



Relación con inversionistas

Jorge Collazo | jorge.collazo@kof.com.mx
 Bryan Carlson | bryan.carlson@kof.com.mx
 Maite Vilchis | maite.vilchis@kof.com.mx

Coca-Cola FEMSA Anuncia Resultados del Cuarto Trimestre y Año Completo 2019

Ciudad de México, 26 de febrero de 2020, Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. (BMV: KOFUBL, NYSE: KOF) ("Coca-Cola FEMSA," "KOF" o la "Compañía"), el embotellador público más grande de productos Coca-Cola en el mundo en términos de volumen de ventas, anunció hoy sus resultados para el cuarto trimestre y el año completo 2019.

DATOS RELEVANTES OPERATIVOS Y FINANCIEROS DEL CUARTO TRIMESTRE

- El volumen incrementó en Brasil, Centroamérica y en Colombia, mientras que permaneció estable en México; las transacciones tuvieron mejor desempeño que el volumen en México, Brasil y Argentina.
- Los ingresos crecieron 3.1%, mientras que los ingresos comparables crecieron 10.0%. Las iniciativas de precio y de optimización de ingresos en nuestras operaciones, y el crecimiento de volumen fueron parcialmente contrarrestados por los efectos desfavorables de conversión de moneda a pesos mexicanos.
- La utilidad de operación se contrajo 13.2%, mientras que en términos comparables se contrajo 5.1%. El efecto favorable en la mezcla de precios, precios más estables en edulcorantes, y reducciones en precios de PET fueron parcialmente contrarrestados por un mayor costo en el concentrado, mayores gastos de operación, y la depreciación del real brasileño, el peso argentino y el peso colombiano en la tasa de cambio promedio aplicada al costo de materia prima denominada en U.S. dólares.

DATOS RELEVANTES OPERATIVOS Y FINANCIEROS DEL AÑO COMPLETO 2019

- El volumen incrementó en Brasil y en Centroamérica; las transacciones tuvieron mejor desempeño que el volumen en Brasil y Argentina.
- Los ingresos crecieron 6.7%, mientras que los ingresos comparables crecieron 10.8%, impulsado por las iniciativas de precio y de optimización de ingresos en nuestras operaciones y el crecimiento de volumen. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por los efectos desfavorables de conversión de moneda a pesos mexicanos.
- La utilidad de operación incrementó 3.0%, mientras que en términos comparables incrementó 9.5%, impulsado principalmente por el efecto favorable en la mezcla de precios, precios más estables en edulcorantes, reducciones en precios de PET, y eficiencias en gastos operativos. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por un mayor costo en el concentrado, liquidaciones por reestructuración relacionados a nuestro programa de eficiencias, y la depreciación en la tasa de cambio promedio en todas nuestras monedas aplicada al costo de materia prima denominada en U.S. dólares.
- La utilidad neta mayoritaria disminuyó 13.0%, enfrentando un comparable exigente para 2018, impulsada por los resultados de la suspensión de operaciones relacionada con la venta de nuestras operaciones en Filipinas. La utilidad por acción ⁽¹⁾ fue de Ps. 0.72 (utilidad por unidad fue de Ps. 5.76 y por ADS fue de Ps. 57.60).

RESUMEN FINANCIERO DE LOS RESULTADOS DEL CUARTO TRIMESTRE Y AÑO COMPLETO 2019

Cambio contra el mismo periodo del año anterior

		Ingresos Totales		Utilidad Bruta		Utilidad de Operación		Utilidad Neta Mayoritaria	
		4T 2019	Acumulado 2019	4T 2019	Acumulado 2019	4T 2019	Acumulado 2019	4T 2019	Acumulado 2019
Reportado ⁽²⁾	Consolidado	3.1%	6.7%	(0.4%)	4.3%	(13.2%)	3.0%	(64.0%)	(13.0%)
	México y Centroamérica	7.2%	9.1%	6.7%	8.8%	3.5%	11.8%		
	Sudamérica	(1.0%)	3.7%	(8.4%)	(1.8%)	(27.7%)	(7.7%)		
Comparable ⁽³⁾	Consolidado	10.0%	10.8%	5.7%	8.0%	(5.1%)	9.5%		
	México y Centroamérica	7.7%	8.0%	7.2%	7.8%	4.1%	11.1%		
	Sudamérica	12.8%	14.8%	3.6%	8.3%	(14.7%)	7.0%		

John Santa María, Director General de Coca-Cola FEMSA, comentó:

"Nuestros resultados de 2019 reflejan un año de transformación y desarrollo de capacidades: iniciativas que nos posicionan para seguir creciendo en el futuro. Nuestros ingresos comparables del 2019 crecieron 10.8% mientras que nuestra utilidad de operación comparable creció 9.5%. Estos resultados reflejan crecimiento continuo en México y Brasil un desempeño operativo alentador de nuestros dos mercados más grandes frente a entornos desafiantes y costos de reestructura durante el año. Es importante destacar que continuamos renovando nuestro portafolio a lo largo de nuestros territorios, con iniciativas de innovación, asequibilidad y *revenue management*, para asegurar que ofrecemos a nuestros clientes y consumidores el mayor valor al mejor precio posible. Adicionalmente, funcionalizamos nuestras operaciones mientras implementamos mejores prácticas para crear una organización más ágil. Finalmente, el desarrollo y despliegue de capacidades comerciales de vanguardia está lejos de terminar, ya que nuestras iniciativas omnicanal comenzarán a implementarse durante 2020.

Estoy seguro de que los avances que logramos durante 2019 para desarrollar y reunir las capacidades y talento que posicionarán a nuestra organización para generar un mayor valor a todos nuestros grupos de interés en los años que vienen".

⁽¹⁾ Utilidad trimestral / acciones en circulación. La utilidad por acción (UPA) para todos los periodos se ajusta para dar efecto a la división (split) resultando en 16,806.7 millones de acciones en circulación. Una unidad KOF UBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOF UBL.

⁽²⁾ De acuerdo a la NIIF 5, las cifras correspondientes a 2018 no incluyen a Filipinas, ya que se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018.

⁽³⁾ Favor de consultar la página 9 para obtener nuestra definición de "comparable" y la descripción de los factores que afectan la comparabilidad en nuestro desempeño financiero y operativo.

EVENTOS RELEVANTES

- El 1 de noviembre de 2019 Coca-Cola FEMSA pagó la segunda exhibición del dividendo correspondiente al 2018 por el monto equivalente a Ps. 0.4425 por acción (equivalente a Ps. 3.54 por unidad).
- En enero de 2020, Coca-Cola FEMSA colocó valores de deuda (“*Global Notes*”) por US\$1,250 millones con vencimiento en 2030. Los *Global Notes* fueron colocados con referencia al bono del tesoro de los Estados Unidos de América + 100 puntos base, resultando en un cupón de 2.750%. La transacción contó con una amplia participación por parte de inversionistas de grado de inversión, confirmando la disciplina financiera y el fuerte perfil crediticio de Coca-Cola FEMSA. KOF utilizará los recursos netos de la oferta de los Notes para recomprar los valores de deuda que emitió en los Estados Unidos de América con fecha de vencimiento 26 de noviembre de 2023, y los recursos remanentes, para usos corporativos en general.
- El 30 de enero de 2020, reconociendo nuestro compromiso con las prácticas Ambientales, Sociales y de Gobierno Corporativo (“ASG” o “ESG” por sus siglas en inglés); Coca-Cola FEMSA fue incluido en el índice de BIVA FTSE4Good. El nuevo índice de sustentabilidad por BIVA (“*Bolsa Institucional de Valores*”) y FTSE Russell con el objetivo de traer los mejores estándares ESG internacionales al mercado mexicano.
- En febrero del 2020, Coca-Cola FEMSA anunció la exitosa colocación de dos emisiones de certificados bursátiles en el mercado mexicano por un monto de Ps. 3,000 millones con una vigencia de 8 años a una tasa fija de 7.35% y certificados bursátiles por un monto de Ps. 1,727 millones con una vigencia de 5.5 años a una tasa variable de TIIE + 0.08%. La transacción contó con una amplia participación por parte de inversionistas, y fue sobresuscrita casi cuatro veces.
- Coca-Cola FEMSA está orgulloso de ser miembro del índice de Bloomberg 2020 *Gender-Equality Index* (“GEI”). Este índice reconoce a Coca-Cola FEMSA por segundo año consecutivo por su compromiso con la igualdad en el lugar de trabajo y transparencia.
- El 25 de febrero de 2020, el Consejo Directivo de Coca-Cola FEMSA anuncia su propuesta para ser votada en la asamblea anual de accionistas que se llevará a cabo el 17 de marzo de 2020, un dividendo ordinario de Ps. 4.86 por unidad (Ps. 0.6075 por acción) para ser pagado en dos periodos, en mayo y noviembre de 2020. Este dividendo representa un incremento de 37% en comparación con el dividendo del año anterior, reiterando nuestro compromiso con el retorno total de los accionistas.

