



# SECCIÓN FINANCIERA

REPORTE INTEGRADO 2017

## Coca-Cola FEMSA

Informe Anual del Comité de Auditoría	2
Informe de los auditores independientes	4
Estados Consolidados de Situación Financiera	8
Estados Consolidados de Resultados	10
Estados Consolidados de Utilidad Integral	11
Estados Consolidados de Variaciones en el Capital	12
Estados Consolidados de Flujo de Efectivo	14
Notas a los Estados Financieros Consolidados	15

# INFORME ANUAL DEL **comité de auditoría**

## **Al Consejo de Administración de Coca Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. (la “Compañía”):**

En cumplimiento a lo dispuesto en los Artículos 42 y 43 de la Ley del Mercado de Valores y el Reglamento del Comité de Auditoría, informo a ustedes sobre las actividades que llevamos a cabo durante el año terminado el 31 de diciembre de 2017. En el desarrollo de nuestro trabajo, hemos tenido presentes las recomendaciones establecidas en el Código de Mejores Prácticas Corporativas y por tratarse de una Compañía registrada en el mercado de valores en los Estados Unidos de América, las disposiciones establecidas en la Ley Sarbanes – Oxley. Nos reunimos cuando menos trimestralmente y con base en un programa de trabajo, llevamos a cabo las actividades que se describen a continuación.

### **EVALUACIÓN DE RIESGOS**

Evaluamos periódicamente la efectividad del Sistema de Administración de Riesgos establecido para la detección, medición, registro, evaluación y control de riesgos de la Compañía y sus Subsidiarias más importantes, así como para la implementación de medidas de seguimiento que aseguren su eficiente funcionamiento.

Revisamos con la Administración y los Auditores Externos e Internos, los factores críticos de riesgo que puedan afectar las operaciones de la Compañía y su patrimonio, determinándose que los mismos han sido apropiadamente identificados y administrados.

Considerando el incremento significativo que, durante el presente año, ha tenido el riesgo de ciberseguridad en el área de tecnología de información, le dedicamos atención específica a este riesgo en nuestras sesiones de trabajo. Recurrimos a apoyos externos para tener una seguridad razonable, que estén implementados los controles adecuados en los accesos y también, que aseguren la continuidad de operación, en las áreas de procesos de información.

### **CONTROL INTERNO**

Nos cercioramos que la Administración, en cumplimiento de sus responsabilidades en materia de control interno, haya establecido los lineamientos generales y los procesos necesarios para su aplicación y cumplimiento. Este proceso incluyó presentaciones al Comité de los responsables del área en las subsidiarias más importantes. En adición, dimos seguimiento a los comentarios y observaciones que, al respecto, hayan efectuado los Auditores Externos e Internos en el desarrollo de su trabajo.

Validamos las acciones realizadas por la empresa a fin de dar cumplimiento a la sección 404 de la Ley Sarbanes – Oxley, relativa a la autoevaluación de control interno. Durante este proceso, se dio seguimiento a las medidas preventivas y correctivas implementadas relativas a aspectos de control interno que requieran mejorarse, así como la presentación a las autoridades de la información requerida.

### **AUDITORÍA EXTERNA**

Recomendamos al Consejo de Administración la contratación de los auditores externos (quienes han sido los mismos durante los últimos siete años) del Grupo y subsidiarias para el ejercicio fiscal 2017. Para este fin, nos cercioramos de su independencia y el cumplimiento de los requerimientos establecidos en la Ley. Analizamos con ellos, su enfoque y programa de trabajo, así como su coordinación con el área de Auditoría Interna.

Mantuvimos una comunicación constante y directa para conocer los avances de su trabajo, las observaciones que tuvieran y tomar nota de sus comentarios sobre su revisión a los estados financieros trimestrales y anuales. Conocimos oportunamente sus conclusiones e informes sobre los estados financieros anuales y dimos seguimiento a la implementación de las observaciones y recomendaciones que desarrollaron en el transcurso de su trabajo.

Autorizamos los honorarios pagados a los auditores externos por servicios de auditoría y otros servicios permitidos, asegurándonos que no interfirieran con su independencia de la Compañía.

Tomando en cuenta los puntos de vista de la Administración, llevamos a cabo la evaluación de sus servicios correspondientes al año anterior e iniciamos el proceso de evaluación correspondiente al ejercicio 2017.

### **AUDITORÍA INTERNA**

Con el fin de mantener su independencia y objetividad, el área de Auditoría Interna le reporta al Comité de Auditoría. En consecuencia:

Revisamos y aprobamos con la debida oportunidad, su programa y presupuesto anual de actividades. Para elaborarlo, Auditoría Interna participó en el proceso de evaluación de riesgos y en la validación del sistema de control interno, para cumplir con los requerimientos de la Ley Sarbanes – Oxley.

Recibimos informes periódicos relativos al avance del programa de trabajo aprobado, las variaciones que pudiera haber tenido, así como las causas que las originaron.

Dimos seguimiento a las observaciones y sugerencias que desarrollaron, así como su implementación oportuna.

Nos aseguramos que se tuviera implantado un plan anual de capacitación.

Revisamos y comentamos con el funcionario responsable las evaluaciones del servicio de Auditoría Interna efectuadas por los responsables de las unidades de negocio y por el propio Comité

## INFORMACIÓN FINANCIERA, POLÍTICAS CONTABLES E INFORMES A TERCEROS

Revisamos con las personas responsables de la preparación de los estados financieros trimestrales y anuales de la Sociedad y recomendamos al Consejo de Administración su aprobación y autorización para ser publicados. Como parte de este proceso tomamos en cuenta la opinión y observaciones de los auditores externos y nos cercioramos que los criterios, políticas contables y de información utilizados por la Administración para preparar la información financiera sean adecuados, suficientes y que se hayan aplicado en forma consistente con el ejercicio anterior, en consecuencia, la información presentada por la Administración, refleja en forma razonable la situación financiera, los resultados de la operación y los flujos de efectivo de la Sociedad, por el año terminado el 31 de Diciembre de 2017.

Revisamos también, los reportes trimestrales que prepara la Administración para ser presentados a los accionistas y público en general, verificando que fueran preparados bajo Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y utilizando los mismos criterios contables empleados para preparar la información anual. Nuestra revisión incluyó el satisfacernos, que existe un proceso integral que proporcione una seguridad razonable sobre su contenido. Como conclusión, recomendamos al Consejo que autorizara su publicación.

Nuestra revisión incluyó también los reportes y cualquier otra información financiera requerida por los Organismos Reguladores en México y Estados Unidos de América.

Revisamos y aprobamos las nuevas políticas contables de la Sociedad, cerciorándonos que estén en cumplimiento con la normativa vigente, recomendando su aprobación por parte del Consejo.

## CUMPLIMIENTO DE LA NORMATIVIDAD, ASPECTOS LEGALES Y CONTINGENCIAS

Confirmamos la existencia y confiabilidad de los controles establecidos por la empresa, para asegurar el cumplimiento de las diferentes disposiciones legales a que está sujeta, asegurándonos que estuviesen adecuadamente reveladas en la información financiera.

Revisamos periódicamente las diversas contingencias fiscales, legales y laborales existentes en la Compañía y en sus Subsidiarias más importantes, vigilando la eficacia del procedimiento establecido para su identificación y seguimiento, así como su adecuada revelación y registro.

## CÓDIGO DE CONDUCTA

Revisamos la versión actualizada del Código de Ética de Negocios de la Compañía la cual entre otros cambios incorpora la actualización de sus valores y validamos que cuente con provisiones relativas al cumplimiento de las leyes contra el lavado de dinero y anticorrupción en los países donde la empresa opera, recomendando al Consejo su aprobación.

Con el apoyo de Auditoría Interna, nos cercioramos del cumplimiento por parte del personal, del Código de Ética de Negocios vigente en la Compañía, que existan procesos adecuados para su actualización y difusión al personal, así como de la aplicación de las sanciones correspondientes en los casos de violaciones detectadas.

Revisamos las denuncias recibidas en el Sistema que para este fin tiene establecido la Compañía, dando seguimiento a su correcta y oportuna atención.

## CAPACITACIÓN

Para dar cumplimiento a nuestro reglamento, durante el año los integrantes del Comité asistieron a diversos cursos sobre temas como control interno, administración de riesgos y auditoría.

## ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

Llevamos a cabo reuniones regulares del Comité con la Administración para mantenernos informados de la marcha de la Sociedad y las actividades y eventos relevantes y poco usuales. También nos reunimos con los auditores externos e internos, para comentar el desarrollo de su trabajo, limitaciones que pudieran haber tenido y facilitar cualquier comunicación privada que desearan tener con el Comité.

En los casos que juzgamos conveniente, solicitamos el apoyo y opinión de expertos independientes. Asimismo, no tuvimos conocimiento de posibles incumplimientos significativos a las políticas de operación, sistema de control interno y políticas de registro contable.

Celebramos reuniones ejecutivas con la participación exclusiva de los miembros del Comité, estableciéndose acuerdos y recomendaciones para la Administración.

El Presidente del Comité de Auditoría reportó trimestralmente al Consejo de Administración, las actividades que se desarrollaron.

Revisamos el Reglamento del Comité de Auditoría y efectuamos al mismo las modificaciones que estimamos pertinentes a fin de mantenerlo actualizado, sometiéndolas al Consejo de Administración para su aprobación.

Verificamos el cumplimiento de los requisitos de educación y experiencia por parte del experto financiero del Comité y de los criterios de independencia para cada uno de sus miembros conforme a las regulaciones establecidas en la materia.

Los trabajos que llevamos a cabo quedaron debidamente documentados en actas preparadas de cada reunión las cuales, fueron revisadas y aprobadas oportunamente por los integrantes del Comité.

Realizamos nuestra autoevaluación anual de desempeño, y entregamos el resultado al Presidente del Consejo de Administración.

Atentamente



José Manuel Canal Hernando

# INFORME DE LOS AUDITORES **independientes**

**Al Consejo de Administración y a la Asamblea General de Accionistas de  
Coca Cola FEMSA, S.A.B. de C.V.**

## OPINIÓN

Hemos auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Coca Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (la "Compañía"), que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017 y 2016 y los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por cada uno de los tres años en el periodo terminado el 31 de diciembre de 2017, así como las notas explicativas de los estados financieros consolidados que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Coca Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. y subsidiarias al 31 de diciembre de 2017 y 2016, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo por cada uno de los tres años en el periodo terminado el 31 de diciembre de 2017, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

## FUNDAMENTO DE LA OPINIÓN

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados" de nuestro informe. Somos independientes de la Compañía de conformidad con el "Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores" ("Código de Ética del IESBA") junto con los requerimientos de ética que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en México por el "Código de Ética Profesional del Instituto Mexicano de Contadores Públicos" ("Código de Ética del IMCP") y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código de Ética del IESBA. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

## ASUNTOS CLAVES DE AUDITORIA POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2017

Los asuntos clave de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido los más significativos en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados por el año terminado al 31 de diciembre de 2017. Estos asuntos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, por lo que no expresamos una opinión por separado sobre dichos asuntos. Para cada asunto clave de auditoría, describimos cómo se abordó el mismo en el contexto de nuestra auditoría.

Hemos cumplido las responsabilidades descritas en la sección "Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados" de nuestro informe, incluyendo las relacionadas con los asuntos clave de auditoría. Consecuentemente, nuestra auditoría incluyó la aplicación de procedimientos diseñados a responder a nuestra evaluación de los riesgos de desviación material de los estados financieros consolidados adjuntos. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría, incluyendo los procedimientos aplicados para abordar los asuntos clave de la auditoría descritos más adelante, proporcionan las bases para nuestra opinión de auditoría de los estados financieros consolidados adjuntos.

## CONSOLIDACIÓN COCA COLA-FEMSA FILIPINAS

### Descripción del asunto clave de auditoría

Como se menciona en la Nota 4.1.2 de los estados financieros consolidados, el 25 de enero de 2017, la Compañía tomó el control de Coca Cola FEMSA Philippines (CCFPI), ya que los derechos de veto de The Coca-Cola Company (TCCC) sobre ciertas decisiones operativas expiraron. En consecuencia, todas las decisiones relacionadas con el funcionamiento diario y la gestión de las actividades comerciales de CCFPI; incluyendo su plan anual de operaciones, son aprobados por la mayoría de su junta directiva sin requerir el voto afirmativo de ningún director designado por TCCC. A partir del 1 de febrero de 2017, la Compañía comenzó a consolidar los resultados financieros de CCFPI en sus estados financieros.

Debido a la complejidad del análisis para la toma de control de CCFPI, sin el pago de contraprestación alguna, la determinación del valor razonable del negocio basado en una técnica de valuación de Nivel 3 y la valoración de los activos netos adquiridos según la NIIF 3 a la fecha de adquisición, lo cual implicó un grado significativo de estimaciones por parte de la administración; hemos determinado que esto es un asunto clave de auditoría.

### Cómo nuestra auditoría abordó el asunto

Analizamos la evaluación de la administración con respecto a la toma de control sobre las actividades relevantes para la Consolidación de Filipinas según la NIIF 3, incluida la consideración de la dirección para obtener control sin consideración transferida.

Con relación a la determinación del valor razonable del negocio, evaluamos los supuestos relacionados con tasas de crecimiento anual compuesto, y proyecciones de costos y gastos, entre otros supuestos clave utilizados, conforme a la NIIF 13 Nivel 3 valor razonable en la fecha de adquisición: 1) evaluando la razonabilidad histórica de las estimaciones presupuestarias del Grupo, 2) obteniendo y analizando las estrategias comerciales del Grupo que respaldan las estimaciones futuras del flujo de caja, 3) la evaluación del entorno macroeconómico, incluidas las comparaciones con el rendimiento de los participantes del mercado para los que se dispone de información pública. Involucramos a nuestros especialistas internos al realizar estos procedimientos. Finalmente, evaluamos las revelaciones relacionadas realizadas en los estados financieros consolidados.

## DETERIORO DE LOS DERECHOS DE DISTRIBUCIÓN Y CRÉDITO MERCANTIL

### Descripción del asunto clave de auditoría

Como se revela en la Nota 11 de los estados financieros consolidados, los derechos de distribución y crédito mercantil al 31 de diciembre de 2017 ascienden a Ps. 118,130 millones.

Debido a la materialidad del valor de los derechos de distribución y crédito mercantil con respecto a los estados financieros consolidados, así como al involucramiento de juicios y estimaciones significativas por parte de la Compañía al evaluar el deterioro de dichas cuentas, determinamos, que este es un asunto clave de auditoría, particularmente en Brasil con relación a los derechos de distribución registrados como resultado de las adquisiciones recientes, así como en Venezuela, debido a las condiciones generales desfavorables del entorno macroeconómico de dicho país.

### Cómo nuestra auditoría abordó el asunto

Evaluamos los supuestos de la administración relacionados con las tasas de crecimiento anual compuesto y proyecciones de costos y gastos junto con otros supuestos clave utilizados en la elaboración de las pruebas de deterioro, al: 1) evaluar las estimaciones históricas efectuadas por la Compañía, 2) obtener y analizar las estrategias de negocios que la Compañía utilizó como base para realizar sus estimaciones de flujos futuros de efectivo y 3) evaluar el entorno macroeconómico, incluyendo comparaciones contra el desempeño de participantes del mercado de los cuales hay información pública disponible.

También evaluamos los análisis de sensibilidad realizados por la Compañía, enfocándonos principalmente en las proyecciones de tasas de crecimiento anual compuesto y las proyecciones de ahorros. Utilizamos a nuestros especialistas internos para la ejecución de dichos procedimientos. Adicionalmente, probamos los procedimientos que tiene la Compañía con respecto a la preparación del presupuesto, los cuáles son la base para determinar el modelo del valor en uso.

Finalmente, evaluamos la razonabilidad de las revelaciones incluidas en los estados financieros consolidados de la Compañía.

## OPERACIONES EN VENEZUELA

### Descripción de los asuntos clave de auditoría

El entorno político y económico de Venezuela representa un reto para la Compañía; estos retos incluyen, más no se limitan, a la existencia de múltiples tipos de cambio, altos niveles de inflación, falta de liquidez en todos los mecanismos de intercambio disponibles, un limitado acceso a materias prima clave, así como intervenciones periódicas del gobierno venezolano en las operaciones de las compañías que operan en dicho país, las cuales incluyen los constantes cambios en las leyes y reglamentos del país.

Durante nuestra auditoría nos enfocamos en esta tema debido al juicio requerido de la administración de la Compañía en la determinación de las siguientes estimaciones contables:

- 1) El análisis de si la Compañía continua teniendo el control sobre las actividades relevantes de sus operaciones en Venezuela de acuerdo a lo establecido en la NIIF 10, lo anterior considerando las restricciones para acceder a divisas, así como por los otros retos operativos mencionados anteriormente.
- 2) La determinación del tipo de cambio adecuado que se utilizó para convertir los resultados de su subsidiaria en Venezuela para efectos de consolidación.
- 3) La recuperabilidad de los activos de larga duración que tiene la Compañía en Venezuela como se describe en la sección anterior de asuntos clave de auditoría "Deterioro en el valor de los derechos de distribución y crédito mercantil".

Como se describe en la Nota 3.3, el 31 de diciembre de 2017, la Compañía desconsolidó sus operaciones en Venezuela, lo cual resultó en un cargo extraordinario al estado de resultados atribuible, al reciclaje de los efectos de conversión acumulados a esa fecha de sus operaciones en Venezuela por Ps. 26,123 millones más cargos por deterioro de Ps. 2,053

### Como nuestra auditoría aborda este asunto

Analizamos la evaluación de la administración respecto de la pérdida de control sobre las actividades relevantes atribuibles a las operaciones en Venezuela según la NIIF 10. Esto incluyó la consideración de la capacidad de la administración para administrar su estructura de capital, establecimiento de estrategias de ventas, determinación de algunos precios, decisiones financieras, infraestructura de costos, entre otros asuntos; así como el análisis de la exposición del Grupo a rendimientos variables en su inversión en Venezuela considerando difícil entorno económico. También evaluamos el adecuado registro contable realizado por la Compañía con respecto a dicha desconsolidación.

Con respecto al proceso de conversión de la información financiera de su operación en Venezuela para propósitos de consolidación, enfocamos nuestros esfuerzos de auditoría en evaluar el juicio de la administración aplicado en la determinación del tipo de cambio aplicable, el cual, como se menciona en la Nota 3.3, proporciona información más útil y relevante para el lector de los estados financieros antes de la desconsolidación. Como se describe en la Nota 3.3, dicho tipo de cambio se basó en ciertos supuestos, como los ajustes por inflación que, en opinión de la administración, no se reflejaron en los tipos de cambio oficiales publicados en dicho país.

Adicionalmente evaluamos las revelaciones hechas en los estados financieros consolidados.

## RECUPERABILIDAD DE LOS ACTIVOS POR IMPUESTO DIFERIDO

### Descripción de los asuntos clave de auditoría

Como se revela en la Nota 23 a los estados financieros consolidados, la Compañía tiene al 31 de diciembre de 2017, Ps. 24,817 millones en pérdidas fiscales por amortizar, relacionadas con sus operaciones en Brasil y México. Los importes originados en Brasil corresponden principalmente a deducciones por la amortización del crédito mercantil generado en adquisiciones de negocios recientes, mientras que los importes, generados en México corresponden a pérdidas fiscales generadas en años anteriores.

Adicionalmente, como se revela en la Nota 23, la Compañía reconoció un activo por impuesto diferido derivado de un crédito fiscal por un importe de Ps. 1,723 millones generado en México en 2016, como resultado de dividendos recibidos de sus compañías subsidiarias en el extranjero.

Nos enfocamos en esta área porque el reconocimiento de los activos por impuestos diferidos requiere la aplicación de juicio significativo por parte de la Compañía específicamente con respecto a la evaluación de la probabilidad de que la Compañía genere suficientes utilidades fiscales futuras; por lo tanto, la recuperabilidad de los activos por impuesto diferido se considera un asunto clave de auditoría debido a su importancia, así como a la incertidumbre asociada en torno a su recuperabilidad.

### Cómo nuestra auditoría abordó este asunto

Nuestros procedimientos de auditoría, entre otros, incluyeron la evaluación de los controles que tiene la Compañía para el reconocimiento y medición de los activos por impuestos diferidos y la evaluación de los supuestos utilizados para la proyección de las utilidades fiscales futuras del Grupo en México y Brasil. Con ayuda de nuestros expertos internos en materia de impuestos, evaluamos la viabilidad de las futuras estrategias de planeación fiscal de la Compañía.

Cuando fue necesario, nuestros procedimientos de auditoría también se enfocaron en la revisión de las proyecciones de los flujos futuros de efectivo realizadas por la Compañía y las cuáles soportan la probabilidad de generar suficientes utilidades fiscales para recuperar los impuestos diferidos activos con base en las proyecciones de ahorros previstos, tasas de crecimiento, tasas de descuento y otros supuestos clave. Involucramos a nuestros especialistas internos para la ejecución de dichos procedimientos.

Adicionalmente evaluamos las revelaciones hechas en los estados financieros consolidados.

## ADQUISICIONES DE NEGOCIOS

### Descripción de los asuntos clave de auditoría

Como se describe en la Nota 4 de los estados financieros consolidados, en diciembre de 2017, la Compañía finalizó la asignación final del precio de compra, derivado de la adquisición de Vonpar realizada con fecha 6 de diciembre de 2016, por un total de consideración transferida de Ps. 20,992 millones. La asignación final del precio de compra y el análisis de la contabilidad, y la valoración de la contraprestación transferida, ya que implica derivados implícitos, son cuestiones clave de auditoría.

### Cómo nuestra auditoría abordó este asunto

En conjunto con nuestros especialistas, analizamos la asignación final correspondiente de la adquisición de Vonpar y analizamos la correcta contabilización de la contraprestación transferida, incluida la identificación de los derivados implícitos. También probamos con la asistencia de nuestros especialistas en riesgos la medición de los valores razonables consecuentes de los diversos derivados implícitos, incluida la opción de convertir el pagaré en instrumentos de patrimonio de la Compañía como parte de la contraprestación transferida. Además, evaluamos la adecuación de las revelaciones de la Compañía sobre esta combinación de negocios y la asignación final, en los Estados Financieros Consolidados.

## OTRA INFORMACIÓN CONTENIDA EN EL INFORME ANUAL 2017 DE LA COMPAÑÍA

La otra información comprende la información incluida en el Reporte Anual presentado a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores ("CNBV") y el informe anual presentado a los accionistas diferente de los estados financieros consolidados y nuestro informe de auditoría correspondiente. La Administración es responsable de la otra información.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresamos ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre dicha información.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad es leer y considerar la otra información que identificamos anteriormente, y al hacerlo, considerar si existe una inconsistencia material entre la otra información y los estados financieros consolidados o el conocimiento obtenido por nosotros en la auditoría o si parece que existe una desviación material en la otra información por algún otro motivo.

Cuando leamos y consideremos el Reporte Anual presentado a la CNBV y el informe anual presentado a los accionistas, si concluimos que contiene una desviación material, estamos obligados a comunicar el asunto a los responsables del gobierno de la Compañía y emitir la declaratoria sobre el Reporte Anual requerida por la CNBV, en la cual se describirá el asunto.

## RESPONSABILIDADES DE LA ADMINISTRACIÓN Y DE LOS RESPONSABLES DEL GOBIERNO DE LA COMPAÑÍA EN RELACIÓN CON LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, y del control interno que la Administración considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de desviación material, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de la evaluación de la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con el negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha excepto si la Administración tiene intención de liquidar la Compañía o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de información financiera de la Compañía.

## RESPONSABILIDADES DEL AUDITOR EN RELACIÓN CON LA AUDITORÍA DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de desviación material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una desviación material cuando existe. Las desviaciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

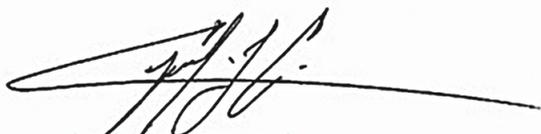
- Identificamos y evaluamos los riesgos de desviación material en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una desviación material debida a fraude es más elevado que en el caso de una desviación material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Compañía.
- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables aplicadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Administración.
- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por la Administración, de la base contable de negocio en marcha y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que la Compañía deje de continuar como negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Comunicamos al Comité de Auditoría de la Compañía en relación con, entre otros asuntos, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos al Comité de Auditoría de la Compañía una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y comunicado con ellos acerca de todas las relaciones y demás asuntos de los que se puede esperar razonablemente que pueden afectar a nuestra independencia y, en su caso, las correspondientes salvaguardas.

Entre los asuntos que han sido objeto de comunicación con el Comité de Auditoría de la Compañía, determinamos los más significativos en la auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual y que son, en consecuencia, los asuntos clave de la auditoría. Describimos dichos asuntos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente el asunto o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que un asunto no se debería comunicar en nuestro informe cuando se espera razonablemente que las consecuencias adversas de hacerlo superarían a los beneficios de interés público de dicho asunto.

**Mancera, S.C.**  
Integrante de Ernst & Young Global Limited



**C.P.C. Adán Aranda Suárez**

05 de marzo de 2018

Ciudad de México, México

# ESTADOS CONSOLIDADOS DE **situación financiera**

COCA-COLA FEMSA, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016

Cifras expresadas en millones de dólares americanos (\$) y millones de pesos mexicanos (Ps.)

	Nota	Diciembre 2017 (*)	Diciembre 2017	Diciembre 2016
<b>ACTIVOS</b>				
<b>Activos Corrientes:</b>				
Efectivo y equivalentes de efectivo	5	\$ 956	Ps. 18,767	Ps. 10,476
Cuentas por cobrar, neto	6	895	17,576	15,005
Inventarios	7	579	11,364	10,744
Impuestos por recuperar	23	263	5,172	4,373
Otros activos financieros corrientes	8	38	737	1,511
Otros activos corrientes	8	103	2,041	3,344
<b>Total activos corrientes</b>		<b>2,834</b>	<b>55,657</b>	45,453
<b>Activos no corrientes:</b>				
Inversiones en otras entidades	9	639	12,540	22,357
Propiedad, planta y equipo, neto	10	3,861	75,827	65,288
Activos intangibles, neto	11	6,326	124,243	123,964
Activos por impuestos diferidos	23	408	8,012	5,981
Otros activos financieros no corrientes	12	65	1,277	4,733
Otros activos no corrientes	12	413	8,121	11,480
<b>Total activos no corrientes</b>		<b>11,712</b>	<b>230,020</b>	233,803
<b>TOTAL ACTIVOS</b>		<b>\$ 14,546</b>	<b>Ps. 285,677</b>	Ps. 279,256

(\*) Conversión de conveniencia a dólares americanos (\$) – Ver Nota 2.2.3

Las notas acompañantes son parte integral de estos estados financieros consolidados de situación financiera.

	Nota	Diciembre 2017 (*)	Diciembre 2017	Diciembre 2016
<b>PASIVO Y CAPITAL</b>				
<b>Pasivos corrientes :</b>				
Préstamos bancarios y documentos por pagar	17	\$ 105	Ps. 2,057	Ps. 1,573
Vencimiento a corto plazo del pasivo no corriente	17	515	10,114	1,479
Intereses por pagar		25	487	520
Proveedores		1,016	19,956	21,489
Cuentas por pagar		580	11,397	6,355
Impuestos por pagar		360	7,074	7,560
Otros pasivos financieros corrientes	24	230	4,509	892
<b>Total pasivos corrientes</b>		<b>2,831</b>	<b>55,594</b>	39,868
<b>Pasivos no corrientes:</b>				
Préstamos bancarios y documentos por pagar	17	3,625	71,189	85,857
Beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados	15	154	3,029	2,319
Pasivos por impuestos diferidos	23	87	1,714	1,205
Otros pasivos financieros no corrientes	24	60	1,169	5,745
Provisiones y otros pasivos no corrientes	24	624	12,272	15,029
<b>Total pasivos no corrientes</b>		<b>4,550</b>	<b>89,373</b>	110,155
<b>Total pasivos</b>		<b>7,381</b>	<b>144,967</b>	150,023
<b>Capital :</b>				
Capital social	21	105	2,060	2,048
Prima en suscripción de acciones		2,320	45,560	41,490
Utilidades retenidas		3,146	61,786	81,579
Otros instrumentos de Capital		(25)	(485)	(485)
Otras partidas acumuladas de la utilidad (pérdida) integral		695	13,648	(2,495)
<b>Capital atribuible a los propietarios de la controladora</b>		<b>6,241</b>	<b>122,569</b>	122,137
Participación no controladora en subsidiarias consolidadas	20	924	18,141	7,096
<b>Total capital</b>		<b>7,165</b>	<b>140,710</b>	129,233
<b>TOTAL PASIVOS Y CAPITAL</b>		<b>\$ 14,546</b>	<b>Ps. 285,677</b>	Ps. 279,256

# ESTADOS CONSOLIDADOS DE resultados

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015

Cifras expresadas en millones de dólares americanos (\$) y millones de pesos mexicanos (Ps.) excepto información por acción

	Nota	2017 (*)	2017	2016	2015
Ventas netas		\$ 10,355	Ps. 203,374	Ps. 177,082	Ps. 151,914
Otros ingresos de operación		21	406	636	446
Ingresos totales		10,376	203,780	177,718	152,360
Costo de ventas		5,708	112,094	98,056	80,330
Utilidad bruta		4,668	91,686	79,662	72,030
Gastos de administración		457	8,983	7,423	6,405
Gastos de venta		2,848	55,927	48,039	41,879
Otros ingresos	18	223	4,371	1,281	620
Otros gastos	18	1,682	33,032	5,093	2,368
Gasto por interés	17	449	8,809	7,471	6,337
Producto financiero		45	887	715	414
Ganacia (pérdida) por fluctuación cambiaria, neta		41	810	(1,792)	(1,459)
Utilidad (pérdida) por posición monetaria por subsidiarias en economías hiperinflacionarias		81	1,591	2,417	(33)
Ganancia en valor de mercado de instrumentos financieros	19	13	246	51	142
Pérdida (utilidad) antes impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos registrada utilizando el método de participación		(365)	(7,160)	14,308	14,725
Impuestos a la utilidad	23	232	4,554	3,928	4,551
Participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos registradas utilizando el método de participación, neta de impuestos	9	3	60	147	155
(Pérdida) utilidad neta consolidada		\$ (594)	Ps. (11,654)	Ps. 10,527	Ps. 10,329
Atribuible a:					
Propietarios de la controladora		\$ (652)	Ps. (12,802)	Ps. 10,070	Ps. 10,235
Participación no controladora		58	1,148	457	94
(Pérdida) utilidad neta consolidada		\$ (594)	Ps. (11,654)	Ps. 10,527	Ps. 10,329
(Pérdida) utilidad neta atribuible a los propietarios de la controladora (dólares americanos y pesos mexicanos):					
Utilidad por acción					
(Pérdida) utilidad neta de la participación controladora básica	22	\$ (0.31)	Ps. (6.12)	Ps. 4.86	Ps. 4.94
(Pérdida) utilidad neta de la participación controladora diluida	22	(0.31)	(6.12)	4.85	4.94

(\*) Conversión de conveniencia a dólares americanos (\$) – Ver Nota 2.2.3

Las notas acompañantes son parte integral de estos estados financieros consolidados de resultados.

# ESTADOS CONSOLIDADOS DE utilidad integral

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015

Cifras expresadas en millones de dólares americanos (\$) y millones de pesos mexicanos (Ps)

	Nota	2017 (*)	2017	2016	2015
(Pérdida) utilidad neta consolidada		\$ (594)	Ps. (11,654)	Ps. 10,527	Ps. 10,329
Otras partidas de la utilidad integral, neta de impuestos:					
Otras partidas de la utilidad integral que serán reclasificadas a utilidad o pérdida en periodos subsecuentes:					
Valuación de la porción efectiva de instrumentos financieros derivados, neto de impuestos	19	(14)	(266)	715	(27)
Diferencias por efecto de conversión de operaciones y asociadas extranjeras		776	15,207	16,052	(5,407)
Otras partidas integrales netas que no serán reclasificadas a la utilidad (pérdida) en periodos subsecuentes		762	14,941	16,767	(5,434)
Partidas que serán reclasificadas a la utilidad (pérdida) en periodos subsecuentes:					
Remediación del pasivo neto por beneficios definidos, neto de impuestos	15	1	28	(123)	138
Otras partidas integrales netas que serán reclasificadas a la utilidad (pérdida) en periodos subsecuentes		1	28	(123)	138
Total de otra utilidad (pérdida) integral, neta de impuestos		763	14,969	16,644	(5,296)
<b>Utilidad integral consolidada por el año, neta de impuestos</b>		<b>\$ 169</b>	<b>Ps. 3,315</b>	Ps. 27,171	Ps. 5,033
Atribuible a:					
Propietarios de la controladora		\$ 170	Ps. 3,341	Ps. 24,818	Ps. 5,437
Participación no controladora		(1)	(26)	2,353	(404)
<b>Utilidad integral consolidada por el año, neta de impuestos</b>		<b>\$ 169</b>	<b>Ps. 3,315</b>	Ps. 27,171	Ps. 5,033

(\*) Conversión de conveniencia a dólares americanos (\$) – Ver Nota 2.2.3

Las notas acompañantes son parte integral de estos estados financieros consolidados de utilidad integral.

# ESTADOS CONSOLIDADOS DE VARIACIONES EN EL **capital**

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015  
Cifras expresadas en millones de dólares americanos (\$) y millones de pesos mexicanos (Ps)

Atribuible a:	Capital Social	Prima en Suscripción de Acciones	Utilidades Retenidas	Otros Instrumentos Financieros de Capital
Saldos al 1 de enero de 2015	Ps. 2,048	Ps. 41,490	Ps. 74,624	Ps. –
Utilidad neta	–	–	10,235	–
Otras partidas de la (utilidad) pérdida integral, neto de impuestos	–	–	–	–
Total utilidad (pérdida) integral	–	–	10,235	–
Dividendos decretados	–	–	(6,405)	–
Saldos al 31 de diciembre de 2015	2,048	41,490	78,454	–
Utilidad neta	–	–	10,070	–
Otras partidas de la (utilidad) pérdida integral, neto de impuestos	–	–	–	–
Total utilidad (pérdida) integral	–	–	10,070	–
Dividendos decretados	–	–	(6,945)	–
Incremento en participación No controladora	–	–	–	–
Adquisición de Vonpar (Nota 4)	–	–	–	(485)
Saldos al 31 de diciembre de 2016	2,048	41,490	81,579	(485)
Utilidad (pérdida) neta	–	–	(12,802)	–
Otras partidas de pérdida integral, neto de impuestos	–	–	–	–
Desconsolidación de Venezuela (Nota 3.3)	–	–	–	–
Total utilidad (pérdida) integral	–	–	(12,802)	–
Adquisición de Vonpar (Nota 4)	12	4,070	–	–
Dividendos decretados	–	–	(6,991)	–
Consolidación de Filipinas	–	–	–	–
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2017</b>	<b>Ps. 2,060</b>	<b>Ps. 45,560</b>	<b>Ps. 61,786</b>	<b>Ps. (485)</b>

Las notas acompañantes son parte integral de estos estados financieros consolidados de variaciones en el capital.

