciones, emisiones de bonos, divisiones de acciones o reversión de divisiones de acciones que se producen durante cualquiera de los períodos presentados y posterior a la fecha del último balance hasta la fecha de emisión de los estados financieros.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados

Los beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados, que se consideran partidas monetarias, se integran de los pasivos por plan de pensiones y beneficios posteriores al empleo y prima de antigüedad, y se determinan a través de cálculos actuariales, basados en el método del crédito unitario proyectado.

En México, los beneficios económicos y pensiones para el retiro se conceden a empleados con 10 años de servicio y edad mínima de 60 años. De acuerdo con la Ley Federal del Trabajo, en México la Compañía proporciona beneficios de primas de antigüedad a sus empleados bajo ciertas circunstancias. Estos beneficios consisten en un sólo pago equivalente a 12 días de salario por cada año de servicio (al salario más reciente del empleado, pero sin exceder el doble del salario mínimo legal), pagaderos a todos los empleados con 15 o más años de servicio, así como a ciertos empleados liquidados involuntariamente antes de la adjudicación de su beneficio de prima por antigüedad.

Para planes de retiro por beneficios definidos y otros beneficios laborales a largo plazo, tales como pensión patrocinada por la Compañía y planes de retiro y prima de antigüedad, el costo de proporcionar beneficios se determina utilizando el método del crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada periodo. Todos los efectos de reajustes de las obligaciones por beneficios definidos de la Compañía tales como ganancias y pérdidas actuariales y retorno en planes de activos se reconocen directamente en otras partidas de la utilidad integral ("OPUI"). La Compañía presenta costos por servicios dentro del costo de ventas, gastos de administración y de ventas, en el estado consolidado de resultados. La Compañía presenta el costo neto por interés dentro del gasto financiero en el estado consolidado de resultados. La obligación por beneficios proyectados reconocida en el estado de situación financiera representa el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final de cada periodo. Ciertas subsidiarias de la Compañía tienen constituidos activos del plan para el pago de pensiones y prima de antigüedad, a través de un fideicomiso irrevocable a favor de los trabajadores, los cuales incrementan el fondo de dichos planes.

Los costos por ausencias compensadas, tales como vacaciones y prima vacacional, se reconocen en una base acumulada. El costo por beneficios por terminación obligatorio se registra cuando el evento relacionado ocurre.

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por beneficios por terminación, en la primera de las siguientes fechas:

- a. Cuando ya no puede retirar la oferta de esos beneficios; y
- b. Cuando reconoce los costos por una reestructura que se encuentra dentro del alcance de la NIC 37, "Provisiones, pasivos y activos contingentes" e incluye el pago de beneficios por terminación.

La Compañía está comprometida a una terminación cuando, y sólo cuando, la entidad tiene un plan formal detallado para la terminación y sin que exista una posibilidad real de retirar la oferta realizada.

Una liquidación tiene lugar cuando el empleador realice una transacción que elimina toda relación jurídica de las obligaciones implícitas en parte o en la totalidad de las prestaciones previstas en el plan de beneficio definido. Una reducción surge de un suceso aislado, como el cierre de una planta, la interrupción de una actividad o la terminación o suspensión de un plan. Las ganancias o pérdidas en la liquidación o reducción de un plan de beneficios definidos se reconocen cuando la liquidación o reducción tiene lugar.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Medición del valor razonable

La Compañía mide sus instrumentos financieros, tales como derivados y ciertos activos no financieros, a su valor razonable en cada fecha de balance. Además, los valores razonables de los préstamos bancarios y documentos por pagar registrados al costo amortizado.

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de mercado en la fecha de la medición. La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo, ya sea:

- En el mercado principal del activo o pasivo, o
- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- **Nivel 1:** precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que puede acceder la Compañía a la fecha de medición.
- **Nivel 2:** datos distintos a los precios cotizados incluidos en el nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea de forma directa o indirecta.
- **Nivel 3:** es información no observable para el activo o pasivo. La información no observable deberá ser usada para medir el valor razonable cuando no hay datos observables disponibles, para efectos de determinar dicho valor aún y cuando exista poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

La Compañía determina las políticas y procedimientos tanto para la medición del valor razonable recurrente, y los pasivos no cotizados como deuda.

Para el propósito de las revelaciones del valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de la naturaleza, características y riesgos del activo o pasivo y el nivel de la jerarquía de valor razonable como se explicó anteriormente.

Activos financieros

Los activos financieros se clasifican dentro de los siguientes modelos de negocio dependiendo del objetivo de la Administración: (i) “mantener al vencimiento para recuperar los flujos de efectivo”, (ii) “mantener al vencimiento y vender activos financieros” y (iii) “otros o mantener para negociar” o como derivados asignados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficiente, según corresponda. La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determinará en el momento del reconocimiento inicial.

La Compañía realiza una evaluación a nivel portafolio del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene para reflejar la mejor forma en que el negocio administra el activo financiero y la forma en la que se proporciona la información a la Administración de la Compañía. La información que se considera dentro de la evaluación incluye:

- Las políticas y objetivos de la Compañía en relación con el portafolio y la implementación práctica de dichas políticas;
- Rendimiento y evaluación del portafolio de la Compañía incluyendo cuentas por cobrar;
- Riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio y como se administran esos riesgos;
- Cualquier compensación relacionada con el rendimiento de la cartera;
- Frecuencia, volumen y el momento de ventas de activos financieros en periodos anteriores junto con las razones de dichas ventas y expectativas sobre actividades de venta en un futuro.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido, inversiones con vencimientos de más de tres meses, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros.

Para el reconocimiento inicial de un activo financiero, la Compañía lo mide a valor razonable más los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la compra del mismo, en caso de que dicho activo no se mida a valor razonable con cambios en resultados. Las cuentas por cobrar que no tengan un componente de financiamiento considerable se miden y reconocen al precio de transacción y cuando son generadas. El resto de los activos financieros se reconocen solamente cuando la Compañía forma parte de las provisiones contractuales del instrumento.

El valor razonable de un activo se mide utilizando las suposiciones que utilizarían participantes del mercado al valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúan bajo el mejor interés económico.

Durante el reconocimiento inicial, el activo financiero también se clasifica como medido al: costo amortizado, valor razonable con cambios en otros resultados integrales – inversiones de deuda o capital – y valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del con el objetivo por el cual se adquiere el activo financiero.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que Coca-Cola FEMSA cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso, todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Activos financieros a costo amortizado

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para recuperar los flujos de efectivo contractuales; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente (“SPPI” por sus siglas en inglés).

El costo amortizado de un activo o pasivo financiero es el monto del reconocimiento inicial menos los pagos de principal, más o menos la amortización acumulada utilizando el método de Activos financieros

Los activos financieros se clasifican dentro de los siguientes modelos de negocio dependiendo del objetivo de la Administración: (i) “mantener al vencimiento para recuperar los flujos de efectivo”, (ii) “mantener al vencimiento y vender activos financieros” y (iii) “otros o mantener para negociar” o como derivados asignados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficiente, según corresponda.

La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determinará en el momento del reconocimiento inicial.

La Compañía realiza una evaluación a nivel portafolio del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene para reflejar la mejor forma en que el negocio administra el activo financiero y la forma en la que se proporciona la información a la Administración de la Compañía. La información que se considera dentro de la evaluación incluye:

- Las políticas y objetivos de la Compañía en relación con el portafolio y la implementación práctica de dichas políticas;
- Rendimiento y evaluación del portafolio de la Compañía incluyendo cuentas por cobrar;
- Riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio y como se administran esos riesgos;
- Cualquier compensación relacionada con el rendimiento de la cartera;
- Frecuencia, volumen y el momento de ventas de activos financieros en periodos anteriores junto con las razones de dichas ventas y expectativas sobre actividades de venta en un futuro.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido, inversiones con vencimientos de más de tres meses, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros.