INFORMACIÓN PARA LA CONFERENCIA TELEFÓNICA



Miércoles 26 de febrero de 2020
9:00 A.M. EST
8:00 A.M. Tiempo de CDMX



John Santa Maria, Director General
Constantino Spas, Director de Administración y Finanzas
Jorge Collazo, Responsable de Relación con Inversionistas

Para participar en la conferencia telefónica, favor de marcar:

Nacional E.U.: 800 239 9838
México: 01 800 062 2963
Internacional: +1 323 794 2551
Código de participación: 2092769

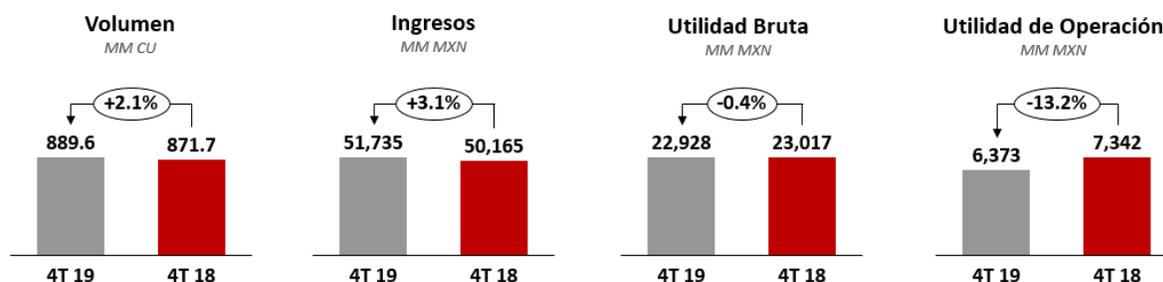


Webcast:

<https://qrgo.page.link/Vg6Fs>



RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL CUARTO TRIMESTRE



RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL CUARTO TRIMESTRE

Expresado en millones de pesos mexicanos	Reportado ⁽¹⁾			Comparable ⁽²⁾
	4T 2019	4T 2018	Δ%	Δ%
Ingresos totales	51,735	50,165	3.1%	10.0%
Utilidad bruta	22,928	23,017	(0.4%)	5.7%
Utilidad de operación	6,373	7,342	(13.2%)	(5.1%)
Flujo operativo ⁽³⁾	9,391	10,215	(8.1%)	(0.8%)

Volumen incrementó 2.1% a 889.6 millones de cajas unidad, impulsado principalmente por un crecimiento de 7.9% en Brasil, 4.0% en Centroamérica, 0.7% en Colombia y un desempeño estable en México, parcialmente contrarrestado por una disminución de volumen en Argentina y Uruguay. Sobre una base comparable, el volumen total hubiera incrementado 2.7%.

Ingresos totales incrementaron 3.1% a Ps. 51,735 millones. Nuestros ingresos totales fueron impulsados principalmente por precios sólidos en territorios clave como México, Centroamérica, Brasil y Colombia, iniciativas de optimización de ingresos en nuestros territorios, crecimiento de volumen en Brasil y Centroamérica, y un efecto de mezcla favorable impulsado por el crecimiento de las transacciones por encima del volumen, principalmente, en Brasil y en México. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por el efecto negativo de conversión resultante de la depreciación de la mayoría de las monedas locales de los países donde operamos en comparación con el peso mexicano, combinado con la disminución de volumen en Argentina y Uruguay. Sobre una base comparable, los ingresos totales hubieran incrementado 10.0%.

Utilidad bruta se mantuvo estable en Ps. 22,928 millones y el margen bruto se contrajo 160 puntos base a 44.3%. Esto fue impulsado principalmente por: i) la reducción del crédito fiscal sobre el concentrado comprado en la Zona Franca de Manaus, como resultado de nuestra decisión temporal de suspender dichos créditos fiscales; ii) mayores costos de concentrado en México; iii) la depreciación en el tipo de cambio promedio de real brasileño, el peso argentino y el peso colombiano, aplicada a nuestros costos de materia prima denominados en U.S. dólares; y iv) una posición desfavorable de cobertura de divisas principalmente en México. Estos factores fueron contrarrestados por costos más bajos en empaques y precios estables en edulcorantes. Sobre una base comparable, la utilidad bruta hubiera incrementado 5.7%.

⁽¹⁾ De acuerdo a la NIIF 5, las cifras correspondientes a 2018 no incluyen a Filipinas, ya que se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018.

⁽²⁾ Por favor, consulte la página 9 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

⁽³⁾ Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.



Utilidad de operación disminuyó 13.2% a Ps. 6,373 millones y el margen de operación se contrajo 230 puntos base a 12.3%. Esta disminución fue impulsada principalmente por mayores costos laborales, de mantenimiento y de fletes. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por eficiencias en el gasto operativo. Sobre una base comparable, la utilidad de operación hubiera disminuido 5.1%.

Resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 1,507 millones comparado con un gasto de Ps. 2,149 millones en el mismo periodo de 2018. Este incremento fue impulsado principalmente por una reducción en nuestro gasto de interés, neto, comparado con el mismo periodo de 2018, relacionado a una reducción de deuda, y una pérdida cambiaria debido a que nuestra posición de caja en U.S. dólares fue afectada por la depreciación del peso mexicano.

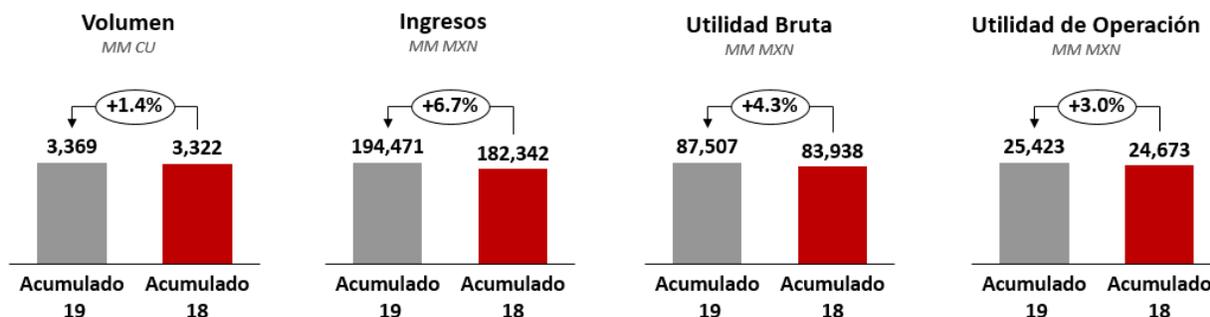
Tasa de impuesto como porcentaje de la utilidad antes de impuesto representó el 44.0% comparado con 30.1% durante el mismo periodo del año anterior. Este incremento fue impulsado principalmente por un deterioro de Ps. 948 millones en la inversión de Estrella Azul, nuestro *joint venture* de lácteos en Panamá, junto con un incremento en partidas no deducibles por los impuestos pagados en subsidiaria extranjeras. A pesar de este aumento en el cuarto trimestre, el impuesto anual como porcentaje de utilidad antes de impuestos es 30.9%.

Utilidad neta de la participación controladora alcanzó Ps. 1,995 millones comparado con Ps. 5,541 millones durante el mismo periodo del año pasado. Esta disminución fue impulsada principalmente por enfrentar una base de comparación complicada como resultado de la suspensión de operaciones relacionada con la venta de nuestras operaciones en Filipinas. La utilidad por acción¹ fue de Ps. 0.12 (la utilidad por unidad fue de Ps. 0.95 y por ADS de Ps. 9.50).

⁽¹⁾ Utilidad trimestral / acciones en circulación. La utilidad por acción (UPA) para todos los periodos se ajusta para dar efecto a la división (split) resultando en 16,806.7 millones de acciones en circulación. Para la comodidad del lector, una unidad KOF UBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOF UBL.



RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL AÑO



RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL AÑO

Expresado en millones de pesos mexicanos	Reportado ⁽¹⁾			Comparable ⁽²⁾
	Acumulado 2019	Acumulado 2018	Δ%	Δ%
Ingresos totales	194,471	182,342	6.7%	10.8%
Utilidad bruta	87,507	83,938	4.3%	8.0%
Utilidad de operación	25,423	24,673	3.0%	9.5%
Flujo operativo ⁽³⁾	37,148	35,456	4.8%	9.8%

Volumen incrementó 1.4% a 3,368.9 millones de cajas unidad en el año completo de 2019 en comparación con el 2018, impulsado principalmente por un crecimiento sólido en Brasil y Centroamérica, combinado con la consolidación de nuestros territorios recientemente adquiridos en Guatemala y Uruguay en mayo y julio de 2018, respectivamente, parcialmente contrarrestado por disminuciones de volumen en Argentina, Colombia, y México. Sobre una base comparable, el volumen total hubiera incrementado 1.4%.

Ingresos totales incrementaron 6.7% a Ps. 194,471 millones en el año completo de 2019 en comparación con el 2018. Los ingresos totales fueron impulsados principalmente por precios sólidos e iniciativas de optimización de ingresos en nuestros territorios, combinado con el crecimiento de volumen en Brasil, la consolidación de los territorios recientemente adquiridos en Guatemala y Uruguay, y un efecto de mezcla favorable impulsado por el crecimiento de las transacciones por encima del volumen en Brasil, Argentina y Uruguay. Esta cifra incluye un ingreso extraordinario en otros ingresos de operación relacionado con el derecho a recuperar el pago de ciertos impuestos en Brasil reconocidos en el tercer trimestre. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por el efecto negativo de conversión resultante de la depreciación de la mayoría de nuestras monedas operativas en comparación con el peso mexicano, combinado con la disminución de volumen en Argentina, Colombia y México. Sobre una base comparable, los ingresos totales hubieran incrementado 10.8%.

Utilidad bruta incrementó 4.3% a Ps. 87,507 millones en el año completo de 2019 en comparación con el 2018, y el margen bruto se contrajo 100 puntos base a 45.0%. Precios más estables de edulcorantes y de resina PET fueron contrarrestados por i) mayores costos de concentrado en Brasil, relacionados con una reducción del crédito fiscal sobre el concentrado comprado en la Zona Franca de Manaus, combinado con nuestra decisión temporal de suspender dichos créditos fiscales; ii) mayores costos de concentrado en México; y iii) la depreciación en el tipo de cambio promedio de la mayoría de nuestras monedas, aplicada a nuestros costos de materia prima denominados en U.S. dólares. Sobre una base comparable, la utilidad bruta hubiera incrementado 8.0%.

⁽¹⁾ De acuerdo a la NIIF 5, las cifras correspondientes a 2018 no incluyen a Filipinas, ya que se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018.

⁽²⁾ Por favor, consulte la página 9 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

⁽³⁾ Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.



Utilidad de operación incrementó 3.0% a Ps. 25,423 millones en el año completo de 2019 en comparación con el 2018, y el margen de operación se contrajo 40 puntos base a 13.1%. Este incremento fue impulsado principalmente por eficiencias y el derecho de recuperación de ciertos impuestos en Brasil, parcialmente contrarrestados a causa de indemnizaciones por reestructura de Ps. 1,062 millones relacionado a nuestro programa de eficiencia, otras provisiones relacionados con impuestos y mayores costos de fletes y gastos laborales. Sobre una base comparable, la utilidad de operación hubiera incrementado 9.5%.

Resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 6,071 millones durante el 2019 comparado con un gasto de Ps. 6,943 millones en el 2018. Esta disminución de 12.6% fue impulsada principalmente por una reducción en nuestro gasto de interés, neto, y una reducción en otros gastos financieros comparado con el mismo periodo de 2018. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por una pérdida cambiaria debido a que nuestra posición de caja en U.S. dólares fue afectada por la apreciación del peso mexicano.

Tasa de impuesto como porcentaje de la utilidad antes de impuestos representó el 30.9% para el 2019 comparado con 31.0% el año anterior. Esta disminución fue impulsada principalmente por el aumento en el peso relativo de las utilidades de nuestra operación en México en nuestros resultados consolidados, los cuales tienen una menor tasa de impuestos. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por un deterioro de Ps. 948 millones en la inversión de Estrella Azul, nuestro *joint venture* de lácteos en Panamá, junto con un incremento en partidas no deducibles por los impuestos pagados en subsidiaria extranjeras.

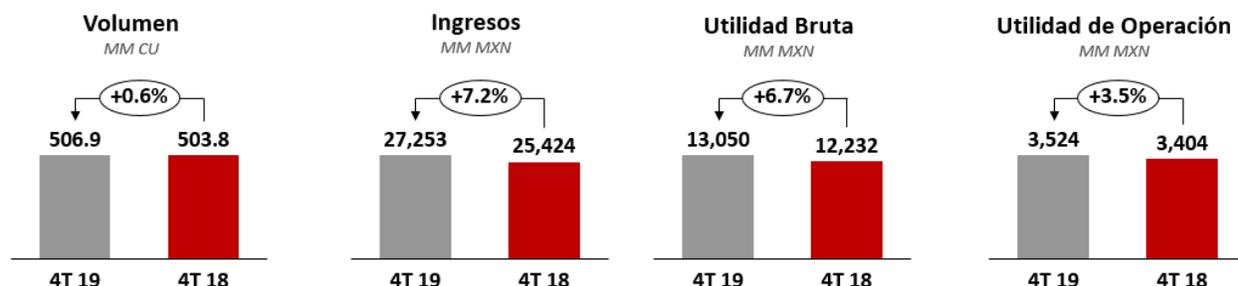
Utilidad neta de la participación controladora alcanzó Ps. 12,101 millones en el 2019 en comparación con Ps. 13,910 millones durante el 2018. Esta disminución fue impulsada principalmente por enfrentar un comparable exigente como resultado de la suspensión de operaciones relacionada con la venta de nuestras operaciones en Filipinas y por un deterioro de Ps. 948 millones en la inversión de Estrella Azul, nuestro *joint venture* de lácteos en Panamá. La utilidad por acción¹ fue de Ps. 0.72 (la utilidad por unidad fue de Ps. 5.76 y por ADS de Ps. 57.60). Sobre una base comparable, nuestra utilidad neta de la participación controladora hubiera incrementado 24.8%.

⁽¹⁾ Utilidad / acciones en circulación. La utilidad por acción (UPA) para todos los periodos se ajusta para dar efecto a la división (split) resultando en 16,806.7 millones de acciones en circulación. Para la comodidad del lector, una unidad KOF UBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOF UBL.



RESULTADOS DEL CUARTO TRIMESTRE DIVISIÓN MÉXICO Y CENTROAMÉRICA

(México, Guatemala, Costa Rica, Panamá, y Nicaragua)



RESULTADOS DE DIVISIÓN MÉXICO Y CENTROAMÉRICA

Expresado en millones de pesos mexicanos	Reportado ⁽¹⁾			Comparable ⁽²⁾
	4T 2019	4T 2018	Δ%	Δ%
Ingresos totales	27,253	25,424	7.2%	7.7%
Utilidad bruta	13,050	12,232	6.7%	7.2%
Utilidad de operación	3,524	3,404	3.5%	4.1%
Flujo operativo ⁽³⁾	5,502	5,305	3.7%	4.2%

Volumen incrementó 0.6% a 506.9 millones de cajas unidad, impulsado por un crecimiento sólido del volumen en Guatemala, combinado con volumen estable en Costa Rica y un desempeño estable en México. Efectos que fueron contrarrestados por la disminución del volumen en Nicaragua y Panamá.

Ingresos totales incrementaron 7.2% a Ps. 27,253 millones, impulsados principalmente por precios por encima de la inflación en México y un efecto de mezcla favorable por el crecimiento de las transacciones por encima del volumen, combinados con el crecimiento de volumen en Guatemala y Costa Rica y un volumen estable en México. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por la disminución del volumen en Nicaragua y Panamá. Sobre una base comparable, los ingresos totales hubieran aumentado 7.7%.