Valuación de la Porción Efectiva de Instrumentos Financieros Derivados		Diferencias por Efecto de Conversión de Operaciones y Asociadas Extranjeras		Remediones del Pasivo Neto por Beneficios Definidos		Capital atribuible a los Propietarios de la Controladora		Participación No Controladora		Total Capital	
Ps.	(148)	Ps.	(11,731)	Ps.	(566)	Ps.	105,717	Ps.	4,401	Ps.	110,118
	-		-		-		10,235		94		10,329
	(77)		(4,853)		132		(4,798)		(498)		(5,296)
	(77)		(4,853)		132		5,437		(404)		5,033
	-		-		-		(6,405)		(11)		(6,416)
	(225)		(16,584)		(434)		104,749		3,986		108,735
	-		-		-		10,070		457		10,527
	664		14,207		(123)		14,748		1,896		16,644
	664		14,207		(123)		24,818		2,353		27,171
	-		-		-		(6,945)		(69)		(7,014)
	-		-		-		-		826		826
	-		-		-		(485)		-		(485)
	439		(2,377)		(557)		122,137		7,096		129,233
	-		-		-		(12,802)		1,148		(11,654)
	(192)		(9,778)		(10)		(9,980)		(1,174)		(11,154)
	-		26,123		-		26,123		-		26,123
	(192)		16,345		(10)		3,341		(26)		3,315
	-		-		-		4,082		-		4,082
	-		-		-		(6,991)		(1)		(6,992)
	-		-		-		-		11,072		11,072
<b>Ps.</b>	<b>247</b>	<b>Ps.</b>	<b>13,968</b>	<b>Ps.</b>	<b>(567)</b>	<b>Ps.</b>	<b>122,569</b>	<b>Ps.</b>	<b>18,141</b>	<b>Ps.</b>	<b>140,710</b>

# ESTADOS CONSOLIDADOS DE flujo de efectivo

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015

Cifras expresadas en millones de dólares americanos (\$) y millones de pesos mexicanos (Ps.) excepto información por acción

	2017 (*)	2017	2016	2015
<b>Flujos de Efectivo Generado en Actividades de Operación:</b>				
Pérdida (utilidad) antes de impuestos a la utilidad	\$ (362)	Ps. (7,100)	Ps. 14,455	Ps. 14,880
<b>Ajustes por:</b>				
Partidas virtuales operativas	235	4,611	2,329	1,435
Depreciación	521	10,216	7,579	6,310
Amortización	73	1,441	1,087	834
(Pérdida) ganancia en venta de activos de larga duración	(7)	(128)	(22)	(217)
Disposición de activos de larga duración	9	174	40	332
Participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos registrada utilizando el método de participación, neto de impuestos	(3)	(60)	(147)	(155)
Producto financiero	(45)	(887)	(715)	(414)
Gasto financiero	237	4,649	4,388	3,718
(Utilidad) pérdida por fluctuación cambiaria, neta	(41)	(810)	1,792	1,459
Movimientos de beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados	25	500	580	68
Deterioro de Venezuela	94	1,843	-	-
Desconsolidación de Venezuela	1,342	26,333	-	-
Consolidación Filipinas	(153)	(2,996)	-	-
(Utilidad) pérdida por posición monetaria, neto	(81)	(1,591)	(2,417)	33
Pérdida en instrumentos financieros	207	4,073	2,817	3,096
(Aumento) disminución:				
Cuentas por cobrar y otros activos corrientes	(180)	(3,530)	(2,727)	(1,010)
Otros activos financieros corrientes	(97)	(1,903)	(3,552)	(2,849)
Inventarios	(25)	(482)	(2,142)	(1,784)
Aumento (disminución):				
Proveedores y otras cuentas por pagar	189	3,718	11,199	3,329
Otros pasivos	48	934	931	249
Beneficios a empleados pagados	(20)	(384)	(258)	(193)
Impuestos a la utilidad pagados	(274)	(5,385)	(2,771)	(5,919)
<b>Flujo neto de efectivo generado por actividades de operación</b>	<b>1,692</b>	<b>33,236</b>	<b>32,446</b>	<b>23,202</b>
<b>Actividades de Inversión:</b>				
Adquisiciones y fusiones neto de efectivo adquirido (Nota 4)	206	4,038	(13,198)	-
Desconsolidación de Venezuela (Ver Nota 3.3)	(9)	(170)	-	-
Intereses recibidos	45	887	715	414
Adquisición de activos de larga duración	(564)	(11,069)	(10,308)	(10,545)
Ingresos procedentes de la venta de activos de larga duración	16	322	324	233
Adquisición de activos intangibles	(191)	(3,753)	(2,385)	(956)
Otros activos no corrientes	(13)	(258)	-	(72)
Dividendos recibidos de inversiones en asociadas y negocios conjuntos (Nota 9)	2	33	5	13
Inversión en acciones	(47)	(920)	(2,068)	(32)
<b>Flujo neto de efectivo utilizado en actividades de inversión</b>	<b>(555)</b>	<b>(10,890)</b>	<b>(26,915)</b>	<b>(10,945)</b>
<b>Actividades de Financiamiento:</b>				
Obtención de préstamos bancarios	636	12,488	8,040	1,907
Pagos de préstamos	(668)	(13,109)	(4,948)	(9,076)
Intereses pagados	(234)	(4,589)	(4,122)	(3,568)
Dividendos pagados	(356)	(6,992)	(7,013)	(6,416)
Otras actividades de financiamiento	(135)	(2,655)	(2,517)	8,586
Ingresos procedentes por emisión de acciones (Ver nota 4)	208	4,082	-	-
Incremento en participación no controladora	-	-	826	-
<b>Flujo neto de efectivo utilizado por actividades de financiamiento</b>	<b>(549)</b>	<b>(10,775)</b>	<b>(9,734)</b>	<b>(8,567)</b>
Incrementos (disminución) incrementos por disminución neto en efectivo y equivalentes de efectivo	588	11,571	(4,203)	3,690
Efectivo y equivalentes al principio del periodo	534	10,476	15,989	12,958
Efectos de conversión e inflación en efectivo y equivalentes de efectivo en monedas extranjeras	(166)	(3,280)	(1,310)	(659)
<b>Total efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo</b>	<b>\$ 956</b>	<b>Ps. 18,767</b>	<b>Ps. 10,476</b>	<b>Ps. 15,989</b>

(\*) Conversión de conveniencia a dólares americanos (\$) – Ver Nota 2.2.3

Las notas acompañantes son parte integral de estos estados financieros consolidados de flujos de efectivo.

# NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS consolidados

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015  
Cifras expresadas en millones de dólares americanos (\$) y millones de pesos mexicanos (Ps.)

## Nota 1. ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. ("Coca-Cola FEMSA") es una corporación mexicana dedicada principalmente a adquirir, conservar y transferir todo tipo de bonos, acciones y valores negociables.

Coca-Cola FEMSA es subsidiaria indirecta de Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V. ("FEMSA"), con una participación de 47.2% del capital social y 63% de las acciones con derecho a voto y The Coca-Cola Company ("TCCC"), quien posee indirectamente el 27.8% del capital social y 37% de las acciones con derecho a voto. Adicionalmente, las acciones que representan el 25% del capital social de Coca-Cola FEMSA se cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V. (BMV: KOF) y las American Depository Shares ("ADS" por sus siglas en inglés)(equivalente a diez acciones de la serie "L") se cotizan en The New York Stock Exchange, Inc. El domicilio de sus oficinas registrado y su principal lugar de negocios es Mario Pani No. 100, Col. Santa Fé Cuajimalpa, Delegación Cuajimalpa de Morelos, Ciudad de México, 05348, México.

Coca-Cola FEMSA y sus subsidiarias (la "Compañía"), como unidad económica, se dedican a la producción, distribución y comercialización de ciertas bebidas de la marca Coca-Cola en México, Centroamérica (Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá), Colombia, Venezuela, Brasil, Argentina y Filipinas.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, las subsidiarias más significativas, las cuales la Compañía controla son:

Compañía	Actividad	País	% de Tenencia 2017	% de Tenencia 2016
Propimex, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	Mexico	100.00%	100.00%
Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V.	Compañía tenedora	Mexico	100.00%	100.00%
Spal Industria Brasileira de Bebidas, S.A.	Manufactura y distribución	Brasil	96.06%	96.06%
Distribuidora y Manufacturera del Valle de México, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	Mexico	100.00%	100.00%
Servicios Refresqueros del Golfo, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	Mexico	100.00%	100.00%

## Nota 2. BASES DE PRESENTACIÓN

### 2.1 DECLARACIÓN DE CUMPLIMIENTO

Los estados financieros consolidados de la Compañía por el año terminado el 31 de diciembre de 2017 han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés)..

Los estados financieros consolidados de la Compañía y las notas que se acompañan fueron aprobados para su emisión por el Director General Ejecutivo de la Compañía, John Santa María Otazua y el Director de Finanzas y Administración, Héctor Treviño Gutiérrez el 21 de febrero del 2018. Estos estados financieros consolidados y las notas que se acompañan fueron aprobados por el Consejo de Administración el 21 de febrero del 2018 y serán presentados a la Asamblea General de Accionistas el 09 de Marzo del 2018. El consejo de Administración y la Asamblea General de Accionistas tienen la autoridad de aprobar o modificar los estados financieros consolidados.

### 2.2 BASES DE MEDICIÓN Y PRESENTACIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos financieros derivados
- Activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados.

Los valores en libros de activos y pasivos reconocidos que se han designado como una posición primaria de una coberturas de valor razonable, que de otra forma se reconocería a su costo amortizado, son ajustados para reconocer los cambios en los valores razonables atribuibles a los riesgos cubiertos y a las relaciones de cobertura efectiva.

Los estados financieros de subsidiarias cuya moneda funcional es la moneda de una economía hiperinflacionaria se reexpresan en términos de la unidad de medición en vigor al final del periodo de reporte.

#### 2.2.1 Presentación del estado consolidado de resultados

La Compañía clasifica sus costos y gastos por función en el estado consolidado de resultados, de acuerdo con las prácticas de la industria.

#### 2.2.2 Presentación del estado consolidado de flujos de efectivo.

El estado consolidado de flujos de efectivo de la Compañía se presenta utilizando el método indirecto.

#### 2.2.3 Conversión de conveniencia a dólares americanos (\$)

Los estados financieros consolidados se presentan en millones de pesos mexicanos ("Ps.") y se redondean a lo más cercano al millón, a menos que se indique lo contrario. Sin embargo, únicamente por conveniencia del lector, el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017, el estado consolidado de resultados, el estado consolidado de utilidad integral y el estado consolidado de flujos de efectivo por el año terminado al 31 de diciembre de 2017 se convirtieron a dólares americanos al tipo de cambio de Ps. 19.64 por dólar americano, publicado por la Reserva Federal del Banco de Nueva York al último día del 2017 que se tiene información disponible. Esta conversión aritmética no debe interpretarse como manifestación de que las cifras expresadas en pesos mexicanos pueden convertirse en dólares americanos en ese o cualquier otro tipo de cambio. Al 5 de marzo de 2018, (fecha de emisión de estos estados financieros) el tipo de cambio fue de Ps. 18.89, por dólar americano, la apreciación del tipo de cambio desde el 31 de diciembre de 2017 fue del 3.97%.

### 2.3 JUICIOS Y ESTIMACIONES CRÍTICAS CONTABLES

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, las cuales se describen en la Nota 3, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente observables de otras fuentes. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y sus supuestos se revisan periódicamente. Las revisiones de las estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se revisan, si dicha revisión afecta únicamente ese periodo o durante el periodo de revisión, y en periodos futuros si la revisión de la estimación afecta tanto el periodo de revisión como futuros periodos.

#### Juicios

En el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración ha emitido los siguientes juicios los cuáles tienen los más significativos efectos en el reconocimiento de los montos en los estados financieros consolidados.

#### 2.3.1 Fuentes clave de incertidumbre de la estimación

Los siguientes son supuestos clave respecto al futuro y otras fuentes clave de incertidumbre de la estimación al final del periodo, que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos en el siguiente ejercicio anual. Sin embargo, las circunstancias y supuestos existentes sobre desarrollos futuros pueden cambiar debido a los cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control de la Compañía. Estos cambios se reflejan en los supuestos cuando ocurren.

##### 2.3.1.1 Deterioro de activos intangibles de vida indefinida, crédito mercantil y otros activos de larga duración depreciables

Los activos intangibles con vida indefinida así como el crédito mercantil están sujetos a pruebas de deterioro anualmente o bien cuando se presenten indicios de deterioro. Existe deterioro cuando el valor en libros de un activo o la unidad generadora de efectivo (UGE) excede su valor de recuperación, que es el mayor entre su valor razonable menos los costos por venta y su valor en uso. El cálculo del valor razonable menos los costos de venta se basa en información disponible de transacciones de venta obligatorias en operaciones a valor de mercado de activos similares o precios de mercado observables menos costos incrementales por disposición del activo. Para determinar si los activos están deteriorados, la Compañía calcula inicialmente un estimado del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a las cuales se han asignado esos activos. Las pérdidas por deterioro se reconocen en los resultados del ejercicio en el periodo en que se determina el deterioro correspondiente.

La Compañía evalúa cada año si existe indicio de que un activo de largo plazo puede estar deteriorado. Si existe algún indicio, o cuando se requiera una prueba anual de deterioro para un activo, la Compañía estima el valor de recuperación del activo. Cuando el valor en libros de un activo o UGE excede su valor de recuperación, el activo se considera deteriorado y su valor es reducido a su valor de recuperación. Al evaluar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros esperados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos para el activo. Al determinar el valor razonable menos costos de venta, se consideran las operaciones de mercado recientes, en caso de que existan. Si no se pueden identificar tales operaciones, se utiliza un modelo de valuación apropiado. Estos cálculos se revisan por múltiplos de valuación u otros indicadores de valor razonable disponibles. Los supuestos clave utilizados para determinar el valor de recuperación para las UGEs de la Compañía, incluyendo análisis de sensibilidad, se explican más adelante en las Notas 3.16 y 11.

#### **2.3.1.2 Vida útil de propiedad, planta y equipo y activos intangibles con vida útil definida**

La propiedad, planta y equipo, incluyendo botellas retornables de las cuales se espera obtener beneficios por un periodo mayor a un año; así como los activos intangibles con vida útil definida se deprecian/amortizan sobre su vida útil estimada. La Compañía basa sus estimaciones en la experiencia de su personal técnico, así como en su experiencia en la industria para activos similares, ver Notas 3.12, 10 y 11.

#### **2.3.1.3 Beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados**

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad de los supuestos utilizados en los cálculos de beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados. La información sobre estos supuestos se describe en la Nota 15.

#### **2.3.1.4 Impuestos a la utilidad**

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se determinan con base en las diferencias temporales entre las bases contables y fiscales de los activos y pasivos. La Compañía regularmente revisa sus impuestos diferidos por recuperar, y registra un activo por impuesto diferido considerando la probabilidad de que las diferencias temporales existentes se reversan de acuerdo al impuesto a la utilidad históricamente generado, el impuesto a la utilidad futuro proyectado y el tiempo en el que se espera se reversan de las diferencias temporales existentes, ver Nota 23.

#### **2.3.1.5 Contingencias fiscales, laborales y legales y provisiones**

La Compañía está sujeta a varias demandas y contingencias relacionadas con procesos fiscales, laborales y legales como se describe en la Nota 24. Debido a su naturaleza, dichos procesos legales involucran incertidumbres inherentes que incluyen, pero no se limitan, a resoluciones de la corte, negociaciones entre partes afectadas y acciones gubernamentales. La administración evalúa periódicamente la probabilidad de pérdida por esas contingencias y acumula una provisión y/o revela las circunstancias relevantes, según sea el caso. Si se considera probable la pérdida potencial de alguna demanda o proceso legal y el monto se puede estimar razonablemente, la Compañía crea una provisión por la pérdida estimada. El juicio de la administración debe determinar la probabilidad de pérdida y estima la cantidad debido a la naturaleza subjetiva de la pérdida.

#### **2.3.1.6 Valuación de instrumentos financieros**

Se requiere que la Compañía mida todos los instrumentos financieros derivados a valor razonable.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados se determina considerando precios cotizados en mercados reconocidos. Si esos instrumentos no se negocian, el valor razonable se determina aplicando técnicas basadas en modelos apoyados por suficiente información confiable y verificable, reconocida en el sector financiero. La Compañía basa sus curvas de precios a futuro sobre cotizaciones de precios de mercado. La administración considera que las técnicas de valuación seleccionadas y los supuestos utilizados son adecuados para determinar el valor razonable de los instrumentos financieros, ver Nota 19.

#### **2.3.1.7 Adquisiciones de negocios**

Las combinaciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, que se calcula como la suma del valor razonable en la fecha de adquisición de los activos transferidos, pasivos asumidos, y la participación emitida por la Compañía a cambio del control de la adquirida.

En la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a su valor razonable, excepto cuando:

- Los activos y pasivos por impuestos diferidos, y los activos o pasivos relacionados con acuerdos por beneficios a empleados se reconocen y se miden de acuerdo con la NIC 12, "Impuesto a la Utilidad" y la NIC 19 Revisada, "Beneficios a Empleados", respectivamente;
- Los pasivos o instrumentos de capital relacionados con acuerdos de pago basado en acciones de la adquirida son sustituidos por los acuerdos de pago basado en acciones de la Compañía de acuerdo con la NIIF 2, Pago Basado en Acciones, a la fecha de adquisición, ver Nota 3.24;
- Los activos (o grupos de activos para su disposición) que son clasificados como disponibles para la venta de acuerdo con la NIIF 5, "Activos No Corrientes Disponibles para la Venta y Operaciones Discontinuas" se miden de acuerdo con esta norma; y
- Los activos indemnizables se reconocen en la fecha de adquisición sobre la misma base que la responsabilidad indemnizable sujeta a cualquier limitación contractual.

Para cada adquisición, la administración determina el valor razonable de los activos adquiridos, los pasivos asumidos y el monto de alguna participación no controladora en la adquirida, aplicando estimativas y/o juicios en las técnicas utilizadas, especialmente en la proyección de flujos de efectivo de las UGE's, en el cálculo del CPPC y estimación de inflación durante la identificación de activos intangibles con vida indefinida, principalmente el crédito mercantil.

### 2.3.1.8 Inversiones en asociadas

Si la Compañía tiene, directa o indirectamente, 20 por ciento o más del poder de voto en la entidad participada, se presume que tiene influencia significativa, salvo que pueda demostrarse claramente que tal influencia no existe. Si la Compañía tiene, directa o indirectamente, menos del 20 por ciento del poder de voto en la empresa participada, se presume que la Compañía no tiene influencia significativa, salvo que pueda demostrarse claramente que existe tal influencia. Las decisiones sobre utilizar el método de participación en donde la empresa participada tiene menos del 20 por ciento del poder de voto, requiere una evaluación cuidadosa de los derechos a voto y su impacto en la capacidad de la Compañía para ejercer influencia significativa. La administración de la Compañía considera la existencia de las siguientes circunstancias, que pueden indicar que la Compañía está en posición de ejercer influencia significativa sobre una empresa en la que se tiene menos del 20 por ciento del poder de voto:

- Representación en el Consejo de Administración, u órgano equivalente de dirección de la entidad participada;
- Participación en los procesos de formulación de políticas, entre los que se incluyen las decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Transacciones de importancia relativa entre la Compañía y la entidad participada;
- Intercambio de personal directivo; o
- Suministro de información técnica esencial.

La administración también considera la existencia y efectos de derechos a voto potenciales que son ejecutables o convertibles, cuando se evaluó si la Compañía tiene influencia significativa.

Asimismo, la Compañía evalúa los siguientes indicadores que proporcionan evidencia de influencia significativa:

- La tenencia de la Compañía es significativa en relación con otra tenencia accionaria (es decir, no existe concentración de otros accionistas);
- Los accionistas importantes de la Compañía, su matriz, filial o ejecutivos de la Compañía, tienen inversión adicional en la entidad participada; y
- La Compañía es parte de Comités importantes de la entidad participada, tales como el Comité ejecutivo o el Comité de finanzas.

### 2.3.1.9 Acuerdos Conjuntos

Un acuerdo puede ser un acuerdo conjunto, aún y cuando no todas sus partes tengan control conjunto sobre el mismo. Cuando la Compañía es una parte de un acuerdo deberá evaluar si el acuerdo contractual otorga a todas las partes, o un grupo de partes, control del acuerdo colectivamente; existe control conjunto solamente cuando las decisiones sobre actividades significativas requieren el consentimiento unánime de las partes que controlan el acuerdo de forma colectiva. La administración necesita aplicar su juicio cuando al evaluar si todas las partes, o un grupo de partes, tienen control conjunto sobre el acuerdo. Al evaluar el control conjunto, la administración considera los siguientes hechos y circunstancias:

- a) Si todas las partes, o un grupo de partes, controlan el acuerdo, considerando la definición de control así como se describe en la nota Nota 3.1; y
- b) Si las decisiones sobre las actividades significativas requieren el consentimiento unánime de todas las partes, o un grupo de partes.

Como se menciona en la Nota 4 y 9 hasta enero 2017, la Compañía contabilizaba su 51% de inversión en Coca-Cola FEMSA Phillipines, Inc. (CCFPI) como un negocio conjunto. Basado en el hecho de que la Compañía y TCCC: (i) durante el periodo inicial de cuatro años todas las decisiones son tomadas conjuntamente por la Compañía y TCCC; y (ii) los derechos de voto potenciales para adquirir el 49% restante de CCFPI no era probable que se ejecutaran en un futuro cercano, debido a que la opción de compra relacionada se mantiene como "fuera del dinero" al 31 de diciembre del 2017.

### 2.3.1.10 Tipo de cambio en Venezuela y consolidación

Como se explica adicionalmente en la Nota 3.3, el tipo de cambio utilizado para convertir los resultados financieros de la operación en Venezuela para efectos de consolidación es de 22,793 bolívares por dólar americano.

Como también se explica en la Nota 3.3, la Compañía a partir del 31 de diciembre de 2017 la Compañía desconsolidó sus operaciones en Venezuela debido al entorno económico y político en dicho país y comenzó a contabilizar sus operaciones bajo el método de valor razonable, debido a esto a partir del 1 de enero de 2018 todos los cambios en el valor razonable de la inversión, incluyendo las diferencias en los efectos de conversión de moneda extranjera serán reconocidos en la línea de "otras partidas de utilidad integral".

## 2.4 CAMBIOS EN POLÍTICAS CONTABLES

La Compañía ha adoptado las siguientes modificaciones a las NIIF, durante 2017, con fecha efectiva de aplicación en el inicio o después de enero 2017, su aplicación no tiene efectos significativos:

Modificaciones a NIC 7 Estado de flujo de efectivo: Iniciativa de revelación.

Las modificaciones a la NIC 7 en el estado de flujo de efectivo, requiere de los siguientes cambios en los pasivos que emanan de actividades de financiamiento siendo revelados por separado de otros activos y pasivos; (i) cambios de flujos de efectivo de financiamiento, (ii) cambios en la manera en que la Compañía obtiene o pierde control de sus subsidiarias o de otros negocios conjuntos; (iii) el efecto de los cambios en tipo de cambio de monedas extranjeras; (iv) cambios en valor razonable; y (v) otros cambios.

Los pasivos que se originan de actividades de financiamiento son aquellos cuyos flujos de efectivo fueron o serán, calificados en el estado de flujo de efectivo como flujo de actividades de financiamiento. Ver nota 17.1.

Modificaciones a NIC 12, Impuesto a la utilidad; Reconocimiento de Activos de impuestos diferidos por perdidas no realizadas.

Las modificaciones a esta NIC clarifican que la Compañía debe considerar cualquier ley fiscal que restrinja la fuente de beneficios fiscales que puedan causar deducciones en la reversa de dichas diferencias temporales deducibles, además, las modificaciones proveen guía sobre cómo una entidad debe determinar sus beneficios fiscales futuros y explicar las circunstancias en las cuales dicho beneficio puede incluir la recuperación de algunos activos por un monto mayor al que se muestra.

Se le requiere a las entidades aplicar retrospectivamente las modificaciones. Sin embargo, en la aplicación inicial de las modificaciones, el cambio en el capital del periodo contable comparativo inmediato anterior puede reconocerse en las utilidades retenidas (O en algún otro componente del capital, apropiadamente) Sin localizar el cambio entre utilidades retenidas y otros componentes del capital. Las entidades que apliquen esta revelación deben señalar el hecho cómo sucedió.

## Nota 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

### 3.1 BASES DE CONSOLIDACIÓN

Los estados financieros consolidados se componen de los estados financieros de la Compañía y sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2017. El control se logra cuando la Compañía está expuesta, o tiene los derechos, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la entidad participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta.

Específicamente, la Compañía controla una entidad participada si y sólo si la Compañía tiene:

- Poder sobre la entidad participada (ejemplo: derechos existentes que le dan la capacidad actual de dirigir las actividades relevantes de la entidad participada),
- Exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la entidad participada, y
- La capacidad de utilizar su poder sobre la entidad participada para influir en el importe de los rendimientos.

Cuando la Compañía tiene menos de la mayoría del voto o derechos similares de una entidad participada, la Compañía considera todos los hechos y circunstancias relevantes en la evaluación de si tiene poder sobre una entidad participada, incluyendo:

- El acuerdo contractual con los otros tenedores de voto de la entidad participada,
- Los derechos derivados de otros acuerdos contractuales, y
- Los derechos de voto de la empresa y derechos de voto potenciales.

La Compañía re-evalúa si controla una entidad participada cuando los hechos y circunstancias indiquen la existencia de cambios en uno o más de los tres elementos de control. La consolidación de una subsidiaria comienza cuando la Compañía adquiere el control de la subsidiaria y termina cuando la Compañía pierde el control de la subsidiaria. Activos, pasivos, ingresos y gastos de una subsidiaria adquirida o en ajena durante el año se incluyen en el estado financiero de resultado utilidad integral a partir de la fecha en que la Compañía obtiene el control hasta la fecha en que la Compañía deje de controlar a la subsidiaria.

El resultado del periodo y cada componente de otras partidas de la utilidad integral (OPUI) se atribuyen a los propietarios de la controladora y a la participación no controladora, incluso si los resultados de la participación no controladora dan lugar a un saldo deudor. Cuando sea necesario, se realizan ajustes a los estados financieros de las subsidiarias para llevar sus políticas contables en línea con las políticas contables de la Compañía. Todos los activos y pasivos intragrupo, patrimonio, ingresos, gastos y flujos de efectivo relativos a las transacciones entre los miembros de la Compañía son eliminados en su totalidad en la consolidación.

Un cambio en el porcentaje de participación de una subsidiaria, sin pérdida de control, se contabiliza como una transacción de patrimonio. Si la Compañía pierde el control de una subsidiaria:

- Dará de baja los activos (incluyendo el crédito mercantil) y pasivos de la subsidiaria
- Dará de baja el importe en libros de cualquier participación no controladora
- Dará de baja las diferencias por conversión registradas en el capital
- Reconocerá el valor razonable de la contraprestación recibida
- Reconocerá el valor razonable de cualquier inversión retenida
- Reconocerá cualquier superávit o déficit en el resultado del periodo
- La controladora reclasificará los importes previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral a la ganancia o pérdida o utilidades retenidas, según sea apropiado, como sería necesario si la Compañía hubiera dispuesto directamente los activos o pasivos relacionados.

### 3.1.1 Adquisición de participación no controladora

La adquisición de participación no controladora se contabiliza como transacción con los propietarios en su calidad de propietarios y por lo tanto no se reconoce crédito mercantil como resultado. Los ajustes a la participación no controladora que surge de transacciones que no implican pérdida de control se miden a valor en libros y se refleja el capital contable como parte del capital pagado adicional.

## 3.2 ADQUISICIONES DE NEGOCIOS

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. Al evaluar el control, la Compañía considera los derechos de voto sustantivos potenciales. El costo de una adquisición se mide como el agregado de la contraprestación, medida a valor razonable a la fecha de la adquisición y el monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida. Por cada adquisición de negocio, la Compañía elige medir la participación no controladora en la entidad adquirida a su valor razonable o en la participación proporcional de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la adquisición y el valor razonable que la compañía tenía en la adquirida anteriormente (si existiese) menos el monto neto reconocido en los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos. Si después de la reevaluación el neto de los montos de los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de la participación no controladora y el valor razonable que la compañía tenía anteriormente en la adquirida (si existiese), el exceso se reconoce una ganancia en la compra a un precio reducido en la utilidad neta consolidada al momento de la adquisición.

Los costos relacionados con la adquisición que no sean los asociados con la emisión de deuda o títulos accionarios que la Compañía incurra en relación con una adquisición de negocios, se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, una vez reevaluados los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una adquisición de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre la adquisición, la Compañía revela los montos preliminares en los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes provisionales se ajustan durante el periodo de medición (no mayor a 12 meses), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

Algunas ocasiones obtener el control de una adquisición en la cual el capital minoritario es controlado inmediatamente antes de la fecha de adquisición, es considerado como una adquisición de negocio por etapas también mencionada como adquisición por pasos. La compañía re-calcula su capital minoritario en la adquisición como valor razonable a la fecha de adquisición y reconocer el resultado de la pérdida o ganancia en el mismo. También el cambio en el valor del capital minoritario reconocido en otras partidas de la utilidad integral deben ser reconocidas con las mismas bases según se requiera si la compañía ha dispuesto directamente de la previa participación de capital (Ver nota 3.11.2).

La Compañía a veces obtiene control de una adquisición sin transferir consideración. El método contable de adquisición para una adquisición aplica a las combinaciones que siguen:

- i. El adquirente compra suficiente número de sus propias acciones para que la Compañía obtenga control.
- ii. El lapso de derecho de voto minoritario que tenía la Compañía sobre el control de una adquisición en la cual maneja derecho mayoritario de voto.
- iii. La Compañía y el adquirente acuerdan combinar sus negocios mediante un contrato en el cual no se intercambia control y ningún interés minoritario es retenido en la compañía adquirida ya sea en la fecha de adquisición o anterior.

### 3.3 MONEDA EXTRANJERA Y CONSOLIDACIÓN DE SUBSIDIARIAS EXTRANJERAS, INVERSIONES EN ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

Al preparar los estados financieros de cada subsidiaria individual, asociada y negocio conjunto, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada, se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a las tasas que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria en partidas monetarias se reconoce en utilidad o pérdida en el periodo en el que surge, excepto:

- Las variaciones en la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria se incluyen en el ajuste de conversión acumulado, el cual se registra en el capital contable como parte del efecto por conversión acumulado dentro de otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- Los saldos de financiamiento con subsidiarias en el extranjero se consideran inversiones a largo plazo dado que no se planea su pago en el corto plazo. La posición monetaria y la fluctuación cambiaria generadas por dichos saldos, se registran en la cuenta de efecto por conversión acumulado en el capital contable como parte de las otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- La fluctuación cambiaria en operaciones realizadas para cubrir ciertos riesgos de moneda extranjera.

Las diferencias cambiarias de las partidas monetarias son reconocidas en resultados. La clasificación en los resultados depende de la naturaleza que origine dichas fluctuaciones. Las diferencias cambiarias que se generan de actividades de operación son presentadas en la línea de otros gastos u otros productos (ver Nota 18), mientras que las fluctuaciones relacionadas las actividades no operativas tales como actividades de financiamiento son presentadas como parte de la línea de "ganancias (pérdidas) por fluctuación cambiaria" en el estado de resultados.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como se describe a continuación:

- En economías con entorno económico hiperinflacionario, se reconocen los efectos inflacionarios correspondientes al país origen y posteriormente se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del periodo tanto para el estado consolidado de situación financiera como el estado consolidado de resultados y utilidad integral; y
- En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del año, el capital contable se convierte a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio histórico y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, únicamente si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Adicionalmente en relación a la parcial enajenación que no resulta en la pérdida de control sobre la subsidiaria, la parte proporcional de las diferencias de tipo de cambio son re-atribuidas al interés minoritario y no son reconocidas en el estado de pérdidas y ganancias. Para todas las otras enajenaciones parciales (por ejemplo, enajenaciones parciales de asociadas o joint ventures que no resultan en la pérdida de control de la compañía e influencia significativa), la parte proporcional de las diferencias cambiarias acumuladas son reclasificadas al estado de pérdidas o ganancias.

Los ajustes de crédito mercantil y del valor razonable en activos y pasivos adquiridos identificables que surgen de la adquisición de alguna operación en el extranjero son tratados como activos y pasivos de operaciones en el extranjero y son convertidos al tipo de cambio vigente al final de cada periodo contable. Las diferencias por los efectos cambiarios son reconocidas en capital como parte del ajuste por conversión acumulado.

La conversión de los activos y pasivos denominados en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza con fines de consolidación y no indica que la Compañía pueda realizar o liquidar dichos activos y pasivos en pesos mexicanos. Adicionalmente, esto no indica que la Compañía pueda hacer la distribución o retorno de capital a los accionistas en pesos mexicanos.

País o Zona	Moneda Funcional	Tipo de Cambio para conversión de Moneda Local a Pesos Mexicanos <sup>(1)</sup>					
		Tipo de cambio promedio de			Tipo de cambio al 31 de diciembre del		
		2017	2016	2015	2017	2016	
México	Peso mexicano	Ps. 1.00	Ps. 1.00	Ps. 1.00	Ps. 1.00	Ps. 1.00	
Guatemala	Quetzal	2.57	2.46	2.07	2.69	2.75	
Costa Rica	Colon	0.03	0.03	0.03	0.03	0.04	
Panamá	Dólar americano	18.93	18.66	15.85	19.74	20.66	
Colombia	Peso colombiano	0.01	0.01	0.01	0.01	0.01	
Nicaragua	Córdoba	0.63	0.65	0.58	0.64	0.70	
Argentina	Peso argentino	1.15	1.26	1.71	1.06	1.30	
Venezuela (a)	Bolívar	(a)	(a)	(a)	(a)	(a)	
Brasil	Real	5.94	5.39	4.81	5.97	6.34	
Filipinas	Peso filipino	0.38	0.39	0.35	0.40	0.41	

<sup>(1)</sup> Tipo de cambio publicado por el Banco Central de cada país

### (A) VENEZUELA

El 31 de diciembre de 2017, la compañía determinó que las condiciones económicas y políticas de Venezuela no le permiten cumplir con los criterios contables para continuar consolidando su operación en Venezuela. Estas condiciones de deterioro han impactado significativamente entre otras cosas, la habilidad de la Compañía para administrar la estructura del capital, su capacidad para importar y comprar materias primas generando también limitaciones en la dinámica del portafolio de productos. Adicionalmente ciertos controles gubernamentales sobre el precio de algunos productos, restricciones de leyes laborales, la habilidad de obtener dólares americanos y efectuar importaciones, han afectado el curso normal del negocio en Venezuela. Debido a lo anterior y a que las operaciones en Venezuela continuarán, al 31 de diciembre de 2017 la Compañía cambió su método de contabilización de su inversión en Venezuela de consolidación a método de valor razonable medido utilizando una técnica de valuación de nivel 3.