Para el reconocimiento inicial de un activo financiero, la Compañía lo mide a valor razonable más los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la compra del mismo, en caso de que dicho activo no se mida a valor razonable con cambios en resultados. Las cuentas por cobrar que no tengan un componente de financiamiento considerable se miden y reconocen al precio de transacción y cuando son generadas. El resto de los activos financieros se reconocen solamente cuando la Compañía forma parte de las provisiones contractuales del instrumento.

El valor razonable de un activo se mide utilizando las suposiciones que utilizarían participantes del mercado al valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúan bajo el mejor interés económico.

Durante el reconocimiento inicial, el activo financiero también se clasifica como medido al: costo amortizado, valor razonable con cambios en otros resultados integrales – inversiones de deuda o capital – y valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del con el objetivo por el cual se adquiere el activo financiero.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que Coca-Cola FEMSA cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso, todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Método de tasa de interés efectivo (TIE)

El método de tasa de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (designados como mantenidos al vencimiento) y de asignar el ingreso/gasto por interés durante la vida esperada del instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala exactamente los pagos o cobros de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, costos de transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales (ORI)

Un activo financiero se mide en VRORI si cumple con las dos condiciones siguientes y no se designa como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante el cobro de flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. El producto financiero calculado utilizando la TIR, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas, relacionadas con los cambios en valor razonable, se reconocen en ORI. En caso de bajas o disposiciones, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se reclasifican a resultados.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de capital que no se mantiene para negociación, bajo el modelo de negocio de “otros”, la Compañía puede elegir irrevocablemente presentar cambios en el valor razonable de la inversión en ORI. Esta elección se realiza a nivel de cada inversión. Los instrumentos de capital se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos se reconocen como ganancia en resultados al menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y

pérdidas netas, relacionadas con cambios en el valor razonable, se reconocen en ORI y se consideran partidas que no serán reclasificadas a la utilidad neta consolidada en periodos subsecuentes.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRTUP)

Los activos financieros designados a valor razonable a través de utilidad o pérdida (VRTUP) incluyen activos financieros mantenidos para negociar y activos financieros designados en su reconocimiento inicial a valor razonable a través de utilidad o pérdida. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con la finalidad de su venta o recompra a corto plazo. Los derivados, incluyendo derivados implícitos por separado son también mantenidos para negociar a menos que sean designados como instrumentos de cobertura efectivos como se define en la NIIF 9 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición. Los activos financieros a valor razonable a través de utilidad o pérdida se registran en el estado de situación financiera a su valor razonable con los cambios netos en su valor razonable presentados como costos financieros (cambios netos negativos en valor razonable) o producto financiero (cambios netos positivos en su valor razonable) en el estado de resultados.

Evaluación de que los flujos de efectivo contractuales son solamente pagos de principal e interés (“SPPI”)

Para poder clasificar un activo financiero dentro de una de las tres categorías diferentes, la Compañía determina si los flujos de efectivo contractuales del activo son solamente pagos de principal e interés. La Compañía considera los términos contractuales del instrumento financiero y ya sea que el activo financiero contiene algún término contractual que podría cambiar el momento o el monto de los flujos de efectivo contractuales de tal manera que no cumpliría con el criterio de SPPI. Al hacer esta evaluación la Compañía considera la siguiente:

- Eventos contingentes que modificarían la cantidad o el momento de los flujos de efectivo;
- Los términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa de interés variable;
- Características de pago y extensión; y
- Características que limitan el derecho de la Compañía para obtener flujos de efectivo de ciertos activos.

Una característica de prepago es consistente con las características de solamente pagos de principal e interés si el monto del prepago representa sustancialmente los montos del principal y los intereses pendientes de pago, que pudiesen incluir una compensación razonable por la terminación anticipada del contrato. Adicionalmente, un activo financiero adquirido u originado con una prima o descuento a su monto contractual y en el reconocimiento inicial el valor razonable de la característica de prepago es insignificante, el activo pasará la prueba de las características contractuales de flujo de efectivo si el monto de prepago representa sustancialmente el monto contractual y los intereses acumulados (pero no pagados); la cual puede incluir una compensación adicional por la terminación anticipada del contrato.

Otros activos financieros

Los otros activos financieros son cuentas por cobrar no corrientes e instrumentos financieros derivados. Los otros activos financieros con un periodo relevante se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo menos cualquier deterioro.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros e instrumentos de capital

Clasificación como deuda o capital

La deuda y los instrumentos de capital emitidos por la entidad se clasifican ya sea como pasivos financieros o como capital, de acuerdo a la sustancia de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

Instrumentos de capital

Un instrumento de capital es cualquier contrato que pruebe una participación residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se reconocen en los ingresos recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos propios de capital de la Compañía se reconocen y deducen directamente en capital. Ninguna ganancia o pérdida se reconoce en la utilidad o pérdida sobre la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Compañía.

Pasivos financieros**Reconocimiento y medición inicial**

Los pasivos financieros dentro del alcance de la NIIF 9 se clasifican como pasivos financieros a costo amortizado, excepto por instrumentos financieros derivados designados como cobertura de instrumentos en una cobertura efectiva, los pasivos financieros emanados de la transferencia de un pasivo financiero que no es calificado, contratos de garantías financieras y obligaciones de consideraciones contingentes en una combinación de negocios, según aplique, que son reconocidos como VRTUP. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en el reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable menos, en el caso de préstamos y financiamientos, costos de la operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos y financiamientos, e instrumentos financieros derivados.

Medición subsecuente

La medición de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

Préstamos y financiamientos

Después del reconocimiento inicial, los préstamos que generan intereses y los financiamientos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado consolidado de resultados cuando los pasivos dejan de reconocerse, a través del proceso de amortización del método de interés efectivo.

El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima de la adquisición, y comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo. La amortización del método de interés efectivo se incluye en el gasto financiero en el estado consolidado de resultados.

Bajas

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación del pasivo se elimina, se cancela o expira.

Cuando un pasivo financiero se reemplaza por otro del mismo acreedor en términos sustancialmente diferentes, o los términos del pasivo se modifica sustancialmente, tal intercambio o modificación se reconoce como una baja del pasivo original y se reconoce un pasivo nuevo. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Moneda extranjera y consolidación de subsidiarias extranjeras, inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Al preparar los estados financieros de cada subsidiaria individual, asociada y negocio conjunto, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada, se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a las tasas que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria en partidas monetarias se reconoce en utilidad o pérdida en el periodo en el que surge, excepto:

- Las variaciones en la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria se incluyen en el ajuste de conversión acumulado, el cual se registra en el capital contable como parte del efecto por conversión acumulado dentro de otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- Los saldos de financiamiento con subsidiarias en el extranjero se consideran inversiones a largo plazo dado que no se planea su pago en el corto plazo. La posición monetaria y la fluctuación cambiaria generadas por dichos saldos, se registran en la cuenta de efecto por conversión acumulado en el capital contable como parte de las otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- La fluctuación cambiaria en operaciones realizadas para cubrir ciertos riesgos de moneda extranjera.

Las diferencias cambiarias de las partidas monetarias son reconocidas en resultados. La clasificación en los resultados depende de la naturaleza que origine dichas fluctuaciones. Las diferencias cambiarias que se generan de actividades de operación son presentadas en la línea de otros gastos, mientras que las fluctuaciones relacionadas las actividades no operativas tales como actividades de financiamiento son presentadas como parte de la línea de “ganancias (perdidas) por fluctuación cambiaria” en el estado de resultados.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como se describe a continuación:

- En economías con entorno económico hiperinflacionario, se reconocen los efectos inflacionarios correspondientes al país origen y posteriormente se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del periodo tanto para el estado consolidado de situación financiera como el estado consolidado de resultados y utilidad integral; y
- En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del año, el capital contable se convierte a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio histórico y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, únicamente si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Adicionalmente en relación a la parcial enajenación que no resulta en la pérdida de control sobre la subsidiaria, la parte proporcional de las diferencias de tipo de cambio son re-atribuidas al interés minoritario y no son reconocidas en el estado de pérdidas y ganancias. Para todas las otras enajenaciones parciales (por ejemplo, enajenaciones parciales de asociadas o joint venture que no resultan en la pérdida de control de la Compañía e influencia significativa), la parte proporcional de las diferencias cambiarias acumuladas son reclasificadas al estado de pérdidas o ganancias.