Utilidad bruta incrementó 6.7% a Ps. 13,050 millones y el margen bruto se contrajo 20 puntos base a 47.9% impulsado principalmente por mayores costos de concentrado en México y una posición de cobertura de divisas desfavorable. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por nuestras iniciativas de precios y menores costos de edulcorantes y de resina PET. Sobre una base comparable, la utilidad bruta hubiera incrementado 7.2%.

Utilidad de operación incrementó 3.5% a Ps. 3,524 millones en el cuarto trimestre de 2019 y el margen de la utilidad de operación se contrajo 50 puntos base a 12.9% durante el periodo, impulsado principalmente por gasto laborales, de fletes y de mantenimiento al igual que una disposición única de ciertos activos improductivos. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por una ganancia cambiaria operativa. Sobre una base comparable, la utilidad de operación hubiera incrementado 4.1%.

⁽¹⁾ De acuerdo a la NIIF 5, las cifras correspondientes a 2018 no incluyen a Filipinas, ya que se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018.

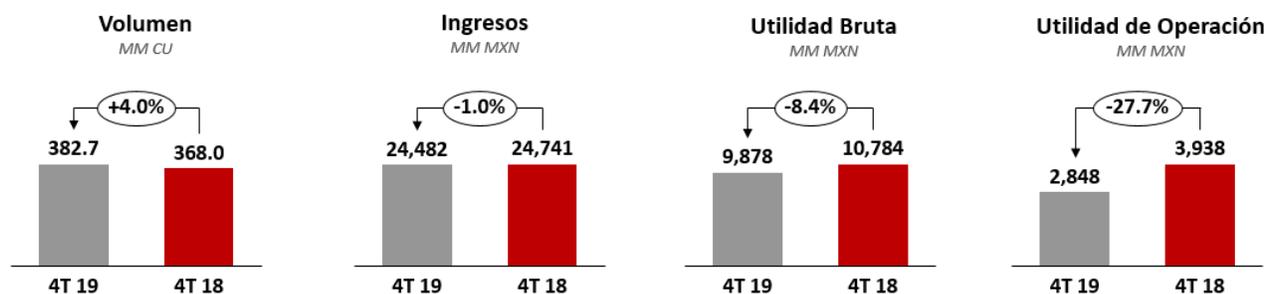
⁽²⁾ Por favor, consulte la página 9 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

⁽³⁾ Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.



RESULTADOS DEL CUARTO TRIMESTRE DIVISIÓN SUDAMÉRICA

(Brasil, Argentina, Colombia y Uruguay)



RESULTADOS DE DIVISIÓN SUDAMÉRICA

Expresado en millones de pesos mexicanos	Reportado ⁽¹⁾			Comparable ⁽²⁾
	4T 2019	4T 2018	Δ%	Δ%
Ingresos totales	24,482	24,741	(1.0%)	12.8%
Utilidad bruta	9,878	10,784	(8.4%)	3.6%
Utilidad de operación	2,848	3,938	(27.7%)	(14.7%)
Flujo operativo ⁽³⁾	3,889	4,910	(20.8%)	(7.4%)

Volumen incrementó 4.0% a 382.7 millones de cajas unidad, impulsado por un crecimiento de volumen en Brasil de 7.9% y un ligero crecimiento de 0.7% en Colombia, parcialmente contrarrestado por una disminución de volumen en Argentina y Uruguay. Sobre una base comparable, el volumen hubiera crecido 5.9%.

Ingresos totales disminuyeron 1.0% a Ps. 24,482 millones. Los ingresos fueron impulsados principalmente por un crecimiento fuerte de volumen en Brasil, precios por arriba de la inflación en Brasil y Colombia, y por un efecto de mezcla favorable impulsado por un mejor desempeño de transacciones en comparación con el volumen en la división. Sin embargo, estos factores fueron parcialmente contrarrestados por una contracción de volumen en Argentina y Uruguay, combinado con un efecto desfavorable de conversión de moneda por la depreciación de todas nuestras monedas operativas en comparación con el peso mexicano. Sobre una base comparable, los ingresos totales hubieran aumentado 12.8%.

Utilidad bruta disminuyó 8.4% a Ps. 9,878 millones y el margen bruto se contrajo 330 puntos base a 40.3%. Esto es el resultado de mayores costos de concentrado en Brasil relacionados con la reducción del crédito fiscal sobre el concentrado comprado en la Zona Franca de Manaus, como resultado de nuestra decisión temporal de suspender dichos créditos fiscales, la depreciación del tipo de cambio promedio de todas nuestras monedas operativas de la división aplicado a nuestros costos de materia prima denominados en U.S. dólares y una posición de cobertura desfavorable de materia prima. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por menores precios de resina PET en la división y menores precios de edulcorantes principalmente en Brasil, combinado con nuestras iniciativas de optimización de ingresos. Sobre una base comparable, la utilidad bruta hubiera aumentado 3.6%.

Utilidad de operación disminuyó 27.7% a Ps. 2,848 millones en el cuarto trimestre de 2019, causando una contracción del margen de 430 puntos base a 11.6%. Esto fue impulsado principalmente por factores previamente mencionados afectando nuestro margen bruto, combinado con mayores gastos laborales y de fletes al igual que otras provisiones. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por eficiencias en gastos operativos. Sobre una base comparable, la utilidad de operación hubiera disminuido 14.7%.

⁽¹⁾ De acuerdo a la NIIF 5, las cifras correspondientes a 2018 no incluyen a Filipinas, ya que se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018.

⁽²⁾ Por favor, consulte la página 9 para nuestra definición de "comparable" y una descripción de los factores que afectan a la comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo.

⁽³⁾ Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.



DEFINICIONES

Volumen es expresado en cajas unidad. Una caja unidad se refiere a 192 onzas de producto terminado (24 porciones de 8 onzas) y, cuando se aplica a fuentes de soda se refiere al volumen de jarabe, polvos y concentrado que se necesita para producir 192 onzas de producto terminado.

Transacciones se refiere al número de unidades individuales (ej. una lata o una botella) vendidas, sin importar su tamaño o volumen o si son vendidas de forma individual o en paquete, excepto por fuentes de sodas, que representan múltiples transacciones con base en una medida estándar de 12 onzas de producto terminado.

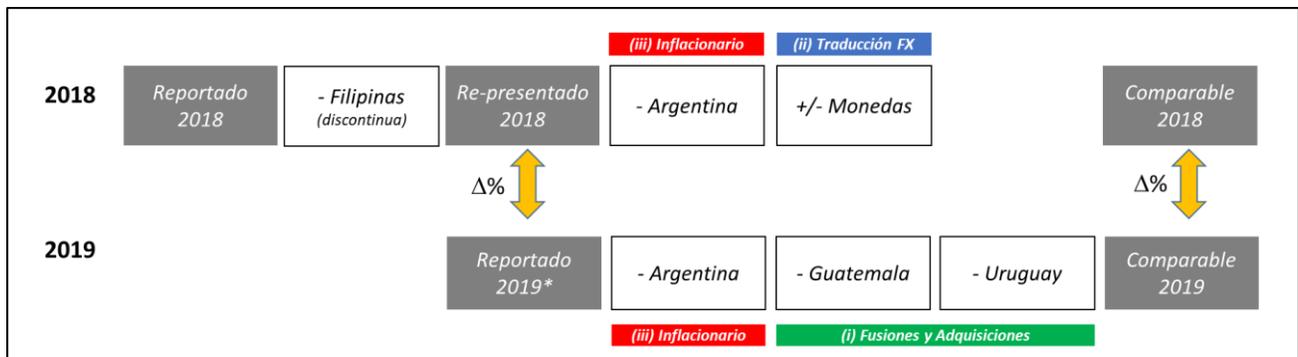
Utilidad de operación es una métrica non-GAAP calculada como “utilidad bruta – gastos operativos – otros gastos operativos, neto + método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas”.

Flujo operativo es una métrica non-GAAP calculada como “utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación”.

Utilidad por acción es igual a “utilidad / acciones en circulación”. La utilidad por acción (UPA) para todos los períodos se ajusta para dar efecto a la división (split) resultando en 16,806,658,096 millones de acciones en circulación. Para la comodidad del lector, una unidad KOF UBL está compuesta de 8 acciones (3 acciones de Serie B y 5 acciones de Serie L); la utilidad por unidad es igual a la UPA multiplicada por 8. Cada ADS representa 10 unidades de KOF UBL.