Como consecuencia del cambio de método de contabilización de su inversión en Venezuela, la Compañía registró una pérdida extraordinaria en la línea de otros gastos por Ps. 28,177; dicho gasto incluye la reclasificación de Ps. 26,123 (Ver Nota 20), previamente registrada como efecto de conversión acumulado en el capital, el gasto por deterioro del valor de los derechos de distribución por Ps.745 y el gasto por deterioro de los activos fijos en el estado de resultados por Ps.1,098, además de Ps.210 de la revalorización a valor razonable de la inversión en Venezuela.

Antes del cambio de método de contabilización de su inversión en Venezuela, dicha operación contribuyó con Ps. 4,005 a las ventas netas y con una pérdida de Ps. (2,223) a la utilidad neta consolidada. Ver Nota 25 para información adicional de las operaciones en Venezuela.

A partir del 1° de enero de 2018 la Compañía reconocerá su inversión bajo el método de valor razonable, conforme a la nueva NIIF 9, En consecuencia la Compañía ya no incluirá los resultados de las operaciones en Venezuela en los Estados Financieros Consolidados de periodos subsiguientes como se explica en la Nota 2.3.1.10

### Tipo de cambio

Hasta el 31 de diciembre de 2017, la Compañía reconocía las operaciones en Venezuela en un proceso contable de dos pasos a fin de convertir en bolívares todas las transacciones diferentes al bolívar y luego, convirtiendo los bolívares en pesos mexicanos.

Paso uno: Las transacciones eran contabilizadas en las cuentas de Venezuela primero en su moneda funcional, los bolívares. Todos los activos o pasivos en moneda diferente al bolívar eran convertidos a bolívares en cada balance general usando el tipo de cambio que la Compañía esperaba se estableciera, con su respectivo efecto de conversión siendo registrado en la fluctuación cambiaria en el estado de resultados.

Al 31 de diciembre de 2016 la Compañía tenía \$ 629 millones de dólares americanos en los pasivos monetarios registrados al tipo de cambio DIPRO (Divisa Protegida a 10 bolívares por dólar americano), principalmente debido a que a dicha fecha la compañía consideraba que continuaba teniendo acceso a dicho tipo de cambio para pagar las importaciones de varios productos en Venezuela, o bien por su capacidad de negociación con sus principales proveedores, en caso de ser necesario, al momento de liquidar dichos pasivos, y \$104 millones de dólares americanos registrados a DICOM (Divisa Complementaria a 673,76 bolívares por dólar americano).

Paso dos: Con la finalidad de integrar los resultados de la operación en Venezuela en los estados financieros consolidados de la compañía; las cifras de Venezuela eran convertidas de bolívares a pesos mexicanos.

El 31 de diciembre 2017 la Compañía convirtió los resultados de Venezuela hasta esa fecha, usando un tipo de cambio de 22,793 bolívares por dólar, el cual representaba mejor las condiciones económicas de Venezuela, reflejando de forma más adecuada su resultado financiero en dicha operación. La Compañía considera que este tipo de cambio otorga información más útil y relevante con relación a su posición financiera, desempeño financiero y flujos de efectivo en Venezuela. El 30 de enero de 2018 la nueva subasta del DICOM conducida por el gobierno venezolano resultó en un tipo cambio de 30.987 bolívares por euro (equivalente a aproximadamente 25,000 bolívares por dólar americano).

### 3.4 RECONOCIMIENTO DE LOS EFECTOS DE LA INFLACIÓN EN PAÍSES CON ENTORNOS ECONÓMICOS HIPERINFLACIONARIOS

La Compañía reconoce los efectos inflacionarios en la información financiera de su subsidiaria venezolana que opera en un entorno hiperinflacionario (cuando la inflación acumulada de los últimos tres ejercicios se aproxima, o excede, el 100% o más, además de otros factores cualitativos), el cual consiste en:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.
- Aplicación de los factores de inflación apropiados para actualizar el capital social, prima en suscripción de acciones, utilidad neta, las utilidades retenidas y otras partidas acumuladas de la utilidad/pérdida integral, por el monto necesario para mantener el poder adquisitivo en bolívares equivalentes de la fecha en la cual el capital fue contribuido o las utilidades generadas, a la fecha de presentación de esos estados financieros consolidados; e
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La Compañía utiliza el índice de precios al consumidor correspondiente a cada país para reconocer los efectos de inflación cuando la subsidiaria opera en un entorno económico hiperinflacionario.

Como se muestra en la Nota 3.3 la Compañía desconsolidó los resultados de su operación en Venezuela, en consecuencia la Compañía ya no incluirá los resultados de las operaciones en Venezuela dentro de los futuros Estados Financieros Consolidados, sin embargo la entidad de Venezuela continuará operando.

Al 31 de diciembre del 2017, 2016, y 2015, las operaciones de la Compañía se clasifican como sigue:

País	Inflación Acumulada 2015 - 2017	Tipo de economía	Inflación Acumulada 2014 - 2016	Tipo de economía	Inflación Acumulada 2013- 2015	Tipo de economía
México	12.7%	No hiperinflacionaria	9.9%	No hiperinflacionaria	10.5%	No hiperinflacionaria
Guatemala	13.5%	No hiperinflacionaria	10.6%	No hiperinflacionaria	10.8%	No hiperinflacionaria
Costa Rica	2.5%	No hiperinflacionaria	5.1%	No hiperinflacionaria	8.1%	No hiperinflacionaria
Panamá	2.3%	No hiperinflacionaria	2.8%	No hiperinflacionaria	5.1%	No hiperinflacionaria
Colombia	17.5%	No hiperinflacionaria	17.0%	No hiperinflacionaria	12.8%	No hiperinflacionaria
Nicaragua	12.3%	No hiperinflacionaria	13.1%	No hiperinflacionaria	15.8%	No hiperinflacionaria
Argentina (a)	101.5%	No hiperinflacionaria	99.7%	No hiperinflacionaria	59.2%	No hiperinflacionaria
Venezuela	30,690.0%	Hiperinflacionaria	2,263.0%	Hiperinflacionaria	562.9%	Hiperinflacionaria
Brasil	21.1%	No hiperinflacionaria	25.2%	No hiperinflacionaria	24.7%	No hiperinflacionaria
Filipinas	7.5%	No hiperinflacionaria	5.7%	No hiperinflacionaria	8.3%	No hiperinflacionaria

#### (A) ARGENTINA

A diciembre de 2017 y 2016 existen múltiples índices de inflación (incluyendo la combinación de índices en el caso del IPC o ciertos meses sin información oficial disponible en el caso de Índice Nacional de Precios Mayoristas (IPM por sus siglas en inglés), como sigue:

- El IPC para el área de la Ciudad y el Gran Buenos Aires (Nuevo CPI-CGBA), para el cual el Fondo Monetario Internacional (IMF por sus siglas en inglés) observó mejoras en la calidad de la determinación del este nuevo índice de precios al consumidor sin embargo sólo proporciona información para períodos posteriores a abril de 2016 y no proporciona cobertura nacional.
- "Coeficiente de Estabilización de Referencia" (CER o Razón de Referencia para Estabilización) para calcular la tasa de inflación acumulada a tres años en Argentina, el CER es utilizado por el gobierno de Argentina para ajustar la tasa que pagan sobre determinadas tasas ajustables de bonos emitidos por el mismo gobierno. Al 31 de abril del 2017, la tasa de inflación acumulada por tres años basada en los datos del CER se estimó es de aproximadamente de 95.5%.

(iii) Índice Nacional de Precios Mayoristas (IPM), con una inflación acumulada de 92.2% en Noviembre del 2016 pero el cual no incluye información por los meses de noviembre y diciembre de 2015, ya que dicho índice no fue publicado por la Oficina Nacional de Estadísticas de la Argentina (INDEC). Históricamente, el WPI ha sido considerado como el indicador de inflación más relevante para las empresas por profesionales en Argentina. Como resultado de la existencia de múltiples índices de inflación, la Compañía considera necesario es necesario un mayor nivel de juicio para determinar si la economía argentina debe ser considerada o no altamente inflacionaria.

Como resultado de estos múltiples índices de inflación, la Compañía considera que necesita mayor juicio para determinar si la economía de Argentina debería ser considerada altamente inflacionaria.

La Compañía considera que la opinión general del mercado basado en indicadores cuantitativo y cualitativo de la NIC 29, la economía de Argentina no debería de ser considerada como hiperinflacionaria al 31 de diciembre del 2017. Sin embargo es posible que ciertos participantes del mercado y reguladores puedan tener diferentes opiniones sobre este tema durante 2017 y dependiendo de como evolucione al economía en Argentina durante el 2018. La Compañía continuara monitoreando cuidadosamente la situación y hacer los cambios apropiados si fuera necesario.

### 3.5 EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

El efectivo es valuado a su valor nominal y consiste en depósitos en cuentas bancarias que no causan intereses. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija con vencimiento de tres meses o menos a la fecha de adquisición y son registrados a su costo de adquisición más el interés acumulado no cobrado, lo cual es similar a utilizar precios de mercado.

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales (ver Nota 8). El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros corrientes dado que por naturaleza las restricciones son a corto plazo.

### 3.6 ACTIVOS FINANCIEROS

Los activos financieros se clasifican en las siguientes categorías: "a valor razonable a través de utilidad o pérdida (VRTUP)", "inversiones mantenidas al vencimiento", "disponibles para la venta" y "préstamos y cuentas por cobrar". La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determina en el momento del reconocimiento inicial.

Cuando un activo es reconocido inicialmente, la Compañía lo valúa a su valor razonable más, en el caso de activo que no reconoce sus cambios a través de utilidad o pérdida, los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero.

El valor razonable de un activo se calcula utilizando supuestos que los participantes del mercado utilizarían para valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúen en su mejor interés económico.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo y equivalentes de efectivo, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros (corrientes y no corrientes).

#### 3.6.1 Método de tasa de interés efectivo (TIE)

El método de tasa de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (designados como mantenidos al vencimiento) y de asignar el ingreso/gasto por interés durante la vida esperada del instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala exactamente los pagos o cobros de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, costos de transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

#### 3.6.2. Activos financieros a valor razonable con efectos en resultados (VRTUP)

Los activos financieros a valor razonable a través de utilidad o pérdida (VRTUP) incluyen activos financieros mantenidos para negociar y activos financieros designados en su reconocimiento inicial a valor razonable a través de utilidad o pérdida. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con la finalidad de su venta o recompra a corto plazo. Los derivados, incluyendo derivados implícitos por separado son también mantenidos para negociar a menos que sean designados como instrumentos de cobertura efectivos como se define en la NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición. Los activos financieros a valor razonable a través de utilidad o pérdida se registran en el estado de situación financiera a su valor razonable con los cambios netos en su valor razonable presentados como costos financieros (cambios netos negativos en valor razonable) o producto financiero (cambios netos positivos en su valor razonable) en el estado de resultados.

#### 3.6.3 Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar son instrumentos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Los préstamos y cuentas por cobrar con un periodo relevante (incluyendo clientes y otras cuentas por cobrar) se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por las cuentas por cobrar a corto plazo cuando el reconocimiento de intereses sería inmaterial. Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, los ingresos por intereses por préstamos y cuentas por cobrar son reconocidos en el rubro de ingresos por intereses dentro de los estados consolidados de resultados son Ps. 4, Ps. 3 y Ps. -, respectivamente.

### 3.6.4 Otros activos financieros

Los otros activos financieros son cuentas por cobrar no corrientes e instrumentos financieros derivados. Los otros activos financieros con un periodo relevante se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo menos cualquier deterioro.

### 3.6.5 Deterioro de activos financieros

Los activos financieros que no sean aquellos a VRTUP son evaluados por indicadores de deterioro al final del ejercicio. Se considera que los activos financieros se deterioran cuando existe evidencia objetiva de que, como resultado de uno o más eventos que ocurrieron después del reconocimiento inicial del activo financiero, (un "evento perdido" incurrido) y que el evento perdido tiene un impacto en los flujos de efectivo futuros estimados de los activos financieros que pueden ser estimados confiablemente.

La evidencia de deterioro podría incluir los indicadores siguientes:

- Dificultad financiera importante del emisor o contraparte; o
- Incumplimiento o morosidad en el pago de intereses o capital; o
- Probabilidad de que el acreditado entre en bancarrota o reorganización financiera, o
- La desaparición de un mercado activo para ese activo financiero debido a dificultades financieras.

Para los activos financieros registrados a costo amortizado, el importe de pérdida por deterioro reconocida es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros esperados, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

El valor en libros del activo financiero se reduce directamente por la pérdida por deterioro, con excepción de las cuentas por cobrar a clientes, en donde el valor en libros disminuye a través de una cuenta de reserva para cuentas incobrables. Cuando una cuenta por cobrar a clientes se considera incobrable, se cancela para la cuenta de reserva. Se acreditan recuperaciones de montos previamente cancelados contra la cuenta de reserva. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de reserva se reconocen en la utilidad neta consolidada.

### 3.6.6 Bajas

Un activo financiero (o, según corresponda, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

- Los derechos a recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado, o
- La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos completamente sin demoras bajo un acuerdo de transferencia y ya sea que (a) la Compañía haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, o (b) la Compañía no haya transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero haya transferido el control del activo.

### 3.6.7 Compensación de instrumentos financieros

Se requiere que los activos financieros sean compensados contra pasivos financieros y el monto neto sea reportado en el estado consolidado de situación financiera si, y sólo cuando la Compañía:

- Actualmente tenga un derecho legal ejecutable de compensar los montos reconocidos, y
- Pretenda liquidar de manera neta, o realice los activos y liquide los pasivos simultáneamente.

## 3.7 INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y de crédito. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el peso mexicano y otras monedas, al riesgo en fluctuaciones en el tipo de cambio y en la tasa de interés asociados con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición al riesgo de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía valúa y registra los instrumentos financieros derivados y de cobertura, en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con suficiente información confiable y válida, reconocida por el sector financiero. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados en resultados del ejercicio o de otra manera como otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

### 3.7.1 Cobertura contable

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados para cubrir el riesgo de moneda extranjera, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

### 3.7.2 Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y son acumulados bajo la valuación de la porción efectiva de los instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada, y se incluye en la (ganancia) pérdida en instrumentos financieros dentro del estado consolidado de resultados.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada, en los periodos cuando la partida cubierta es reconocida en el estado consolidado de resultados, en la misma línea del estado consolidado de resultados en que la partida cubierta es reconocida. Sin embargo, cuando la operación proyectada de cobertura reconoce un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o el pasivo no financiero.

La cobertura contable se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejecutado, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, permanece en capital y se reconoce en resultados cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

### 3.7.3 Cobertura de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura se reconoce en el estado de resultados como ganancia o pérdida por fluctuación cambiaria. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto es registrado como parte del valor en libros de la partida cubierta y también es reconocido en el estado de resultados como ganancia o pérdida por fluctuación cambiaria.

Para las coberturas de valor razonable relacionadas con partidas registradas a su costo amortizado, cualquier ajuste en su valor en libros se amortiza en resultados durante el plazo restante de la cobertura utilizando el método de TIE. La amortización TIE podrá empezar tan pronto como exista un ajuste y, a más tardar cuando la partida cubierta deje de ser ajustada por los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Si la partida cubierta se da de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente en el estado de resultados.

Cuando un compromiso firme no reconocido se designe como partida cubierta, el cambio acumulado posterior en el valor razonable del compromiso atribuible al riesgo cubierto, se reconocerá como un activo o pasivo con la correspondiente pérdida o ganancia reconocida en resultados.

## 3.8 MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE

La Compañía mide el valor razonable como derivados y activos no financieros tales como activos del fondo de obligaciones laborales, a su valor razonable en cada fecha de balance. Además, los valores razonables de los préstamos bancarios y documentos por pagar registrados al costo amortizado se describen en la Nota 17.

Valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de mercado en la fecha de la medición. La medición del valor razonable supondrá que la transacción de venta del activo o transferencia del pasivo tiene lugar:

- En el mercado principal del activo o pasivo, o
- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- Nivel 1: precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que puede acceder la Compañía a la fecha de medición.
- Nivel 2: datos observables para el activo o pasivo ya sea de forma directa o indirecta, pero que son diferentes a los precios cotizados incluidos en el nivel 1.
- Nivel 3: es información no observable para el activo o pasivo. La información no observable deberá ser usada para medir el valor razonable cuando no hay datos observables disponibles, para efectos de determinar dicho valor aún y cuando exista poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

La Compañía determina las políticas y procedimientos tanto para la medición del valor razonable recurrente, como los que se describen en la Nota 19 y los pasivos no cotizados como deuda descritos en la Nota 17.

Para el propósito de las revelaciones del valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de la naturaleza, características y riesgos del activo o pasivo y el nivel de la jerarquía de valor razonable como se explicó anteriormente.

### 3.9 INVENTARIOS Y COSTO DE VENTAS

Los inventarios son valuados sobre la base del costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto, y se basan en la fórmula del costo promedio.

El costo de ventas, se basa en el costo promedio ponderado de los inventarios al momento de la venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo e inspección.

### 3.10 OTROS ACTIVOS CORRIENTES

Los otros activos corrientes, que se realizarán por un período o en un plazo menor a un año a partir de la fecha de reporte, se componen de pagos anticipados, productos de promoción y acuerdos con clientes.

Los pagos anticipados consisten principalmente en anticipos a proveedores para la adquisición de materia prima, publicidad, rentas, seguros y fianzas y gastos promocionales y se reconocen como otros activos al momento de la erogación y dejan de reconocerse en el estado consolidado de situación financiera y reconocidos en el estado consolidado de resultados cuando los riesgos y beneficios se han transferido a la Compañía y/o se han recibido los bienes, servicios o beneficios respectivamente.

La Compañía cuenta con gastos de publicidad pagados por anticipado que corresponden principalmente al tiempo de transmisión en televisión y radio. Estos gastos se amortizan de acuerdo al tiempo de transmisión de los anuncios. Los gastos relacionados con la producción de la publicidad son reconocidos en la utilidad neta consolidada cuando se incurren.

La Compañía tiene acuerdos con clientes para obtener el derecho de vender y promover los productos de la Compañía durante cierto tiempo. La mayoría de los acuerdos tienen una vigencia mayor a un año, y los costos relacionados son amortizados bajo el método de línea recta sobre la vigencia del contrato, con la amortización presentada como una reducción en la línea de ventas netas. Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, dicha amortización fue por Ps. 759 Ps. 582 y Ps. 317, respectivamente.

### 3.11 INVERSIONES EN OTRAS ENTIDADES.

#### 3.11.1 Inversiones en asociadas

Asociadas son aquellas entidades en las cuales la Compañía tiene influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de las políticas financieras y operativas de la entidad participada, pero sin ejercer control sobre dichas políticas financieras y operativas. Tras la pérdida de influencia significativa sobre una asociada, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Las inversiones en asociadas se registran utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo, que incluye el precio de compra y cualquier gasto directamente atribuible necesario para adquirirlo. El valor en libros de la inversión es ajustado para reconocer los cambios en las acciones de la Compañía netos de activos de la asociada desde la fecha de adquisición. Los estados financieros de las asociadas son preparados por los mismos períodos como en la Compañía.

Cuando las pérdidas de la asociada exceden el valor en libros del valor de la asociada, incluyendo cualquier anticipo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación o haya realizado pagos a nombre de la asociada.

El crédito mercantil a la fecha de adquisición se presenta como parte de la inversión en la asociada en el estado consolidado de situación financiera. El crédito mercantil de la adquisición de una participación en una asociada se mide de acuerdo con las políticas contables de la Compañía para el crédito mercantil resultante de una combinación de negocios, ver Nota 3.2.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. La Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en acciones está deteriorada. En este caso, la Compañía calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros y reconoce el monto en la participación de la utilidad o pérdida de las asociadas y negocios conjuntos utilizando el método de participación en el estado consolidado de resultados.

### 3.11.2 Acuerdos conjuntos

Un acuerdo conjunto es un acuerdo en el cual dos o más partes tienen control conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control que existe sólo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieran el consentimiento unánime de todas las partes que comparten el control. La Compañía clasifica sus participaciones en acuerdos conjuntos ya sea como operaciones conjuntas o negocios conjuntos dependiendo de los derechos de la Compañía a los activos y obligaciones de los pasivos del acuerdo.

Un negocio conjunto es un acuerdo conjunto por medio del cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo tienen derechos a los activos netos del acuerdo. La Compañía reconoce su participación en los negocios conjuntos como una inversión utilizando el método de participación.

Control conjunto es el reparto del control contractualmente decidido de un acuerdo, que existe solo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes que comparten el control. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía no tiene participación en operaciones conjuntas.

Cuando existe una pérdida de control en un acuerdo conjunto, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

### 3.11.3 Inversión en Venezuela.

Como se muestra en la Nota 3.3 el 31 de diciembre de 2017 la Compañía cambió el método de contabilización de su operación en Venezuela de consolidación a método de valor razonable usando un concepto nivel 3 y reconociendo el 31 de diciembre de 2017 un deterioro de su inversión en Venezuela por Ps. 210.

## 3.12 PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran en resultados en el momento en que se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no están listas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta sobre el costo de adquisición. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian como componentes por separado (componentes principales) de propiedad, planta y equipo. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

La vida útil estimada de los principales activos de la Compañía se presenta a continuación:

	Años
Edificios	40 – 50
Maquinaria y equipo	10 – 20
Equipo de distribución	7 – 15
Equipo de refrigeración	5 – 7
Botellas retornables	1.5 – 4
Otros equipos	3 – 10

La vida útil estimada de los activos, los valores residuales y el método de depreciación se revisan al final de cada ejercicio anual, con el efecto de cualquier cambio en las estimaciones representadas de forma prospectiva.

Se deja de reconocer una partida de propiedad, planta y equipo cuando se da de baja o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de propiedad, planta y equipo se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor neto en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada.

Botellas retornables y no retornables:

La Compañía cuenta con dos tipos de botellas: retornables y no retornables.

- No retornables: Son registradas en la utilidad neta consolidada al momento de la venta del producto.
- Retornables: Son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo. Las botellas retornables son registradas a su costo de adquisición y, para países con entorno económico hiperinflacionario, son actualizadas de acuerdo con la NIC 29. La depreciación de las botellas retornables se calcula utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.

Existen dos tipos de botellas retornables:

- Las que se encuentran en control de la Compañía en sus instalaciones, plantas y centros de distribución; y
- Las que son entregadas a los clientes y siguen siendo propiedad de la Compañía.

Las botellas retornables que han sido entregadas a los clientes están sujetas a un acuerdo con un distribuidor en virtud del cual la Compañía mantiene la propiedad. Estas botellas son controladas por personal de ventas durante sus visitas periódicas a los distribuidores y la Compañía tiene el derecho de cobrar cualquier rotura identificada al distribuidor. Las botellas que no estén sujetas a dichos acuerdos se registran en resultados cuando son entregadas a los detallistas.

Las botellas retornables y por las cuales se ha recibido un depósito por parte de los clientes, se deprecian de acuerdo con sus vidas útiles (3 años para botellas de vidrios y 1.5 para botellas de PET retornable). Los depósitos de clientes recibidos se amortizan sobre la misma vida útil estimada de las botellas.

### 3.13 COSTOS POR FINANCIAMIENTO

Los costos por financiamiento directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales son activos que necesariamente toman un periodo de tiempo sustancial para estar listo para su uso planeado o venta, se suman al costo de dichos activos, hasta el momento en que los activos estén sustancialmente preparados para su uso o venta. El costo por financiamiento puede incluir:

- Gasto financiero; y
- Fluctuación cambiaria que surge de préstamos en moneda extranjera en la medida que se considere un ajuste al costo por interés.

El ingreso por interés ganado sobre la inversión temporal de préstamos específicos cuyo gasto está pendiente en los activos calificables se deduce del costo por financiamiento elegible para su capitalización.

Todos los demás costos por financiamiento se reconocen en la utilidad neta consolidada en el periodo en el que se incurren.

### 3.14 ACTIVOS INTANGIBLES

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos de forma independiente se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se mide a valor razonable a la fecha de adquisición (Ver Nota 3.2). Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se llevan al costo menos cualquier amortización acumulada y pérdidas acumuladas por deterioro. La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan y consisten principalmente en tecnologías de la información y los costos de administración del sistema incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Dichas cantidades se capitalizan y se amortizan, utilizando el método de línea recta durante su vida útil esperada. Los gastos que no cumplan los requisitos para su capitalización, se registran como gasto cuando se incurren.

Los activos intangibles amortizables, tales como activos intangibles con vida definida son objeto de pruebas de deterioro, cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo o grupo de activos no se puede recuperar a través de sus flujos de efectivo futuros esperados.

Los activos intangibles con vida indefinida no están sujetos a amortización y son objeto a pruebas de deterioro anuales, cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de los activos intangibles excede su valor de recuperación.

Los activos intangibles de vida indefinida de la Compañía consisten principalmente en derechos para producir y distribuir productos de la marca Coca-Cola en los territorios de la Compañía. Estos derechos están representados por contratos estándar que The Coca-Cola Company tiene celebrados con sus embotelladores.

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía tiene diez contratos de embotellador en México: (i) los contratos para el territorio del Valle de México, los cuales son renovados en mayo de 2018 y junio 2023, (ii) el contrato para el territorio del Sureste, el cual es renovado en junio de 2023, (iii) tres contratos para el territorio del centro, los cuales son renovados en mayo de 2018 (dos acuerdos) y mayo 2025, (iv) el contrato del territorio Noreste, el cual es renovado en mayo 2018 y (v) los dos contratos para el territorio del Bajío, los cuales son renovados en mayo de 2018 y mayo de 2025. Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía tiene nueve contratos de embotellador en Brasil, los cuales son renovados en mayo 2018, (siete contratos) y abril 2024 (dos contratos), y un contrato de embotellador por cada país los cuales son renovados en las siguientes fechas: Argentina en septiembre 2024; Colombia en junio 2024; Venezuela en agosto 2026; Guatemala en marzo 2025; Costa Rica en septiembre 2027; Nicaragua en mayo 2026; Panamá en noviembre 2024 y en Filipinas que se renueva en diciembre 2022. Los contratos de embotellador son renovados automáticamente por periodos de 10 años, sujetos del derecho de cualquiera de las partes de dar un preaviso que no desea renovar un contrato específico. Adicionalmente, estos contratos generalmente pueden darse por terminados en caso de incumplimiento. La terminación podría evitar la venta de bebidas de la marca Coca-Cola en el territorio afectado y tendría un efecto adverso en el negocio de la Compañía, las condiciones financieras, resultados de operaciones y las perspectivas.

### 3.15 ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA

Los activos no corrientes y grupos de activos se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recupera principalmente a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo no corriente (o grupo de activos para su disposición) está disponible para su venta inmediata en las condiciones actuales. La administración debe estar comprometida con la venta, que debe esperarse que califique como una venta completa dentro de un año a partir de la fecha de clasificación.

Cuando la Compañía está comprometida con un plan de venta que involucre pérdida de control de una subsidiaria, todos los activos y pasivos de esa subsidiaria se clasifican como mantenidos para su venta cuando los criterios descritos anteriormente se cumplen, independientemente de si la Compañía retendrá la participación no controladora en su subsidiaria después de la venta.

Los activos no corrientes (y grupos de activos para su disposición) clasificados como mantenidos para la venta son valuados al menor entre su valor en libros y su valor razonable menos los costos de venta.

### 3.16 DETERIORO DE ACTIVOS DE VIDA LARGA

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos tangibles e intangibles de vida larga para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el valor recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el valor recuperable de un activo individual, la Compañía estima el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a UGE individuales, o de otra manera se asignan a la Compañía más pequeña de las UGE por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, o en cualquier momento en que ciertas circunstancias indican que el valor en libros del UGE relacionado puede exceder el valor razonable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado como se menciona en la Nota 2.3.1.1.

Si se estima que el valor recuperable de un activo (o UGE) sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo (o UGE) es reducido a su valor recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo (o UGE) se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo (o UGE) en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles.

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía reconoció un deterioro de los activos fijos utilizados en la operación de Venezuela con relación a propiedad, planta y equipo por Ps. 1,098 y en los derechos de distribución de dicha operación por Ps. 745. Ver Nota 10 y 11, respectivamente.

### 3.17 ARRENDAMIENTOS

La determinación de si un acuerdo es, o incluye, un arrendamiento se basa en la sustancia del acuerdo en la fecha de inicio, ya sea que el cumplimiento del acuerdo dependa del uso de un activo o activos específicos o el acuerdo transmita el derecho al uso del activo, aún si ese derecho no está indicado explícitamente en el acuerdo.

Los arrendamientos se clasifican como arrendamientos financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo al arrendatario. Todos los demás arrendamientos se clasifican como arrendamientos operativos.

Los pagos de arrendamiento operativo se reconocen como un gasto sobre una base de línea recta durante el plazo del arrendamiento, excepto cuando otra base sistemática sea más representativa del patrón temporal en el cual los beneficios económicos del activo arrendado se consumen. Las rentas contingentes que surgen del arrendamiento operativo se reconocen como un gasto en el periodo en el que se incurren. En caso de que se reciban incentivos por arrendamiento para iniciar arrendamientos operativos, esos incentivos se reconocen como un pasivo. El beneficio total de los incentivos se reconoce como una disminución del gasto por renta sobre una base de línea recta, excepto cuando otra base sistemática sea más representativa del patrón temporal en el cual los beneficios económicos del activo arrendado se consumen. Las mejoras en propiedades arrendadas en arrendamientos operativos, se amortizan utilizando el método de línea recta sobre la vida útil de los activos o el plazo del arrendamiento correspondiente, según el que sea menor.

### 3.18 PASIVOS FINANCIEROS E INSTRUMENTOS DE CAPITAL

#### 3.18.1 Clasificación como deuda o capital

La deuda y los instrumentos de capital emitidos por la entidad se clasifican ya sea como pasivos financieros o como capital, de acuerdo a la sustancia de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

#### 3.18.2 Instrumentos de capital

Un instrumento de capital es cualquier contrato que pruebe una participación residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se reconocen en los ingresos recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos propios de capital de la Compañía se reconocen y deducen directamente en capital. Ninguna ganancia o pérdida se reconoce en la utilidad o pérdida sobre la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Compañía.

#### 3.18.3 Pasivos financieros Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros dentro del alcance de la NIC 39 se clasifican como pasivos financieros a VRTUP, préstamos y financiamientos, o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según sea el caso. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en el reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable menos, en el caso de préstamos y financiamientos, costos de la operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos y financiamientos, e instrumentos financieros derivados, ver Nota 3.7

#### Medición subsecuente

La medición de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

#### 3.18.4 Préstamos y financiamientos

Después del reconocimiento inicial, los préstamos que generan intereses y los financiamientos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado consolidado de resultados cuando los pasivos dejan de reconocerse, a través del proceso de amortización del método de interés efectivo.

El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima de la adquisición, y comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo. La amortización del método de interés efectivo se incluye en el gasto financiero en el estado consolidado de resultados..

### Bajas

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación del pasivo se elimina, se cancela o expira.

Cuando un pasivo financiero se reemplaza por otro del mismo acreedor en términos sustancialmente diferentes, o los términos del pasivo se modifica sustancialmente, tal intercambio o modificación se reconoce como una baja del pasivo original y se reconoce un pasivo nuevo. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado consolidado de resultados.

### 3.19 PROVISIONES

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (contractual o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación confiable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros es el valor presente de esos flujos de efectivo (en donde el efecto del valor temporal del dinero es material).

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si se recibe el reembolso y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza, ver Nota 24.

Las provisiones por reestructura sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplan. La Compañía tiene una obligación implícita, cuando hay un plan formal detallado que identifica la empresa o la parte de la empresa en cuestión, la ubicación y el número de trabajadores afectados, una estimación detallada de los costos asociados, y una línea de tiempo apropiado. Además, los empleados afectados deben ser informados de las características principales de los planes.

### 3.20 BENEFICIOS POSTERIORES AL EMPLEO Y OTROS BENEFICIOS A EMPLEADOS

Los beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados, que se consideran partidas monetarias, se integran de los pasivos por plan de pensiones y beneficios posteriores al empleo y prima de antigüedad, y se determinan a través de cálculos actuariales, basados en el método del crédito unitario proyectado.

En México, los beneficios económicos y pensiones para el retiro se conceden a empleados con 10 años de servicio y edad mínima de 60 años. De acuerdo con la Ley Federal del Trabajo, en México la Compañía proporciona beneficios de primas de antigüedad a sus empleados bajo ciertas circunstancias. Estos beneficios consisten en un sólo pago equivalente a 12 días de salario por cada año de servicio (al salario más reciente del empleado, pero sin exceder el doble del salario mínimo legal), pagaderos a todos los empleados con 15 o más años de servicio, así como a ciertos empleados liquidados involuntariamente antes de la adjudicación de su beneficio de prima por antigüedad.

Para planes de retiro por beneficios definidos y otros beneficios laborales a largo plazo, tales como pensión patrocinada por la Compañía y planes de retiro y prima de antigüedad, el costo de proporcionar beneficios se determina utilizando el método del crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada periodo. Todos los efectos de reajustes de las obligaciones por beneficios definidos de la Compañía tales como ganancias y pérdidas actuariales y retorno en planes de activos se reconocen directamente en otras partidas de la utilidad integral ("OPUI"). La Compañía presenta costos por servicios dentro del costo de ventas, gastos de administración y de ventas, en el estado consolidado de resultados. La Compañía presenta el costo neto por interés dentro del gasto financiero en el estado consolidado de resultados. La obligación por beneficios proyectados reconocida en el estado de situación financiera representa el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final de cada periodo. Ciertas subsidiarias de la Compañía tienen constituidos activos del plan para el pago de pensiones y prima de antigüedad, a través de un fideicomiso irrevocable a favor de los trabajadores, los cuales incrementan el fondo de dichos planes.