Los ajustes de crédito mercantil y del valor razonable en activos y pasivos adquiridos identificables que surgen de la adquisición de alguna operación en el extranjero son tratados como activos y pasivos de operaciones en el extranjero y son convertidos al tipo de cambio vigente al final de cada periodo contable. Las diferencias por los efectos cambiarios son reconocidas en capital como parte del ajuste por conversión de subsidiarias y asociadas extranjeras.

La conversión de los activos y pasivos denominados en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza con fines de consolidación y no indica que la Compañía pueda realizar o liquidar dichos activos y pasivos en pesos mexicanos. Adicionalmente, esto no indica que la Compañía pueda hacer la distribución o retorno de capital a los accionistas en pesos mexicanos.

Tipos de Cambio para conversión de Moneda Local a Pesos Mexicanos

País o zona	Moneda Funcional	Tipo de cambio promedio al		Tipo de cambio de cierre al	
		30 de junio de 2020	30 de junio de 2019	30 de junio de 2020	31 de diciembre de 2019
México	Peso mexicano	Ps. 1.00	Ps. 1.00	Ps. 1.00	Ps. 1.00
Guatemala	Quetzal	2.89	2.50	2.98	2.45
Costa Rica	Colón	0.04	0.03	0.04	0.03
Panamá	Dólar americano	22.27	19.27	22.97	18.85
Colombia	Peso colombiano	0.01	0.01	0.01	0.01
Nicaragua	Córdoba	0.65	0.58	0.67	0.56
Argentina	Peso argentino	0.32	0.44	0.33	0.31
Brasil	Real	4.29	4.99	4.19	4.68
Uruguay	Peso uruguayo	0.52	0.55	0.54	0.51

^(a)Tipo de cambio publicado por el Banco Central de cada país

Reconocimiento de los efectos de la inflación en países con entornos económicos hiperinflacionarios

Hasta diciembre de 2017 y 2016 existían múltiples índices de inflación (incluyendo la combinación de índices en el caso del IPC o ciertos meses sin información oficial disponible en el caso de Índice Nacional de Precios Mayoristas (WPI por sus siglas en inglés) los cuáles daban como resultado diferentes datos de inflación acumulada en Argentina sobre la cuál existían diferentes juicios en la aplicación con respecto a si Argentina era considerado un entorno económico hiperinflacionario.

A partir del 1 de julio de 2018, Argentina se convirtió en una economía hiperinflacionaria, debido a que entre otros factores económicos considerados, la inflación acumulada de Argentina de los últimos tres años excedió el 100% de acuerdo a los diversos índices existentes en dicho país. Al ser considerada hiperinflacionaria la información financiera de dicha subsidiaria argentina fue ajustada para reconocer los efectos a partir del 1 de enero de 2018 a través del:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.
- Reconocer en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La Compañía utiliza el índice de precios al consumidor correspondiente a cada país para reconocer los efectos de inflación cuando la subsidiaria opera en un entorno económico hiperinflacionario.

La Junta de Gobierno de la FACPCE (Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas) la cual aprobó el 29 de septiembre y publicó el 5 de octubre de 2018 la Resolución la cual define entre otras cosas, el índice de precios para determinar los coeficientes de re expresión (basados en una serie que empalma el IPC Nacional desde enero de 2017 con el IPIM hasta esa fecha, y computando para los meses de noviembre y diciembre de 2015 la variación en el IPC de la Gran Ciudad de Buenos Aires (GABA).

Al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre del 2019, las operaciones de la Compañía se clasifican como sigue:

País	Inflación Acumulada		Inflación Acumulada	
	Junio 2018- 2020	Tipo de Economía	Diciembre 2017- 2019	Tipo de Economía
México	12.8%	No hiperinflacionaria	15.9%	No hiperinflacionaria
Guatemala	11.4%	No hiperinflacionaria	12.9%	No hiperinflacionaria
Costa Rica	4.7%	No hiperinflacionaria	6.1%	No hiperinflacionaria
Panamá	0.1%	No hiperinflacionaria	1.4%	No hiperinflacionaria
Colombia	9.7%	No hiperinflacionaria	11.0%	No hiperinflacionaria
Nicaragua	16.1%	No hiperinflacionaria	15.0%	No hiperinflacionaria

Argentina	192.5%	Hiperinflacionaria	145.0%	Hiperinflacionaria
Brasil	9.6%	No hiperinflacionaria	10.8%	No hiperinflacionaria
Uruguay	28.6%	No hiperinflacionaria	21.9%	No hiperinflacionaria

Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

Cobertura contable

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados para cubrir el riesgo de moneda extranjera, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y son acumulados bajo la valuación de la porción efectiva de los instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada, en la línea de (ganancia) pérdida en instrumentos financieros dentro del estado consolidado de resultados.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada, en los periodos cuando la partida cubierta es reconocida en el estado consolidado de resultados, en la misma línea del estado consolidado de resultados en que la partida cubierta es reconocida. Sin embargo, cuando la operación proyectada de cobertura reconoce un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o el pasivo no financiero.

La cobertura contable se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejecutado, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, permanece en capital y se reconoce en resultados cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

Cobertura de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura se reconoce en el estado de resultados como ganancia o pérdida por fluctuación cambiaria. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto es registrado como parte del valor en libros de la partida cubierta y también es reconocido en el estado de resultados como ganancia o pérdida por fluctuación cambiaria.

Para las coberturas de valor razonable relacionadas con partidas registradas a su costo amortizado, cualquier ajuste en su valor en libros se amortiza en resultados durante el plazo restante de la cobertura utilizando el método de TIE. La amortización TIE podrá empezar tan pronto como exista un ajuste y, a más tardar cuando la partida cubierta deje de ser ajustada por los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Si la partida cubierta se da de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente en el estado de resultados.

Cuando un compromiso firme no reconocido se designe como partida cubierta, el cambio acumulado posterior en el valor razonable del compromiso atribuible al riesgo cubierto, se reconocerá como un activo o pasivo con la correspondiente pérdida o ganancia reconocida en resultados.

Cobertura de inversión neta en un negocio en el extranjero

La Compañía designa ciertos títulos de deuda como cobertura de su inversión neta en subsidiarias en el extranjero y aplica la contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de sus inversiones en el extranjero y la moneda funcional de la tenedora (pesos), independientemente de si la inversión neta es mantenida directamente o a través de una subtenedora. Las diferencias en la moneda extranjera que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en un negocio en el extranjero, son reconocidas en la utilidad integral en el apartado de las diferencias de efectos por conversión en operaciones extranjeras y asociadas, en la medida que la cobertura sea efectiva. En la medida que la cobertura no sea efectiva, tales diferencias son reconocidas a valor de mercado en resultados. Cuando parte de la cobertura de una inversión neta es eliminada, el monto correspondiente a efectos por conversión se transfiere a resultados como parte de la utilidad o pérdida por eliminación.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

Deterioro de activos de vida larga

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos tangibles e intangibles de vida larga para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el valor recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el valor recuperable de un activo individual, la Compañía estima el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a UGE individuales, o de otra manera se asignan a la Compañía más pequeña de las UGE por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, o en cualquier momento en que ciertas circunstancias indican que el valor en libros del UGE relacionado puede exceder el valor razonable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado.