COMPARABILIDAD

Con el fin de describir mejor el desempeño de nuestro negocio, cierta información se presenta como cifras “comparables” excluyendo los efectos de: (i) fusiones, adquisiciones y desinversiones, incluidas las adquisiciones realizadas en Guatemala y Uruguay a partir de mayo y julio de 2018, respectivamente; (ii) efectos de conversión resultantes de los movimientos cambiarios; y (iii) los resultados de subsidiarias hiperinflacionarias en ambos periodos: los resultados de Argentina de 2019 y 2018. En la preparación de esta medida, la administración ha usado su mejor juicio, estimados y supuestos para mantener la comparabilidad. La relación entre las cifras reportadas y comparables se describe en la siguiente imagen:



*Las cifras reportadas de 2018 incluyen Filipinas como una operación discontinua.



ACERCA DE LA COMPAÑÍA

Bolsa Mexicana de Valores, Clave de cotización: KOFUBL | NYSE (ADS), Clave de cotización: KOF | Razón de KOF UBL a KOF = 10:1

Coca-Cola FEMSA presenta informes, incluyendo reportes anuales y otras informaciones a la *U.S. Securities and Exchange Commission* (SEC), y la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) de conformidad con las normas y los reglamentos de la SEC (que se aplican a los emisores privados extranjeros) y de la BMV. Las presentaciones que hacemos electrónicamente con la SEC y la BMV están disponibles para el público en Internet en el sitio web de la SEC en www.sec.gov, el sitio web de la BMV en www.bmv.com.mx y nuestro sitio web en www.coca-colafemsa.com.

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. es el embotellador más grande de productos Coca-Cola en el mundo por volumen de ventas. La Compañía produce y distribuye bebidas de las marcas registradas de The Coca-Cola Company, ofreciendo un amplio portafolio de 131 marcas a más de 257 millones de consumidores cada día. Con más de 83 mil empleados, la empresa comercializa y vende aproximadamente 3.3 mil millones de cajas unidad a través de 2 millones de puntos de venta al año. Operando 49 plantas de manufactura y 269 centros de distribución, Coca-Cola FEMSA está comprometida a generar valor económico, social y ambiental para todos sus grupos de interés en toda la cadena de valor. La Compañía es miembro del Índice de Sostenibilidad de Mercados Emergentes del Dow Jones, Índice de Sostenibilidad MILA Pacific Alliance del Dow Jones, FTSE4Good Emerging Index, de los índices IPC y de Responsabilidad Social y Sostenibilidad de la Bolsa Mexicana de Valores, entre otros índices. Sus operaciones abarcan ciertos territorios en México, Brasil, Guatemala, Colombia, Argentina, y, a nivel nacional, en Costa Rica, Nicaragua, Panamá, Uruguay y Venezuela a través de su inversión en KOF Venezuela. Para obtener más información, visite www.coca-colafemsa.com



INFORMACIÓN ADICIONAL

La información financiera presentada en este reporte fue preparada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Este comunicado de prensa puede contener declaraciones a futuro referentes al desempeño futuro de Coca-Cola FEMSA, que deben ser tomadas como estimados de buena fe de Coca-Cola FEMSA. Estas declaraciones a futuro reflejan el punto de vista de las expectativas de la administración y están basadas en información actualmente disponible. Los resultados reales están sujetos a eventos futuros e incertidumbres, muchas de las cuales están fuera del control de Coca-Cola FEMSA, y podrían tener un impacto importante en el desempeño de la Compañía. Referencias a "U.S." son a dólares americanos. Este comunicado de prensa contiene conversiones de ciertas cifras en pesos a dólares americanos únicamente para comodidad del lector. Estas conversiones no deben ser interpretadas como declaraciones de que las cifras en pesos realmente representan tales cifras en dólares americanos o que pueden ser convertidas según las tasas indicadas.

(A continuación 6 páginas de tablas)



COCA-COLA FEMSA
ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO
Millones de pesos ⁽¹⁾

	Por el cuarto trimestre de:					Por el año completo:						
	2019	% de Ing.	2018 ⁽⁴⁾	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable ⁽⁸⁾	2019	% de Ing.	2018 ⁽⁴⁾	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable ⁽⁸⁾
Transacciones (millones de transacciones)	5,333.2		5,186.7		2.8%	3.4%	20,220.6		19,725.7		2.5%	2.0%
Volumen (millones de cajas unidad)	889.6		871.7		2.1%	2.7%	3,368.9		3,321.8		1.4%	1.4%
Precio promedio por caja unidad	52.57		52.19		0.7%		52.46		50.57		3.7%	
Ventas netas	51,541		49,982		3.1%		192,342		181,823		5.8%	
Otros ingresos de operación	194		183		5.8%		2,129		519		310.3%	
Ingresos totales ⁽²⁾	51,735	100.0%	50,165	100.0%	3.1%	10.0%	194,471	100.0%	182,342	100.0%	6.7%	10.8%
Costo de ventas	28,807	55.7%	27,149	54.1%	6.1%		106,964	55.0%	98,404	54.0%	8.7%	
Utilidad bruta	22,928	44.3%	23,017	45.9%	-0.4%	5.7%	87,507	45.0%	83,938	46.0%	4.3%	8.0%
Gastos de operación	16,018	31.0%	15,165	30.2%	5.6%		60,537	31.1%	57,924	31.8%	4.5%	
Otros gastos operativos, neto	438	0.8%	402	0.8%	8.9%		1,339	0.7%	1,032	0.6%	29.7%	
Método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas ⁽³⁾	99	0.2%	108	0.2%	-7.6%		208	0.1%	309	0.2%	-32.7%	
Utilidad de operación ⁽⁶⁾	6,373	12.3%	7,342	14.6%	-13.2%	-5.1%	25,423	13.1%	24,673	13.5%	3.0%	9.5%
Otro gastos no operativos, neto	1,077	2.1%	632	1.3%	70.4%		1,151	0.6%	848	0.5%	35.7%	
Método de participación no operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas ⁽³⁾	(63)	-0.1%	(43)	-0.1%	47.9%		(77)	0.0%	(83)	0.0%	-6.4%	
Gastos financieros	1,659		2,063		-19.6%		6,904		7,568		-8.8%	
Productos financieros	320		293		9.2%		1,230		1,004		22.5%	
Gastos financieros, neto	1,339		1,770		-24.4%		5,674		6,564		-13.6%	
Pérdida (utilidad) cambiaria	168		371		-54.6%		330		277		19.0%	
(Utilidad) pérdida por posición monetaria en subsidiarias hiperinflacionarias	(139)		(59)		135.1%		(221)		(212)		4.2%	
(Utilidad) pérdida en instrumentos financieros	139		67		106.1%		288		314		-8.0%	
Resultado integral de financiamiento	1,507		2,149		-29.9%		6,071		6,943		-12.6%	
Utilidad antes de impuestos	3,851		4,603		-16.3%		18,278		16,964		7.7%	
Impuestos	1,694		1,386		22.2%		5,648		5,260		7.4%	
Resultado de operaciones discontinuas	-		2,790		NA		-		3,366		NA	
Utilidad neta consolidada	2,157		6,008		-64.1%		12,630		15,070		-16.2%	
Utilidad neta atribuible a la participación controladora	1,995	3.9%	5,541	11.0%	-64.0%		12,101	6.2%	13,910	7.6%	-13.0%	
Participación no controladora	162	0.3%	467	0.9%	-65.3%		529	0.3%	1,159	0.6%	-54.4%	
Flujo operativo y CAPEX	2019	% de Ing.	2018 ⁽⁴⁾	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable ⁽⁸⁾	2019	% de Ing.	2018 ⁽⁴⁾	% de Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable ⁽⁸⁾
Utilidad de operación ⁽⁶⁾	6,373	12.3%	7,342	14.6%	-13.2%		25,423	13.1%	24,673	13.5%	3.0%	
Depreciación	2,226		2,140		4.0%		8,942		8,404		6.4%	
Amortización y otros cargos virtuales	793		733		8.2%		2,783		2,379		17.0%	
Flujo operativo ⁽⁶⁾⁽⁷⁾	9,391	18.2%	10,215	20.4%	-8.1%	-0.8%	37,148	19.1%	35,456	19.4%	4.8%	9.8%
CAPEX	4,765		3,970		20.0%		11,465		11,069		3.6%	

(1) Excepto volumen y precio promedio por caja unidad.

(2) Favor de consultar las páginas 14 y 15 para el desglose de ingresos.

(3) Incluye método de participación en Jugos del Valle, Leao Alimentos, Estrella Azul, entre otros.