Los costos por ausencias compensadas, tales como vacaciones y prima vacacional, se reconocen en una base acumulada. El costo por beneficios por terminación obligatorio se registra cuando el evento relacionado ocurre.

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por beneficios por terminación, en la primera de las siguientes fechas:

- a. Cuando ya no puede retirar la oferta de esos beneficios; y
- b. Cuando reconoce los costos por una reestructura que se encuentra dentro del alcance de la NIC 37, "Provisiones, pasivos y activos contingentes" e incluye el pago de beneficios por terminación.

La Compañía está comprometida a una terminación cuando, y sólo cuando, la entidad tiene un plan formal detallado para la terminación y sin que exista una posibilidad real de retirar la oferta realizada.

Una liquidación tiene lugar cuando el empleador realice una transacción que elimina toda relación jurídica de las obligaciones implícitas en parte o en la totalidad de las prestaciones previstas en el plan de beneficio definido. Una reducción surge de un suceso aislado, como el cierre de una planta, la interrupción de una actividad o la terminación o suspensión de un plan. Las ganancias o pérdidas en la liquidación o reducción de un plan de beneficios definidos se reconocen cuando la liquidación o reducción tiene lugar.

### 3.21 RECONOCIMIENTO DE LOS INGRESOS

Las ventas de productos se reconocen al momento en que los productos se entregan al cliente, y cuando todas las siguientes condiciones se cumplen:

- La Compañía ha transferido al comprador los riesgos y beneficios significativos de los bienes;
- La Compañía no mantiene ninguna implicación en la gestión de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni mantiene el control efectivo sobre los mismos;
- El importe de los ingresos se puede medir confiablemente;
- Es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan a la Compañía; y
- Los costos incurridos o por incurrir de la transacción se pueden medir confiablemente.

Todas las condiciones anteriores se cumplen normalmente en el momento en que los artículos se entregan en las instalaciones del cliente. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, neto de promocionales, descuentos y amortización de acuerdos con clientes para obtener los derechos de vender y promocionar los productos de la Compañía.

#### Prestación de servicios y otros

Los ingresos derivados de los servicios relacionados con la venta de material de desecho y el embalaje de las materias primas se reconocen en el rubro de otros ingresos de operación en el estado consolidado de resultados.

La Compañía reconoció estas transacciones como ingresos de maquila, de conformidad con los requisitos establecidos en la NIC 18, entrega de bienes y prestación de servicios, los cuales son:

- a) El importe de los ingresos puede ser medido confiablemente;
- b) Es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan a la entidad;
- c) El grado de realización de la transacción, al final del periodo de referencia puede ser medido confiablemente; y
- d) Los costos incurridos en la transacción y los costos para completarla, puedan ser medidos confiablemente.

El ingreso que surge del uso de activos de la entidad que producen intereses por parte de terceros, se debe reconocer siempre que se cumplan todas las siguientes condiciones:

- Es probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción; y
- El importe de los ingresos se puede medir confiablemente.

Para todos los instrumentos financieros medidos a costo amortizado y activos financieros que causan intereses clasificados como disponibles para la venta, el producto o gasto financiero se registra utilizando la tasa de interés efectiva ("TIE"), que es la tasa que descuenta exactamente los pagos de efectivo futuros estimados o recibidos a través de la vida esperada del instrumento financiero, o cuando aplique, durante un periodo más corto, al valor neto en libros del activo o pasivo financiero. El ingreso por intereses se incluye en el rubro de producto financiero dentro del estado de resultados consolidado.

### 3.22 GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y DE VENTAS

Los gastos de administración incluyen gastos laborales (salarios y prestaciones) incluyendo la participación de los trabajadores en las utilidades ("PTU"), de empleados que no están directamente involucrados en el proceso de venta de los productos de la Compañía, honorarios por servicios profesionales, depreciación de las oficinas y amortización de los gastos capitalizados por la implementación de tecnología de sistemas de información y cualquier otro costo similar.

Los gastos de venta incluyen:

- Distribución: costos laborales (salarios y prestaciones), gastos de flete, almacenaje de productos terminados, depreciación de botellas retornables en el proceso de distribución, depreciación y mantenimiento de camiones, instalaciones y equipos de distribución. Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, el gasto de distribución ascendió a Ps. 25,041, Ps. 20,250 y Ps. 20,205, respectivamente;
- Ventas: gastos laborales (salarios y prestaciones, incluyendo PTU), así como comisiones pagadas al personal de ventas;
- Mercadotecnia: gastos por promociones y publicidad.

La PTU es pagada por las subsidiarias mexicanas de la Compañía a sus empleados elegibles. En México, la PTU se determina aplicando la tasa del 10% a la utilidad fiscal de cada una de las subsidiarias en lo individual. La PTU en México es calculada utilizando la misma base de cálculo del impuesto a la utilidad, excepto por lo siguiente: a) no serán deducibles las pérdidas fiscales de ejercicios anteriores y PTU pagada en el ejercicio; y b) pagos de impuestos exentos para los empleados son deducibles en el cálculo de la PTU.

### 3.23 IMPUESTOS A LA UTILIDAD

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

#### 3.23.1 Impuestos a la utilidad del periodo

Los impuestos a la utilidad se registran en los resultados del periodo en que se incurren.

#### 3.23.2 Impuestos a la utilidad diferidos

El impuesto diferido resulta de las diferencias temporales entre el valor en libros de un activo o pasivo en el estado de situación financiera y la base fiscal utilizada en el cálculo de la utilidad antes de impuestos. El pasivo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales gravables. El activo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que las ganancias fiscales estén disponibles contra las cuales esas diferencias temporales deducibles puedan utilizarse y, si existiesen, beneficios futuros procedentes de pérdidas fiscales y ciertos créditos fiscales. Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del reconocimiento inicial (distinta a una adquisición de negocios) de otros activos y pasivos en una transacción que no afecte la utilidad fiscal ni la utilidad contable, excepto en el caso de Brasil, en donde algunos montos del crédito mercantil son, en algunas ocasiones, deducibles para efectos fiscales.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen por diferencias temporales deducibles, el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y las pérdidas fiscales no utilizados. Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias fiscales contra las que las diferencias temporales deducibles, y el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y bases fiscales no utilizados puedan ser utilizadas. El valor en libros de los activos por impuestos diferidos se revisa en cada fecha de presentación y reduce en la medida en que ya no es probable que la ganancia fiscal esté disponible para permitir que la totalidad o parte de los activos diferidos sean utilizados. Los activos por impuestos diferidos no reconocidos son re-evaluados en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que existan beneficios fiscales futuros que permitan que el activo por impuestos diferidos sea recuperado.

El pasivo por impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, excepto cuando la Compañía pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que la diferencia temporal no se revierta en un futuro previsible. El activo por impuesto diferido que surge de diferencias temporales deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, se reconoce únicamente en la medida que sea probable que existan ganancias fiscales suficientes contra las cuales utilizar los beneficios de diferencias temporales y se espera que las diferencias temporales se reviertan en un futuro previsible.

El impuesto diferido se clasifica como activo o pasivo no corriente, independientemente del plazo en que se espera se reviertan las diferencias temporales.

El impuesto diferido relacionado a partidas reconocidas en otros resultados integrales es reconocido en correlación con la transacción que las originó.

El activo y pasivo por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal ejecutable de compensar el activo por impuesto contra el pasivo por impuesto y el impuesto diferido relacionado con la misma entidad y la misma autoridad fiscal.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden a las tasas fiscales que se esperan aplicar en el periodo en el que se realice el activo o se cancele el pasivo, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que al final del periodo hayan sido aprobadas o prácticamente terminado el proceso de aprobación. La medición del activo y pasivo por impuesto diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía espera, al final del periodo, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

En México, la tasa del impuesto a la utilidad es del 30% para los años de 2017, 2016 y 2015. Como resultado de la Reforma Fiscal Mexicana, que se menciona más adelante, para el año de 2018 se mantiene la tasa del 30%.

### 3.24 TRANSACCIONES CON PAGOS BASADOS EN ACCIONES

Los altos ejecutivos de la Compañía reciben una remuneración en forma de transacciones con pagos basados en acciones, por el cual los empleados prestan los servicios a cambio de instrumentos de capital. Los instrumentos de capital son otorgados y administrados a través de un fideicomiso controlado por FEMSA. Estos instrumentos son contabilizados como transacciones liquidadas mediante instrumentos de patrimonio. La concesión de instrumentos de patrimonio se concede por un valor monetario fijo.

Los pagos basados en acciones a empleados se miden a valor razonable de los instrumentos de capital a la fecha de concesión. El valor razonable determinado en la fecha de concesión del pago basado en acciones se carga a resultados y se reconoce con base en el método de asignación.

### 3.25 UTILIDAD POR ACCIÓN

La Compañía publica información sobre su utilidad básica y diluida por acción (UPA) de sus acciones. Como se describe en la Nota 22, la Compañía tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo cual presenta información sobre su utilidad básica y diluida por acción. La utilidad básica por acción resulta de dividir la utilidad neta atribuible a la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo, ajustado por el promedio ponderado de las acciones adquiridas en el año. La utilidad diluida por acción resulta de dividir la utilidad neta atribuible a la participación controladora (después de ajustarla para considerar el efecto de los intereses sobre las acciones preferenciales convertibles) entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían al momento de convertir todas las acciones ordinarias potencialmente dilutivas en acciones ordinarias.

### 3.26 EMISIÓN DE ACCIONES

La Compañía reconoce la emisión de acciones propias como una transacción de capital. La diferencia entre el valor en libros de las acciones emitidas y el importe contribuido por la participación no controladora, se registra como prima en suscripción de acciones.

## Nota 4. FUSIONES Y ADQUISICIONES

### 4.1 FUSIONES Y ADQUISICIONES

La Compañía ha realizado ciertas fusiones y adquisiciones que fueron registradas utilizando el método de adquisición. Los resultados de las operaciones adquiridas han sido incluidos en los estados financieros consolidados a partir de que la Compañía obtuvo el control de los negocios adquiridos, como se revela más adelante. Por lo tanto, los estados consolidados de resultados y de situación financiera en los años de dichas adquisiciones no son comparables con los periodos anteriores. En los flujos de efectivo consolidados al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se presentan las fusiones y adquisiciones netas del efectivo adquirido en dichas fusiones y adquisiciones. La Compañía no tuvo ninguna fusión o adquisición por el año terminado al 31 de diciembre de 2015.

Mientras todas las adquisiciones reveladas en la parte inferior son compañías de la red de distribución de la marca Coca-Cola, tales entidades no estaban bajo control común previo a la adquisición.

#### 4.1.1 Adquisición de Vonpar

El 6 de diciembre de 2016, la Compañía a través de su subsidiaria brasileña Spal Industria Brasileira de Bebidas S.A., completó la adquisición del 100% de Vonpar S.A. (en lo sucesivo "Vonpar") por precio de compra de Ps. 20,992. Vonpar es una embotelladora de productos de la marca Coca-Cola que operaba principalmente en Rio Grande do Sul y Santa Catarina en Brasil. Esta adquisición fue hecha para reforzar la posición de liderazgo de la Compañía en Brasil.

Del precio de compra aproximado de Ps. 20,992 (R\$3,508); Spal pago un monto en efectivo por Ps. 10,370 (R\$1,730) el 6 de diciembre.

En la misma fecha, Spal adicionalmente pago en efectivo un monto de Ps. 4,124 (R\$688), los cuales en una transacción subsecuente y separada los vendedores se comprometieron a capitalizar a Coca-Cola FEMSA por un monto de Ps 4,082 millones a cambio de 27.9 millones de acciones KOF serie L a un valor implícito de Ps. 146.27. El 4 de mayo de 2017 la Compañía se fusionó con POA Eagle S.A. de C.V., una compañía mexicana 100% propiedad de los vendedores de Vonpar en Brasil, según el anuncio realizado el 23 de septiembre de 2016. Como resultado de esta fusión, los accionistas de POA Eagle S.A. de C.V. recibieron 27.9 millones de las nueva emisión de acciones de la serie "L", a cambio de las cuentas en efectivo de POA Eagle, S.A. de C.V. por un monto de \$4,082 millones de pesos mexicanos.

Al cierre, Spal emitió y entregó un pagaré a 3 años a los vendedores, por el saldo restante de R \$ 1.090 millones (aproximadamente Ps. 6.534 millones al 6 de diciembre de 2016). El pagare tiene una tasa de interés anual de 0,375%, y está denominado y es pagadero en reales brasileños. El pagare está vinculado a la evolución del tipo de cambio entre el real brasileño y el dólar americano. Los tenedores del pagare tienen la opción, que puede ser ejercida antes del vencimiento programado del pagaré, para capitalizar la cantidad en pesos mexicanos equivalente a la cantidad a pagar en virtud del pagaré en una empresa mexicana de reciente incorporación que luego sería fusionada a cambio de acciones de la Serie L a un precio de ejercicio de Ps. 178.5 por acción. Dicha capitalización y emisión de nuevas acciones Serie L está sujeta a que la Compañía tenga un número suficiente de acciones de la Serie L disponibles para su emisión.

Al 6 de diciembre de 2016, el valor razonable de las acciones KOF serie L (KL) fueron por Ps. 128.88 por acción, en adición las acciones KL no han sido emitidas, por lo que como resultado de esta transacción se originó posteriormente un instrumento financiero derivado y se contabilizó en el capital por un monto de Ps. 485. De acuerdo con la NIC 32, en los estados financieros consolidado también se ajustó el precio de compra para reconocer el valor razonable del derivado implícito derivado de la diferencia entre el valor implícito de las acciones KL y el valor razonable en la fecha de adquisición.

## SECCIÓN FINANCIERA

Los costos relacionados con la transacción de Ps. 35 fueron contabilizados por Spal como incurridos, y contabilizados como componente de gastos de administración en el estado de resultados consolidado. Los resultados de operación de Vonpar han sido incluidos en los resultados operativos consolidados de la Compañía desde la fecha de adquisición.

La estimación preliminar del valor razonable de los activos netos adquiridos de Vonpar y la conciliación contra el estado de flujos de efectivo es la siguiente:

	Final
Total activos corrientes, incluye efectivo adquirido de Ps. 1,287	Ps. 4,390
Total activos no corrientes	11,344
Derechos de distribución	14,793
Activos totales	30,527
Pasivos totales	11,708
Activos netos adquiridos	18,819
Crédito Mercantil	2,173
Total contraprestación transferida	Ps. 20,992
Monto a pagar a través de pagaré	(6,992)
Efectivo adquirido de Vonpar	(1,287)
Monto reconocido como Instrumento financiero implícito	485
Efectivo neto pagado	13,198

<sup>(1)</sup> Como resultado de la asignación del precio de compra que finalizó en 2017, los ajustes adicionales al valor razonable de los reconocidos en 2016 han sido reconocidos como sigue: Total de activos no corrientes ascendió a Ps. 490, derechos de distribución de Ps. 5,192 y crédito mercantil de Ps. (5,681).

La Compañía espera recuperar el importe registrado como crédito mercantil a través de sinergias relacionadas con la capacidad de producción disponible. El crédito mercantil ha sido asignado a la unidad generadora de efectivo de la Compañía en Brasil. El importe de crédito mercantil registrado y que se espera sea deducible de impuestos de acuerdo a la legislación brasileña es de Ps. 1,667.

A continuación se presenta información seleccionada del estado de resultados de Vonpar desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2016:

Estado de resultados	2016
Ingresos totales	Ps. 1,628
Utilidad antes de impuesto	380
Utilidad neta	252

### Información Financiera Pro Forma No Auditada

La siguiente información financiera consolidada pro forma no auditada de 2016 representa los estados financieros históricos de la Compañía, ajustados para dar efecto a (i) la adquisición de Vonpar, como si hubiera ocurrido el 1 de enero de 2016, y ciertos ajustes contables principalmente relacionados con la depreciación pro forma de los activos fijos de las compañías adquiridas.

	Resultados consolidados pro forma no auditados por el año terminado al 31 de diciembre 2016
Ingresos totales	Ps. 187,139
Utilidad antes de impuestos	15,819
Utilidad neta	11,539
Utilidad por acción	486

#### 4.1.2 Adquisición de Filipinas

En enero de 2013, la Compañía adquirió una participación mayoritaria no controladora de 51.0% en CCFPI de The Coca-Cola Company. Como se menciona en la nota 19.6, la Compañía tiene una opción de compra para adquirir la participación restante del 49.0% en CCFPI en cualquier momento durante los siete años siguientes a la fecha de cierre. La Compañía también tiene la opción de vender su participación a The Coca-Cola Company comenzando el quinto aniversario de la fecha de cierre y terminando en el sexto aniversario de la fecha de cierre. De acuerdo con el acuerdo de accionistas de la Compañía con The Coca-Cola Company, durante un período de cuatro años que finalizó el 25 de enero de 2017, todas las decisiones relativas al CCFPI fueron aprobadas conjuntamente con The Coca-Cola Company. Desde el 25 de enero de 2017, la Compañía controla CCFPI, ya que todas las decisiones relacionadas con la operación cotidiana y la administración de los negocios de CCFPI, incluyendo su plan anual normal de operaciones, son aprobadas por la mayoría de su junta directiva sin requerir el voto afirmativo de cualquier director nombrado por

The Coca-Cola Company. La Compañía Coca-Cola tiene el derecho de nombrar (y puede quitar) al director financiero de CCFPI. La Compañía tiene el derecho de nombrar (y puede destituir) al director general y a todos los demás funcionarios de CCFPI. A partir del 1 de febrero de 2017, la Compañía comenzó a consolidar los resultados financieros de CCFPI en sus estados financieros. Los resultados de la Compañía para el primer trimestre de 2017 y sus resultados futuros en 2017 reflejarán una reducción en la participación en el resultado de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación, neto de impuestos, como resultado de esta consolidación.

El valor razonable de los activos netos adquiridos de CCFPI a la fecha de adquisición (Febrero 2017) son los siguientes:

Total de activos corrientes, incluyendo efectivo adquirido por Ps. 4,038	Ps.	9,645
Total de activos no corrientes		18,909
Derechos de distribución		4,144
Total activos		32,698
Total pasivos		(10,101)
Activos netos adquiridos		22,597
Activos netos adquiridos atribuibles a la participación controladora (51%)		11,524
Participación no controladora (49%)		(11,073)
Valor razonable del capital de CCFPI a la fecha de adquisición		22,110
Valor en libros de la inversión en CCFPI		11,690
Pérdida como resultado de la remediación del valor razonable de la inversión de capital		166
Ganancia en el reciclaje de otros resultados integrales		2,996
Efecto neto total en estado de resultados	Ps.	2,830

Durante el año 2017, el efecto acumulado correspondiente a los ajustes de conversión registrados en el otro resultado integral por un monto de Ps. 2,996 se reconocerá en el estado de resultados como resultado al tomar el control sobre CCFPI.

#### Información Financiera Pro Forma No Auditada

La siguiente información financiera consolidada pro forma no auditada de 2017 representa los estados financieros históricos de la Compañía, ajustados para dar efecto a (i) la adquisición de Filipinas, como si hubiera ocurrido el 1 de enero de 2017, y ciertos ajustes contables principalmente relacionados con la depreciación pro forma de los activos fijos de las compañías adquiridas.

Resultados consolidados  
pro forma no auditados  
por el año terminado  
al 31 de diciembre 2016

Ingresos totales	Ps.	205,436
Pérdida antes de impuestos		(7,109)
Pérdida neta		(11,559)

Información seleccionada del estado de resultados de Filipinas para el periodo desde la fecha de consolidación hasta el 31 de diciembre de 2017 es la siguiente:

#### Estado de resultados

2017

Ingresos totales	Ps.	20,524
Pérdida antes de impuestos		1,265
Pérdida neta		896

**Nota 5. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO**

Para efectos del estado de flujo de efectivo, el efectivo incluye efectivo en caja y en bancos y equivalentes de efectivo, que representan inversiones a corto plazo, inversiones de alta liquidez que son fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo, los cuales son sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor, con vencimiento menor a tres meses desde su fecha de adquisición. El efectivo al final del periodo de referencia consiste en lo siguiente:

	2017		2016	
Efectivo y saldos bancarios	Ps.	9,497	Ps.	5,429
Equivalentes de efectivo (ver Nota 3.5)		9,270		5,047
	Ps.	18,767	Ps.	10,476

Como se explica en la Nota 3.3, la operación en Venezuela fue desconsolidada. Al 31 de diciembre de 2017, el saldo de efectivo y equivalentes de la subsidiaria en Venezuela era de Ps. 170.

**Nota 6. CUENTAS POR COBRAR**

	2017		2016	
Clientes	Ps.	13,131	Ps.	11,769
The Coca-Cola Company (parte relacionada) (Nota 13)		2,054		1,857
Préstamos a empleados		96		145
FEMSA y subsidiarias (parte relacionada) (Nota 13)		402		549
Otras partes relacionadas (Nota 13)		317		368
Accionistas Vonpar (Nota 13)		1,219		–
Otros		825		768
Estimación para cuentas incobrables		(468)		(451)
	Ps.	17,576	Ps.	15,005

Coca-Cola FEMSA tiene cuentas por cobrar a The Coca-Cola Company principalmente derivadas de la participación de esta última en los programas de publicidad y promoción y la inversión en equipos de refrigeración y botellas retornables hechas por la Compañía.

Durante 2017, la Compañía aprovechó un programa de amnistía fiscal en Brasil. La resolución de ciertos asuntos pendientes bajo ese programa de amnistía generó un beneficio de Ps. 1,874 estos beneficios han sido compensados con sus correspondientes activos indemnizables.

**6.1 CUENTAS POR COBRAR**

Las cuentas por cobrar representan derechos derivados de las ventas y préstamos a empleados o cualquier otro concepto similar, se presentan netas de descuentos y estimación de cuentas incobrables.

El valor en libros de las cuentas por cobrar se aproxima a su valor razonable al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

Antigüedad de la cartera vencida pero no deteriorada	2017		2016	
60-90 días	Ps.	89	Ps.	142
90-120 días		40		5
120 + días		5		25
Total	Ps.	134	Ps.	172

**6.2 CAMBIO EN SALDO DE LA ESTIMACIÓN PARA CUENTAS INCOBRABLES**

	2017		2016		2015	
Saldo inicial	Ps.	451	Ps.	283	Ps.	367
Estimación del ejercicio		40		6		52
Cargos y cancelaciones de cuentas incobrables		(62)		(3)		(62)
Adiciones por combinación de negocios		86		94		–
Efectos cambiarios por tipos de cambio en monedas extranjeras		(45)		71		(74)
Efecto Venezuela. Nota 3.3		(2)		–		–
Saldo final	Ps.	468	Ps.	451	Ps.	283

Al determinar la recuperabilidad de las cuentas por cobrar, la Compañía considera cualquier cambio en la calidad crediticia de la cuenta por cobrar a partir de la fecha en que el crédito fue concedido, hasta el final del periodo. La concentración de riesgo crediticio es limitada debido a la base de clientes grandes y dispersos.

Antigüedad de cuentas por cobrar deterioradas	2017		2016	
60-90 días	Ps.	5	Ps.	6
90-120 días		14		13
120+ días		451		432
Efecto Venezuela (Nota 3.3)		(2)		-
Total	Ps.	468	Ps.	451

### 6.3 PAGOS DE THE COCA-COLA COMPANY:

The Coca-Cola Company participa en algunos programas de publicidad y promociones, así como en los de inversiones en equipos de refrigeración y botellas retornables de la Compañía. Los recursos recibidos para publicidad y promociones se registran como una reducción de los gastos de venta y los recursos recibidos para el programa de inversiones en equipo de refrigeración y de botellas retornables, se registran como una reducción en la inversión en equipo de refrigeración y botellas, respectivamente. Por los años terminados al 31 diciembre de 2017, 2016 y 2015 las contribuciones debidas fueron de Ps. 4,023, Ps. 4,518 y Ps. 3,749, respectivamente.

## Nota 7. INVENTARIOS

	2017		2016	
Productos terminados	Ps.	3,691	Ps.	3,209
Materias primas		4,092		3,974
Refacciones no estratégicas		1,838		2,113
Mercancías en tránsito		1,208		1,207
Material de empaque		490		171
Otros		45		70
Total	Ps.	11,364	Ps.	10,744

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, la Compañía reconoció deterioro en sus inventarios por Ps. 185, Ps. 301 y Ps. 199, respectivamente a su valor neto de realización.

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, los movimientos en inventarios se incluyen en el estado consolidado de resultados en el rubro de costo de ventas y consisten en lo siguiente:

	2017		2016		2015	
Movimiento en inventarios de productos terminados y producción en proceso	Ps.	21,412	Ps.	18,154	Ps.	20,053
Materias primas		80,318		62,534		51,904
Total	Ps.	101,730	Ps.	80,688	Ps.	71,957

**Nota 8. OTROS ACTIVOS CORRIENTES Y OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES****8.1 OTROS ACTIVOS CORRIENTES:**

	2017	2016
Pagos anticipados	Ps. 1,849	Ps. 3,144
Acuerdos con clientes	192	179
Otros	-	21
	Ps. 2,041	Ps. 3,344

Al 31 diciembre de 2017 y 2016, los pagos anticipados se integran por:

	2017	2016
Anticipos por inventarios	Ps. 1,243	Ps. 2,704
Anticipos por publicidad y gastos promocionales.	367	141
Anticipos a proveedores de servicios	142	227
Seguros pagados por anticipado	39	49
Otros	58	23
	Ps. 1,849	Ps. 3,144

La amortización de los gastos por publicidad y promoción pagados por anticipado registrada en los estados consolidados de resultados por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 ascendió a Ps. 4,504 Ps. 5,030 y Ps. 3,447, respectivamente.

**8.2 OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES:**

	2017	2016
Efectivo restringido	Ps. 504	Ps. 774
Instrumentos financieros derivados (ver Nota 19)	233	737
	Ps. 737	Ps. 1,511

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el efectivo restringido en las siguientes monedas fue:

	2017	2016
Bolívares venezolanos	Ps. -	Ps. 183
Reales brasileños	65	73
Pesos colombianos	439	518
Total efectivo restringido	Ps. 504	Ps. 774

El efectivo restringido en Brasil es relacionado con depósitos a corto plazo con el fin de cumplir con los requisitos de garantía para cuentas por pagar.

En 2016 debido a una orden jurisdiccional relacionada con los servicios del sistema municipal de desagües, las autoridades colombianas congelaron todo el efectivo de la cuenta bancaria de la Compañía y dicho efectivo fue reclasificado en su totalidad a efectivo restringido de acuerdo con las políticas contables de la Compañía, pendiente resolución de la orden.

**Nota 9. INVERSIONES EN OTRAS ENTIDADES**

Al 31 de diciembre de 2017 y de 2016 las inversiones en otras entidades se integran como sigue:

	2017	2016
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos.	Ps. 11,501	Ps. 22,357
Inversión en Venezuela	1,039	-
	Ps. 12,540	Ps. 22,357

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía determinó que las condiciones de deterioro en Venezuela no le permiten continuar encontrando criterio contable para consolidar la operación en Venezuela, los impactos de la desconsolidación se explican en la Nota 3.3.

Los detalles de la inversión en asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan mediante método de participación al final de cada periodo de reporte son las siguientes:

Inversión	Actividad principal	Lugar de residencia	% de participación		Valor en libros	
			2017	2016	2017	2016
<b>Negocios conjuntos:</b>						
Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V.	Bebidas	México	50.0%	50.0%	Ps. 2,036	Ps. 1,911
Dispensadoras de Café, S.A.P.I. de C.V.	Servicios	México	50.0%	50.0%	153	145
Estancia Hidromineral Itabirito, LTDA	Embotellador y Distribución	Brasil	50.0%	50.0%	–	96
Fountain Agua Mineral, LTDA	Bebidas	Brasil	50.0%	50.0%	784	765
Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc.	Embotellador	Filipinas	–	51.0%	–	11,460
<b>Asociadas:</b>						
Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. ("PIASA") <sup>(1)</sup>	Producción de azúcar	México	36.4%	36.4%	2,933	2,657
Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V. <sup>(1)</sup>	Bebidas	México	26.3%	26.3%	1,560	1,574
Leao Alimentos e Bebidas, LTDA <sup>(1)</sup>	Bebidas	Brasil	24.4%	27.7%	3,001	3,282
UBI 3 Participacoes, LTDA	Bebidas	Brasil	26%	–	391	–
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V. ("IEQSA") <sup>(1)</sup>	Enlatado	México	26.5%	26.5%	177	177
Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V. ("IMER") <sup>(1)</sup>	Reciclaje	México	35.0%	35.0%	121	100
KSP Participacoes LTDA <sup>(1)</sup>	Bebidas	Brasil	38.7%	38.7%	117	126
Other	Varios	Varios	Varios	Varios	228	64
					Ps. 11,501	Ps. 22,357

Método contable:

<sup>(1)</sup> La Compañía tiene influencia significativa en estas compañías debido a que tiene el poder de participar en las decisiones operativas y financieras sobre la inversora.

Durante 2017 la Compañía recibió dividendos de Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V. ("IEQSA") y de Promotora Mexicana de Embotelladores, S.A. de C.V. por Ps. 16 y Ps.17.

Durante el 2017 la Compañía realizó contribuciones de capital a Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V. y Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. por Ps. 349 y Ps. 182, respectivamente. No hubo cambios en el porcentaje de tenencia accionaria como resultado de estas aportaciones de capital. En junio 25 de 2017 la Compañía, a través de su subsidiaria en Brasil Spal Industria Brasileira de Bebidas, S.A. vendió 3.05% de su participación en Leao Alimentos e Bebidas, LTDA por un monto de Ps. 198.

En marzo 28 de 2017, como parte de la adquisición de AdeS la Compañía adquirió una participación indirecta en las inversiones del método de participación en Brasil y Argentina por un monto agregado de Ps. 587. Durante 2017, Itabirito se fusionó con Spal, esta transacción no generó flujo de efectivo.

Como se menciona en la Nota 4, el 6 de diciembre de 2016 Coca-Cola FEMSA a través, de su subsidiaria Spal, completó la adquisición del 100% de Vonpar. Como parte de esa adquisición la Compañía incrementó su participación de capital a 3.6% en Leao Alimentos e bebidas LTDA.

Durante 2016, la Compañía realizó aportaciones de capital a Leao Alimentos e Bebidas, LTDA, Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V. y Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. en los montos de Ps. 1,273, Ps. 419 y Ps. 376, respectivamente, no hubo cambios en el porcentaje de accionistas como resultado de las contribuciones de capital hechas por otros accionistas.

Durante 2016, la Compañía recibió dividendos de Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V., y Estancia Hidromineral Itabirito, LTDA por un monto de Ps. 5 y Ps. 190.

Como se muestra en la Nota 4.1.2, comenzando en el 1° de febrero de 2017, la Compañía comenzó a consolidar los resultados financieros de CCFPI en sus estados financieros consolidados.

## SECCIÓN FINANCIERA

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, el método de participación correspondiente a las asociadas fue de Ps. 235, Ps. 31 y Ps. 185, respectivamente.

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, el método de participación correspondiente a los negocios conjuntos fue de Ps. (175) Ps. 116 y Ps. (30), respectivamente.