Si se estima que el valor recuperable de un activo (o UGE) sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo (o UGE) es reducido a su valor recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo (o UGE) se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo (o UGE) en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (ECL por sus siglas en inglés) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;
- Inversiones de deuda medidos a VRORI;
- Otros activos contractuales

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo. La Compañía aplica el criterio a todas las cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento, pero puede aplicarlo por separado las cuentas por cobrar y activos contractuales de los arrendamientos financieros.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual a ECL de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar el ECL, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada de la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir). La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Impago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicios de que un deudor o cliente entrará en quiebra
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes;
- La desaparición de un mercado activo para un instrumento debido a dificultades financieras; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como ganancia o pérdida dentro de ORI.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

Impuestos a la utilidad del periodo

Los impuestos a la utilidad se registran en los resultados del periodo en que se incurren.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos de forma independiente se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se mide a valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se llevan al costo menos cualquier amortización acumulada y pérdidas acumuladas por deterioro. La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan y consisten principalmente en tecnologías de la información y los costos de administración del sistema incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Dichas cantidades se capitalizan y se amortizan, utilizando el método de línea recta durante su vida útil esperada. Los gastos que no cumplan los requisitos para su capitalización, se registran como gasto cuando se incurren.

Los activos intangibles amortizables, tales como activos intangibles con vida definida son objeto de pruebas de deterioro, cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo o grupo de activos no se puede recuperar a través de sus flujos de efectivo futuros esperados.

Los activos intangibles con vida indefinida no están sujetos a amortización y son objeto a pruebas de deterioro anuales, cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de los activos intangibles excede su valor de recuperación.

Los activos intangibles de vida indefinida de la Compañía consisten principalmente en derechos para producir y distribuir productos de la marca Coca-Cola en los territorios de la Compañía. Estos derechos están representados por contratos estándar que The Coca-Cola Company tiene celebrados con sus embotelladores.

Al 31 de diciembre de 2018 y en virtud de una reestructura que se llevó a cabo en conjunto con The Coca-Cola Company de los contratos de embotellador en México, la Compañía tiene actualmente cuatro contratos de embotellador en México con las siguientes vigencias: (i) el contrato para el territorio del Valle de México, el cual es renovado en septiembre de 2023, (ii) el contrato para el territorio del Sureste, el cual es renovado en septiembre de 2023, (iii) un contrato para el territorio del Bajío, el cual es renovado en mayo de 2025, y (iv) el contrato del territorio del Golfo, el cual es renovado en mayo 2025. Al 31 de diciembre de 2018 y en virtud de una reestructura que se llevó a cabo en conjunto con The Coca-Cola Company de los contratos de embotellador en Brasil, la Compañía tiene dos contratos de embotellador en Brasil, los cuales son renovados en octubre de 2027. Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía tiene tres contratos de embotellador en Guatemala, los cuales son renovados en marzo de 2025 y abril de 2028 (dos contratos). Adicionalmente, la Compañía cuenta con un contrato de embotellador por cada país los cuales son renovados en las siguientes fechas: Argentina en septiembre 2024; Colombia en septiembre 2024; Panamá en noviembre 2024; Venezuela en agosto 2026; Costa Rica en septiembre 2027; Nicaragua en mayo 2026 y Uruguay en septiembre 2028.

Los contratos de embotellador son renovados automáticamente por periodos de 10 años, sujetos del derecho de cualquiera de las partes de dar un preaviso que no desea renovar un contrato específico. Adicionalmente, estos contratos generalmente pueden darse por terminados en caso de incumplimiento. La terminación podría evitar la venta de bebidas de la marca Coca-Cola en el territorio afectado y tendría un efecto adverso en el negocio de la Compañía, las condiciones financieras, resultados de operaciones y las perspectivas.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Inversiones en asociadas

Asociadas son aquellas entidades en las cuales la Compañía tiene influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de las políticas financieras y operativas de la entidad participada, pero sin ejercer control sobre dichas políticas financieras y operativas. Tras la pérdida de influencia significativa sobre una asociada, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Las inversiones en asociadas se registran utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo, que incluye el precio de compra y cualquier gasto directamente atribuible necesario para adquirirlo. El valor en libros de la inversión es ajustado para reconocer los cambios en las acciones de la Compañía netos de activos de la asociada desde la fecha de adquisición. Los estados financieros de las asociadas son preparados por los mismos periodos como en la Compañía.

Cuando las pérdidas de la asociada exceden el valor en libros del valor de la asociada, incluyendo cualquier anticipo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación o haya realizado pagos a nombre de la asociada.

El crédito mercantil a la fecha de adquisición se presenta como parte de la inversión en la asociada en el estado consolidado de situación financiera. El crédito mercantil de la adquisición de una participación en una asociada se mide de acuerdo con las políticas contables de la Compañía para el crédito mercantil resultante de una combinación de negocios.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. La Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en acciones está deteriorada. En este caso, la Compañía calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros y reconoce el monto en la participación de la utilidad o pérdida de las asociadas y negocios conjuntos utilizando el método de participación en el estado consolidado de resultados.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Acuerdos conjuntos

Un acuerdo conjunto es un acuerdo en el cual dos o más partes tienen control conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control que existe sólo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieran el consentimiento unánime de todas las partes que comparten el control. La Compañía clasifica sus participaciones en acuerdos conjuntos ya sea como operaciones conjuntas o negocios conjuntos dependiendo de los derechos de la Compañía a los activos y obligaciones de los pasivos del acuerdo.

Un negocio conjunto es un acuerdo conjunto por medio del cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo tienen derechos a los activos netos del acuerdo. La Compañía reconoce su participación en los negocios conjuntos como una inversión utilizando el método de participación.

Control conjunto es el reparto del control contractualmente decidido de un acuerdo, que existe solo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes que comparten el control.

Cuando existe una pérdida de control en un acuerdo conjunto, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Inversión en Venezuela.

La Compañía contabiliza su operación en Venezuela a método de valor razonable a través del ORI usando un concepto de nivel 3 y reconociendo el 31 de diciembre de 2019 y 2018 un deterioro en el valor razonable de su inversión por Ps. 216 y Ps. 1,039. Las pérdidas y ganancias a partir del 1° de enero de 2018 se reconocen en ORI.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Arrendamientos

Conforme a la NIIF 16, la Compañía evalúa si un contrato es, o contiene, un arrendamiento cuando el contrato transfiere el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. La Compañía evalúa si un contrato es un acuerdo de arrendamiento cuando:

- El contrato implica el uso de un activo identificado – esto puede ser especificado explícita o implícitamente, y debe ser físicamente distinto o representar sustancialmente toda la capacidad de un activo físicamente distinto. Si el arrendador tiene derechos de sustitución sustantivos, el activo no es identificado;
- La Compañía tiene el derecho a recibir sustancialmente todos los beneficios económicos del uso del activo a lo largo de todo el periodo de uso;

- La Compañía tiene el derecho a dirigir el uso del activo cuando tiene derecho a tomar las decisiones más relevantes sobre cómo, y para que propósito se usa el activo. Cuando el uso del activo es predeterminado, la Compañía tiene el derecho a dirigir el uso del activo si: i) tiene derecho de operar el activo; o ii) el diseño del activo predetermina como y para que propósito será utilizado.

Como arrendatario

Medición inicial

En la fecha de inicio del arrendamiento, la Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago por arrendamiento realizado durante o antes de la fecha de aplicación inicial. El activo por derecho de uso considera los costos directos iniciales incurridos y un estimado de los costos para dismantelar y eliminar el activo subyacente, o para restaurar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos futuros de arrendamiento por el periodo remanente a la fecha de aplicación inicial. Dichos pagos son descontados utilizando la tasa incremental de la Compañía, la cual es considerada como la tasa que tendría que pagar la Compañía por un financiamiento de un periodo similar, y con una garantía similar, para obtener un activo de valor similar al activo arrendado. Para la Compañía, la tasa de descuento utilizada para medir el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento es la tasa relacionada al costo de financiamiento de la Compañía desde la perspectiva del consolidado.