(4) De acuerdo a información financiera, 2018 fue re expresada como si Filipinas hubiese sido una operación discontinua a partir del mes de enero de 2018.

(5) Incluye método de participación en PIASA, IEQSA, Beta San Miguel, IMER y KSP Participaciones entre otros.

(6) La utilidad de operación y el flujo operativo son líneas presentadas como un métrica non-GAAP para conveniencia del lector.

(7) Flujo operativo = utilidad de operación + depreciación, amortización y otros cargos virtuales de operación

(8) Favor de consultar la página 10 para obtener nuestra definición de "comparable" y la descripción de los factores que afectan la comparabilidad en nuestro desempeño financiero y operativo.



DIVISIÓN MÉXICO Y CENTROAMÉRICA
RESULTADO DE OPERACIONES

 Millones de pesos⁽¹⁾

	Por el cuarto trimestre de:						Por el año completo:					
	2019	% of Ing.	2018	% of Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable ⁽⁶⁾	2019	% of Ing.	2018	% of Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable ⁽⁶⁾
Transacciones (millones de transacciones)	2,834.2		2,807.4		1.0%	1.0%	11,529.6		11,507.5		0.2%	-1.1%
Volumen (millones de cajas unidad)	506.9		503.8		0.6%	0.6%	2,075.3		2,065.0		0.5%	-0.4%
Precio promedio por caja unidad	53.73		50.40		6.6%		52.60		48.47		8.5%	
Ventas netas	27,238		25,390				109,170		100,098			
Otros ingresos de operación	15		34				79		64			
Ingresos totales ⁽²⁾	27,253	100.0%	25,424	100.0%	7.2%	7.7%	109,249	100.0%	100,162	100.0%	9.1%	8.0%
Costo de ventas	14,203	52.1%	13,192	51.9%			56,865	52.1%	52,000	51.9%		
Utilidad bruta	13,050	47.9%	12,232	48.1%	6.7%	7.2%	52,384	47.9%	48,162	48.1%	8.8%	7.8%
Gastos de operación	9,256	34.0%	8,381	33.0%			35,891	32.9%	33,714	33.7%		
Otros gastos operativos, neto	186	0.7%	286	1.1%			1,021	0.9%	427	0.4%		
Método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas ⁽³⁾	84	0.3%	161	0.6%			251	0.2%	405	0.4%		
Utilidad de operación ⁽⁴⁾	3,524	12.9%	3,404	13.4%	3.5%	4.1%	15,221	13.9%	13,617	13.6%	11.8%	11.1%
Depreciación, amortización y otros cargos virtuales	1,977	7.3%	1,901	7.5%			7,258	6.6%	6,801	6.8%		
Flujo operativo ⁽⁴⁾⁽⁵⁾	5,502	20.2%	5,305	20.9%	3.7%	4.2%	22,479	20.6%	20,417	20.4%	10.1%	9.2%

(1) Excepto transacciones, volumen y precio promedio por caja unidad.

(2) Información del trimestre: Incluye ingresos totales de Ps. 22,608 millones de nuestra operación en México en el cuarto trimestre del 2019 y Ps. 20,921 para el mismo periodo del año anterior.

(3) Información Acumulada: Incluye ingresos totales de Ps. 91,358 millones de nuestra operación en México en el año 2019 y Ps. 84,352 para el mismo periodo del año anterior.

(4) Incluye método de participación en Jugos del Valle, Leao Alimentos, Estrella Azul, entre otros.

(5) Las líneas de utilidad de operación y el flujo operativo se presentan como una medida no contable para comodidad del lector.

(6) Flujo operativo = utilidad de operación + depreciación, amortización y otros cargos virtuales de operación.

(7) Comparable: con respecto a comparaciones año con año, el cambio en una medición dada excluyendo los efectos de (i) fusiones, adquisiciones y desinversiones, (ii) efectos de traducción resultado de movimientos en el tipo de cambio, (iii) el resultado de economías hiperinflacionarias en ambos periodos e (iv).

DIVISIÓN SUDAMÉRICA
RESULTADO DE OPERACIONES

 Millones de pesos⁽¹⁾

	Por el cuarto trimestre de:						Por el año completo:					
	2019	% of Ing.	2018	% of Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable ⁽⁶⁾	2019	% of Ing.	2018	% of Ing.	Δ% Reportado	Δ% Comparable ⁽⁶⁾
Transacciones (millones de transacciones)	2,499.0		2,379.3		5.0%	6.5%	8,691.0		8,218.2		5.8%	7.0%
Volumen (millones de cajas unidad)	382.7		368.0		4.0%	6.0%	1,293.6		1,256.8		2.9%	4.9%
Precio promedio por caja unidad	51.03		54.63		-6.6%		52.22		54.01		-3.3%	
Ventas netas	24,303		24,592				83,172		81,725			
Otros ingresos de operación	179		149				2,050		455			
Ingresos totales ⁽²⁾	24,482	100.0%	24,741	100.0%	-1.0%	12.8%	85,222	100.0%	82,180	100.0%	3.7%	14.8%
Costo de ventas	14,604	59.7%	13,957	56.4%			50,099	58.8%	46,404	56.5%		
Utilidad bruta	9,878	40.3%	10,784	43.6%	-8.4%	3.6%	35,123	41.2%	35,775	43.5%	-1.8%	8.3%
Gastos de operación	6,762	27.6%	6,784	27.4%			24,646	28.9%	24,210	29.5%		
Otros gastos operativos, neto	252	1.0%	116	0.5%			318	0.4%	606	0.7%		
Método de participación operativo (utilidad) pérdida en los resultados de asociadas ⁽³⁾	16	0.1%	(54)	-0.2%			(43)	-0.1%	(96)	-0.1%		
Utilidad de operación ⁽⁴⁾	2,848	11.6%	3,938	15.9%	-27.7%	-14.7%	10,202	12.0%	11,056	13.5%	-7.7%	7.0%
Depreciación, amortización y otros cargos virtuales	1,041	4.3%	972	3.9%			4,466	5.2%	3,983	4.8%		
Flujo operativo ⁽⁴⁾⁽⁵⁾	3,889	15.9%	4,910	19.8%	-20.8%	-7.4%	14,668	17.2%	15,038	18.3%	-2.5%	10.7%

(1) Excepto transacciones, volumen y precio promedio por caja unidad.

(2) Información del Trimestre: Incluye ingresos totales de Ps. 17,969 millones de nuestra operación en Brasil, Ps. 3,634 millones de nuestra operación en Colombia, Ps. 1,873 millones de nuestra operación en Argentina y Ps. 1,006 en nuestra operación de Uruguay para el cuarto trimestre del 2019; y Ps. 17,433 millones de nuestra operación en Brasil, Ps. 3,790 de nuestra operación en Colombia, Ps. 2,381 millones de nuestra operación en Argentina y Ps. 1,138 para nuestra operación en Uruguay para el mismo periodo del año anterior. Ingresos totales incluyen ingresos de cerveza en Brasil de Ps. 4,771 millones para el cuarto trimestre de 2019 y Ps. 4,491 millones para el mismo periodo del año anterior.

(3) Información Acumulada: Incluye ingresos totales de Ps. 61,555 millones de nuestra operación en Brasil, Ps. 13,522 millones de nuestra operación en Colombia, Ps. 6,726 millones de nuestra operación en Argentina y Ps. 3,421 de nuestra operación en Uruguay para el 2019; y Ps. 56,523 millones de nuestra operación en Brasil, Ps. 14,580 de nuestra operación en Colombia, Ps. 9,152 millones de nuestra operación en Argentina y Ps. 1,925 de nuestras operaciones en Uruguay para el mismo periodo del año anterior. Ingresos totales incluyen ingresos de cerveza en Brasil de Ps. 15,619 millones para el 2019 y Ps. 13,849 millones para el mismo periodo del año anterior.

(4) Incluye método de participación en Leao Alimentos, Verde Campo, entre otros.

(5) Las líneas de utilidad de operación y el flujo operativo se presentan como una medida no contable para comodidad del lector.

(6) Flujo operativo = utilidad de operación + depreciación, amortización y otros cargos virtuales de operación.

(7) Comparable: con respecto a comparaciones año con año, el cambio en una medición dada excluyendo los efectos de (i) fusiones, adquisiciones y desinversiones, (ii) efectos de traducción resultado de movimientos en el tipo de cambio, (iii) el resultado de economías hiperinflacionarias en ambos periodos e (iv).