### Nota 10. PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO NETO

Costo	Terreno	Edificios	Maquinaria y Equipo	Equipo de Refrigeración	Botellas retornables	Inversiones en proceso en activos fijos	Mejoras en Propiedades Arrendadas	Otros	Total
Costo al 1 de enero de 2015	Ps. 4,694	Ps. 12,550	Ps. 30,827	Ps. 14,127	Ps. 9,402	Ps. 6,485	Ps. 607	Ps. 1,062	Ps. 79,754
Compras	358	1,201	1,121	1,175	1,655	4,524	-	511	10,545
Transferencia de proyecto en procesos a terminados	59	1,289	3,111	1,168	662	(6,338)	49	-	-
Bajas	(54)	(46)	(1,284)	(972)	(103)	-	(47)	(39)	(2,545)
Efectos de conversión de monedas extranjera	(595)	(1,352)	(4,051)	(1,217)	(266)	(1,007)	(13)	(848)	(9,349)
Cambios en el valor razonable de activos por reconocimiento de inflación	245	503	964	295	301	91	-	229	2,628
Capitalización de costos de financiamiento	-	-	-	-	-	57	-	-	57
Costo al 31 de diciembre de 2015	Ps. 4,707	Ps. 14,145	Ps. 30,688	Ps. 14,576	Ps. 11,651	Ps. 3,812	Ps. 596	Ps. 915	Ps. 81,090

Costo	Terreno	Edificios	Maquinaria y Equipo	Equipo de Refrigeración	Botellas retornables	Inversiones en proceso en activos fijos	Mejoras en Propiedades Arrendadas	Otros	Total
Costo al 1 de enero de 2016	Ps. 4,707	Ps. 14,145	Ps. 30,688	Ps. 14,576	Ps. 11,651	Ps. 3,812	Ps. 596	Ps. 915	Ps. 81,090
Compras	7	204	1,415	337	2,236	5,737	4	367	10,307
Activos adquiridos en combinación de negocios	-	517	864	105	23	-	4	-	1,513
Transferencia de proyecto en procesos a terminados	46	1,031	2,403	1,978	779	(6,265)	28	-	-
Bajas	(43)	(17)	(1,647)	(574)	(139)	-	(43)	(18)	(2,481)
Efectos de conversión de monedas extranjera	252	2,575	4,719	1,953	1,271	546	56	(132)	11,240
Cambios en el valor razonable de activos por reconocimiento de inflación	853	1,470	2,710	851	122	415	-	942	7,363
Capitalización de costos de financiamiento	-	-	61	-	-	(37)	-	-	24
Costo al 31 de diciembre de 2016	Ps. 5,822	Ps. 19,925	Ps. 41,213	Ps. 19,226	Ps. 15,943	Ps. 4,208	Ps. 645	Ps. 2,074	Ps.109,056

Costo	Terreno	Edificios	Maquinaria y Equipo	Equipo de Refrigeración	Botellas retornables	Inversiones en proceso en activos fijos	Mejoras en Propiedades Arrendadas	Otros	Total
Costo al 1 de enero de 2017	Ps. 5,822	Ps. 19,925	Ps. 41,213	Ps. 19,226	Ps. 15,943	Ps. 4,208	Ps. 645	Ps. 2,074	Ps.109,056
Compras	110	775	275	758	3,202	5,762	11	176	11,069
Activos adquiridos en combinación de negocios	5,115	1,691	5,905	482	3,323	820	146	-	17,482
Deterioro de Venezuela	-	(257)	(841)	-	-	-	-	-	(1,098)
Transferencia de proyecto en procesos a terminados	5	653	2,964	1,968	558	(6,174)	28	(2)	-
Bajas	(115)	(527)	(1,227)	(800)	(193)	-	(3)	(11)	(2,876)
Efectos de conversión de monedas extranjera	(1,046)	(1,993)	(2,740)	(1,523)	(1,216)	(747)	(52)	(1,233)	(10,550)
Cambios en el valor razonable de activos por reconocimiento de inflación	518	1,022	2,056	689	(2)	226	-	638	5,147
Efecto Venezuela (Nota 3.3)	(544)	(817)	(1,300)	(717)	(83)	(221)	-	(646)	(4,328)
Costo al 31 de diciembre de 2017	Ps. 9,865	Ps. 20,472	Ps. 46,305	Ps. 20,083	Ps. 21,532	Ps. 3,874	Ps. 775	Ps. 996	Ps.123,902

Depreciación acumulada	Terreno	Edificios	Maquinaria y Equipo	Equipo de Refrigeración	Botellas retornables	Inversiones en proceso en activos fijos	Mejoras en Propiedades Arrendadas	Otros	Total
Depreciación acumulada al 1 de enero del 2015	Ps. -	Ps. (2,744)	Ps. (13,229)	Ps. (7,541)	Ps. (5,205)	Ps. -	Ps. (122)	Ps. (386)	Ps. (29,227)
Depreciación del ejercicio	-	(341)	(2,369)	(1,432)	(1,984)	-	(41)	(143)	(6,310)
Bajas	-	70	1,093	946	80	-	7	2	2,198
Efectos de conversión de monedas extranjeras	-	498	2,142	1,041	167	-	21	212	4,081
Cambios en el valor razonable de activos por el reconocimiento de inflación	-	(187)	(425)	(166)	(436)	-	-	(86)	(1,300)
Depreciación acumulada al 31 de diciembre del 2015	Ps. -	Ps. (2,704)	Ps. (12,788)	Ps. (7,152)	Ps. (7,378)	Ps. -	Ps. (135)	Ps. (401)	Ps.(30,558)

Depreciación acumulada	Terreno	Edificios	Maquinaria y Equipo	Equipo de Refrigeración	Botellas retornables	Inversiones en proceso en activos fijos	Mejoras en Propiedades Arrendadas	Otros	Total
Depreciación acumulada al 1 de enero del 2016	Ps. -	Ps. (2,704)	Ps. (12,788)	Ps. (7,152)	Ps. (7,378)	Ps. -	Ps. (135)	Ps. (401)	Ps.(30,558)
Depreciación del ejercicio	-	(455)	(2,638)	(2,008)	(2,235)	-	(43)	(200)	(7,579)
Bajas	-	11	1,210	672	227	-	8	9	2,137
Efectos de conversión de monedas extranjeras	-	(595)	(2,615)	(1,148)	(845)	-	(65)	39	(5,229)
Cambios en el valor razonable de activos por el reconocimiento de inflación	-	(592)	(1,087)	(521)	(33)	-	-	(306)	(2,539)
Depreciación acumulada al 31 de diciembre del 2016	Ps. -	Ps. (4,335)	Ps. (17,918)	Ps. (10,157)	Ps. (10,264)	Ps. -	Ps. (235)	Ps. (859)	Ps.(43,768)

## SECCIÓN FINANCIERA

Depreciación acumulada	Terreno	Edificios	Maquinaria y Equipo	Equipo de Refrigeración	Botellas retornables	Inversiones en proceso en activos fijos	Mejoras en Propiedades Arrendadas	Otros	Total
Depreciación acumulada al 1 de enero del <b>2017</b>	Ps. –	Ps. (4,335)	Ps. (17,918)	Ps. (10,157)	Ps. (10,264)	Ps. –	Ps. (235)	Ps. (859)	Ps. (43,768)
Depreciación del ejercicio	–	(626)	(3,007)	(2,490)	(3,365)	–	(43)	(685)	(10,216)
Bajas	–	12	1,555	729	103	–	2	5	2,406
Efectos de conversión de monedas extranjeras	–	548	447	1,157	94	–	(54)	940	3,132
Cambios en el valor razonable de activos por el reconocimiento de inflación	–	(439)	(1,042)	(553)	(46)	–	–	(233)	(2,313)
Efecto Venezuela (Nota 3.3)	–	481	1,186	626	56	–	–	335	2,684
Depreciación acumulada al 31 de diciembre del <b>2017</b>	Ps. –	Ps. (4,359)	Ps. (18,779)	Ps. (10,688)	Ps. (13,422)	Ps. –	Ps. (330)	Ps. (497)	Ps. (48,075)

Valor en libros	Terreno	Edificios	Maquinaria y Equipo	Equipo de Refrigeración	Botellas retornables	Inversiones en proceso en activos fijos	Mejoras en Propiedades Arrendadas	Otros	Total
Al 31 de diciembre del 2015	Ps. 4,707	Ps. 11,441	Ps. 17,900	Ps. 7,424	Ps. 4,273	Ps. 3,812	Ps. 461	Ps. 514	Ps. 50,532
Al 31 de diciembre del 2016	Ps. 5,822	Ps. 15,590	Ps. 23,295	Ps. 9,069	Ps. 5,679	Ps. 4,208	Ps. 410	Ps. 1,215	Ps. 65,288
Al 31 de diciembre del <b>2017</b>	Ps. 9,865	Ps. 16,113	Ps. 27,526	Ps. 9,395	Ps. 8,110	Ps. 3,874	Ps. 445	Ps. 499	Ps. 75,827

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, la Compañía capitalizó costos de financiamiento por Ps. –, Ps. 61 y Ps. 57, respectivamente, los cuales surgen de Ps. –, Ps. 99 y Ps. 993 de activos calificables. Los montos fueron capitalizados asumiendo una tasa de capitalización anual de –%, 4.5% y 4.1% respectivamente.

Por los años terminados el 31 de diciembre 2017, 2016 y 2015 el gasto financiero y las pérdidas y ganancias por fluctuación cambiaria se muestran como sigue:

	2017	2016	2015
Gasto financiero y fluctuación cambiaria, neto	Ps. –	Ps. 6,149	Ps. 7,358
Monto capitalizado <sup>(1)</sup>	–	69	85
Importe neto en los estados consolidados de resultados	Ps. –	Ps. 6,080	Ps. 7,273

<sup>(1)</sup> Los montos capitalizados en el rubro de propiedad, planta y equipo y activos amortizables. Compromisos relacionados a la adquisición de propiedades, planta y equipo se muestran en la nota 24.

Durante el año que termino el 31 de diciembre de 2017 y debido al entorno económico y operacional de Venezuela, la Compañía ha reconocido un deterioro en su propiedad, planta y equipo por Ps. 1,098. Dicho cargo ha sido grabado en la línea de otros gastos en el estado de resultados consolidado.

## Nota 11. ACTIVOS INTANGIBLES

	Derechos para Producir y Distribuir Productos de la Marca Coca-Cola		Crédito Mercantil	Otros Activos Intangibles de Vida Indefinida	Costo por Implementación de Sistemas	Sistemas en Desarrollo	Otros Amortizables	Total						
Saldo al 1 de enero de 2015	Ps.	70,263	Ps.	23,593	Ps.	139	Ps.	2,882	Ps.	1,312	Ps.	345	Ps.	98,534
Compras		-		-		-		73		458		29		560
Transferencia de sistemas en desarrollo a terminados		-		-		-		1,085		(1,085)		-		-
Efectos de conversión de monedas extranjeras		(4,992)		(2,556)		(19)		(218)		(2)		(44)		(7,831)
Cambios en el valor de activos por reconocimiento de la inflación		1,121		-		-		-		-		-		1,121
Capitalización de costos por financiamiento		-		-		-		28		-		-		28
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2015</b>	Ps.	66,392	Ps.	21,037	Ps.	120	Ps.	3,850	Ps.	683	Ps.	330	Ps.	92,412
Saldo al 1 de enero de 2016	Ps.	66,392	Ps.	21,037	Ps.	120	Ps.	3,850	Ps.	683	Ps.	330	Ps.	92,412
Compras		-		-		-		127		609		2		738
Cambios en el valor contable de activos adquiridos en combinación de negocios pasadas		9,602		7,856		1,067		247		3		109		18,884
Transferencia de sistemas en desarrollo a terminados		-		-		-		304		(304)		-		-
Bajas		-		-		-		(323)		-		(2)		(325)
Efectos de conversión de monedas extranjeras		8,124		4,689		61		363		(193)		36		13,080
Cambios en el valor de activos por reconocimiento de la inflación		1,220		-		-		-		-		-		1,220
Capitalización de costos por financiamiento		-		-		-		11		-		-		11
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2016</b>	Ps.	85,338	Ps.	33,582	Ps.	1,248	Ps.	4,579	Ps.	798	Ps.	475	Ps.	126,020
Saldo al 1 de enero de 2017	Ps.	85,338	Ps.	33,582	Ps.	1,248	Ps.	4,579	Ps.	798	Ps.	475	Ps.	126,020
Compras		1,288		-		7		179		920		446		2,840
Cambios en el valor contable de activos adquiridos en combinación de negocios pasadas		9,041		(6,139)		-		6		-		64		2,972
Transferencia de sistemas en desarrollo a terminados		-		-		-		412		(412)		-		-
Bajas		-		-		-		-		-		-		-
Efectos de conversión de monedas extranjeras		(2,293)		(1,215)		101		(86)		(15)		(52)		(3,560)
Cambios en el valor de activos por reconocimiento de la inflación		(727)		-		-		-		-		175		(552)
Deterioro de Venezuela		(745)		-		-		-		-		-		(745)
Efecto de Venezuela (Nota 3.3)		-		-		-		-		-		(139)		(139)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2017</b>	Ps.	91,902	Ps.	26,228	Ps.	1,356	Ps.	5,090	Ps.	1,291	Ps.	969	Ps.	126,836
<b>Gasto por amortización</b>														
Saldo al 1 de enero de 2015	Ps.	-	Ps.	-	Ps.	-	Ps.	(1,273)	Ps.	-	Ps.	(237)	Ps.	(1,510)
Gasto por amortización		-		-		-		(339)		-		(35)		(374)
Efectos de conversión de monedas extranjeras		-		-		-		174		-		52		226
Saldo al 31 de diciembre de 2015		-		-		-		(1,438)		-		(220)		(1,658)
Gasto por amortización		-		-		-		(427)		-		(35)		(462)
Bajas		-		-		-		249		-		-		249
Efectos de conversión de monedas extranjeras		-		-		-		(148)		-		(37)		(185)
Saldo al 31 de diciembre de 2016		-		-		-		(1,764)		-		(292)		(2,056)
Gasto por amortización		-		-		-		(605)		-		(42)		(647)
Bajas		-		-		-		-		-		-		-
Efectos de conversión de monedas extranjeras		-		-		-		46		-		184		230
Efecto de Venezuela (Nota 3.3)		-		-		-		-		-		(120)		(120)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2017</b>	Ps.	-	Ps.	-	Ps.	-	Ps.	(2,323)	Ps.	-	Ps.	(270)	Ps.	(2,593)
Saldo al 31 de diciembre de 2015	Ps.	66,392	Ps.	21,037	Ps.	120	Ps.	2,412	Ps.	683	Ps.	110	Ps.	90,754
Saldo al 31 de diciembre de 2016	Ps.	85,338	Ps.	33,582	Ps.	1,248	Ps.	2,815	Ps.	798	Ps.	183	Ps.	123,964
Saldo al 31 de diciembre de 2017	Ps.	91,902	Ps.	26,228	Ps.	1,356	Ps.	2,767	Ps.	1,291	Ps.	699	Ps.	124,243

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 la Compañía capitalizó costos de financiamiento por Ps. —, Ps. 8 y Ps. 28, respectivamente los cuales surgen por Ps. —, Ps. 28 y Ps. 410 de activos calificables. Las tasas efectivas utilizadas para determinar el importe del costo de financiamiento elegible para capitalización fueron de —%, 4.1% y 4.1%.

El 28 marzo de 2017, la Compañía adquirió los derechos de distribución y otros intangibles de AdeS, Bebidas de Soja, en sus territorios de México y Colombia por un monto de Ps. 1,664. Esta adquisición se hizo para reforzar la posición de liderazgo de la Compañía.

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2017, la amortización de activos intangibles se reconoce en el rubro de costo de ventas, gastos de ventas y gastos de administración por un importe to Ps. 22, Ps. 83 y Ps. 544, respectivamente

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2016, la amortización de activos intangibles se reconoce en el rubro de costo de ventas, gastos de ventas y gastos de administración por un importe to Ps. 8, Ps. 106 y Ps. 358, respectivamente

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2015, la amortización de activos intangibles se reconoce en el rubro de costo de ventas, gastos de ventas y gastos de administración por un importe de Ps. 5, Ps. 60 y Ps. 309, respectivamente.

Los activos intangibles de la Compañía, tales como los costos de tecnología y sistemas de gestión están sujetos a amortización con un intervalo de 3 a 10 años.

### PRUEBAS DE DETERIORO PARA UNIDADES GENERADORAS DE EFECTIVO CON CRÉDITO MERCANTIL Y DERECHOS DE DISTRIBUCIÓN

Para efectos de las pruebas por deterioro, el crédito mercantil y los derechos de distribución son asignados y monitoreados por país, el cual es considerado como la Unidad Generadora de Efectivo (UGE).

El valor en libros acumulado del crédito mercantil y de los derechos de distribución asignado a cada UGE se integra de la siguiente manera:

En millones de Ps.	2017	2016
México	Ps. 56,352	Ps. 55,137
Guatemala	488	499
Nicaragua	484	532
Costa Rica	1,520	1,622
Panamá	1,185	1,241
Colombia	5,824	5,988
Venezuela	—	1,225
Brasil	48,345	52,609
Argentina	50	67
Filipinas	3,882	—
Total	Ps. 118,130	Ps. 118,920

Para el crédito mercantil y los derechos de distribución, la Compañía realiza pruebas de deterioro anualmente. Los montos recuperables de las UGEs se basan en los cálculos del valor en uso. El valor en uso se determina descontando los flujos de efectivo futuros generados por el uso continuo de la UGE.

Las estimaciones anteriores pueden diferir de los resultados obtenidos a través del tiempo; sin embargo, la Compañía prepara sus estimaciones con base a la situación actual de cada una de las UGE.

Los valores recuperables se basan en el valor en uso. El valor de uso de la UGE se determina con base en el método de flujos de caja descontados. Los principales supuestos utilizados en la proyección de los flujos de caja son: volumen, tasa de inflación anual esperada a largo plazo, y el costo promedio ponderado de capital ("CPPC") utilizado para descontar los flujos proyectados.

Para determinar la tasa de descuento, la Compañía utiliza el CPPC determinado para cada una de las unidades generadoras de efectivo en términos reales y como se describe en los siguientes párrafos.

Las tasas de descuento estimadas para preparar la NIC 36 "Deterioro del valor de los activos", prueba de deterioro para cada UGE consideran supuestos de participantes de mercado. Los participantes del mercado han sido seleccionados teniendo en cuenta el tamaño, las operaciones y las características de la empresa que son similares a los de la Compañía.

Las tasas de descuento representan la evaluación actual de los riesgos asociados a cada unidad generadora de efectivo, teniendo en cuenta el valor temporal del dinero y los riesgos individuales de los activos subyacentes que no han sido incorporados en las estimaciones de flujos de efectivo. El cálculo de la tasa de descuento se basa en los costos de oportunidad que un participante en el mercado considerando las circunstancias específicas de la Compañía y de sus segmentos operativos y se deriva de su CPPC. El CPPC tiene en consideración tanto la deuda como el capital. El costo del capital se deriva de la rentabilidad esperada por los accionistas de la Compañía. El costo de la deuda se basa en el interés devengado que la empresa está obligada. Riesgos específicos del segmento se incorpora mediante la aplicación de factores Beta individuales. Los factores beta son evaluados anualmente con base en datos de mercado disponibles.

Los supuestos de los participantes del mercado son importantes, ya que, no sólo incluyen datos de la industria de las tasas de crecimiento, la administración también evalúa la posición de la UGE, en relación con sus competidores, la cual podría cambiar durante el período proyectado.

Los supuestos clave utilizados para el cálculo del valor en uso son los siguientes:

- Los flujos de efectivo fueron proyectados con base en resultados operativos reales y un plan de negocios de cinco años. Los flujos de efectivo por un periodo adicional de cinco años se proyectaron manteniendo tasas moderadas de crecimiento y márgenes por país del último periodo base. La Compañía considera que estas proyecciones se justifican debido a la naturaleza del negocio a largo plazo y experiencias pasadas.
- Después del primer periodo de diez años, los flujos de efectivo fueron extrapolados utilizando una tasa de perpetuidad equivalente al crecimiento poblacional anual esperado, con el fin de calcular el valor terminal de recuperación.
- Para calcular el valor de recuperación de las UGE, la Compañía utilizó por cada unidad, el Costo Promedio Ponderado de Capital ("CPPC") antes de impuestos para descontar los flujos; consideran un ajuste por prima de riesgo.

Los supuestos clave por UGE para la prueba de deterioro al 31 de diciembre de 2017 son los siguientes:

UGE	CPPC Antes de impuestos	CPPC Después de impuestos	Inflación anual esperada a largo plazo 2018-2027	Tasas de crecimiento de volumen esperadas 2018-2027
México	7.3%	5.3%	3.7%	2.2%
Guatemala	13.9%	10.7%	4.7%	7.1%
Nicaragua	16.6%	10.6%	5.0%	4.9%
Costa Rica	11.5%	7.8%	3.3%	2.7%
Panamá	8.3%	6.5%	2.3%	3.4%
Colombia	9.1%	6.6%	3.1%	3.2%
Brasil	9.7%	6.2%	4.1%	1.3%
Argentina	11.0%	7.3%	10.7%	3.1%
Filipinas	9.7%	5.9%	3.6%	3.4%

Los supuestos clave por UGE para la prueba de deterioro al 31 de diciembre de 2016 son los siguientes:

UGE	CPPC Antes de impuestos	CPPC Después de impuestos	Inflación anual esperada a largo plazo 2018-2027	Tasas de crecimiento de volumen esperadas 2018-2027
México	6.8%	6.3%	3.7%	1.2%
Guatemala	9.9%	9.5%	5.0%	13.2%
Nicaragua	10.6%	10.1%	4.2%	5.7%
Costa Rica	8.4%	8.3%	4.4%	4.7%
Panamá	7.8%	7.4%	3.0%	4.9%
Colombia	7.9%	7.5%	3.2%	4.0%
Venezuela	17.5%	17.0%	117.3%	1.0%
Brasil	8.7%	8.1%	4.4%	2.9%
Argentina	9.1%	8.5%	12.2%	4.1%

Los valores asignados a los supuestos clave representan la evaluación por parte de la administración de tendencias futuras en la industria y se basan tanto en fuentes externas como en fuentes internas (información histórica). La Compañía aplicó consistentemente su metodología para determinar el Costo Promedio Ponderado de Capital específico de la UGE para realizar su prueba anual de deterioro.

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2017 y debido a las condiciones económicas y operacionales de Venezuela, La Compañía ha reconocido un deterioro de sus derechos de distribución en dicho país por Ps. 745, dicho monto ha sido contabilizado en la línea de otros gastos en el estado de resultados consolidado.

## SENSIBILIDAD A CAMBIOS EN SUPUESTOS

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía realizó una sensibilidad del cálculo del deterioro, tomando en cuenta un cambio adverso en CPPC después de impuestos, de acuerdo con la prima de riesgo país, utilizando para cada país la desviación relacionada entre capital y títulos públicos y una sensibilidad adicional al volumen de 100 puntos base, excepto y concluyó que no se registraría ningún deterioro.

UGE	Cambio en CPPC	Cambio en crecimiento de volumen TCAC <sup>(1)</sup>	Efecto de valuación
México	+0.16%	-1.0%	Passes by 5.2x
Guatemala	+1.52%	-1.0%	Passes by 7.4x
Nicaragua	+4.27%	-1.0%	Passes by 3.1x
Costa Rica	+0.64%	-1.0%	Passes by 2.3x
Panamá	+0.12%	-1.0%	Passes by 12.1x
Colombia	+0.19%	-1.0%	Passes by 2.5x
Brasil	+0.26%	-1.0%	Passes by 3.6x
Argentina	+4.39%	-1.0%	Passes by 299x
Filipinas	+0.46%	-1.0%	Passes by 2.1x

<sup>(1)</sup> Tasa de Crecimiento Anual Compuesta (TCAC)

**Nota 12. OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES Y OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES**

## 12.1 OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES:

	2017	2016
Gastos de publicidad pagados por anticipado no corriente	Ps. 376	Ps. 392
Depósitos en garantía <sup>(1)</sup>	1,835	1,829
Anticipo de bonos	195	150
Anticipo para adquisiciones de propiedad, planta y equipo	266	173
Pago basado en acciones	151	168
Activos indemnizables por combinación de negocios <sup>(2)</sup>	4,510	8,081
Impuestos por recuperar por combinación de negocios	459	488
Otros	329	199
	Ps. 8,121	Ps. 11,480

<sup>(1)</sup> Como es costumbre en Brasil, la Compañía ha sido requerida por las autoridades para garantizar contingencias fiscales, legales y laborales con depósitos en garantía.

<sup>(2)</sup> Corresponde a activos indemnizables que están garantizados por antiguos propietarios de Vonpar según el acuerdo de compra de acciones.

## 12.2 OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES:

	2017	2016
Otros activos financieros no corrientes	Ps. 322	Ps. 118
Instrumentos financieros derivados (Ver Nota 19)	955	4,615
	Ps. 1,277	Ps. 4,733

Al 31 de diciembre 2017 y 2016, no existen variaciones significativas entre el valor razonable y el valor en libros de las cuentas por cobrar a largo plazo. El valor razonable se determina con el valor de los flujos descontados en donde la tasa de descuento se estima utilizando las tasas actuales ofrecidas para cobros con montos y vencimientos similares, que se considera en el nivel 2 en la jerarquía del valor razonable.

## Nota 13. SALDOS Y OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS Y COMPAÑÍAS ASOCIADAS

Los saldos y operaciones entre la Compañía y sus subsidiarias han sido eliminados en la consolidación y no se revelan en esta nota.

Los estados consolidados de situación financiera y los estados consolidados de resultados incluyen los siguientes saldos y operaciones con partes relacionadas y compañías asociadas:

	2017	2016
<b>Saldos:</b>		
<b>Activos (corrientes incluidos en cuentas por cobrar)</b>		
Deuda de FEMSA y Subsidiarias (ver Nota 6) <sup>(1) (4)</sup>	Ps. 402	Ps. 549
Deuda de The Coca-Cola Company (ver Nota 6) <sup>(1) (4)</sup>	2,054	1,857
Deuda de Grupo Heineken <sup>(1)</sup>	290	304
Otras cuentas por cobrar <sup>(1)</sup>	27	64
Accionistas Vonpar (ver Nota 6)	1,219	–
	Ps. 3,992	Ps. 2,774
<b>Pasivos (incluidos en proveedores y otros pasivos y prestamos)</b>		
Deuda con FEMSA y Subsidiarias <sup>(3) (4)</sup>	Ps. 1,038	Ps. 905
Deuda con The Coca-Cola Company <sup>(2) (3) (4)</sup>	3,731	4,454
Deuda con Grupo Heineken <sup>(3)</sup>	1,348	1,414
Otras cuentas por pagar <sup>(3)</sup>	330	654
	Ps. 6,447	Ps. 7,427

<sup>(1)</sup> Presentada en cuentas por pagar.

<sup>(2)</sup> Registrada en préstamos bancarios.

<sup>(3)</sup> Registrada en cuentas por pagar y proveedores.

<sup>(4)</sup> Tenedora

Los saldos con partes relacionadas se consideran recuperables. Por consiguiente, por los años que terminaron 31 de diciembre de 2017 y 2016, no hubo ningún gasto derivado por incobrabilidad de saldos con partes relacionadas.

Las operaciones entre la Compañía y otras partes relacionadas son las siguientes:

Operaciones	2017	2016	2015
<b>Ingresos:</b>			
Ventas a partes relacionadas	Ps. 4,761	Ps. 4,274	Ps. 3,803
Intereses recibidos de Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V..	–	1	–
Intereses recibidos de BBVA Bancomer, S.A. de C.V..	138	17	13
<b>Compras:</b>			
Compras y otros gastos de FEMSA	7,773	8,328	7,720
Compras de concentrado a The Coca-Cola Company	33,898	38,146	27,330
Compras de materia prima, cerveza y gastos de operación a Heineken	13,608	8,823	6,944
Gastos de publicidad pagados a The Coca-Cola Company	1,392	2,354	1,316
Compras de Jugos del Valle	2,604	2,428	2,135
Compras de azúcar a Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V.	1,885	1,765	1,236
Compras de azúcar de Beta San Miguel	1,827	1,349	1,264
Compras de azúcar, lata y tapas de lata a Promotora Mexicana de Embotelladores, S.A. de C.V.	839	759	587
Compras de productos enlatados a Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.	804	798	731
Compra de inventarios a Leao Alimentos e Bebidas, LTDA	4,010	3,448	3,359
Compras de resina de Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V.	267	265	220
Donativos al Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, A.C. <sup>(1)</sup>	1	1	–
Donaciones a Fundación FEMSA, A.C.	2	92	–
Intereses pagados a The Coca-Cola Company	11	–	1
Primas de seguros por pólizas con Grupo Nacional Provincial, S.A.B. <sup>(1)</sup>	–	1	22
Otros gastos con partes relacionadas	202	185	24

<sup>(1)</sup> Uno o más miembros del Consejo de Administración o de la alta dirección de la Compañía son también miembros del Consejo de Administración o de la alta dirección de las compañías con las que se realizaron estas transacciones.

Los beneficios a empleados pagados al personal gerencial clave y/o directivo de la Compañía reconocidos como un gasto durante el periodo reportado fueron los siguientes:

	2017		2016		2015	
Beneficios a empleados a corto plazo	Ps.	621	Ps.	652	Ps.	552
Beneficios por terminación		27		154		32
Pagos basado en acciones		316		258		138

#### Nota 14. SALDOS Y OPERACIONES EN MONEDAS EXTRANJERAS

Los activos y pasivos denominadas en monedas extranjeras son aquellos que fueron realizados en monedas diferentes de la moneda funcional de la Compañía. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los activos, pasivos y transacciones denominados en monedas extranjeras, expresados en pesos mexicanos (montos contractuales), son:

Saldos	Activos		Pasivos	
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Al 31 de diciembre de 2017				
Dólares americanos	5,852	–	2,783	53,093
Euros	–	–	1,547	–
Al 31 de diciembre de 2016				
Dólares americanos	2,097	686	3,544	66,995
Euros	–	–	19	–

Las transacciones en moneda extranjera al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, expresados en pesos mexicanos (montos contractuales), son:

Operaciones	Ingresos	Compras de materia prima	Gastos por intereses	Otros
Al 31 de diciembre de 2017 Dólares americanos	653	13,381	2,454	1,544
Al 31 de diciembre de 2017 Euros	–	18	–	–
Al 31 de diciembre de 2016 Dólares americanos	736	13,242	2,235	1,796
Al 31 de diciembre de 2015 Dólares americanos	569	11,458	1,965	1,301

#### Nota 15. BENEFICIOS POSTERIORES AL RETIRO Y OTROS BENEFICIOS A EMPLEADOS

La Compañía cuenta con varios pasivos laborales por beneficios a empleados relacionados a pensiones y planes de retiro, prima de antigüedad y beneficios posteriores al empleo. Los beneficios varían dependiendo del país donde se encuentran los empleados. Más adelante se presenta el tratamiento que da la Compañía a obligaciones laborales en México los cuales incluyen sustancialmente la mayoría de aquellos que fueron registrados en los estados financieros consolidados.

Durante 2016, la Compañía liquidó su plan de pensiones en Colombia y Brasil, respectivamente y consecuentemente reconoció los efectos correspondientes del acuerdo según se describen a continuación. En Colombia, la liquidación del plan de pensiones fue solo para ciertos ejecutivos

## 15.1 PREMISAS

La Compañía evalúa la razonabilidad de las premisas utilizadas en sus cálculos de pasivos laborales por beneficios a empleados posteriores al empleo y otros beneficios a empleados no corrientes cada año. Los cálculos actuariales para determinar las primas del plan de pensiones y jubilaciones y prima de antigüedad, así como el costo del periodo, fueron determinados utilizando los siguientes supuestos de largo plazo para países no hiperinflacionarios más significativos:

México	2017	2016	2015
<b>Financiero:</b>			
Tasa de descuento usada para calcular los beneficios definidos	7.60%	7.60%	7.00%
Incremento de sueldos	4.50%	4.50%	4.50%
Incrementos futuros de pensiones	3.50%	3.50%	3.50%
<b>Biométrico:</b>			
Mortalidad	EMSSA 2009 <sup>(1)</sup>	EMSSA 2009 <sup>(1)</sup>	EMSSA 2009 <sup>(1)</sup>
Incapacidad	IMSS-97 <sup>(2)</sup>	IMSS-97 <sup>(2)</sup>	IMSS-97 <sup>(2)</sup>
Edad de retiro normal	60 años	60 años	60 años
Tabla de rotación de personal	BMAR2007 <sup>(3)</sup>	BMAR2007 <sup>(3)</sup>	BMAR2007 <sup>(3)</sup>

<sup>(1)</sup> EMSSA. Experiencia Mexicana de Seguridad Social

<sup>(2)</sup> IMSS. Experiencia Mexicana del Instituto Mexicano del Seguro Social

<sup>(3)</sup> BMAR. Experiencia Actuarial

En México la metodología usada para determinar la tasa de descuento fue el Rendimiento o Tasa Interna de Retorno ("TIR"), que incluye una curva de rendimiento. En este caso, las tasas esperadas de cada periodo se tomaron de una curva de rendimiento del Certificado de la Tesorería de la Federación (conocidos en México como CETES). Debido a que no hay un mercado profundo en obligaciones corporativas de alta calidad en México.

En México, al retiro, la Compañía compra una anualidad para los altos ejecutivos, que será pagada de acuerdo con la opción elegida por el empleado.

Con base en estos supuestos, los montos de beneficios que se espera pagar en los siguientes años son los siguientes:

	Plan de pensiones y jubilación	Prima de antigüedad
2018	324	22
2019	160	21
2020	243	21
2021	169	21
2022	170	23
2023 a 2027	1,639	139

## 15.2 SALDOS DE ACTIVOS DEL FONDO PASIVOS POR BENEFICIOS POSTERIORES AL EMPLEO Y OTROS BENEFICIOS A EMPLEADOS NO CORRIENTES

	2017	2016
<b>Plan de pensiones y Jubilaciones:</b>		
Obligaciones por beneficios adquiridos	Ps. 389	Ps. 656
Obligaciones por beneficios no adquiridos	1,398	1,318
Obligaciones por beneficios acumulados	1,787	1,974
Exceso de obligaciones por beneficios definidos proyectados sobre las obligaciones de beneficios acumulados	2,582	941
Obligaciones por beneficios definidos	4,369	2,915
Fondos del plan de pensiones a valor razonable	(1,692)	(910)
Pasivo por beneficios definidos netos	Ps. 2,677	Ps. 2,005
<b>Prima de Antigüedad:</b>		
Obligaciones por beneficios acumulados	Ps. 36	Ps. 18
Obligaciones por beneficios no adquiridos	267	175
Obligaciones por beneficios acumulados	303	193
Exceso de obligaciones por beneficios definidos proyectados sobre las obligaciones de beneficios acumulados	158	223
Obligaciones por beneficios definidos	461	416
Fondos del plan de prima de antigüedad a valor razonable	(109)	(102)
Pasivo por beneficios definidos netos	Ps. 352	Ps. 314
Total de otros beneficios a empleados no corrientes y posteriores al empleo	Ps. 3,029	Ps. 2,319

## 15.3 ACTIVOS DEL FONDO

Los activos del fondo están constituidos por instrumentos de rendimiento fijo y variable, registrados a valor de mercado, los cuales se encuentran invertidos como sigue:

Tipo de instrumento	2017	2016
<b>Rendimiento fijo:</b>		
Instrumentos bursátiles	14%	24%
Rentas vitalicias	12%	18%
Instrumentos bancarios	6%	1%
Instrumentos del gobierno federal	50%	39%
<b>Rendimiento variable:</b>		
Acciones listadas en mercado de valores	18%	18%
	100%	100%

En México, el marco regulador para planes de pensiones está establecido en la Ley del Impuesto Sobre la Renta y sus reglamentos, la Ley Federal del Trabajo y la Ley del Instituto Mexicano del Seguro Social. Ninguna de estas leyes establece niveles mínimos de fondeo, ni un nivel mínimo requerido para realizar aportaciones.

En México, la Ley del Impuesto Sobre la Renta requiere que, en caso de planes privados, un cierto porcentaje de los activos debe ser invertido en instrumentos del Gobierno Federal, ciertos avisos deben ser enviados a las autoridades.

Los planes de pensiones de la Compañía cuentan con una comisión técnica que es responsable de verificar la adecuada operación del plan de pensiones en relación con el pago de beneficios, valuaciones actuariales del plan y el monitoreo y supervisión del beneficiario. La comisión es responsable de decidir la cartera de inversión y los tipos de instrumentos en los cuales se invertirá el fondo. Esta comisión técnica también es responsable de revisar la operación correcta del plan en todos los países en los cuales la Compañía otorga estos beneficios.

Los riesgos relacionados con los planes de beneficios a los empleados de la Compañía están asociados principalmente con sus activos del plan. Los activos del plan de la Compañía están invertidos en una cartera diversificada, la cual considera el plazo del plan con el objetivo de invertir en activos cuyo rendimiento esperado coincide con los pagos futuros estimados.

Debido a que las leyes fiscales mexicanas limitan la inversión en los activos del plan al 10% para partes relacionadas, ese riesgo no se considera importante para fines de las subsidiarias mexicanas de la Compañía.

La Compañía tiene la política de invertir al menos 30% de los activos del fondo en instrumentos del Gobierno Federal Mexicano. Los lineamientos para el portafolio objetivo han sido establecidos para la porción restante de los activos y las decisiones sobre inversión se toman para cumplir con dichos lineamientos en la medida en que las condiciones del mercado y los fondos disponibles así lo permitan.