Los pagos por arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden lo siguiente:

- Pagos fijos, incluyendo pagos que en sustancia son fijos;
- Pagos de arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos utilizando el índice o la tasa a la fecha de inicio del arrendamiento;
- El precio relacionado a una opción de compra que la Compañía tiene certeza razonable de ejercer, una opción a extender el acuerdo contractual y penalizaciones por terminar anticipadamente el acuerdo de arrendamiento, al menos que la Compañía tenga certeza razonable de no ejercer dichas opciones.
- Importes por pagar en virtud de garantías del valor residual;
- Pagos por cancelación anticipada, si en las condiciones del arrendamiento se contempla esta opción.

La Compañía no reconoce un activo por derecho de uso y pasivo por arrendamiento para aquellos acuerdos de corto plazo con un periodo contractual de 12 meses o menos y arrendamientos de activos de bajo valor, principalmente equipos de tecnología de información utilizados por los empleados, tales como: computadoras portátiles y de escritorio, dispositivos de mano e impresoras. La Compañía reconoce los pagos por arrendamiento asociados a estos acuerdos como un gasto en el estado consolidado de resultados a medida en que se incurren.

Medición subsecuente

El activo por derecho de uso se deprecia posteriormente utilizando el método de línea recta desde la fecha de inicio hasta el más corto entre la vida útil del activo por derecho de uso (plazo del acuerdo de arrendamiento) y la vida útil del activo arrendado relacionado. Además, el activo por derecho de uso es ajustado periódicamente por pérdidas por deterioro, si hubiese, y ajustado por ciertas remediones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide subsecuentemente a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva. La Compañía vuelve a medir el pasivo por arrendamiento sin modificar la tasa de descuento incremental cuando hay una modificación en los pagos de arrendamiento futuros bajo una garantía de valor residual o si la modificación surge de un cambio en el índice o tasa cuando se trata de pagos variables. El pasivo por arrendamiento se vuelve a medir utilizando una tasa de descuento incremental nueva a la fecha de modificación cuando:

- Una opción de extender o terminar el acuerdo es ejercida modificando el periodo no cancelable del contrato;

- La Compañía cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra.

Cuando el pasivo por arrendamiento se vuelve a medir, se hace un ajuste correspondiente al valor en libros del activo por derecho de uso, o se registra en resultados si el valor en libros del activo por derecho de uso ha sido reducido a cero.

Una modificación al acuerdo por arrendamiento se contabiliza como un acuerdo por separado si se cumplen las dos condiciones siguientes:

- i) la modificación incrementa el alcance del arrendamiento al agregar el derecho de uso de uno o más activos subyacentes;
- ii) la contraprestación del arrendamiento se incrementa por una cantidad proporcional al precio independiente del aumento en el alcance y por cualquier ajuste a ese precio independiente para reflejar las circunstancias del contrato.

En los estados de resultados y utilidad integral consolidados, el gasto por interés del pasivo por arrendamiento se presenta como un componente del gasto financiero, al menos que sean directamente atribuibles a activos calificados, en cuyo caso se capitalizan de acuerdo la política contable de costos de financiamiento de la Compañía. Los activos por derecho de uso se miden según el modelo de costo, se deprecian durante el plazo del arrendamiento en línea recta y se reconocen en el estado consolidado de resultados.

Las mejoras en propiedades arrendadas se reconocen como parte de propiedad, planta y equipo en el estado de situación financiera consolidado y se amortizan utilizando el método de línea recta, por el periodo más corto entre la vida útil del activo o el plazo del arrendamiento relacionado.

Como arrendador

La Compañía en su carácter de arrendador determina al inicio del arrendamiento, si cada acuerdo se clasifica como un arrendamiento operativo o financiero.

Los arrendamientos son clasificados como arrendamientos financieros cuando en los términos del acuerdo de arrendamiento transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes del activo subyacente, de lo contrario, los acuerdos de arrendamiento se clasifican como arrendamientos operativos. La Compañía considera algunos de los siguientes indicadores, entre otros; para analizar si se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes:

- si el arrendamiento es por la mayor parte de la vida útil del activo;
- si los pagos futuros mínimos de arrendamiento se comparan con el valor razonable del activo subyacente.

La Compañía reconoce los pagos por arrendamientos operativos recibidos como ingresos en línea recta durante el plazo del arrendamiento dentro de los estados consolidados de resultados, excepto cuando otra base sistemática represente de mejor manera el patrón de tiempo en el cual los beneficios económicos del activo arrendado son transferidos.

La Compañía reconoce inicialmente un importe igual a la inversión neta en el arrendamiento, es decir, el valor presente de los pagos futuros del arrendamiento más cualquier garantía de valor residual que se otorgue; y se incluye la distinción entre la porción circulante de los cobros con vencimiento menor o igual a un plazo de 12 meses y los cobros no circulantes, es decir, con vencimiento mayor a 12 meses; que incluyen:

- (i) pagos fijos incluidos aquellos que en sustancia son fijos, que pueden suponer variabilidad, pero que en esencia son inevitables, menos cualquier incentivo por arrendamiento a cobrar;
- (ii) pagos por rentas variables que dependen de un índice o una tasa a la fecha de inicio del contrato de arrendamiento;
- (iii) importes por pagar del arrendatario en virtud de garantías del valor residual (en caso de ser aplicable);
- (iv) el precio relacionado a una opción de compra si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer (en caso de ser aplicable); y
- (v) los pagos por penalizaciones derivadas de la terminación del arrendamiento, si el plazo del arrendamiento refleja que el arrendatario ejercerá una opción para terminar el arrendamiento.

Las operaciones inter- compañías relacionadas con transacciones entre arrendadores y arrendatarios dentro del Grupo, son eliminadas en el proceso de consolidación de la Compañía.

Descripción de la política contable para préstamos y cuentas por cobrar [bloque de texto]

Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar son instrumentos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Los préstamos y cuentas por cobrar con un periodo relevante (incluyendo clientes y otras cuentas por cobrar) se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo cuando el reconocimiento de intereses sería inmaterial.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios son valuados sobre la base del costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto, y se basan en la fórmula del costo promedio.

El costo de ventas, se basa en el costo promedio ponderado de los inventarios al momento de la venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo e inspección.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Activos de larga duración mantenidos para venta y Operaciones discontinuadas

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando:

- (a) Se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones,
- (b) Los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y;
- (c) La venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Las operaciones discontinuadas se excluyen de los resultados de las operaciones continuas y se presentan por separado en el estado de ganancias o pérdidas después de impuestos en una línea denominada "Operaciones discontinuadas".

En cuanto a la disposición de Filipinas, todos los estados financieros incluyen montos por operaciones discontinuas, a menos que se indique explícitamente lo contrario.

Activos no corrientes mantenidos para la venta

Los activos no corrientes y grupos de activos se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recupera principalmente a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo no corriente (o grupo de activos para su disposición) está disponible para su venta inmediata en las condiciones actuales. La administración debe estar comprometida con la venta, que debe esperarse que califique como una venta completa dentro de un año a partir de la fecha de clasificación.

Cuando la Compañía está comprometida con un plan de venta que involucre pérdida de control de una subsidiaria, todos los activos y pasivos de esa subsidiaria se clasifican como mantenidos para su venta cuando los criterios descritos anteriormente se cumplen, independientemente de si la Compañía retendrá la participación no controladora en su subsidiaria después de la venta.

Los activos no corrientes (y grupos de activos para su disposición) clasificados como mantenidos para la venta son valuados al menor entre su valor en libros y su valor razonable menos los costos de venta.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros

[bloque de texto]

Compensación de instrumentos financieros

Se requiere que los activos financieros sean compensados contra pasivos financieros y el monto neto sea reportado en el estado consolidado de situación financiera si, y sólo cuando la Compañía:

- Actualmente tenga un derecho legal ejecutable de compensar los montos reconocidos, y

- Pretenda liquidar de manera neta, o realice los activos y liquide los pasivos simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran en resultados en el momento en que se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no están listas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta sobre el costo de adquisición. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian como componentes por separado (componentes principales) de propiedad, planta y equipo. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

La vida útil estimada de los principales activos de la Compañía se presenta a continuación:

	<u>Años</u>
Edificios	40 – 50
Maquinaria y equipo	10 – 20
Equipo de distribución	7 – 15
Equipo de refrigeración	5 – 7
Botellas retornables	1.5 – 3
Otros equipos	3 – 10

La vida útil estimada de los activos, los valores residuales y el método de depreciación se revisan al final de cada ejercicio anual, con el efecto de cualquier cambio en las estimaciones representadas de forma prospectiva.