COCA-COLA FEMSA
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO
Millones de pesos

Activos	Dic-19	Dic-18	% Var.	Pasivo y Capital	Dic-19	Dic-18	% Var.
Activos Corrientes				Pasivo Corriente			
Efectivo, equivalentes de efectivo y valores negociables	20,491	23,727	-14%	Deuda a corto plazo y documentos	11,485	11,604	-1%
Total cuentas por cobrar	15,476	14,847	4%	Proveedores	19,832	19,746	0%
Inventarios	10,538	10,051	5%	a LP	483	-	
Otros activos circulantes	10,291	8,865	16%	Otros pasivos corto plazo	19,210	14,174	36%
Total activos circulantes	56,796	57,490	-1%	Pasivo circulante	51,010	45,524	12%
Activos no corrientes				Pasivos no corrientes			
Propiedad, planta y equipo	109,169	106,259	3%	Préstamos bancarios y documentos por pagar	58,492	70,201	-17%
Depreciación acumulada	(47,982)	(44,316)	8%	Obligaciones por Arrendamiento LP	900	-	
Total propiedad, planta y equipo, neto	61,187	61,942	-1%	Otros pasivos de largo plazo	17,752	16,313	9%
Activos por Derechos de Uso	1,381	-	NA	Total pasivo	128,154	132,037	-3%
Inversión en acciones	9,751	10,518	-7%	Capital			
Activos intangibles	112,050	116,804	-4%	Participación no controladora	6,751	6,807	-1%
Otros activos no circulantes	16,673	17,033	-2%	Total participación controladora	122,934	124,943	-2%
Total activos	257,839	263,788	-2%	Total capital	129,685	131,750	-2%
				Total Pasivo y Capital	257,839	263,788	-2%

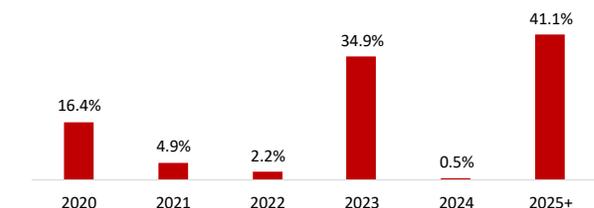
31 de Diciembre de 2019

Mezcla de la Deuda	% Deuda Total ⁽¹⁾	% Tasa de interés variable ⁽¹⁾⁽²⁾	Tasa promedio
	Moneda		
Pesos mexicanos	68.2%	26.5%	8.3%
U.S. dólares	9.3%	0.0%	3.9%
Pesos colombianos	1.5%	78.4%	5.0%
Reales brasileños	18.8%	0.8%	9.9%
Pesos uruguayos	1.9%	0.0%	10.1%
Pesos argentinos	0.2%	20.0%	61.7%
Deuda total	100%	12.4%	8.3%

⁽¹⁾ Después del efecto de los swaps de monedas.

⁽²⁾ Calculado sobre la ponderación de la mezcla de deuda remanente para cada año.

Perfil de Vencimiento de Deuda



⁽¹⁾ Perfil de Vencimiento de Deuda al 31 de Diciembre, 2019

Razones Financieras	Año 2019	Año 2018	Δ%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas ⁽¹⁾⁽³⁾	49,784	56,934	-12.6%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas / Flujo operativo ⁽¹⁾⁽³⁾	1.34	1.61	
Flujo operativo / Gasto financiero, neto ⁽¹⁾	6.55	5.40	
Capitalización ⁽²⁾	37.2%	40.5%	

⁽¹⁾ Deuda neta = Deuda total - caja

⁽²⁾ Deuda total / (deuda a largo plazo + capital social)

⁽³⁾ Después del efecto de los swaps de monedas.



Volumen

	4T 2019					4T 2018 ⁽³⁾					A/A
	Refrescos	Agua ⁽¹⁾	Garrafón ⁽²⁾	Otros	Total	Refrescos	Agua ⁽¹⁾	Garrafón ⁽²⁾	Otros	Total	Δ %
México	331.2	21.3	64.1	28.1	444.7	328.7	22.9	64.2	28.3	444.0	0.2%
Centroamérica	54.2	2.9	0.1	4.9	62.2	51.7	2.8	0.1	5.1	59.8	4.0%
México y Centroamérica	385.4	24.3	64.2	33.0	506.9	380.4	25.7	64.3	33.4	503.8	0.6%
Colombia	58.9	6.5	4.8	3.8	74.0	56.6	7.2	4.8	4.8	73.5	0.7%
Brasil	221.7	15.9	2.4	15.6	255.6	205.2	14.6	2.4	14.8	236.9	7.9%
Argentina	31.8	4.1	1.1	3.0	40.0	35.0	4.6	1.3	3.3	44.2	-9.7%
Uruguay	12.0	1.1	-	0.1	13.2	12.1	1.0	-	0.3	13.3	-0.9%
Sudamérica	324.3	27.6	8.2	22.5	382.7	308.9	27.3	8.4	23.3	368.0	4.0%
TOTAL	709.8	51.9	72.4	55.6	889.6	689.3	53.0	72.8	56.6	871.7	2.1%

(1) Excluye presentaciones mayores a 5.0 litros; incluye agua saborizada.

(2) Garrafón: Agua embotellada no carbonatada en presentaciones de 5.0, 19.0 y 20.0 litros; incluye agua saborizada.

Transacciones

	4T 2019				4T 2018 ⁽³⁾				A/A
	Refrescos	Agua	Otros	Total	Refrescos	Agua	Otros	Total	Δ %
México	1,965.2	158.2	217.4	2,340.8	1,931.4	168.2	224.4	2,324.0	0.7%
Centroamérica	414.8	22.3	56.4	493.4	409.1	16.3	58.0	483.4	2.1%
México y Centroamérica	2,379.9	180.5	273.8	2,834.2	2,340.6	184.5	282.4	2,807.4	1.0%
Colombia	406.5	81.7	41.1	529.3	398.1	98.4	56.6	553.0	-4.3%
Brasil	1,387.4	140.0	165.0	1,692.4	1,257.8	125.1	144.9	1,527.9	10.8%
Argentina	166.4	25.2	21.7	213.2	183.5	27.4	22.8	233.6	-8.7%
Uruguay	57.9	5.0	1.3	64.1	59.6	4.5	0.7	64.8	-1.0%
Sudamérica	2,018.2	251.8	229.0	2,499.0	1,898.9	255.4	224.9	2,379.3	5.0%
TOTAL	4,398.1	432.3	502.8	5,333.2	4,239.5	439.9	507.3	5,186.7	2.8%

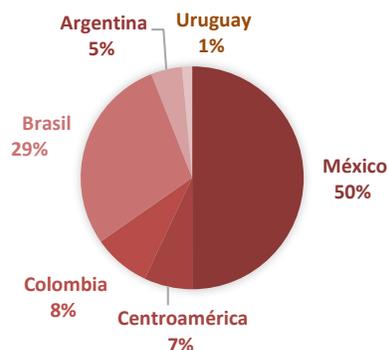
Ingresos

Expresado en millones de pesos mexicanos	4T 2019	4T 2018 ⁽³⁾	Δ %
México	22,608	20,921	8.1%
Centroamérica	4,645	4,503	3.2%
México y Centroamérica	27,253	25,424	7.2%
Colombia	3,634	3,790	-4.1%
Brasil ⁽⁴⁾	17,969	17,433	3.1%
Argentina	1,873	2,381	-21.3%
Uruguay	1,006	1,138	-11.6%
Sudamérica	24,482	24,741	-1.0%
TOTAL	51,735	50,165	3.1%

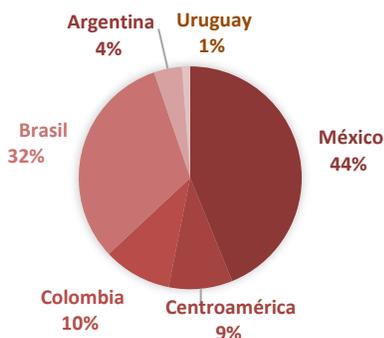
(3) Volumen, transacciones e ingresos para 4T 2018 están re expresados sin incluir Filipinas.

(4) Brasil incluye ingresos de cerveza por Ps. 4,771.3 million para el cuarto trimestre de 2019 y Ps. 4,490.6 millones para el mismo periodo del año anterior.