En México, los montos y tipos de valores de la Compañía en partes relacionadas, incluidos en los activos del plan, son los siguientes:

	2017		2016	
<b>México</b>				
<b>Portafolio:</b>				
<b>Deuda:</b>				
Grupo Televisa, S.A.B. de C.V.	Ps.	17	Ps.	17
Grupo Financiero Banorte, S.A.B. de C.V.		7		7
Grupo Industrial Bimbo, S.A.B. de C. V.		24		14
Gentera, S.A.B. de C.V.		8		8
El Puerto de Liverpool, S.A.B. de C.V.		–		5
<b>Capital:</b>				
Fomento Económico Mexicano, S.A.B de C.V.		8		7
Gruma, S.A.B. de C.V.		3		–
Grupo Industrial Bimbo, S.A.B. de C.V.		–		6
Gentera, S.A.B. de C.V.		4		–
El Puerto de Liverpool, S.A.B. de C.V.		5		–

Durante los años terminados el 31 de diciembre 2017, 2016 y 2015, la Compañía no ha realizado contribuciones significativas a los activos del plan y no espera realizar contribuciones significativas durante el siguiente año fiscal.

#### 15.4 MONTOS RECONOCIDOS EN EL ESTADO CONSOLIDADO DE RESULTADOS Y EL ESTADO CONSOLIDADO DE UTILIDAD INTEGRAL

	Estado de resultados				OPUI Acumulado	
	Costo Laboral	Costo de servicios pasados	Utilidad o pérdida por liquidación o reducción	Interés neto sobre el pasivo neto por beneficios definidos	Remediones del pasivo neto por beneficios definidos, neto de impuestos	
<b>2017</b>						
Plan de pensiones y jubilaciones	Ps. 241	Ps. 10	Ps. –	Ps. 159	Ps. 539	
Prima de antigüedad	44	–	–	23	28	
Total	Ps. 285	Ps. 10	Ps. –	Ps. 182	Ps. 567	

	Estado de resultados				OPUI Acumulado	
	Costo Laboral	Costo de servicios pasados	Utilidad o pérdida por liquidación o reducción	Interés neto sobre el pasivo neto por beneficios definidos	Remediones del pasivo neto por beneficios definidos, neto de impuestos	
<b>2016</b>						
Plan de pensiones y jubilaciones	Ps. 145	Ps. 43	Ps. (61)	Ps. 134	Ps. 558	
Prima de antigüedad	45	–	–	20	27	
Total	Ps. 190	Ps. 43	Ps. (61)	Ps. 154	Ps. 585	

	Estado de resultados				OPUI Acumulado	
	Costo Laboral	Costo de servicios pasados	Utilidad o pérdida por liquidación o reducción	Interés neto sobre el pasivo neto por beneficios definidos	Remediones del pasivo neto por beneficios definidos, neto de impuestos	
<b>2015</b>						
Plan de pensiones y jubilaciones	Ps. 142	Ps. –	Ps. (120)	Ps. 124	Ps. 429	
Prima de antigüedad	45	–	(9)	20	33	
Beneficios posteriores al empleo	5	–	–	9	–	
Total	Ps. 192	Ps. –	Ps. (129)	Ps. 153	Ps. 462	

## SECCIÓN FINANCIERA

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, la Compañía incluyó Ps. 285, Ps. 190 y Ps. 192 por concepto de costo laboral en el estado de resultados consolidado en el rubro de costo de ventas, gastos de administración y gastos de ventas.

Las remediciones del pasivo neto por beneficios definidos reconocidos dentro de otras partidas de la utilidad integral neta de impuestos fueron las siguientes:

	2017	2016	2015
Monto acumulado en otras partidas de la utilidad integral al inicio del periodo	Ps. 585	Ps. 462	Ps. 600
Reconocidas durante el año (pasivo por obligación y planes de activo)	(169)	75	(49)
Ganancia y pérdidas actuariales que surgen de cambios en supuestos financieros	165	(29)	(77)
Efecto de conversión (pérdidas) ganancias	(14)	77	(12)
Monto acumulado en otras partidas de la utilidad integral al final del periodo, neto de impuestos	Ps. 567	Ps. 585	Ps. 462

Las remediciones del pasivo neto por beneficios definidos incluyen lo siguiente:

- El rendimiento sobre activos del plan, excluyendo montos incluidos en el gasto financiero neto.
- Ganancias y pérdidas actuariales que surgen de cambios en supuestos demográficos.
- Ganancias y pérdidas actuariales que surgen de cambios en supuestos financieros.

### 15.5 CAMBIOS EN EL SALDO DE LA OBLIGACIÓN POR BENEFICIOS DEFINIDOS PARA BENEFICIOS A EMPLEADOS POSTERIORES AL EMPLEO Y OTROS BENEFICIOS A EMPLEADOS NO CORRIENTES

	2017	2016	2015
<b>Planes de pensión y jubilación:</b>			
Saldo inicial	Ps. 2,915	Ps. 2,687	Ps. 2,701
Costo laboral	241	145	142
Efectos de reducción	-	(61)	(120)
Costo (pérdida) financiero	258	194	185
Ganancias (pérdidas) actuariales	190	(7)	(58)
Ganancia (pérdida) por efecto de conversión	(69)	141	39
Beneficios pagados	(385)	(192)	(202)
Adquisiciones	1,209	-	-
Costo de servicios pasados	10	8	-
	Ps. 4,369	Ps. 2,915	Ps. 2,687

#### Prima de antigüedad:

Saldo inicial	Ps. 416	Ps. 404	Ps. 393
Costo laboral	44	45	45
Efectos de reducción	-	-	(9)
Costo financiero	29	27	26
Ganancias (pérdidas) actuariales	12	(22)	(21)
Beneficios pagados	(40)	(38)	(30)
	Ps. 461	Ps. 416	Ps. 404

#### Post-employment:

Saldo inicial	Ps. -	Ps. 135	Ps. 194
Costo laboral	-	-	5
Costo pasivo cierto	-	-	73
Costo financiero	-	-	-
Reclasificación del costo de pasivos ciertos	-	(135)	-
Pérdidas actuariales	-	-	-
Pérdida por efecto de conversión	-	-	(137)
Beneficios pagados	-	-	-
	Ps. -	Ps. -	Ps. 135

## 15.6 CAMBIOS EN EL SALDO DE LOS ACTIVOS DEL PLAN

	2017		2016		2015	
<b>Plan de pensiones y jubilaciones:</b>						
Saldo inicial	Ps.	910	Ps.	864	Ps.	872
Rendimiento real de los activos del plan		113		15		26
Ganancia por fluctuación cambiaria		86		4		2
Rentas vitalicias		21		28		27
Beneficios pagados		(136)		(1)		(63)
Adquisiciones		698				
Saldo final	Ps.	1,692	Ps.	910	Ps.	864
<b>Prima de antigüedad</b>						
Saldo inicial	Ps.	102	Ps.	101	Ps.	92
Rendimiento real de los activos del plan		7		1		9
Saldo final	Ps.	109	Ps.	102	Ps.	101

Como resultado de las inversiones de la Compañía en planes de rentas vitalicias, la Compañía no espera que sea necesario hacer aportaciones posteriores a los activos del plan para cumplir sus obligaciones futuras.

## 15.7 VARIACIÓN DE LAS PREMISAS

La Compañía decidió que las premisas actuariales relevantes que están sujetos a sensibilidad y valuados a través del método de crédito unitario proyectado, son la tasa de descuento y la tasa de incremento salarial. Las razones para elegir estos supuestos son las siguientes:

- Tasa de descuento: La tasa que determina el valor de las obligaciones a través el tiempo.
- Tasa de incremento de salarial: La tasa que considera el aumento de sueldos que implica un incremento en el beneficio por pagar.

El siguiente cuadro presenta el impacto en términos absolutos de una variación del 0.5% en los supuestos actuariales más importantes sobre el pasivo neto por beneficios definidos asociados con los planes de beneficios definidos de la Compañía. La sensibilidad de 0.5% en las hipótesis actuariales significativas está basada en una proyección a largo plazo de las tasas de descuento de México y una proyección en las curvas de rendimiento de los bonos soberanos a largo plazo:

+0.5%:	Estado de resultados					OPUI Acumulado	
	Costo Laboral	Costo laboral de servicios pasados	Utilidad o pérdida por liquidación o reducción	Interés neto sobre el pasivo neto de beneficios definidos	Remediones del pasivo neto por beneficios definidos		
Tasa de descuento usada para calcular la obligación por beneficios definidos y el interés neto sobre el pasivo neto por beneficios definidos							
Plan de pensiones y jubilaciones	Ps. 228	Ps. 10	Ps. –	Ps. 157	Ps. 535		
Prima de antigüedad	42	–	–	23	36		
Total	Ps. 270	Ps. 10	Ps. –	Ps. 180	Ps. 571		
Incremento de sueldos esperado	Costo Laboral	Costo laboral de servicios pasados	Utilidad o pérdida por liquidación o reducción	Interés neto sobre el pasivo neto de beneficios definidos	Remediones del pasivo neto por beneficios definidos		
Plan de pensiones y jubilaciones	Ps. 255	Ps. 45	Ps. (66)	Ps. 275	Ps. 711		
Prima de antigüedad	46	–	–	32	38		
Total	Ps. 301	Ps. 45	Ps. (66)	Ps. 307	Ps. 749		

## SECCIÓN FINANCIERA

-0.5%:

Tasa de descuento usada para calcular la obligación por beneficios definidos y el interés neto sobre el pasivo neto por beneficios definidos	Costo Laboral	Costo laboral de servicios pasados	Utilidad o pérdida por liquidación o reducción	Interés neto sobre el pasivo neto de beneficios definidos	Remediones del pasivo neto por beneficios definidos
Plan de pensiones y jubilaciones	Ps. 254	Ps. 11	Ps. –	Ps. 162	Ps. 569
Prima de antigüedad	46	–	–	23	40
Total	Ps. 300	Ps. 11	Ps. –	Ps. 185	Ps. 609

Incremento de sueldos esperado	Costo Laboral	Costo laboral de servicios pasados	Utilidad o pérdida por liquidación o reducción	Interés neto sobre el pasivo neto de beneficios definidos	Remediones del pasivo neto por beneficios definidos
Plan de pensiones y jubilaciones	Ps. 227	Ps. 11	Ps. –	Ps. 249	Ps. 692
Prima de antigüedad	41	–	–	29	44
Total	Ps. 268	Ps. 11	Ps. –	Ps. 278	Ps. 736

### 15.8 GASTO POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, los gastos por beneficios a empleados reconocidos en los estados consolidados de resultados son los siguientes:

	2017	2016	2015
<b>Incluidos en costo de ventas:</b>			
Sueldos y salarios	Ps. 4,639	Ps. 4,827	Ps. 4,106
Costos de seguridad social	1,467	1,234	799
Participación de los trabajadores en la utilidad	75	142	125
Costos de pensiones y primas de antigüedad (Nota 15.4)	53	57	56
Gasto por pago basado en acciones (Nota 16.2)	6	11	4
<b>Incluidos en gastos de venta y distribución:</b>			
Sueldos y salarios	12,695	13,526	11,513
Costos de seguridad social	4,456	4,571	2,911
Participación de los trabajadores en la utilidad	484	485	453
Costos de pensiones y primas de antigüedad (Nota 15.4)	183	65	65
Gasto por pago basado en acciones (Nota 16.2)	7	18	6
<b>Incluidos en gastos de administración:</b>			
Sueldos y salarios	2,625	2,839	2,551
Costos de seguridad social	588	472	337
Participación de los trabajadores en la utilidad	31	56	30
Costos de pensiones y primas de antigüedad (Nota 15.4)	56	66	66
Beneficios posteriores al empleo (Nota 15.4)	312	5	5
Gasto por pago basado en acciones (Nota 16.2)	161	177	254
<b>Gasto total por beneficios a empleados</b>	<b>Ps. 27,838</b>	<b>Ps. 28,551</b>	<b>Ps. 23,281</b>

## Nota 16. PROGRAMA DE BONOS

### 16.1 OBJETIVOS CUANTITATIVOS Y CUALITATIVOS

El programa de bonos para ejecutivos se basa en el cumplimiento de ciertas metas establecidas anualmente por la administración, las cuales incluyen objetivos cuantitativos, cualitativos y proyectos especiales.

Los objetivos cuantitativos representan aproximadamente el 50% del bono, y se basan en la metodología del Valor Económico Agregado (Economic Value Added por sus siglas en inglés "EVA"). El objetivo establecido para los ejecutivos de cada entidad está basado en una combinación del EVA generado por cada entidad y por nuestra Compañía y el EVA generado por nuestra Compañía controladora (FEMSA). Los objetivos cualitativos y proyectos especiales representan aproximadamente el 50% restante del bono anual, y están basados en los factores críticos de éxito establecidos al inicio de cada año para cada ejecutivo.

El monto del bono es determinado en función del nivel de responsabilidad de cada participante elegible y con base en el EVA generado por la unidad de negocio aplicable para la que trabaja el empleado. Esta fórmula se ha establecido teniendo en cuenta el nivel de responsabilidad del empleado dentro de la organización, la evaluación de empleado y la compensación competitiva en el mercado.

El objetivo del plan de incentivos está expresado en meses de sueldo y el monto a pagar definitivo se calcula con base en un porcentaje de cumplimiento de las metas establecidas cada año. Los bonos son registrados como parte del estado de resultados y es pagado en efectivo al año siguiente. Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 el gasto por bonos registrado fue de Ps. 701, Ps. 706 y Ps. 549, respectivamente.

### 16.2 PLAN DE BONO PAGADO BASADO EN ACCIONES

La Compañía tiene un plan de incentivo en acciones para beneficio de sus directivos. Este plan utiliza como su métrica principal de evaluación el EVA. Conforme al plan de incentivos de acciones, los directivos elegibles tienen derecho a recibir un bono anual especial (cantidad fija), para la compra de acciones u opciones de FEMSA y Coca-Cola FEMSA, basado en la responsabilidad del ejecutivo en la organización, el resultado del EVA alcanzado y su desempeño individual. Las acciones u opciones adquiridas son depositadas en un fideicomiso y los ejecutivos podrán disponer de éstas a partir del año siguiente en el que les fueron asignadas a razón de un 33% anual. Para los ejecutivos de Coca-Cola FEMSA, el bono anual consiste en un 50% en acciones u opciones de FEMSA y el 50% restante en acciones u opciones de Coca-Cola FEMSA. Al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, no se han adquirido opciones de acciones a favor de los empleados. Hasta 2015, las acciones que fueron adjudicadas por un periodo superior a cinco años. A partir del 1 de enero de 2016 en adelante serán adjudicadas por un periodo de tres años.

El bono especial se concede a los empleados elegidos sobre una base anual y después de retener los impuestos correspondientes. La Compañía aporta el bono especial del empleado (después de impuestos) en efectivo al fideicomiso (que es controlado y consolidado por FEMSA), quien a su vez utiliza los fondos para la compra de acciones de FEMSA y Coca-Cola FEMSA (de acuerdo a las instrucciones del Comité de Prácticas Societarias), que se asignan a cada empleado.

Coca-Cola FEMSA registra su plan de pagos basados en acciones como una operación de pagos basados en acciones liquidadas mediante instrumentos de patrimonio, ya que es el fideicomiso controlado por FEMSA quien finalmente otorga y liquida con acciones estas obligaciones con los ejecutivos.

Al 31 de diciembre, las acciones asignadas conforme a los planes de incentivos a los ejecutivos de la Compañía fueron como sigue:

Plan incentivo	Número de acciones		Periodo de consolidación
	FEMSA	KOF	
2013	539,020	370,200	2014-2016
2014	489,345	331,165	2015-2017
2015	457,925	415,375	2016-2018
2016	567,671	719,132	2017-2019
<b>2017</b>	326,561	369,791	2018-2020
Total	2,380,522	2,205,663	

Para los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, el gasto total reconocido del periodo precedente de transacciones con pagos basados en acciones, utilizando el modelo de fecha de adjudicación, fue de Ps. 174, Ps. 206 y Ps. 264, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los activos registrados por Coca-Cola FEMSA en sus estados consolidados de situación financiera fueron de Ps. 151 y Ps. 168, respectivamente, ver Nota 12.

**Nota 17. PRÉSTAMOS BANCARIOS Y DOCUMENTOS POR PAGAR**

(En millones de pesos mexicanos)	2018	2019	2020	2021	2022	2023 en adelante	Valor en Libros al 31 de diciembre de 2017	Valor Razonable al 31 de diciembre de 2017	Valor en Libros al 31 de diciembre de 2016
<b>Deuda a corto plazo:</b>									
<b>Deuda a tasa fija:</b>									
<b>Pesos argentinos</b>									
Préstamos bancarios	Ps. 106	Ps. –	Ps. –	Ps. –	Ps. –	Ps. –	Ps. 106	Ps. 107	Ps. 644
Tasa de interés	22.40%	–	–	–	–	–	22.40%	–	31.98%
<b>Dólares americanos</b>									
Préstamos bancarios	–	–	–	–	–	–	–	–	206
Tasa de interés	–	–	–	–	–	–	–	–	3.40%
<b>Subtotal</b>	Ps. 106	Ps. –	Ps. –	Ps. –	Ps. –	Ps. –	Ps. 106	Ps. 107	Ps. 850
<b>Deuda a tasa variable:</b>									
<b>Pesos colombianos</b>									
Préstamos bancarios	1,951	–	–	–	–	–	1,951	1,949	723
Tasa de interés	7.28%	–	–	–	–	–	7.28%	–	9.14%
<b>Subtotal</b>	1,951	–	–	–	–	–	1,951	1,949	723
<b>Deuda corto plazo</b>	Ps. 2,057	Ps. –	Ps. –	Ps. –	Ps. –	Ps. –	Ps. 2,057	Ps. 2,056	Ps. 1,573
<b>Deuda largo plazo:</b>									
<b>Deuda a tasa fija:</b>									
<b>Reales brasileños</b>									
Préstamos bancarios	Ps. 319	Ps. 220	Ps. 152	Ps. 92	Ps. 78	Ps. 73	Ps. 934	Ps. 957	Ps. 508
Tasa de interés	5.78%	5.78%	5.78%	5.78%	5.78%	5.78%	5.78%	–	5.06%
Pagaré <sup>(2)</sup>	–	6,707	–	–	–	–	6,707	6,430	7,022
Tasa de interés	–	0.38%	–	–	–	–	0.38%	–	0.38%
<b>Dólares americanos</b>									
Bono Yankee	8,774	–	9,844	–	–	29,425	48,043	51,938	61,703
Tasa de interés	2.38%	–	4.63%	–	–	4.43%	4.09%	–	3.78%
Pagaré	–	–	–	–	–	–	–	–	–
Tasa de interés	–	–	–	–	–	–	–	–	–
<b>Pesos colombianos</b>									
Préstamos bancarios	728	–	–	–	–	–	728	741	758
Tasa de interés	9.63%	–	–	–	–	–	9.63%	–	9.63%
<b>Pesos mexicanos</b>									
<b>Certificados</b>									
Bursátiles	–	–	–	2,498	–	15,981	18,479	17,035	9,991
Tasa de interés	–	–	–	8.27%	–	6.74%	6.95%	–	6.16%
<b>Subtotal</b>	Ps. 9,821	Ps. 6,927	Ps. 9,996	Ps. 2,590	Ps. 78	Ps. 45,479	Ps. 74,891	Ps. 77,101	Ps. 79,982
<b>Deuda a tasa variable:</b>									
<b>Dólares americanos</b>									
Préstamos bancarios	–	–	–	4,032	–	–	4,032	4,313	4,218
Tasa de interés	–	–	–	2.12%	–	–	2.12%	–	1.60%
<b>Pesos mexicanos</b>									
<b>Certificados</b>									
Bursátiles	–	–	–	–	1,496	–	1,496	1,500	–
Tasa de interés	–	–	–	–	7.70%	–	7.70%	–	–
<b>Pesos argentinos</b>									
Préstamos bancarios	–	–	–	–	–	–	–	–	40
Tasa de interés	–	–	–	–	–	–	–	–	27.84%
<b>Reales brasileños</b>									
Préstamos bancarios	283	284	229	66	7	–	869	883	1,864
Tasa de interés	8.50%	8.50%	8.50%	8.50%	8.50%	–	8.50%	–	5.49%
Documentos por pagar	10	5	–	–	–	–	15	14	26
Tasa de interés	0.44%	0.44%	–	–	–	–	0.44%	–	0.44%
<b>Pesos colombianos</b>									
Préstamos bancarios <sup>(5)</sup>	–	–	–	–	–	–	–	–	1,206
Tasa de interés	–	–	–	–	–	–	–	–	10.47%
<b>Subtotal</b>	293	289	229	4,098	1,503	–	6,412	6,710	7,354
<b>Deuda a largo plazo</b>	10,114	7,216	10,225	6,688	1,581	45,479	81,303	83,811	87,336
<b>Porción circulante de deuda a largo plazo</b>	10,114	–	–	–	–	–	10,114	–	1,479
<b>Total deuda a largo plazo</b>	Ps. –	Ps. 7,216	Ps. 10,225	Ps. 6,688	Ps. 1,581	Ps. 45,479	Ps. 71,189	Ps. 83,811	Ps. 85,857

- (1) Todas las tasas de interés que se muestran en la tabla representan las tasas promedios anual.
- (2) Los pagarés denominados y pagaderos en reales brasileños; sin embargo, está vinculada a la evolución del tipo de cambio entre el real brasileño y el dólar estadounidense. Como resultado, el monto de capital en virtud del pagaré puede incrementarse o reducirse en base a la depreciación o apreciación del real brasileño con relación al dólar estadounidense.
- (3) Durante 2017 un préstamo bancario de largo plazo fue re-financiado por 1 año, así pues fue reclasificado en el corto plazo.

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, el gasto por interés relacionado con préstamos bancarios y documentos por pagar, incluidos en los estados consolidados de resultados dentro de rubro de gasto financiero, incluye lo siguiente:

	<b>2017</b>	<b>2016</b>	<b>2015</b>
Intereses por deudas y préstamos	Ps. 4,369	Ps. 4,099	Ps. 3,540
Capitalización de intereses	-	(32)	(60)
Cargos financieros por beneficios a empleados	182	154	155
Instrumentos financieros derivados	4,161	3,082	2,619
Cargos por operaciones de financiamiento	97	168	83
	<b>Ps. 8,809</b>	<b>Ps. 7,471</b>	<b>Ps. 6,337</b>

La Compañía cuenta con los siguientes bonos: a) registrados en la Bolsa Mexicana de Valores: i) Ps. 2,500 (valor nominal) con vencimiento en 2021 y una tasa de interés fija de 8.27% y, ii) Ps. 7,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2023 y tasa de interés fija del 5.46%, iii) Ps. 1,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2022 y tasa de interés flotante de TIEE + 0.25% iv) Ps. 8,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2027 y tasa de interés fija del 7.87%, y b) registrados en la SEC: i) Nota Senior por \$500 con una tasa de interés fija del 4.63% y vencimiento el 15 de febrero de 2020, ii) Nota Senior por \$445 con una tasa de interés fija del 2.38% y vencimiento el 26 de noviembre de 2018, iii) Nota Senior por \$900 con una tasa de interés fija del 3.88% y vencimiento el 26 de noviembre de 2023, y iv) Nota Senior por \$600 con una tasa de interés fija del 5.25% y vencimiento el 26 de noviembre de 2043 los cuales están garantizados por sus subsidiarias: Propimex, S. de R.L. de C.V., Comercializadora La Pureza de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Grupo Embotellador Cimsa, S. de R.L. de C.V., Refrescos Victoria del Centro, S. de R.L. de C.V., Distribuidora y Manufacturera del Valle de México, S. de R.L. de C.V. (garante sucesor de Servicios Integrados Inmuebles del Golfo, S. de R.L. de C.V.) y Yoli de Acapulco, S.A. de C.V. ("Subsidiarias Garantes"). En la Nota 27 se presenta información complementaria de la información financiera consolidada de las subsidiarias garantes.

El 18 de agosto de 2017, Coca-Cola FEMSA, prepagó parcialmente USD \$555 de un bono en dólares con vencimiento en 2018, reduciendo el monto de la cuenta a USD \$445 con una tasa de interés fija de 2.38%

La Compañía ha celebrado contratos de financiamiento con diferentes instituciones, las cuales estipulan diferentes restricciones y condiciones que consisten principalmente en niveles máximos de apalancamiento y capitalización, así como un valor neto mínimo consolidado y razones de cobertura de deuda e intereses. A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía cumple con todas las restricciones y condiciones establecidas en sus contratos de financiamiento.

## SECCIÓN FINANCIERA

### 17.1 CONCILIACIÓN DE PASIVOS ORIGINADOS DE ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO

	Valor de realización al 31 de Diciembre de 2016	Flujos de efectivo		Virtuales		Valor de realización al 31 de Diciembre de 2017
		Pagos de préstamos	Obtención de préstamos	Fluctuación cambiaria	Efecto por conversión	
Prestamos bancarios a corto plazo	Ps. 1,573	Ps. (1,013)	Ps. 489	Ps. –	Ps. 1,008	Ps. 2,057
Documentos por pagar corto plazo	–	–	–	–	–	–
<b>Total de pasivos para actividades de financiamiento corto plazo</b>	<b>Ps. 1,573</b>	<b>Ps. (1,013)</b>	<b>Ps. 489</b>	<b>Ps. –</b>	<b>Ps. 1,008</b>	<b>Ps. 2,057</b>
Prestamos bancarios a largo plazo	8,594	(2,264)	1,999	190	(1,956)	6,563
Documentos/préstamos largo plazo	78,742	(9,832)	10,000	4,015	(8,185)	74,740
<b>Total de pasivos para actividades de financiamiento largo plazo</b>	<b>Ps. 87,336</b>	<b>Ps. (12,096)</b>	<b>Ps. 11,999</b>	<b>Ps. 4,205</b>	<b>Ps. (10,141)</b>	<b>Ps. 81,303</b>
Porción circulante de la deuda largo plazo <sup>(1) (2)</sup>	Ps. 1,479	–	–	–	–	Ps. 10,114
<b>Total de pasivos para actividades de financiamiento</b>	<b>Ps. 88,909</b>	<b>Ps. (13,109)</b>	<b>Ps. 12,488</b>	<b>Ps. 4,205</b>	<b>Ps. (9,133)</b>	<b>Ps. 83,360</b>

<sup>(1)</sup> La porción corriente de la deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2016 incluye; a) Préstamos bancarios en reales brasileños por un equivalente a Ps. 636, b) Préstamos bancarios en pesos argentinos por un monto equivalente a Ps. 40, c) Cuentas por pagar en reales brasileños por un monto equivalente a Ps. 10 y d) Préstamos bancarios en pesos colombianos por un monto equivalente a Ps. 793.

<sup>(2)</sup> La porción corriente de la deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2017 incluye; a) Préstamos bancarios en reales brasileños por un monto equivalente a Ps. 602, b) Notas senior en dólares americanos por un monto equivalente en Ps. 8,774, c) Documentos por pagar en reales brasileños por un monto equivalente a Ps. 10 y d) Préstamos bancarios en pesos colombianos por un monto equivalente a Ps. 728.

	Valor de realización al 31 de Diciembre de 2015	Flujos de efectivo		Virtuales		Valor de realización al 31 de Diciembre de 2016
		Pagos de préstamos	Obtención de préstamos	Fluctuación cambiaria	Efecto por conversión	
Prestamos bancarios a corto plazo	Ps. 384	Ps. –	Ps. 851	Ps. –	Ps. 338	Ps. 1,573
Documentos por pagar corto plazo	–	–	–	–	–	–
<b>Total de pasivos para actividades de financiamiento corto plazo</b>	<b>Ps. 384</b>	<b>Ps. –</b>	<b>Ps. 851</b>	<b>Ps. –</b>	<b>Ps. 338</b>	<b>Ps. 1,573</b>
Prestamos bancarios a largo plazo	2,068	(1,988)	141	(50)	8,423	8,594
Documentos/préstamos largo plazo	63,818	(2,500)	7,048	10,346	30	78,742
Arrendamientos financieros de largo plazo	460	(460)	–	–	–	–
<b>Total de pasivos para actividades de financiamiento largo plazo</b>	<b>Ps. 66,346</b>	<b>Ps. (4,948)</b>	<b>Ps. 7,189</b>	<b>Ps. 10,296</b>	<b>Ps. 8,453</b>	<b>Ps. 87,336</b>
Porción circulante de la deuda largo plazo <sup>(1) (2)</sup>	Ps. 3,086	–	–	–	–	Ps. 1,479
<b>Total de pasivos para actividades de financiamiento</b>	<b>Ps. 66,730</b>	<b>Ps. (4,948)</b>	<b>Ps. 8,040</b>	<b>Ps. 10,296</b>	<b>Ps. 8,791</b>	<b>Ps. 88,909</b>

- (1) La porción circulante de la deuda en largo plazo al 31 de diciembre de 2015 incluye: a) Préstamos bancarios en reales brasileños por un monto equivalente a Ps. 177, b) Préstamos bancarios en pesos argentinos por un monto equivalente a Ps. 100, c) Arrendamientos en reales brasileños por un monto equivalente a Ps. 67, d) Préstamos bancarios en pesos colombianos por un monto equivalente a Ps. 246 y e) Notas senior por Ps. 2,496.
- (2) La porción circulante de la deuda en largo plazo al 31 de diciembre de 2016 incluye a) Préstamos bancarios en reales brasileños por un monto equivalente a Ps. 636, b) Préstamos bancarios en pesos argentinos por un monto equivalente a Ps. 40, c) Documentos por pagar en reales brasileños por un monto equivalente a Ps. 10 y d) Préstamos bancarios en pesos colombianos por un monto equivalente a Ps. 793.

## Nota 18. OTROS INGRESOS Y OTROS GASTOS

	2017	2016	2015
<b>Otros ingresos:</b>			
Ganancia en venta de activos de larga duración	Ps. 322	Ps. 324	Ps. 233
Cancelación de contingencias	268	329	255
Impuestos por recuperar años anteriores	597	603	20
Impacto de la consolidación de Filipinas (Nota 4.1.2)	2,996	-	-
Otros	188	25	112
	Ps. 4,371	Ps. 1,281	Ps. 620
<b>Otros gastos:</b>			
Provisiones de contingencias	Ps. 943	Ps. 819	Ps. 334
Pérdida en el retiro de activos de larga duración	174	321	332
Pérdida en venta de activos de larga duración	368	358	16
Otros impuestos de Colombia	-	48	55
Pagos por indemnización	302	13	285
Donativos	83	54	221
Pérdida por fluctuación cambiaria relacionada con actividades de operación	2,646	2,799	871
Impacto Venezuela (Nota 3.3)	28,176	-	-
Otros	340	681	254
	Ps. 33,032	Ps. 5,093	Ps. 2,368

## Nota 19. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

### VALOR RAZONABLE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS.

La Compañía usa la jerarquía del valor razonable de tres niveles para ordenar las variables de información utilizadas al medir el valor razonable de sus instrumentos financieros. Los tres niveles se describen a continuación:

- Nivel 1: precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que puede acceder la Compañía a la fecha de medición.
- Nivel 2: datos observables para el activo o pasivo ya sea de forma directa o indirecta, pero que son diferentes a los precios cotizados incluidos en el nivel 1.
- Nivel 3: Es información no observable para el activo o pasivo. La información no observable deberá ser usada para medir el valor razonable cuando no hay datos observables disponibles, para efectos de determinar dicho valor aun cuando exista poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

La Compañía calcula el valor razonable de los activos y pasivos financieros clasificados como nivel 1 y 2 utilizando el método de ingreso, el cual consiste en determinar el valor razonable a través de flujos de efectivo esperados, descontados a su valor presente neto. La siguiente tabla resume los activos y pasivos financieros de la Compañía medidos a valor razonable al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

	2017		2016	
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 1	Nivel 2
Instrumentos financieros derivados activo	Ps. 22	Ps. 1,183	Ps. 375	Ps. 4,977
Instrumentos financieros derivados pasivo	26	4,468	-	5,680
Activos de obligaciones laborales	1,801	-	1,012	-

### 19.1 DEUDA TOTAL

El valor razonable de los préstamos bancarios es calculado basado en el valor descontado de los flujos de efectivo contractuales donde la tasa de descuento estimada usando las tasas actualmente ofertadas para deudas de montos y vencimientos similares, lo cual es considerado nivel 2 en la jerarquía de valor razonable. El valor razonable de la deuda pública de la Compañía esta determinada por los precios del mercado al 31 de diciembre de 2017 y 2016, considerada nivel 1 en la jerarquía de valor razonable (Ver nota 17)

### 19.2 FORWARD PARA COMPRA DE MONEDAS EXTRANJERAS

La Compañía ha celebrado contratos forward con el objetivo de reducir su exposición al riesgo cambiario entre el peso mexicano y otras monedas.

Estos instrumentos han sido designados como coberturas de flujo de efectivo y son reconocidos en el estado consolidado de situación financiera a su valor razonable estimado, el cual se determina con base en los tipos de cambio prevalecientes en el mercado para dar por terminados los contratos a la fecha del cierre del periodo. Los cambios en el valor razonable de estos forward se reconocen como parte de otras partidas de la utilidad integral. La ganancia o pérdida neta de los contratos vencidos se reconoce como parte de la ganancia o pérdida por fluctuación cambiaria o costo de ventas en el estado consolidado de resultados, dependiendo de la naturaleza de la cobertura.

Los cambios netos en el valor razonable de contratos forward que no cumplen con los criterios de cobertura para la contabilidad de cobertura se registran en el estado consolidado de resultados bajo el rubro de "ganancia (pérdida) en instrumentos financieros".

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía tiene los siguientes contratos forward vigentes para compra de moneda extranjera:

Fecha de vencimiento	Valor de referencia	Valor razonable	
		(Pasivo) al 31 de diciembre de 2017	Activo
2018	Ps. 6,882	Ps. (22)	Ps. 190

Al 31 de diciembre de 2016, la Compañía tiene los siguientes contratos forward vigentes para compra de moneda extranjera:

Fecha de vencimiento	Valor de referencia	Valor razonable	
		(Pasivo) al 31 de diciembre de 2016	Activo
2017	Ps. 6,559	Ps. (194)	Ps. 362

### 19.3 OPCIONES PARA COMPRA DE MONEDAS EXTRANJERAS

La Compañía ha celebrado opciones de compra ("call") y estrategias de collar para reducir su exposición al riesgo de fluctuaciones cambiarias. Una opción de compra es un instrumento que limita la pérdida en caso de una depreciación en moneda extranjera. Un collar es una estrategia que combina una opción de compra ("call") y una opción de venta ("put"), que limita la exposición al riesgo de fluctuaciones en los tipos de cambio de forma similar al contrato de forward.