Se deja de reconocer una partida de propiedad, planta y equipo cuando se da de baja o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de

propiedad, planta y equipo se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor neto en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada.

Botellas retornables y no retornables:

La Compañía cuenta con dos tipos de botellas: retornables y no retornables.

- No retornables: Son registradas en la utilidad neta consolidada al momento de la venta del producto.
- Retornables: Son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo. Las botellas retornables son registradas a su costo de adquisición y, para países con entorno económico hiperinflacionario, son actualizadas de acuerdo con la NIC 29. La depreciación de las botellas retornables se calcula utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.

Existen dos tipos de botellas retornables:

- Las que se encuentran en control de la Compañía en sus instalaciones, plantas y centros de distribución; y
- Las que son entregadas a los clientes y siguen siendo propiedad de la Compañía.

Las botellas retornables que han sido entregadas a los clientes están sujetas a un acuerdo con un distribuidor en virtud del cual la Compañía mantiene la propiedad. Estas botellas son controladas por personal de ventas durante sus visitas periódicas a los distribuidores y la Compañía tiene el derecho de cobrar cualquier rotura identificada al distribuidor. Las botellas que no estén sujetas a dichos acuerdos se registran en resultados cuando son entregadas a los detallistas.

Las botellas retornables y por las cuales se ha recibido un depósito por parte de los clientes, se deprecian de acuerdo con sus vidas útiles (3 años para botellas de vidrios y 1.5 para botellas de PET retornable). Los depósitos de clientes recibidos se amortizan sobre la misma vida útil estimada de las botellas.

Costos por financiamiento

Los costos por financiamiento directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales son activos que necesariamente toman un periodo de tiempo sustancial para estar listo para su uso planeado o venta, se suman al costo de dichos activos, hasta el momento en que los activos estén sustancialmente preparados para su uso o venta. El costo por financiamiento puede incluir:

- Gasto financiero; y
- Fluctuación cambiaria que surge de préstamos en moneda extranjera en la medida que se considere un ajuste al costo por interés.

El ingreso por interés ganado sobre la inversión temporal de préstamos específicos cuyo gasto está pendiente en los activos calificables se deduce del costo por financiamiento elegible para su capitalización.

Todos los demás costos por financiamiento se reconocen en la utilidad neta consolidada en el periodo en el que se incurren.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Provisiones

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (contractual o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación confiable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros es el valor presente de esos flujos de efectivo (en donde el efecto del valor temporal del dinero es material).

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si se recibe el reembolso y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza.

Las provisiones por reestructura sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplan. La Compañía tiene una obligación implícita, cuando hay un plan formal detallado que identifica la empresa o la parte de la empresa en cuestión, la ubicación y el número de trabajadores afectados, una estimación detallada de los costos asociados, y una línea de tiempo apropiado. Además, los empleados afectados deben ser informados de las características principales de los planes.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Reconocimiento de los ingresos

La Compañía reconoce los ingresos conforme se transfiere el control del bien o servicio al cliente. El control se refiere a la habilidad que tiene el cliente de dirigir el uso y de obtener substancialmente todos los beneficios del producto transferido. Además, también implica que el cliente tenga la habilidad de prevenir que terceros dirijan el uso y obtengan substancialmente todos los beneficios de dicho bien transferido. La administración toma en cuenta las siguientes consideraciones para analizar el momento en el que se transfiere el control de los bienes o servicios al cliente:

- Identificar el contrato (por escrito, oralmente o de acuerdo con otras prácticas tradicionales del negocio).
- Evaluar los bienes o servicios comprometidos en el contrato con un cliente e identificar como una obligación de desempeño cada compromiso que se transfiere.
- Considerar los términos del contrato y las prácticas tradicionales de negocio para determinar el precio de la transacción. El precio de la transacción es el importe de la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios comprometidos con el cliente, excluyendo los importes recaudados en nombre de terceros como algunos impuestos sobre las ventas. La contraprestación que se compromete en un contrato con un cliente puede incluir importes fijos, importes variables, o ambos.
- Distribuir el precio de la transacción a cada obligación de desempeño (a cada bien o servicio que sean distintos) por un importe que represente la parte de la contraprestación a la cual la entidad espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios comprometidos con el cliente.

- Reconocer los ingresos cuando (o a medida que) se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos.

Todas las condiciones anteriores se cumplen normalmente en el momento en el que la totalidad de los bienes o servicios se entregan al cliente y dicho momento se considera en un punto en el tiempo. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, neto de promociones y descuentos.

La Compañía genera ingresos por las siguientes actividades principales:

Venta de productos

Incluye las ventas de bienes por parte de todas las subsidiarias de la Compañía, principalmente la venta de bebidas de la marca líder: Coca-Cola en la cual los ingresos se reconocen en el momento que dichos productos se vendieron a los clientes.

Prestación de servicios

Incluye los ingresos por servicios de distribución que la Compañía reconoce como ingresos cuando se cumple la obligación relacionada al desempeño. La Compañía reconoce los ingresos por la prestación de servicios durante el período en el que se cumple dicha obligación de acuerdo con las siguientes condiciones:

- El cliente simultáneamente recibe y consume los beneficios conforme la Compañía cumple con la obligación de desempeño;
- El cliente controla los activos relacionados, incluso si la Compañía los crea mejora;
- Los ingresos se pueden medir de forma fiable; y
- La Compañía tiene el derecho de pago por el desempeño completado hasta la fecha.

Contraprestaciones variables concedidas a los clientes

La Compañía ajusta el precio de la transacción en función de las estimaciones de las promociones, descuentos o cualquier otra asignación variable que pueda otorgarse a los clientes. Estas estimaciones se basan en los acuerdos comerciales celebrados con los clientes y en el rendimiento histórico previsto para el cliente

Costos de contratos

Los costos incrementales por obtener un contrato con un cliente se reconocen como un activo si la Compañía espera recuperar dichos costos. Los costos incrementales son aquellos en los que se incurren para obtener un contrato y que no se habrían generado si el contrato no se hubiera obtenido. La Compañía reconoce dichos costos como un gasto dentro del estado de resultados cuando el ingreso asociado con ese costo se realiza en un periodo igual o menor a un año. Para cualquier otro costo que esté relacionado con el cumplimiento de un contrato con un cliente, pero que no forme parte del reconocimiento propio de los ingresos, se considerará como un activo incluyendo todos los costos incurridos, solo si dichos costos se relacionan directamente con un contrato o con un contrato esperado que la Compañía puede identificar de forma específica y que además los costos generen o mejoren los recursos de la Compañía que se utilizarán para satisfacer, o para continuar satisfaciendo; las obligaciones de desempeño en el futuro y si se espera recuperar los costos mencionados. El activo reconocido, conforme a lo indicado anteriormente; se amortiza de forma sistemática en la medida en que se lleva a cabo la transferencia de los bienes y servicios al cliente, de tal manera que dicho activo sea reconocido en el estado de resultados mediante su amortización en el mismo periodo de tiempo en que el ingreso respectivo se reconoce contablemente.

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo consiste en depósitos en cuentas bancarias las cuales generan un interés sobre el saldo disponible. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija, ambos con vencimiento de tres meses o menos y son registrados a su valor razonable.

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales. El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros corrientes dado que por naturaleza las restricciones son a corto plazo.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Transacciones con pagos basados en acciones

Los altos ejecutivos de la Compañía reciben una remuneración en forma de transacciones con pagos basados en acciones, por el cual los empleados prestan los servicios a cambio de instrumentos de capital. Los instrumentos de capital son otorgados y administrados a través de un fideicomiso controlado por FEMSA. Estos instrumentos son contabilizados como transacciones liquidadas mediante instrumentos de patrimonio. La concesión de instrumentos de patrimonio se concede por un valor monetario fijo.