VOLUMEN (1)



TRANSACCIONES (2)



(1) Volumen es expresado en cajas unidad. Una "caja unidad" se refiere a 192 onzas de producto terminado (24 porciones de ocho onzas) y, cuando se aplica a fuentes de soda se refiere al volumen de jarabe, polvos y concentrado que se necesita para producir 192 onzas de producto terminado.

(2) Transacciones se refiere al número de unidades individuales (ej. una lata o una botella) vendidas, sin importar su tamaño o volumen o si son vendidas de forma individual o en paquete, excepto por fuentes de sodas, que representan múltiples transacciones con base en una medida estándar de 12 onzas de producto terminado.



Volumen

	ACUMULADO 2019					ACUMULADO 2018 ⁽³⁾					A/A
	Refrescos	Agua ⁽¹⁾	Garrafón ⁽²⁾	Otros	Total	Refrescos	Agua ⁽¹⁾	Garrafón ⁽²⁾	Otros	Total	Δ %
México	1,345.6	94.9	280.5	117.4	1,838.3	1,348.8	102.9	279.0	119.5	1,850.2	-0.6%
Centroamérica	203.9	12.0	0.6	20.4	236.9	182.4	11.1	0.6	20.6	214.7	10.3%
México y Centroamérica	1,549.5	106.9	281.1	137.8	2,075.3	1,531.2	114.0	279.6	140.1	2,065.0	0.5%
Colombia	206.6	25.2	19.2	14.5	265.5	207.6	26.6	19.6	17.5	271.4	-2.2%
Brasil	735.1	51.6	8.1	51.7	846.5	688.8	46.9	7.6	44.1	787.4	7.5%
Argentina	111.4	14.2	3.9	9.7	139.3	140.9	17.4	4.7	12.4	175.3	-20.6%
Uruguay	38.7	3.4	-	0.4	42.4	20.8	1.6	-	0.3	22.7	87.1%
Sudamérica	1,091.7	94.5	31.2	76.2	1,293.6	1,058.1	92.5	31.9	74.3	1,256.8	2.9%
TOTAL	2,641.2	201.4	312.3	214.0	3,368.9	2,589.4	206.5	311.6	214.4	3,321.8	1.4%

(1) Excluye presentaciones mayores a 5.0 litros; incluye agua saborizada.

(2) Garrafón: Agua embotellada no carbonatada en presentaciones de 5.0, 19.0 y 20.0 litros; incluye agua saborizada.

Transacciones

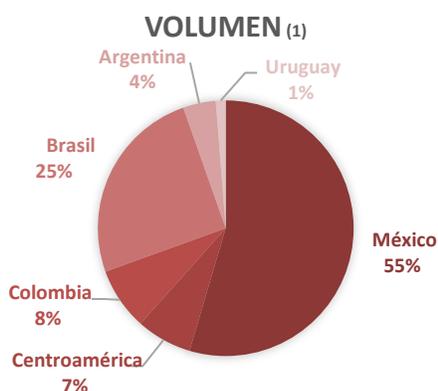
	ACUMULADO 2019				ACUMULADO 2018 ⁽³⁾				A/A
	Refrescos	Agua	Otros	Total	Refrescos	Agua	Otros	Total	Δ %
México	7,966.3	702.7	915.7	9,584.6	8,015.1	754.9	958.2	9,728.2	-1.5%
Centroamérica	1,616.1	92.7	236.2	1,945.0	1,468.1	63.8	247.4	1,779.3	9.3%
México y Centroamérica	9,582.4	795.4	1,151.8	11,529.6	9,483.2	818.7	1,205.6	11,507.5	0.2%
Colombia	1,478.4	331.6	158.0	1,967.9	1,505.3	361.3	193.7	2,060.3	-4.5%
Brasil	4,730.2	456.9	539.1	5,726.2	4,237.3	405.2	482.9	5,125.4	11.7%
Argentina	624.0	88.4	70.5	782.9	738.0	97.3	84.8	920.1	-14.9%
Uruguay	195.0	15.2	3.7	214.0	103.9	7.3	1.2	112.4	90.4%
Sudamérica	7,027.6	892.1	771.3	8,691.0	6,584.5	871.1	762.6	8,218.2	5.8%
TOTAL	16,610.0	1,687.5	1,923.2	20,220.6	16,067.7	1,689.8	1,968.2	19,725.7	2.5%

Ingresos

Expresado en millones de pesos mexicanos	ACUMULADO	ACUMULADO	Δ %
	2019	2018 ⁽³⁾	
México	91,358	84,351	8.3%
Centroamérica	17,891	15,811	13.2%
México y Centroamérica	109,249	100,162	9.1%
Colombia	13,522	14,580	-7.3%
Brasil ⁽⁴⁾	61,555	56,523	8.9%
Argentina	6,725	9,152	-26.5%
Uruguay	3,421	1,925	77.7%
Sudamérica	85,222	82,180	3.7%
TOTAL	194,471	182,342	6.7%

(3) Volumen, transacciones e ingresos acumulados están re expresados sin incluir Filipinas.

(4) Brasil incluye ingresos de cerveza de Ps.15,619.4 millones para el año completo 2019 y Ps. 13,848.5 millones para el mismo periodo del año anterior.



(1) Volumen es expresado en cajas unidad. Una "caja unidad" se refiere a 192 onzas de producto terminado (24 porciones de ocho onzas) y, cuando se aplica a fuentes de soda se refiere al volumen de jarabe, polvos y concentrado que se necesita para producir 192 onzas de producto terminado.

(2) Transacciones se refiere al número de unidades individuales (ej. una lata o una botella) vendidas, sin importar su tamaño o volumen o si son vendidas de forma individual o en paquete, excepto por fuentes de sodas, que representan múltiples transacciones con base en una medida estándar de 12 onzas de producto terminado.



COCA-COLA FEMSA
INFORMACIÓN MACROECONÓMICA

Inflación ⁽¹⁾

	4T19	Acumulado
México	2.20%	2.83%
Colombia	0.66%	3.80%
Brasil	1.62%	4.31%
Argentina	13.80%	53.83%
Costa Rica	0.02%	1.52%
Panamá	0.00%	-0.06%
Guatemala	2.04%	3.41%
Nicaragua	2.05%	6.13%
Uruguay	0.78%	8.79%

⁽¹⁾ Fuente: inflación estimada por la compañía basada en información histórica publicada por los Bancos Centrales de cada país.

Tipo de cambio promedio de cada periodo ⁽²⁾

	Tipo de cambio trimestral (moneda local por USD)			Tipo de cambio acumulado (moneda local por USD)		
	4T19	4T18	Δ %	Acumulado 19	Acumulado 18	Δ %
México	19.28	19.83	-2.8%	19.26	19.24	0.1%
Colombia	3,410.79	3,163.86	7.8%	3,281.16	2,956.20	11.0%
Brasil	4.12	3.81	8.1%	3.95	3.65	7.9%
Argentina	59.39	37.13	60.0%	48.24	28.11	71.6%
Costa Rica	578.67	605.04	-4.4%	590.60	580.15	1.8%
Panamá	1.00	1.00	0.0%	1.00	1.00	0.0%
Guatemala	7.72	7.72	0.0%	7.70	7.52	2.4%
Nicaragua	33.70	32.13	4.9%	33.12	31.55	5.0%
Uruguay	37.51	32.54	15.3%	35.25	30.71	14.8%

Tipo de cambio de cierre de periodo

	Tipo de cambio de cierre (moneda local por USD)			Tipo de cambio de cierre (moneda local por USD)		
	Dic-19	Dic-18	Δ %	Sep-19	Sep-18	Δ %
México	18.85	19.68	-4.3%	19.64	18.81	4.4%
Colombia	3,277.14	3,249.75	0.8%	3,462.01	2,972.18	16.5%
Brasil	4.03	3.87	4.0%	4.16	4.00	4.0%
Argentina	59.89	37.70	58.9%	57.59	41.25	39.6%
Costa Rica	576.49	611.75	-5.8%	583.88	585.80	-0.3%
Panamá	1.00	1.00	0.0%	1.00	1.00	0.0%
Guatemala	7.70	7.74	-0.5%	7.74	7.70	0.4%
Nicaragua	33.84	32.33	4.7%	33.53	31.94	5.0%
Uruguay	37.31	32.39	15.2%	36.94	33.21	11.2%

⁽²⁾ Tipo de cambio promedio para cada periodo calculado con el promedio de cada mes.