Estos instrumentos han sido designados como coberturas de flujo de efectivo y son reconocidos en el estado consolidado de situación financiera a su valor razonable estimado, que se determina basado en tipos de cambio prevalecientes en el mercado para dar por terminados los contratos en la fecha de cierre del periodo. Los cambios en el valor razonable de estas opciones correspondientes al valor intrínseco se registran inicialmente como parte de otras partidas de la utilidad integral. Los cambios en el valor razonable correspondientes al valor extrínseco se registran en el estado consolidado de resultados en el rubro de "ganancia (pérdida) en instrumentos financieros" como parte de la utilidad neta consolidada. La ganancia (pérdida) neta por contratos vencidos, incluyendo cualquier prima pagada, se reconoce como parte del costo de ventas cuando la partida cubierta se registra en el estado consolidado de resultados.

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía pagó una prima neta de Ps. 7 millones por los siguientes call options para la compra de moneda extranjera:

Fecha de vencimiento	Valor de referencia	Valor razonable	
		(Pasivo) al 31 de diciembre de 2017	Activo
2018	Ps. 266	Ps. (5)	Ps. 17

#### 19.4 SWAPS DE TASA DE INTERÉS Y TIPO DE CAMBIO

La Compañía tiene contratos denominados swaps de tasa de interés y tipo de cambio con la finalidad de reducir el riesgo de fluctuaciones en tasas de interés y fluctuación cambiaria de sus créditos denominados en dólares americanos. El valor razonable estimado se determina con base en los precios de mercado que aplicarían para dar por terminados los contratos a la fecha del cierre del periodo. Para propósitos contables, los swaps de tasa de interés y tipo de cambio son registrados tanto como cobertura de flujos de efectivo en relación al riesgo de las fluctuaciones en los tipos de cambio y como cobertura de valor razonable en relación al riesgo de fluctuaciones en las tasas de interés. Los cambios en el valor razonable relacionados con fluctuaciones cambiarias del valor de referencia de dichos swaps de tasa de interés y tipo de cambio y los intereses acumulados son registrados en los estados de resultados consolidados. La parte restante de los cambios en el valor razonable, cuando son designados como coberturas de flujos de efectivo, son registrados en el estado de situación financiera consolidado en "otras partidas de la utilidad integral". Si son designados como coberturas de valor razonable, los cambios son registrados en los estados de resultados como "(ganancia) / pérdida en el valor de mercado de instrumentos financieros".

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía tiene los siguientes contratos swaps de tasa de interés y tipo de cambio:

Fecha de vencimiento	Valor de referencia	Valor razonable	
		(Pasivo) al 31 de diciembre de 2017	Activo 2017
2018	Ps. 24,748	Ps. (3,863)	Ps. –
2019	6,707	(205)	–
2020	14,439	(163)	605
2021	4,046	–	24
2023	1,776	–	139
2027	6,907	(129)	179

Al 31 de diciembre de 2016, la Compañía tiene los siguientes contratos swaps de tasa de interés y tipo de cambio:

Fecha de vencimiento	Valor de referencia	Valor razonable	
		(Pasivo) al 31 de diciembre de 2016	Activo 2016
2017	Ps. 207	Ps. (10)	Ps. –
2018	39,262	(4,837)	3,688
2019	7,022	(265)	–
2020	15,118	(246)	798
2021	4,236	(128)	–
2027	5,476	–	125

#### 19.5 CONTRATOS SWAPS DE TASAS DE INTERÉS

La Compañía tiene contratos denominados swaps de tasas de interés con la finalidad de reducir el riesgo de fluctuación cambiaria de su créditos denominados en reales brasileños. Para propósitos contables, estos swaps de tasas de interés son registrados como cobertura del valor razonable y el cambio en las tasas son registrados en los estados de resultados consolidados como parte "otras partidas de la utilidad integral"

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía tiene los siguientes contratos swaps de tasa de interés:

Fecha de vencimiento	Valor de referencia	Valor razonable	
		(Pasivo) al 31 de diciembre de 2017	Activo 2017
2019	Ps. 4,024	Ps. (32)	–
2020	3,669	(16)	–
2021	3,059	(33)	–

### 19.6 CONTRATOS DE PRECIO DE MATERIAS PRIMAS

La Compañía ha celebrado diversos contratos de precio de materias primas para reducir su exposición al riesgo de variaciones en el precio de ciertas materias primas. El valor razonable se estima con base en las valuaciones de mercado para dar por terminados los contratos al cierre del periodo. Estos instrumentos son designados como coberturas de *flujo de efectivo* y los cambios en su valor razonable son registrados como parte de "otras partidas de la utilidad integral".

El valor razonable del contrato de precio de materias primas vencido fue registrado en el costo de ventas, en donde la partida cubierta fue registrada.

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía tiene los siguientes contratos de precio de azúcar:

Fecha de vencimiento	Valor de referencia	Valor razonable	
		(Pasivo) al 31 de diciembre de 2017	Activo al 31 de diciembre de 2017
2018	Ps. 992	Ps. (26)	Ps. 19
2019	150	–	3

Al 31 de diciembre de 2016, la Compañía tiene los siguientes contratos de precio de azúcar:

Fecha de vencimiento	Valor de referencia	Valor razonable	
		Activo al 31 de diciembre de 2016	Activo al 31 de diciembre de 2016
<b>2017</b>	Ps. 572	Ps. 370	

Al 31 de diciembre de 2016, la Compañía tiene los siguientes contratos de aluminio:

Fecha de vencimiento	Valor de referencia	Valor razonable	
		Activo al 31 de diciembre de 2016	Activo al 31 de diciembre de 2016
2016	Ps. 74	Ps. 5	

### 19.7 OPCIÓN INCORPORADA EN EL PAGARÉ PARA FINANCIAR LA ADQUISICIÓN DE VONPAR

Como se describe en la Nota 4.1.1, el 6 de diciembre de 2016, como parte del precio de compra pagado por la adquisición de Vonpar, Spal emitió y entregó un pagaré a tres años a los vendedores, por un monto total de 1,090 millontes de reales brasileños (aproximadamente Ps. 6,503 y Ps. 7,022 millones al 31 de diciembre de 2017 y 2016, respectivamente). El pagaré tiene una tasa anual de interés de 0.375%, y esta denominado y pagadero en reales brasileños. El pagaré está vinculado a la evolución del tipo de cambio entre el real brasileño y el dólar americano. Como resultado, el monto de capital en virtud del pagaré puede ser aumentado o disminuido en base a la depreciación o apreciación del real brasileño en relación con el dólar estadounidense. Los tenedores del pagaré tienen la opción, que puede ser ejercida antes del vencimiento programado del pagaré, para capitalizar la cantidad en pesos mexicanos equivalente a la cantidad pagadera en virtud del pagaré en una empresa mexicana de reciente incorporación que luego sería fusionada a cambio de acciones de la Serie L a un precio de ejercicio de Ps. 178.5 por acción. Dicha capitalización y emisión de nuevas acciones Serie L está sujeta a que la Compañía tenga un número suficiente de acciones Serie L disponibles para su emisión.

La Compañía empleó la técnica de valuación Black & Scholes para calcular el valor razonable de la opción de compra. La opción de compra tenía un valor razonable estimado de Ps. 343 millones al inicio de su vigencia y Ps. 242 y Ps. 368 millones al 31 de diciembre de 2017 y 2016, respectivamente. La opción se reconoció como parte del pagaré el cual se describe en la Nota 17.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 la Compañía estima que la opción de compra está "fuera del dinero" por aproximadamente 30.4% y 35.9% u \$82 y \$93 millones de dólares, respectivamente, con respecto al precio de ejercicio.

## 19.8 EFECTOS NETOS DE CONTRATOS VENCIDOS QUE CUMPLEN CON LOS CRITERIOS DE COBERTURA

Tipo de derivados	Impacto en Estado de situación financiera consolidado		2017		2016		2015
Swap de tasa de interés y tipo de cambio <sup>(1) (2)</sup>	Gasto Financiero	Ps.	2,102	Ps.	–	Ps.	2,595
Swap de tasa de interés y tipo de cambio <sup>(1) (2)</sup>	Fluctuación cambiaria		–		–		(10,911)
Swaps de tasa de interés	Gasto Financiero		–		–		–
Opciones para compra de monedas extranjeras	Costo de ventas		–		–		(21)
Contratos forward para compra de monedas extranjeras	Costo de ventas		89		(45)		(523)
Contratos de precio de materias primas	Costo de ventas		(6)		(241)		619

<sup>(1)</sup> Estos montos corresponden a la liquidación del portafolio de los swaps de divisas en México presentado como parte de otras actividades financieras en 2017

<sup>(2)</sup> Este monto corresponde a la liquidación del portafolio de los swaps de divisas en Brasil presentadas como parte de otras actividades financieras en 2015

## 19.9 EFECTO NETO DE CAMBIOS EN EL VALOR RAZONABLE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS QUE NO CUMPLEN CON LOS CRITERIOS DE COBERTURA PARA PROPÓSITOS CONTABLES

Tipo de derivados	Impacto en el Estado de Resultados Consolidados		2017		2016		2015
Contratos forward para compra de monedas extranjeras	Ganancia (perdida) en instrumentos financieros	Ps.	12	Ps.	(56)	Ps.	52
Swaps de tasa de interés y tipo de cambio	Ganancia (perdida) en instrumentos financieros		337		236		(20)

## 19.10 EFECTO NETO DE CONTRATOS VENCIDOS QUE NO CUMPLEN CON LOS CRITERIOS DE COBERTURA PARA PROPÓSITOS CONTABLES

Tipo de derivados	Impacto en el Estado de Resultados Consolidados		2017		2016		2015
Swaps de tasa de interés y tipo de cambio	Ganancia (perdida) en instrumentos financieros		(104)		(129)		105
Derivado implícito	Ganancia (perdida) en instrumentos financieros	Ps.	1	Ps.	–	Ps.	5

### 19.11 RIESGO DE MERCADO

Las actividades de la Compañía la exponen principalmente a los riesgos financieros por fluctuaciones cambiarias, tasas de interés y en los precios de materias primas. La Compañía contrata una variedad de instrumentos financieros derivados para administrar su exposición a los riesgos de fluctuaciones cambiarias, riesgo de fluctuaciones en tasas de interés y riesgo de fluctuaciones en los precios de materias primas, incluyendo:

- Contratos forward para compra de monedas extranjeras para reducir su exposición al riesgo de fluctuaciones cambiarias.
- Opciones para compra de moneda extranjera para reducir su exposición al riesgo de fluctuaciones cambiarias.
- Contratos swaps de tasas de interés y tipos de cambio con el objetivo de reducir su exposición al riesgo de fluctuaciones cambiarias y fluctuaciones en tasas de interés.
- Contratos de precio de materias primas para reducir su exposición al riesgo de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

## SECCIÓN FINANCIERA

La Compañía hace un seguimiento del valor de mercado (mark to market) de sus instrumentos financieros derivados y sus posibles cambios mediante el análisis de escenarios. Las siguientes revelaciones proporcionan un análisis de sensibilidad a los riesgos de mercado que la Compañía está expuesta ya que se relaciona con tipos de cambio, tasas de interés y precio de materias primas, que consideran en su estrategia de cobertura existente:

	Cambio en tasa en USD		Efecto en capital		Efecto en utilidad o pérdida
<b>Contratos Forward para compra de dólares americanos (MXN/USD)</b>					
<b>2017</b>	(12%)	Ps.	(602)	Ps.	–
2016	(17%)		(916)		–
2015	(11%)		(197)		–
<b>Contratos Forward para compra de dólares americanos (BRL/USD)</b>					
<b>2017</b>	(14%)	Ps.	(234)	Ps.	–
2016	(18%)		(203)		–
2015	(21%)		(387)		–
<b>Contratos Forward para compra de dólares americanos (COP/USD)</b>					
<b>2017</b>	(9%)	Ps.	(73)	Ps.	–
2016	(18%)		(255)		–
2015	(17%)		(113)		–
<b>Contratos Forward para compra de dólares americanos (ARG/USD)</b>					
<b>2017</b>	(10%)	Ps.	(29)	Ps.	–
2015	(36%)		(231)		–
<b>Swaps de tasa de interés y tipo de cambio (USD en MXN)</b>					
<b>2017</b>	(12%)	Ps.	(3,540)	Ps.	–
2016	(17%)		(3,687)		(1,790)
2015	(11%)		–		(938)
<b>Swaps de tipo de cambio (USD en BRL)</b>					
<b>2017</b>	(14%)	Ps.	(7,483)	Ps.	–
2016	(18%)		(9,559)		–
2015	(21%)		(4,517)		(1,086)
<b>Swaps de tasa de interés (Tasa flotante a fija)</b>					
<b>2017</b>	(100 bps)	Ps.	(234)	Ps.	–
<b>Contratos de precio de azúcar</b>					
<b>2017</b>	(30%)	Ps.	(32)	Ps.	–
2016	(33%)		(310)		–
2015	(31%)		(406)		–

	Cambio en tasa en USD	Efecto en capital	Efecto en utilidad o pérdida
<b>Contratos de precio de aluminio</b>			
2016	(16%)	Ps. (13)	Ps. –
2015	(18%)	(58)	–
<b>Opciones para compra de tipo de cambio (MXN en USD)</b>			
<b>2017</b>	(12%)	Ps. (24)	Ps. –

### 19.12 RIESGO DE TASA DE INTERÉS

La Compañía está expuesta al riesgo de tasa de interés porque ésta y sus subsidiarias solicitan financiamientos a tasas tanto fijas como de interés variable. La Compañía administra el riesgo manteniendo una combinación apropiada entre préstamos a tasa fija y variable y por el uso de los diferentes instrumentos financieros derivados. Las actividades de cobertura se evalúan regularmente para alinear con las perspectivas de las tasas de interés y el afán del riesgo definido, asegurando que se apliquen las estrategias de cobertura más eficientes.

Las siguientes revelaciones proporcionan un análisis de sensibilidad de riesgos de tasas de interés que la administración consideró que son razonablemente posibles al final del periodo de reporte, a los cuales la Compañía está expuesta ya que se relaciona con sus financiamientos a tasa fija y variable, los cuales consideran en su estrategia de cobertura existente:

Riesgo de tasa de interés	Cambio en tasa en USD	Efecto en (utilidad) o pérdida
<b>2017</b>	+100 bps	Ps. (251)
2016	+100 bps	(211)
2015	+100 bps	(175)

### 19.13 RIESGO DE LIQUIDEZ

La principal fuente de liquidez de la Compañía generalmente ha sido el efectivo generado por sus operaciones. Una gran mayoría de las ventas de la Compañía son a crédito a corto plazo. Tradicionalmente la Compañía ha generado efectivo por sus operaciones para financiar sus requerimientos y erogaciones de capital. El capital de trabajo de la Compañía se beneficia del hecho que la mayoría de las ventas son en efectivo mientras que generalmente paga a sus proveedores a crédito. En periodos recientes, la Compañía ha utilizado, principalmente, el efectivo generado por sus operaciones para financiar sus adquisiciones. La Compañía también ha utilizado una combinación de préstamos de bancos mexicanos e internacionales y emisiones en los mercados de capitales mexicanos e internacionales para financiar sus adquisiciones.

La responsabilidad final por la administración del riesgo de liquidez recae en el Consejo de Administración de la Compañía, el cual ha establecido un marco de administración de riesgo de liquidez apropiado para la evaluación de los requerimientos de liquidez y financiamiento de la Compañía a corto, mediano y largo plazo. La Compañía administra el riesgo de liquidez manteniendo reservas adecuadas y créditos bancarios, monitoreando continuamente los flujos de efectivo actuales y proyectados y manteniendo un perfil de vencimiento de deuda conservador.

La Compañía tiene acceso a crédito de instituciones bancarias nacionales e internacionales para hacer frente a las necesidades de tesorería; además, la Compañía tiene la calificación más alta para compañías mexicanas (AAA) otorgada por agencias calificadoras independientes, lo que le permite evaluar los mercados de capital en caso de que necesite recursos.

Como parte de la política de financiamiento de la Compañía, la administración espera continuar financiando sus necesidades de liquidez con el efectivo generado de sus operaciones. No obstante, como resultado de las regulaciones en ciertos países en los que opera la Compañía, puede no ser benéfico o práctico enviar efectivo generado por operaciones locales para financiar requerimientos de efectivo en otros países. En caso de que el efectivo de operaciones en estos países no sea suficiente para financiar los futuros requerimientos de capital de trabajo e inversiones de capital, la administración puede decidir, o se le puede solicitar, que financie los requerimientos de efectivo en estos países a través de financiamientos locales en lugar de enviar fondos de otro país. En el futuro, la administración puede financiar nuestras necesidades de capital de trabajo e inversiones de capital con préstamos a corto plazo u otros tipos de financiamientos.

La administración de la Compañía continuamente evalúa oportunidades para llevar a cabo adquisiciones o transacciones estratégicas. La Compañía esperaría financiar cualquier transacción futura significativa con una combinación de efectivo de operaciones, endeudamiento a largo plazo y capital social.

Ver en la Nota 17 la revelación de las fechas de vencimiento asociadas con los pasivos financieros no corrientes de la Compañía al 31 de diciembre de 2017.

## SECCIÓN FINANCIERA

La siguiente tabla refleja la liquidación de pagos contractuales fijos y variables, reembolsos e intereses resultantes de pasivos financieros reconocidos. Esto incluye salidas de efectivo brutas esperadas por pasivos financieros derivados vigentes al 31 de diciembre de 2017.

Dichas salidas de efectivo esperadas son determinadas con base en cada fecha de pago de cada instrumento. Los importes revelados son flujos de efectivo netos no descontados por los siguientes años fiscales, con base en la fecha más reciente en la cual la Compañía podría requerir pagar. Las salidas de efectivo para pasivos financieros (incluyendo intereses) sin un monto o fecha fija se basan en las condiciones económicas (como tasas de interés y tipos de cambio de moneda extranjera) existentes al 31 de diciembre de 2017.

(en millones de Ps)	2018	2019	2020	2021	2022	2023 en adelante
Pasivos financieros no derivados:						
Documentos y bonos	Ps. 8,784	Ps. 6,712	Ps. 9,844	Ps. 2,498	Ps. 1,496	Ps. 45,406
Préstamos bancarios	3,387	504	381	4,190	85	73
Pasivos financieros derivados	(3,687)	(237)	425	(9)	–	190

La Compañía generalmente hace pagos relacionados con sus pasivos financieros no corrientes con el efectivo generado de sus operaciones.

### 19.14 RIESGO DE CRÉDITO

El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que una contraparte incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía. La Compañía ha adoptado una política de contratar únicamente con contrapartes solventes, en su caso, como un medio para mitigar el riesgo de pérdida financiera por incumplimientos. La Compañía únicamente lleva a cabo operaciones con entidades que son calificadas con el equivalente a grado de inversión y superior. Esta información es proporcionada por agencias calificadoras independientes, cuando está disponible y, si no lo está, la Compañía usa otra información financiera pública y disponible y sus propios registros de negociación para calificar a sus clientes más importantes. La exposición de la Compañía y las calificaciones crediticias de sus contrapartes se monitorean continuamente y el valor agregado de las operaciones concluidas se extiende entre las contrapartes aprobadas.

La Compañía tiene un alto índice de rotación de cuentas por cobrar, de ahí que la administración crea que el riesgo crediticio es mínimo debido a la naturaleza de sus negocios, donde una gran parte de sus ventas son liquidadas en efectivo.

El riesgo crediticio en fondos líquidos e instrumentos financieros derivados está limitado porque las contrapartes son bancos con altas calificaciones crediticias asignadas por agencias internacionales calificadoras de créditos.

La Compañía administra el riesgo crediticio relacionado con su cartera de derivados únicamente realizando operaciones con contrapartes acreditadas y solventes, así como por mantener un apoyo crediticio anexo (CSA) que establece requisitos de margen. Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía concluyó que la exposición máxima al riesgo crediticio relacionado con instrumentos financieros derivados no es importante dada la alta calificación crediticia de sus contrapartes.

## Nota 20. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA EN SUBSIDIARIAS CONSOLIDADAS

A continuación se muestra el análisis de la participación no controladora de Coca-Cola FEMSA en sus subsidiarias consolidadas por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015:

	2017	2016	2015
México	Ps. 5,994	Ps. 5,879	Ps. 3,342
Colombia	23	22	12
Brasil	1,224	1,195	632
Filipinas	10,900	–	–
	Ps. 18,141	Ps. 7,096	Ps. 3,986

La participación no controladora en México representa los resultados individuales de la Compañía tenedora mexicana Kristine Oversease, S.A.P.I. de C.V. Esta entidad también tiene una participación no controladora en ciertas subsidiarias brasileñas.

Como se muestra en la Nota 4.1., comenzando el 1° de febrero de 2017 la Compañía comenzó a consolidar los resultados de CCFPI en sus estados financieros consolidados. El resumen de la información financiera de CCFPI es revelado en la Nota 26 de los Estados Financieros Consolidados como parte del segmento de Asia.

Los cambios en la participación no controladora de Coca-Cola FEMSA son como sigue:

	2017	2016	2015
Saldo inicial	Ps. 7,096	Ps. 3,986	Ps. 4,401
Efectos de combinacion de negocios.	11,072	-	-
Utilidad neta de participación no controladora	1,148	457	94
Efectos de conversión de operaciones extranjeras	(1,138)	1,845	(554)
Remediciones del pasivo neto por beneficios definidos a empleados	38	-	6
Valuación de la porción efectiva de instrumentos financieros derivados, neta de impuestos	(74)	51	50
Incremento en acciones en la participación no controladora	-	826	-
Dividendos pagados	(1)	(69)	(11)
Saldo final	Ps. 18,141	Ps. 7,096	Ps. 3,986

## Nota 21. CAPITAL

### 21.1 CUENTAS DE CAPITAL

Al 31 de diciembre de 2017, el capital social de Coca-Cola FEMSA está representado por 2,100,832,262 acciones ordinarias, sin expresión de valor nominal. El capital social fijo asciende a Ps. 934 (valor nominal) y el capital variable es ilimitado.

Las características de las acciones ordinarias son las siguientes:

- Las acciones series "A" y series "D" son ordinarias, sin restricción de voto. Están sujetas a ciertas restricciones de transferencia;
- Las acciones series "A" sólo podrán ser adquiridas por mexicanos y no representarán menos del 51% de las acciones ordinarias;
- Las acciones series "D" no tienen cláusula de restricción para admisión de extranjeros y no podrán exceder el 49% de las acciones ordinarias.
- Las acciones series "L" no tienen cláusula de restricción para admisión de extranjeros y tienen voto y otros derechos corporativos limitados.

Al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, el número de acciones por cada serie del capital social de Coca-Cola FEMSA es la siguiente:

Series de acciones	2017	Miles de acciones 2016	2015
"A"	992,078	992,078	992,078
"D"	583,546	583,546	583,546
"L"	525,208	497,298	497,298
	2,100,832	2,072,922	2,072,922

Los cambios en las acciones son las siguientes:

Series de acciones	2017	Miles de acciones 2016	2015
Acciones iniciales	2,072,922	2,072,922	2,072,922
Emisión de acciones (Nota 4.1.1)	27,910	-	-
Acciones finales	2,100,832	2,072,922	2,072,922

De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, las compañías deben separar de la utilidad neta de cada año, por lo menos, el 5% para incrementar la reserva legal, hasta que ésta alcance el 20% del capital social a valor nominal. Esta reserva no es susceptible de distribuirse a los accionistas durante la existencia de la Compañía. Al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, esta reserva fue de Ps. 164.

Las utilidades acumuladas y otras reservas que se distribuyan como dividendos, así como los efectos que deriven de las reducciones de capital están gravados para efectos de ISR a la tasa vigente a la fecha de distribución, excepto por el capital social aportado actualizado o si dichas distribuciones provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta ("CUFIN").

Los dividendos que se distribuyan en exceso de CUFIN causarán el ISR sobre una base piramidada con la tasa vigente. A partir de 2003, este impuesto podrá acreditarse contra el ISR del año en el cual los dividendos se paguen y en los siguientes dos años contra el impuesto sobre la renta y los pagos estimados. El saldo de la CUFIN de la Compañía asciende a Ps. 7,506, no sujetos a retenciones de impuestos.

Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 los dividendos declarados y pagados por acción por la Compañía se presentan a continuación:

Series de acciones	2017 <sup>(1)</sup>		2016		2015	
"A"	Ps.	3,323	Ps.	3,323	Ps.	3,065
"D"		1,955		1,955		1,803
"L"		1,713		1,667		1,537
	Ps.	6,991	Ps.	6,945	Ps.	6,405

<sup>(1)</sup> En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de Coca-Cola FEMSA, celebrada el 14 de marzo de 2017, los accionistas aprobaron un dividendo de Ps. 6,991 por acción, el cual fue pagado el 3 de mayo y el 1 de noviembre de 2017. Representa un dividendo de Ps. 3.35 por cada acción ordinaria.

### 21.2 ADMINISTRACIÓN DE CAPITAL

La Compañía administra su capital para asegurar que sus subsidiarias puedan seguir operando como negocio en marcha, mientras maximizan el rendimiento a los accionistas a través de la optimización de su deuda y saldos de capital para obtener el menor costo de capital disponible. La Compañía administra su estructura de capital y hace ajustes a ésta en función de los cambios en las condiciones económicas. Para mantener o ajustar la estructura de capital, la Compañía puede ajustar el pago de dividendos a los accionistas, reembolsar capital a los accionistas o emitir nuevas acciones. No se hicieron cambios a los objetivos, políticas o procesos para administrar el capital durante los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017 y 2016.

La Compañía no está sujeta a ningún requerimiento de capital impuesto externamente, otro distinto a la reserva legal y los convenios de deuda (ver Nota 17 y Nota 21.1).

El Comité de Finanzas de la Compañía revisa la estructura de capital de la Compañía trimestralmente. Como parte de esta revisión, el comité considera el costo del capital y los riesgos asociados con cada clase de capital. Junto con este objetivo, la Compañía busca mantener la calificación crediticia más alta posible tanto nacional como internacionalmente, actualmente clasificado como AAA y A-/A2/A- respectivamente, lo cual requiere de cumplir entre otras cosas, a las métricas financieras que cada agencia de calificación considere. Por ejemplo, algunas agencias calificadoras mantienen que la deuda a utilidad antes de financiamiento e impuesto sobre la renta (UAFIR) debe mantener una razón menor a 2.0x. Como resultado, antes de entrar a nuevos negocios conjuntos, adquisiciones o desinversiones, la gerencia evalúa el impacto que esas transacciones pueden tener en la calificación crediticia.

### Nota 22. UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad básica por acción es calculada dividiendo la utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora entre el número de acciones promedio ponderadas durante el periodo ajustado por el número de acciones promedio ponderadas adquiridas durante el periodo.

La utilidad por acción diluida resulta de dividir la utilidad neta consolidada del año atribuible a la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo más el promedio ponderado de acciones para efectos de las acciones potencialmente dilutivas (resultantes del compromiso de la Compañía de capitalizar 27.9 millones de acciones de la serie L de KOF, como se describe en la Nota 4.1.1). Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, la Compañía no tuvo valores dilutivos.

Los montos de utilidad básica por acción son los siguientes:

	2017		
	Por acción Acciones "A"	Por acción Acciones "D"	Por acción Acciones "L"
Utilidad neta consolidada	Ps. (5,503)	Ps. (3,237)	Ps. (2,914)
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora	(6,046)	(3,556)	(3,200)
Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad por acción (millones de acciones)	992	584	515

	2016		
	Por acción Acciones "A"	Por acción Acciones "D"	Por acción Acciones "L"
Utilidad neta consolidada	Ps. 5,038	Ps. 2,963	Ps. 2,526
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora	4,819	2,835	2,416
Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad por acción (millones de acciones)	992	584	497
Efecto de dilución asociado con el compromiso de entregar 27.9 millones de acciones KOF serie L	-	-	2
Número promedio ponderado de acciones ajustadas por el efecto de dilución (Acciones en circulación)	992	584	499

	2015		
	Por acción Acciones "A"	Por acción Acciones "D"	Por acción Acciones "L"
Utilidad neta consolidada	Ps. 4,943	Ps. 2,908	Ps. 2,478
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora	5,045	2,968	2,529
Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad por acción (millones de acciones)	992	584	497

## Nota 23. ENTORNO FISCAL

### 23.1 IMPUESTOS A LA UTILIDAD

Los componentes más importantes del impuesto a la utilidad en los resultados consolidados por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 son:

	2017	2016	2015
Impuestos a la utilidad corrientes:			
Año actual	Ps. 6,317	Ps. 8,574	Ps. 6,060
Gasto por impuesto a la utilidad diferido:			
Origen y reversión de diferencias temporales	(1,698)	(2,812)	721
Beneficio de pérdidas fiscales reconocidas	(65)	(1,834)	(2,230)
Total de gasto por impuesto a la utilidad diferido	(1,763)	(4,646)	(1,509)
Total de impuesto a la utilidad en la utilidad neta consolidada	Ps. 4,554	Ps. 3,928	Ps. 4,551

	2017	2016	Total
Impuestos a la utilidad corrientes:			
Año actual	Ps. 3,874	Ps. 2,443	Ps. 6,317
Gasto por impuesto a la utilidad diferido:			
Origen y reversión de diferencias temporales	(1,798)	100	(1,698)
(Beneficio) /aplicación de pérdidas fiscales reconocidas	179	(244)	(65)
Total de gasto por impuesto a la utilidad diferido	(1,619)	(144)	(1,763)
Total de impuesto a la utilidad en la utilidad neta consolidada	Ps. 2,255	Ps. 2,299	Ps. 4,554

	2016	2015	Total
Impuestos a la utilidad corrientes:			
Año actual	Ps. 4,035	Ps. 4,539	Ps. 8,574
Gasto por impuesto a la utilidad diferido:			
Origen y reversión de diferencias temporales	(1,117)	(1,695)	(2,812)
(Beneficio) /aplicación de pérdidas fiscales reconocidas	(1,285)	(549)	(1,834)
Total de gasto por impuesto a la utilidad diferido	(2,402)	(2,244)	(4,646)
Total de impuesto a la utilidad en la utilidad neta consolidada	Ps. 1,633	Ps. 2,295	Ps. 3,928

## SECCIÓN FINANCIERA

2015	México	Extranjeras	Total
Impuestos a la utilidad corrientes:			
Año actual	Ps. 3,887	Ps. 2,173	Ps. 6,060
Gasto por impuesto a la utilidad diferido:			
Origen y reversión de diferencias temporales	427	294	721
(Beneficio) /aplicación de pérdidas fiscales reconocidas	(997)	(1,233)	(2,230)
Total de gasto por impuesto a la utilidad diferido	(570)	(939)	(1,509)
Total de impuesto a la utilidad en la utilidad neta consolidada	Ps. 3,317	Ps. 1,234	Ps. 4,551

### Reconocido en el estado consolidado de la utilidad integral (OPUI)

Impuesto a la utilidad relacionado con partidas cargadas o reconocidas directamente en OPUI durante el año:

	2017	2016	2015
(Ganancia) pérdida no realizada en coberturas de flujos de efectivo	Ps. (160)	Ps. 324	Ps. (19)
Remediciones del pasivo neto por beneficios definidos	(61)	12	32
Total de impuesto a la utilidad reconocido en OPUI	Ps. (221)	Ps. 336	Ps. 13

### Saldo del impuesto a la utilidad de Otras Partidas Acumuladas de la Utilidad Integral (OPUI):

Impuesto a la utilidad relacionado con partidas cargadas o reconocidas:

	2017	2016	2015
Pérdida (ganancia) no realizada en instrumentos financieros derivados	Ps. 59	Ps. 227	Ps. (91)
Utilidad (pérdida) integral a reclasificar a utilidad o pérdida en periodos subsecuentes	59	227	(91)
Remediciones del pasivo neto por beneficios definidos	(199)	(143)	(112)
Total del impuesto a la utilidad reconocido en OPUI	Ps. (140)	Ps. 84	Ps. (203)

A continuación se presenta la conciliación entre el impuesto a la utilidad y la utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocidos por el método de participación, multiplicado por la tasa impositiva de ISR en México por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 son los siguientes:

	2017	2016	2015
Tasa impositiva ISR México	30%	30%	30%
ISR de ejercicios anteriores	4.98	1.33	0.50
Ganancia (pérdida) por posición monetaria de subsidiarias en economías hiperinflacionarias	6.72	(2.20)	0.07
Ajuste anual por inflación	(5.75)	0.15	(2.22)
Gastos no deducibles	(8.84)	2.38	2.92
Ingresos no acumulables	1.87	(0.90)	(0.41)
Impuestos causado a tasa distinta de la tasa mexicana	(3.5)	2.06	0.75
Efecto de cambios en tasas impositivas	8.72	(2.29)	(1.16)
Efecto por actualización de valores fiscales	0.31	-	0.11
Efecto por cambios en la ley de impuestos de Venezuela	-	7.74	-
Créditos fiscales	12.7	(7.84)	-
Efecto de Venezuela (Nota 3.3)	(119.13)	-	-
Efecto consolidación Filipinas	11.95	-	-
Pérdida de impuestos	(9.45)	-	-
Otros	5.28	(2.98)	0.35
	(64.14)%	27.45%	30.91%

En 2017 hay dos efectos financieros no recurrentes; la desconsolidación de Venezuela y la consolidación de Filipinas, que tuvieron impactos en la tasa efectiva, Si estos dos efectos no fueran considerados la tasa efectiva sería de 28.12%

## Impuestos Diferidos

A continuación se presenta un análisis de las diferencias temporales que dieron origen a pasivos (activos) por impuestos a la utilidad diferidos:

Estado consolidado de posición financiera	Estado consolidado de situación financiera		Estado consolidado de resultados		
	2017	2016	2017	2016	2015
Reserva de cuentas incobrables	Ps. (119)	Ps. (148)	Ps. 16	Ps. (8)	Ps. 2
Inventarios	(4)	(14)	10	(163)	(15)
Pagos anticipados	17	13	5	(71)	7
Propiedad, planta y equipo, neto <sup>(1)</sup>	(244)	1,599	(2,071)	1,439	(96)
Otros activos	(569)	(403)	(166)	167	41
Activos intangibles de vida útil definida	820	56	761	(289)	112
Activos intangibles de vida útil indefinida	2,143	1,458	743	5,280	(26)
Beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados no corrientes	(474)	(229)	(196)	(1)	115
Instrumentos financieros derivados	42	86	(44)	62	22
Contingencias	(2,629)	(1,822)	(807)	(96)	(7)
PTU por pagar	(159)	(166)	6	(14)	(3)
Pérdidas fiscales por amortizar	(8,088)	(8,101)	(13)	(1,834)	(2,230)
Créditos fiscales por amortizar <sup>(2)</sup>	(2,308)	(1,150)	(705)	(1,150)	-
Otras partidas de la utilidad integral acumulable	(141)	84	(224)	-	-
Crédito mercantil deducible de adquisición de negocios	-	160	(160)	(1,921)	1,378
Pasivos por amortización de crédito de adquisición de negocios	5,527	5,921	(394)	45	(32)
Otros pasivos	(112)	(2,120)	1,476	(6,092)	(777)
Impuesto diferido (ingreso)			Ps. (1,763)	Ps. (4,646)	Ps. (1,509)
Impuestos a la utilidad diferidos, activo	Ps. (8,012)	Ps. (5,981)			
Impuestos a la utilidad diferidos, pasivo	1,714	1,205			
Impuestos a la utilidad diferidos, neto	Ps. (6,298)	Ps. (4,776)			

<sup>(1)</sup> Como resultado del cambio en la regulación de impuestos en Venezuela, la Compañía reconoció un pasivo por impuestos diferidos por un monto de Ps. 1,107 con su correspondiente impacto en el impuesto sobre la renta del año. Dicho monto fue dado de baja durante 2017 como resultado de la desconsolidación de Venezuela.