Los pagos basados en acciones a empleados se miden a valor razonable de los instrumentos de capital a la fecha de concesión. El valor razonable determinado en la fecha de concesión del pago basado en acciones se carga a resultados y se reconoce con base en el método de asignación.

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Emisión de acciones

La Compañía reconoce la emisión de acciones propias como una transacción de capital. La diferencia entre el valor en libros de las acciones emitidas y el importe contribuido por la participación no controladora, se registra como prima en suscripción de acciones.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Actividades de la Compañía

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. ("Coca-Cola FEMSA") es una empresa mexicana con el objeto social principal de adquirir, conservar y transferir todo tipo de bonos, acciones y valores negociables.

Coca-Cola FEMSA es subsidiaria indirecta de Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V. ("FEMSA"). FEMSA tiene indirectamente el 47.2% de las acciones Serie A de nuestro capital social (56.0% del capital social con derecho a voto). The Coca-Cola Company ("TCCC") tiene indirectamente el 27.8% de las acciones Serie D de nuestro capital social (32.9% de nuestro capital social con derecho de voto). Las acciones Serie L de voto limitado, representan el 15.6% de nuestro capital social y las acciones Serie B representan el 9.4% restante de nuestro capital social (el 11.1% restante de nuestro capital con derecho a voto). Las acciones Serie L y Serie B cotizan conjuntamente como unidades vinculadas (cada unidad vinculada ampara 3 acciones Serie B y 5 acciones Serie L). Las unidades vinculadas cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V. bajo la clave de pizarra "KOF UBL" y cotizan en forma de American Depository Shares ("ADS" por sus siglas en inglés) (cada ADS representando 10 unidades vinculadas) en The New York Stock Exchange, Inc. bajo la clave de pizarra "KOF".

El domicilio de sus oficinas registrado y su principal lugar de negocios es Mario Pani No. 100, Col. Santa Fe Cuajimalpa, Delegación Cuajimalpa de Morelos, Ciudad de México, 05348, México.

Coca-Cola FEMSA y sus subsidiarias (la "Compañía"), como unidad económica, se dedican a la producción, distribución y comercialización de ciertas bebidas de la marca Coca-Cola en México, Centroamérica (Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá), Colombia, Brasil, Uruguay, Argentina y hasta noviembre de 2018 Filipinas. La Compañía también opera en Venezuela a través de su inversión en Coca-Cola FEMSA de Venezuela, S.A.

Al 30 de junio de 2020 las subsidiarias más significativas, las cuales la Compañía controla son:

Compañía	Actividad	País	% de Tenencia Junio 2020	% de Tenencia Diciembre 2019
Propimex, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	México	100.00%	100.00%
Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V.	Compañía tenedora	México	100.00%	100.00%
Spal Industria Brasileira de Bebidas, S.A.	Manufactura y distribución	Brasil	96.06%	96.06%
Distribuidora y Manufacturera del Valle de México, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	México	100.00%	100.00%
Servicios Refresqueros del Golfo y Bajío, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	México	100.00%	100.00%

Descripción de sucesos y transacciones significativas

El 31 de enero de 2019 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas (la "Asamblea de Accionistas"), aprobó lo siguiente:

- (i) La división ("Split") de acciones a razón de 8 por 1 de cada serie de acciones de la Compañía;
- (ii) La emisión de acciones ordinarias de la Serie B con pleno derecho de voto;

- (iii) La creación de unidades vinculadas que agrupan 3 acciones Serie B y 5 acciones Serie L, las cuales cotizarán en la Bolsa Mexicana de Valores ("BMV") y en forma de *American Depositary Shares* (ADSs) en la Bolsa de Valores de Nueva York ("NYSE"); y
- (iv) Modificaciones a los estatutos de la Compañía principalmente para implementar lo mencionado en los incisos (i), (ii) y (iii) anteriores.

El 22 de marzo de 2019 la CNBV (Comisión Nacional Bancaria y de Valores) aprobó y autorizó el Split de acciones mencionado anteriormente.

Como resultado del split de acciones descrita anteriormente, (i) la proporción de participación de los accionistas en la Compañía no cambio, y (ii) el porcentaje de acciones ordinarias con pleno derecho de voto fue ajustado proporcionalmente derivado de la emisión de acciones Serie B, como se muestra a continuación.

El capital social de la Compañía previo y posterior al *split* se integraba de la siguiente manera:

Acciones en circulación previo al *split*:

Serie de acciones	Accionistas	Acciones en circulación	% del capital social	% de acciones ordinarias
A	Compañía subsidiaria de Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V.	992,078,519	47.22%	62.96%
D	Compañías subsidiarias de The Coca-Cola Company	583,545,678	27.78%	37.04%
L	Público Inversionista	525,208,065	25.01%	0%
Total		2,100,832,262	100%	100%

Acciones en circulación posterior al *split*:

Serie de acciones	Accionistas	Acciones en circulación	% del capital social	% de acciones ordinarias
A	Compañía subsidiaria de Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V.	7,936,628,152	47.22%	55.97%
D	Compañías subsidiarias de The Coca-Cola Company	4,668,365,424	27.78%	32.92%
B	Público Inversionista	1,575,624,195	9.38%	11.11%
L	Público Inversionista	2,626,040,325	15.63%	0%
Total		16,806,658,096	100%	100%

Fusiones y adquisiciones

La Compañía ha realizado ciertas fusiones y adquisiciones durante 2018 que fueron registradas utilizando el método de adquisición. Los resultados de las operaciones adquiridas han sido incluidos en los estados financieros consolidados a partir de que la Compañía obtuvo el control de los negocios adquiridos, como se revela más adelante. Por lo tanto, los estados consolidados de resultados y de situación financiera en los años de dichas adquisiciones no son comparables con los periodos anteriores. El estado consolidado de flujos de efectivo al 31 de diciembre de 2018 presenta las fusiones y adquisiciones netas del efectivo adquirido en dichas fusiones y adquisiciones.

Mientras todas las adquisiciones reveladas en la parte inferior son Compañías de la red de distribución de la marca Coca-Cola, tales entidades no estaban bajo control común previo a la adquisición.

Otras adquisiciones

La Compañía finalizó la asignación del precio de compra a los valores razonables de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos para adquisiciones sin diferencia significativa con las cifras preliminares al valor razonable de los activos netos adquiridos, los cuales fueron incluidas en sus estados financieros consolidados anuales auditados al 31 de diciembre de 2018, relacionado principalmente con lo siguiente: (1) Adquisición del 100% de Alimentos y Bebidas del Atlántico, S.A. ("ABASA") en Guatemala, la cual es incluida en los resultados de la Compañía desde mayo de 2018 (2) Adquisición del 100% de Comercializadora y Distribuidora Los Volcanes, S.A. ("Los Volcanes") en Guatemala, la cual es incluida en los resultados de la Compañía a partir de mayo de 2018; y (3) Adquisición del 100% de Montevideo Refrescos, S.R.L. ("MONRESA") en Uruguay, la cual es incluida en los resultados financieros a partir de julio de 2018.

El valor razonable de los activos netos adquiridos es la siguiente:

Total activos corrientes, incluye efectivo adquirido de Ps. 860	Ps. 1,864
Total activos no corrientes	4,031
Derechos de distribución	1,715
Activos totales	<u>7,610</u>
Pasivos totales	<u>(3,961)</u>
Activos netos adquiridos	<u>3,649</u>
Crédito mercantil	<u>2,903</u>
Total contraprestación transferida	Ps. <u>6,552</u>
Efectivo adquirido	<u>(860)</u>
Efectivo neto pagado	<u>Ps. 5,692</u>

(1) Como resultado de la asignación del valor de compra, la cual finalizó en 2019, se tuvieron ajustes adicionales de valor razonable a los reconocidos en 2018 como sigue: una disminución en los activos no Corrientes Ps. 236, Derechos de distribución Ps. 2,887 y un aumento de Goodwill Ps. 2,903.

Operaciones discontinuadas

El 16 de agosto de 2018, Coca-Cola FEMSA, anunció el ejercicio de su opción para vender el 51% de las acciones de Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc. (CCFPI) a The Coca Cola Company. El 6 de agosto de 2018 los accionistas de la Compañía aprobaron el plan de venta. Debido a esto a partir del 31 de agosto de 2018 CCFPI fue clasificada como un activo disponible para su venta y como una operación discontinua lo cual se refleja de esta misma manera al cierre 31 de diciembre de 2017 y 2018. CCFPI representaba la división Asia y era considerada como un segmento de reporte hasta el 31 de diciembre de 2017, debido a la discontinuación de CCFPI el segmento de la División de Asia ya no es presentado en forma separada en la Nota 27. La venta se concretó el 13 de diciembre de 2018 con los siguientes resultados:

Resultados de la operación discontinuada

Un resumen de los resultados de la operación discontinua al 31 de diciembre de 2018 se muestra a continuación:

	<u>2018</u>
Ingresos totales.....	24,167
Costo de ventas.....	<u>17,360</u>
Utilidad bruta.....	6,807
Gastos de operación.....	5,750
Otros Gastos neto.....	7
(Ingreso) financiero, neto	(185)
(Utilidad) en Fluctuación Cambiaria neta.....	<u>(73)</u>

Utilidad antes de impuestos a la utilidad por operaciones discontinuadas.....	1,308
Impuestos a la utilidad	466
Utilidad neta por operaciones discontinuadas.....	842
Menos – Monto atribuible a la participación no controladora.....	391
Utilidad neta de operaciones atribuible a la participación controladora.....	451
Efecto por conversión por tipo de cambio acumulado.....	(811)
Ganancia en venta de subsidiaria.....	3,335
Utilidad neta atribuible a la participación controladora por operaciones discontinuadas.....	2,975

(1) Los saldos en efectivo y equivalentes de efectivo de las operaciones de Filipinas en la fecha de venta fueron de Ps. 6.898.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Bases de medición y presentación

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos financieros derivados
- Activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados.

Los valores en libros de activos y pasivos reconocidos que se han designado como una posición primaria de una cobertura de valor razonable, que de otra forma se reconocería a su costo amortizado, son ajustados para reconocer los cambios en los valores razonables atribuibles a los riesgos cubiertos y a las relaciones de cobertura efectiva.

Los estados financieros de subsidiarias cuya moneda funcional es la moneda de una economía hiperinflacionaria se re expresan en términos de la unidad de medición en vigor al final del periodo de reporte.

Presentación del estado consolidado de resultados

La Compañía clasifica sus costos y gastos por función en el estado consolidado de resultados, de acuerdo con las prácticas de la industria.

Presentación del estado consolidado de flujos de efectivo.

El estado consolidado de flujos de efectivo de la Compañía se presenta utilizando el método indirecto.

Capital

La Compañía cuenta con una reserva para recompra de acciones de Ps. 5,000, aprobada en la última asamblea ordinaria anual de accionistas.

El 17 de marzo de 2020, la Asamblea de Accionistas de la Compañía aprobó el pago de dividendos en efectivo por Ps. 0.6075 por cada acción que se encuentre en circulación en la fecha del pago de dividendos (equivalente a Ps. 4.86 por unidad vinculada), estos serán pagados en dos cuotas iguales el 5 de mayo de 2020 y el 3 de noviembre de 2020.

Utilidad Integral

Derivado del ejercicio de la opción de venta de la operación en Filipinas concretada el 13 de diciembre de 2018 se reconoció en el estado de resultados el efecto neto de las Partidas de Otros Conceptos de Utilidad Integral por Ps. (811), de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera.

La Compañía contabiliza su operación en Venezuela a método de valor razonable a través del ORI usando un concepto de nivel 3 y reconociendo el 31 de diciembre de 2019 y 2018 un deterioro en el valor razonable de su inversión por Ps. 216 y Ps. 1,039. Las pérdidas y ganancias a partir del 1° de enero de 2018 se reconocen en ORI.

Propiedad, planta y equipo

Por los períodos de seis meses terminados el 30 de junio de 2020 y 2019, la Compañía realizó adquisiciones de propiedad, planta y equipo por un importe de Ps. 3,867 y Ps. 3,961, respectivamente. Las bajas y desinversiones no fueron significativas.

Al 30 de junio de 2020, la Compañía no tiene compromisos importantes para la compra de propiedad, planta y equipo.

Naturaleza de los bienes o servicios

A continuación, se describen las principales actividades de las cuales la Compañía obtiene o genera sus ingresos. El principal ingreso que presenta cada uno de los segmentos operativos es la venta de producto terminado. Los segmentos de México y Centroamérica, Sudamérica y Asia presentan también ingresos por servicios.

Producto o servicio	Naturaleza, momento en que se satisface la obligación de desempeño y términos de pago significativos
Venta de producto terminado	Consiste en la entrega de las bebidas a los clientes y embotelladores. Los precios de transacción son asignados a cada uno de los productos vendidos con base en su precio de venta por separado, neto de promociones y descuentos. La obligación de desempeño se satisface en el momento que el producto vendido es entregado al cliente.
Ingresos por servicios	Consiste en la prestación de servicios de maquila, así como servicios logísticos y administrativos. Los precios de transacción son asignados a cada uno de los productos vendidos con base en su precio de venta por separado. La obligación de desempeño se satisface en el momento que los servicios son prestados a los clientes.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los resultados de la Compañía están sujetos a las fluctuaciones estacionales. En general, los niveles de ventas incrementan durante los meses de verano en cada país donde tenemos operaciones y durante la temporada navideña en invierno. En México, Centroamérica y Colombia la Compañía alcanza generalmente los niveles de ventas más altos durante los meses de verano de abril a septiembre, así como en diciembre durante las fiestas navideñas. En Brasil, Argentina y Uruguay los niveles de ventas más altos de la Compañía ocurren durante los meses de verano de octubre a marzo y en diciembre en las fiestas navideñas. Los resultados de las operaciones generalmente reflejan la estacionalidad, pero también se han visto afectados por algunos otros factores que no son necesariamente por la temporada, incluyendo las condiciones económicas, el clima, entre otros.

Derivado de lo anterior, los resultados de operación por un trimestre no son necesariamente indicativos de los resultados de operación de un año completo, y los resultados de operación históricos, no son necesariamente indicativos de los resultados de operación futuros.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

Durante marzo de 2020 tomamos deuda bancaria en México con vencimiento de un año por un monto total de Ps. 10,000 millones a tasa flotante.

El 7 de febrero de 2020, emitimos (i) un monto agregado de Ps. 3,000 millones de certificados bursátiles a tasa fija a 8 años con una tasa de interés anual de 7.35% y con vencimiento en enero de 2028, y (ii) un monto agregado de Ps.1,727 millones de 5.5 certificados bursátiles de tasa variable a un año, con un precio de 28 días TIE (Tasa de interés interbancaria de equilibrio, o TIE) más 0.08% y con vencimiento en agosto de 2025.

El 22 de enero de 2020, emitimos un monto de capital agregado de US \$ 1,250 millones de notas senior del 2.750% con vencimiento el 22 de enero de 2030. Estas notas fueron utilizadas para el prepago de notas senior de \$900 con una tasa de interés de 3.88% con vencimiento el 26 de noviembre de 2023. Estas notas están garantizadas por los Garantes. La escritura que rige estas notas impone, entre otras, ciertas condiciones a la consolidación o fusión por nuestra parte y restringe la incursión de gravámenes y la realización de transacciones de venta y arrendamiento por parte de nosotros y nuestras filiales importantes.

Nuestro bono de 4.625% con vencimiento en 2020 venció y fue pagado en su totalidad el 15 de febrero del 2020.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