<sup>(2)</sup> Corresponde a créditos por impuestos sobre la renta, incluyendo los créditos de impuesto a la renta provenientes de dividendos recibidos de subsidiarias extranjeras que se recuperaran en los próximos diez años de acuerdo con la ley del Impuesto sobre la Renta de México y el efecto del intercambio de divisas con partes relacionadas y no relacionadas.

Los cambios en el saldo de los activos por impuestos a la utilidad diferidos, netos son los siguientes:

	2017	2016	2015
Saldo inicial	Ps. (4,776)	Ps. (2,975)	Ps. (1,871)
Provisión de impuestos a la utilidad diferido del año	(1,763)	(4,381)	(1,526)
Cambio en tasa impositiva	-	-	16
Adquisición de subsidiarias, ver Nota 4	(563)	150	-
Efecto de Venezuela	261	-	-
Efectos en capital:			
Pérdidas (ganancias) no realizadas en instrumentos financieros derivados	(160)	324	(19)
Pérdidas (ganancias) no realizadas en la venta de valores	-	-	-
Efecto por conversión acumulado	221	1,766	350
Remediciones del pasivo neto por beneficios definidos	(61)	12	32
Ajuste por inflación	543	328	43
Saldo final	Ps. (6,298)	Ps. (4,776)	Ps. (2,975)

La Compañía compensa activos y pasivos por impuestos si y únicamente si, tiene un derecho legalmente ejecutable de compensar los activos por impuestos del ejercicio y pasivos por impuestos del ejercicio y activos por impuestos diferidos y pasivos por impuestos diferidos relacionados con impuesto a la utilidad gravados por la misma autoridad.

La Compañía ha determinado que para los beneficios no distribuidos de sus subsidiarias no hay planes de repartición en un futuro. Las diferencias temporales asociadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos, para los cuales no ha reconocido un pasivos por impuesto diferido, asciende al 31 de diciembre de 2017; Ps. 5,847, al 31 de diciembre de 2016: Ps. 5,136 y para el 31 de diciembre de 2015: Ps. 8,014.

### Pérdidas fiscales por amortizar

Las subsidiarias en México, Colombia y Brasil tienen pérdidas fiscales por amortizar. Las pérdidas fiscales por amortizar por las que se ha reconocido un activo por impuestos diferidos, pueden ser recuperables siempre y cuando se cumplan ciertos requisitos. Las pérdidas fiscales por amortizar y sus años de vencimiento se presentan a continuación:

	Pérdidas fiscales por amortizar	
2021	Ps.	15
2022		–
2023		–
2024		2
2025		4
2026 y en adelante		8,732
Sin vencimiento (Brasil y Colombia hasta 2016)		16,064
	Ps.	24,817

Durante el año 2013, la Compañía completó ciertas adquisiciones en Brasil. En relación con esas adquisiciones, la Compañía registró ciertos saldos de crédito mercantil que son deducibles para efectos de la declaración del impuesto sobre la renta de Brasil. La deducción de dicha amortización del Crédito Mercantil ha dado como resultado la creación de Pérdidas Netas Operativas (PNOs) en Brasil. Las PNOs en Brasil no tienen vencimiento, pero su uso se limita al 30% del ingreso tributable brasileño en un año dado. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía cree que es más probable que no, que en última instancia recuperará tales PNOs a través de la reversión de las diferencias temporales y los ingresos gravables futuros. En consecuencia, los activos por impuestos diferidos relacionados han sido totalmente reconocidos.

A continuación se muestran los cambios en el saldo de pérdidas fiscales:

	2017	2016	2015
Saldo inicial	Ps. 24,791	Ps. 14,900	Ps. 9,400
Adiciones (ver referencia arriba)	3,334	5,616	7,001
Aplicación de pérdidas fiscales	(2,723)	(4)	(37)
Efectos por tipos de cambio en monedas extranjeras	(585)	4,279	(1,464)
Saldo final	Ps. 24,817	Ps. 24,791	Ps. 14,900

Al 31 de diciembre 2017, 2016 y 2015, no existen retenciones de impuestos asociadas con el pago de dividendos por la Compañía a sus accionistas.

### 23.2 IMPUESTOS POR RECUPERAR

Los impuestos por recuperar se integran principalmente por mayores pagos provisionales del impuesto sobre la renta durante 2017 en comparación con el año anterior, los cuales serán compensados en años futuros.

Las operaciones en Guatemala, Panamá, Filipinas y Colombia están sujetas a un impuesto mínimo, basado principalmente en un porcentaje de los activos y utilidad bruta, a excepción de Panamá. El pago es recuperable en los siguientes ejercicios bajo ciertas condiciones.

### 23.3 REFORMA FISCAL

El 1 de enero de 2015, una reforma tributaria general se hizo efectiva en Colombia. Esta reforma incluyó la imposición de un nuevo impuesto temporal sobre el patrimonio neto hasta 2017 a los residentes colombianos y a los no residentes que posean bienes en Colombia directa o indirectamente a través de sucursales o establecimientos permanentes. La base impositiva pertinente se determinará anualmente sobre la base de una fórmula. Para el patrimonio neto que supera los 5.0 mil millones de pesos colombianos (aproximadamente US \$ 2.1 millones), la tasa será de 1.15% en 2015, 1.00% en 2016 y 0.40% en 2017. Además, la reforma tributaria en Colombia impuso un impuesto sobre la renta complementario a una tasa de 9.0% como contribuciones a programas sociales, que se preveía disminuir hasta el 8.0% para 2015, se mantendrá indefinidamente. Adicionalmente, esta reforma tributaria incluyó la imposición de una contribución temporal a programas sociales a una tasa del 5.0%, 6.0%, 8.0% y 9.0% para los años 2015, 2016, 2017 y 2018, respectivamente. Por último, esta reforma establece una deducción del impuesto sobre la renta del 2.0% del impuesto al valor agregado pagado en la adquisición o importación de activos duros, tales como los bienes tangibles y amortizables que no se venden o transfieren en el curso ordinario del negocio y que se usan para la producción de bienes o servicios.

Con fecha 1 de abril de 2015, el Gobierno brasileño promulgó el Decreto N° 8.426/15 para imponer a partir de julio de 2015, un impuesto llamado "PIS/COFINS" (Cuotas Sociales sobre Ingresos Brutos) sobre una tasa del 4.65% sobre los ingresos financieros (excepto variaciones cambiarias). Adicionalmente, comenzando 2016; la tasa de impuesto sobre la producción se redujo y se incrementó la tasa de impuesto sobre las ventas. Esta última tasa continuó incrementando durante el año 2017. Sin embargo la Corte decidió a principios de 2017 que el impuesto al valor agregado no sería usado como base para calcular el impuesto sobre las ventas, lo que desembocó en una reducción de los impuestos federales sobre ventas. Sin embargo la Suprema Corte continúa revisando el tema con las autoridades fiscales. En 2017 los impuestos por producción y los de ventas resultaron juntos en un promedio de 15.6% de impuesto sobre las ventas netas. Para 2018 estos impuestos continuarán incrementando y se espera que el promedio de estos impuestos este en un rango entre 16.0% y 17.5% sobre las ventas netas.

El 30 de diciembre de 2015 el gobierno venezolano promulgó un nuevo paquete de reformas fiscales efectivo en enero 2016, estas reformas son principalmente: (i) eliminaron los ajustes inflacionarios para el cálculo del impuesto así mismo la deducción del nuevo impuesto a la inversión, y (ii) Impuso un nuevo impuesto a las transacciones financieras con fecha efectiva 1° de Febrero de 2016, para entidades identificadas como "Especiales pagadoras de impuestos" a una tasa de 0.75% sobre algunas transacciones financieras, como retiros en banco, transferencia de bonos y valores, pagos de indemnizaciones sin la intervención del sistema financiero y débitos en cuentas de banco por pagos que cruzaren la frontera. Se les requirió a los bancos que operan en Venezuela el retener este nuevo impuesto a las transacciones financieras. Dada cierta incertidumbre sobre cómo el gobierno venezolano requería que se aplicara los ajustes inflacionarios para el calculo del impuesto a la utilidad, empezando el año 2016 la subsidiaria de Venezuela decidió reconocer estos efectos de eliminación de dicho ajuste inflacionario. Al 31 de diciembre de 2017 este saldo fue eliminado debido a la desconsolidación de Venezuela.

En Guatemala la tasa de impuesto a la utilidad para 2014 era del 28% y se redujo a 25% para 2015.

El 1° de enero de 2017 una nueva reforma fiscal se efectuó en Colombia. Esta reforma redujo la tasa de impuesto del 35.0% al 34.0% para 2017, y luego al 33.0% para los años subsecuentes. Adicionalmente, para entidades localizadas fuera de la zona franca se impuso un impuesto sobre la renta extra del 6.0% para 2017 y del 4.0% para 2018. Para los contribuyentes localizados dentro de la zona franca la tasa de impuesto incrementó del 15.0% al 20.0% para 2017. Adicionalmente esta reforma de impuestos eliminó el impuesto temporal sobre el capital neto. La tasa del impuesto sobre la renta suplementario de 9.0% a las contribuciones para programas sociales y la contribución temporal para programas sociales a una tasa de 5.0%, 6.0%, 8.0% y 9.0% para los años 2015, 2016, 2017 y 2018 respectivamente. Para 2017 los dividendos pagados a residentes colombianos serían sujetos de una retención, del 45.0% y el pago de dividendos para individuos o entidades extranjeros serían sujetos a retención del 5.0%. Esta reforma incremento la tasa de impuesto presuntiva sobre el patrimonio de 16.0% a 19.0%.

El 1° de enero de 2018 una nueva reforma fiscal se hizo efectiva en Argentina. Esta reforma redujo la tasa de impuesto sobre la renta de 35.0% a 30.0% para 2018 y 2019, y del 25.0% para los años subsecuentes. Adicionalmente la reforma impuso un nuevo impuesto a los dividendos pagados a los individuos que fuesen accionistas extranjeros con una tasa de 7.0% para 2018 y 2019, después del 13.0% para los años subsecuentes. Para los impuestos sobre las ventas en la provincia de Buenos Aires la tasa se redujo de 1.75% a 1.5% en 2018; Sin embargo en la ciudad de Buenos Aires la tasa incrementó del 1.0% al 2.0% en 2018, y será reducida al 1.5% en 2019, 1.0% en 2020, 0.5% en 2021 y 0.0% para 2022.

El 1° de enero de 2018 una nueva reforma de impuestos fue impuesta en Filipinas. Esta reforma principalmente (i) redujo el impuesto sobre la renta impuesta a los individuos en aproximadamente un 65.0%, (ii) Incrementó el impuesto a la utilidad de 5.0% en ganancias netas de capital derivada de la venta de acciones que no excedan \$100,000 pesos filipinos y de 10.0% cuando la venta de acciones supere los \$100,000 pesos filipinos, a una tasa general del 15.0% en ganancias netas de capital derivadas de la venta de acciones negociadas fuera de la bolsa por compañías e individuos extranjeros, (iii) Se impuso un impuesto especial de 6.00 pesos filipinos por litro a las bebidas azucaradas con endulzantes calóricos o no, a excepción de la fructuosa de maíz (HFCS por sus siglas en inglés), y de 12.0 pesos filipinos por litro para bebidas endulzadas usando HFCS, (iv) Se impuso la obligación de usar facturas electrónicas y reportes de ventas electrónicos, y (v) Se redujo el tiempo para mantener los libros contables de 10 a 3 años.

**Nota 24. OTROS PASIVOS, PROVISIONES Y COMPROMISOS**

## 24.1 OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES.

	2017		2016	
Acreedores diversos	Ps.	593	Ps.	688
Instrumentos financieros derivados		3,916		204
Total	Ps.	4,509	Ps.	892

## 24.2 PROVISIONES Y OTROS PASIVOS NO CORRIENTES

	2017		2016	
Provisiones	Ps.	11,067	Ps.	13,628
Impuestos por pagar		355		337
Otros		850		1,064
Total	Ps.	12,272	Ps.	15,029

## 24.3 OTROS PASIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES

	2017		2016	
Instrumentos financieros derivados	Ps.	578	Ps.	5,476
Depósitos en garantía		591		269
Total	Ps.	1,169	Ps.	5,745

## 24.4 PROVISIONES REGISTRADAS EN EL ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La Compañía tiene varias contingencias y ha registrado reservas como otros pasivos para aquellos procesos legales por los cuales se cree que una resolución desfavorable sea probable. La siguiente tabla presenta la naturaleza y el importe de las contingencias registradas al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

	2017		2016	
Fiscales	Ps.	6,717	Ps.	10,223
Laborales		2,365		2,356
Legales		1,985		1,049
Total	Ps.	11,067	Ps.	13,628

## 24.5. CAMBIOS EN EL SALDO DE LAS PROVISIONES REGISTRADAS

## 24.5.1 Fiscales

	2017		2016		2015	
Saldo inicial	Ps.	10,223	Ps.	1,658	Ps.	2,198
Multas y otros cargos		148		173		21
Nuevas contingencias		4		3		84
Cancelación y expiración		(98)		(106)		(205)
Contingencias provenientes de adquisiciones de negocios <sup>(1)</sup>		861		7,840		-
Pagos		(944)		(6)		(214)
Amnistía fiscal Brasil		(3,069)		-		-
Efectos por tipos de cambio en monedas extranjeras		(408)		661		(226)
Saldo final	Ps.	6,717	Ps.	10,223	Ps.	1,658

## 24.5.2 Laborales

	2017		2016		2015	
Saldo inicial	Ps.	2,356	Ps.	1,340	Ps.	1,543
Multas y otros cargos		56		203		209
Nuevas contingencias		115		211		44
Cancelación y expiración		(33)		(177)		(102)
Contingencias provenientes de adquisiciones de negocios <sup>(1)</sup>		-		500		-
Pagos		(76)		(336)		(111)
Efectos por tipos de cambio en monedas extranjeras		(52)		615		(243)
Efecto de Venezuela (Note 3.3)		(1)		-		-
Saldo final	Ps.	2,365	Ps.	2,356	Ps.	1,340

### 24.5.3 Legales

	2017		2016		2015	
Saldo inicial	Ps.	1,049	Ps.	319	Ps.	427
Multas y otros cargos		121		33		–
Nuevas contingencias		170		196		–
Cancelación y expiración		(16)		(46)		(33)
Contingencias provenientes de adquisiciones de negocios <sup>(1)</sup>		783		496		–
Pagos		(80)		(81)		–
Amnistía fiscal Brasil		7		–		–
Efectos por tipos de cambio en monedas extranjeras		(47)		132		(75)
Efecto de Venezuela (Note 3.3)		(2)		–		–
Saldo final	Ps.	1,985	Ps.	1,049	Ps.	319

<sup>(1)</sup> El monto de Ps. 7,840 corresponde a reclamos de impuestos con autoridades de impuestos de Brasil (IRS) (incluyendo una contingencia por Ps. 5,321 relacionada a la deducibilidad del saldo de crédito mercantil). Las contingencias restantes se relacionan a reclamos con expectativas de pérdida del juicio, soportadas por la administración y por el análisis de los abogados, el importe total de los acuerdos garantizados de contingencias asciende a Ps. 8,081. Durante 2017 la Compañía aprovechó el programa de amnistía de impuestos en Brasil. La resolución de ciertos asuntos pendientes bajo este programa generó un beneficio por Ps. 1,874, dicho beneficio ha sido compensado contra los activos indemnizables correspondientes.

A pesar de que se han realizado las provisiones para todos los reclamos, la Compañía no puede estimar el resultado actual de las disputas, ni el momento de la resolución ni en este momento.

### 24.6 JUICIOS PENDIENTES DE RESOLUCIÓN

La Compañía está sujeta a una serie de juicios con sindicatos, autoridades fiscales así como otras partes que principalmente involucran a Coca-Cola FEMSA y sus subsidiarias. Estos procesos son generados en el curso normal del negocio y son comunes en la industria en la cual la Compañía opera. Dichas contingencias fueron clasificadas por la Compañía como poco probable pero no remota, el monto estimado por estos juicios al 31 de diciembre de 2017 es de Ps. 64,558, sin embargo, la Compañía considera que la resolución final de dichos juicios no tendrá un impacto material en su situación financiera consolidada o en sus resultados de operación.

La Compañía tiene contingencias fiscales, generadas principalmente por las operaciones brasileñas, por un monto aproximado de Ps. 51,014 la pérdida esperada esta catalogada por la administración y soportada por el análisis de asesores legales como probable. Los montos de las contingencias evaluadas como posibles son Ps. 12,346 que se componen de varias disputas fiscales en Brasil relacionadas principalmente a créditos del Impuesto Interestatal e Intermunicipal y de Comunicación (ICMS por sus siglas en portugués) y Ps. 33,217 relacionado con el Impuesto Sobre Productos Industrializados (IPI por sus siglas en portugués) en la adquisición de insumos de la Zona Franca de Manaus. Posibles demandas por Ps. 4,787 relacionadas con la compensación de impuestos federales no aprobados por las autoridades fiscales, y posibles demandas por Ps. 664 en referencia a la exigencia por las autoridades fiscales de Estado de São Paulo de ICMS (IVA), intereses y multas por el presunto pago insuficiente de impuestos atrasados para el período 1994-1996 en Brasil. La Compañía mantiene el argumento de la falta de fundamento de la recaudación y sus casos están aún pendientes de decisión final en la corte.

En los últimos años, en sus territorios de México y Brasil, la Compañía ha sido requerida a presentar información respecto a posibles prácticas monopólicas. Estos requerimientos son comunes en el curso normal de operaciones en la industria de refrescos, en la cual opera la Compañía. No se espera un efecto significativo derivado de estas contingencias.

### 24.7 CONTINGENCIAS GARANTIZADAS

Como es costumbre en Brasil, la Compañía ha sido requerida por las autoridades fiscales a garantizar contingencias fiscales en litigio por la cantidad de Ps. 9,433, Ps. 8,093 y Ps. 3,569 al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente a través de activos fijos garantizados y fianzas que cubren dichas contingencias.

## 24.8 COMPROMISOS

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía tiene compromisos contractuales por arrendamientos operativos para la renta de maquinaria y equipo de producción, equipo de distribución y equipo de cómputo.

Los vencimientos contractuales de los compromisos de arrendamientos operativos por moneda, expresados en pesos mexicanos al 31 de diciembre de 2017, se integran de la siguiente forma:

	Pesos mexicanos	Dólares americanos	Otros
Menos de 1 año	Ps. 106	Ps. 103	Ps. 1
Después de 1 año y no antes de 5 años	423	682	–
Mas de 5 años	211	205	–
Total	Ps. 740	Ps. 990	Ps. 1

El gasto por arrendamiento reconocido en utilidad neta consolidada fue de Ps. 1,420, Ps. 1,232 y Ps. 1,044 por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente.

La Compañía tiene compromisos firmes para la compra de propiedades, planta y equipo de Ps. 933 al 31 de diciembre de 2017.

## Nota 25. INFORMACIÓN POR SEGMENTO

El Directivo operativo a cargo de la Toma de Decisiones (CODM por sus siglas en inglés) de la Compañía es el Director General, quien revisa periódicamente la información financiera a nivel país. De esta manera, cada país por separado es considerado un segmento operativo, con la excepción de Centroamérica la cual representa un único segmento operativo.

La Compañía ha agrupado segmentos de operación en los siguientes segmentos de reporte para los propósitos de sus estados financieros consolidados: (i) División México y Centroamérica (incluyendo los siguientes países: México (incluyendo operaciones corporativas), Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá), (ii) División Sudamérica (incluyendo los siguientes países: Brasil, Argentina, Colombia y Venezuela); Venezuela opera en una economía con control de cambios e hiperinflación, lo cual es limitante para que sea integrada al segmento de Sudamérica, de acuerdo con lo establecido en la NIC 29 "Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias" y (iii) División Asia compuesta por la inversión en CCFPI (Filipinas).

La Compañía considera que los aspectos cualitativos y cuantitativos de la agrupación de segmentos operativos son similares en cuanto a su naturaleza por todos los periodos presentados. En evaluación de la apropiada agregación de los segmentos operativos, los indicadores clave incluyen pero no se limitan a (i) similitud en la base de clientes, productos, procesos de producción y procesos de distribución, (ii) similitud de gobiernos, (iii) tendencias de inflación dado que una inflación tiene diferentes características que ocasionan en la toma de decisiones sobre como el lídear con el costo de producción y distribución, Venezuela ha sido separada como un segmento, (iv) tendencias monetarias, y (v) resultados financieros históricos y proyectados y estadística operativa, históricamente y de acuerdo a nuestras estimaciones de las tendencias financieras de los países agregados en los segmentos operativos se han comportado de forma similar y continuando comportandose de dicha manera.

La revelación de los segmentos de las operaciones consolidadas de la Compañía es como sigue:

2017	México y Centroamérica <sup>(1)</sup>	Sudamérica <sup>(2)</sup>	Venezuela	Asia	Consolidado
Ingresos totales	Ps. 92,643	Ps. 86,608	Ps. 4,005	Ps. 20,524	Ps. 203,780
Ingresos intercompañías	4,661	18	–	–	4,679
Utilidad bruta	45,106	37,756	646	8,178	91,686
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocidos por el método de participación	(15,431)	8,792	(1,786)	1,265	(7,160)
Depreciación y amortización	4,801	3,442	807	1,814	10,864
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo diferentes de depreciación y amortización <sup>(3)</sup>	1,011	213	1,021	262	2,507
Participación en utilidades de Compañías asociadas y negocios conjuntos	(63)	123	–	–	60
Total activos	135,363	122,042	–	28,272	285,677
Inversiones en otras entidades	7,046	4,455	–	–	11,501
Total pasivos	91,385	43,637	–	9,945	144,967
Inversiones en activos de larga duración <sup>(4)</sup>	8,231	4,686	–	1,695	14,612

2016	México y Centroamérica <sup>(1)</sup>	Sudamérica <sup>(2)</sup>	Venezuela	Consolidado
Ingresos totales	Ps. 87,557	Ps. 71,293	Ps. 18,868	Ps. 177,718
Ingresos intercompañías	4,266	3	–	4,269
Utilidad bruta	43,569	29,263	6,830	79,662
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocidos por el método de participación	8,642	4,784	882	14,308
Depreciación y amortización	4,750	3,078	838	8,666
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo diferentes de depreciación y amortización <sup>(3)</sup>	424	61	2,423	2,908
Participación en utilidades de Compañías asociadas y negocios conjuntos	149	(2)	–	147
Total activos	136,252	130,019	12,985	279,256
Inversiones en otras entidades	18,088	4,269	–	22,357
Total pasivos	95,342	48,391	6,290	150,023
Inversiones en activos de larga duración <sup>(4)</sup>	6,597	4,240	1,554	12,391
2015	México y Centroamérica <sup>(1)</sup>	Sudamérica <sup>(2)</sup>	Venezuela	Consolidado
Ingresos totales	Ps. 78,709	Ps. 64,752	Ps. 8,899	Ps. 152,360
Ingresos intercompañías	3,791	3	–	3,794
Utilidad bruta	40,130	27,532	4,368	72,030
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocidos por el método de participación	10,614	3,220	891	14,725
Depreciación y amortización	4,404	2,489	251	7,144
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo diferentes de depreciación y amortización <sup>(3)</sup>	685	130	1,352	2,167
Participación en utilidades de Compañías asociadas y negocios conjuntos	97	58	–	155
Total activos	133,941	69,281	7,027	210,249
Inversiones en otras entidades	15,779	2,094	–	17,873
Total pasivos	80,963	17,528	3,023	101,514
Inversiones en activos de larga duración <sup>(4)</sup>	4,672	5,686	1,126	11,484

<sup>(1)</sup> Centroamérica incluye Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá. Los ingresos locales (México únicamente) fueron de Ps. 79,836, Ps. 74,413 y Ps. 67,772 durante los años que terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Los activos locales (México únicamente) fueron de Ps. 133,315, Ps. 122,552 y Ps. 123,585 al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Los pasivos locales (México únicamente) fueron Ps. 88,283, Ps. 92,303 y Ps. 78,834 al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente.

<sup>(2)</sup> Sudamérica incluye Brasil, Argentina, Colombia y Venezuela, aunque Venezuela se muestra separado. Los ingresos de Sudamérica incluyen los ingresos de Brasil de Ps. 58,518, Ps. 43,900 y Ps. 37,825 durante los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Total activos de Brasil fueron Ps. 95,713, Ps. 104,092 y Ps. 49,448 al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Total pasivos en Brasil fueron Ps. 31,580, Ps. 39,600 y Ps. 10,753 al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica también incluyen los ingresos de Colombia de Ps. 14,222, Ps. 15,120 y Ps. 12,984 durante los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Total de activos de Colombia fueron Ps. 14,180, Ps. 20,581 y Ps. 15,182 al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Total pasivos de Colombia fueron Ps. 7,933, Ps. 5,547 y Ps. 3,977 al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica también incluyen los ingresos de Argentina de Ps. 13,869, Ps. 12,273 y Ps. 13,943 durante los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Total activos de Argentina fueron Ps. 5,301, Ps. 5,346 y Ps. 4,651 al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Total pasivos Argentina fueron Ps. 3,660, Ps. 3,244 y Ps. 2,798 al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente.

<sup>(3)</sup> Incluye fluctuación cambiaria operativa neta; ganancia(perdida) en posición monetaria y ganancia o pérdida en la valuación de instrumentos derivados.

(4) Incluye adquisiciones y bajas en propiedad, planta y equipo, activos intangibles y otros activos de larga vida.

(5) La división de Asia incluye el 51% de la inversión en el capital de CCFPI (Filipinas) cuya inversión se adquirió en 2013 y la Compañía le había contabilizado como método de participación hasta Febrero 2017 cuando comenzó a consolidarse. La participación en la utilidad de la división Asia fue Ps. 93 y Ps. 86 en 2016 y 2015, respectivamente y se presentan como parte de las operaciones corporativas de la Compañía en 2016 y 2015 y se presentan en la tabla como parte de "Participación en utilidades de Compañías asociadas y negocios conjuntos" en la división de México y Centroamérica, el método de participación en la inversión de CCFPI fue de Ps. 11,460 de 9,996, respectivamente. Sin embargo, la división Asia representa un segmento de información separado según la NIIF 8 y está representada por los siguientes importes del nivel de participada, antes de reflejar el 51% de participación de la Compañía en los años terminados en diciembre de 2016 y 2015, respectivamente: ingresos Ps. 22,768 y Ps. 19,576, utilidad bruta Ps. 7,678 y Ps. 5,325, utilidad antes de impuestos Ps. 486 y Ps. 334, depreciación y amortización Ps. 2,163 y Ps. 2,369, total activos Ps. 28,066 y Ps. 22,002, total pasivos Ps. 9,634 y Ps. 6,493, inversión de capital de Ps. 3,342 y Ps. 1,778.

## **Nota 26. IMPACTO FUTURO DE NORMAS CONTABLES RECIENTEMENTE EMITIDAS QUE NO ESTÁN EN VIGOR:**

La Compañía no ha aplicado las siguientes normas e interpretaciones que se emitieron, pero que aún no entran en vigor a la fecha de la emisión de estados financieros consolidados de la Compañía y son reveladas abajo. La Compañía tiene la intención de adoptar estas normas, si aplicasen cuando éstas entren en vigor.

### **NIIF 15. INGRESOS DE CONTRATOS CON CLIENTES.**

En mayo de 2014, el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés) emitió la NIIF 15 Ingresos provenientes de contratos con clientes, la cual establece un modelo de 5 pasos para determinar el momento y el importe con el que se debe reconocer el ingreso. La nueva norma reemplaza las guías de reconocimiento de ingresos existentes, incluyendo la NIC 18 Ingresos de Actividades Ordinarias, la NIC 11 Contratos de Construcción y la CINIIF 13 Programas de Lealtad con Clientes.

La norma es efectiva para los períodos anuales que comienzan el 1o. de enero de 2018 y se permite su adopción anticipada. La Compañía tiene la intención de adoptar la NIIF 15 en sus estados financieros consolidados el 1o. de enero de 2018, utilizando el método de efecto acumulado (prospectivo).

Las consideraciones de transición que requiere tomar en cuenta la Compañía por el método que utilizará para adoptar la nueva NIIF 15 involucran el reconocimiento del efecto acumulado de la adopción de la NIIF 15 a partir del 1o. de enero de 2018; es decir, no existe la obligación bajo este método de reexpresar la información financiera por los estados financieros terminados al 31 de diciembre de 2016 y 2017, ni de ajustar los montos que surjan como consecuencia de las diferencias contables entre la norma contable actual "NIC 18" y la nueva norma NIIF 15.

La Compañía concluyó una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de la NIIF 15 originará en sus estados financieros consolidados. La evaluación incluyó, entre otras, las siguientes actividades:

- Análisis de los contratos celebrados con clientes y sus principales características;
- Identificación de las obligaciones de desempeño incluidas en dichos contratos;
- Determinación del precio de la transacción y los efectos causados por las consideraciones variables;
- Asignación del monto de la transacción a cada obligación de desempeño;
- Análisis del momento en que los ingresos deben ser reconocidos, ya sea en un momento en el tiempo o en el transcurso del tiempo, según corresponda;
- Análisis de las revelaciones requeridas por la NIIF 15 y los impactos de las mismas en procesos y controles internos de la Compañía; y
- Análisis de los potenciales costos de obtención y cumplimiento de contratos con clientes que deben ser capitalizados de acuerdo con los requerimientos de la nueva NIIF 15.

A la fecha, la Compañía ha concluido el análisis de la adopción de la nueva norma. La Compañía concluye que no habrá impactos significativos en la información financiera derivados por la adopción de la NIIF 15 que impacten de manera importante los estados financieros consolidados. Sin embargo, la NIIF 15 proporciona requisitos de presentación y divulgación, que son más detallados que las NIIF actuales. Los requisitos de presentación representan un cambio significativo con respecto a la práctica actual y aumenta significativamente el volumen de las revelaciones requeridas en los estados financieros consolidados. En 2017 la Compañía desarrolló y comenzó a probar sistemas apropiados, controles internos, políticas y procedimientos necesarios para recopilar y divulgar la información requerida.

Al 31 de diciembre de 2017, las políticas contables a nivel consolidado, así como a nivel de las unidades de negocio en relación con el reconocimiento de ingresos han sido ya modificadas y sometidas a aprobación con el objetivo de que estas se encuentren implementadas a partir del 1 de enero de 2018, y establezcan de forma clara las nuevas bases de contabilización de los ingresos de contratos con clientes bajo la NIIF 15. De igual manera, la Compañía analizó la información financiera y evaluó los aspectos relativos al control interno derivado de la adopción de la NIIF 15, con el objetivo de asegurar que el ambiente de control interno sea apropiado para efectos del procesamiento de la información financiera.

## NIIF 16. ARRENDAMIENTOS

En enero de 2016, el IASB emitió la nueva NIIF 16 Arrendamientos, con la que introduce un modelo de arrendamiento contable único para los arrendatarios. El arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos por arrendamiento.

La norma es efectiva para los períodos anuales comenzados el 1o. de enero de 2019 o posteriores. Se permite su adopción anticipada siempre y cuando las entidades aplican la NIIF 15 en la fecha de aplicación inicial. La Compañía planea adoptar la nueva NIIF 16 en sus estados financieros consolidados el 1o. de enero de 2019, utilizando el enfoque retrospectivo modificado (prospectivo).

Las consideraciones de transición que tomará en cuenta la Compañía por el enfoque retrospectivo modificado que utilizará para adoptar la nueva NIIF 16, involucran el reconocimiento del efecto acumulado de la adopción de la nueva norma a partir del 1o. de enero de 2019. Por tal motivo, no reestablecerá la información financiera por los ejercicios comparativos a ser presentados (ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2018). Así mismo, a la fecha de transición a la NIIF 16 (1o. de enero de 2019), la Compañía podrá elegir entre aplicar la nueva definición de "arrendamiento" a todos los contratos, o aplicar el expediente práctico de "Grandfather", (por su denominación en inglés) y seguir considerando como contratos de arrendamiento aquellos que calificaron como tal bajo las normas contables anteriores "NIC 17 – Arrendamientos" e "CINIIF 4 – Determinación de si un contrato contiene un arrendamiento".

Actualmente, la Compañía se encuentra realizando una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de la NIIF 16 originará en sus estados financieros consolidados. La evaluación incluye, entre otras, las siguientes actividades:

- Análisis detallado de los contratos de arrendamiento y las características de los mismos que originarán un impacto en la determinación del derecho de uso y del pasivo financiero.
- Identificación de las excepciones provistas por la NIIF 16 que pueden ser aplicables a la Compañía;
- Identificación y determinación de los costos asociados a contratos de arrendamiento;
- Identificación de las monedas en las cuales se encuentran denominados los contratos de arrendamiento;
- Análisis de las opciones de renovación y de las mejoras a activos arrendados, así como de los periodos de amortización de las mismas;
- Análisis de las revelaciones requeridas por la NIIF 16 y los impactos de las mismas en procesos y controles internos de la Compañía; y
- Análisis de la tasa de interés utilizada en la determinación del valor presente de los pagos por arrendamiento de los distintos activos por los que tenga que reconocerse un derecho de uso.

Los principales impactos a nivel consolidado, así como a nivel de las unidades de negocio se derivan por el reconocimiento de los bienes arrendados como derechos de uso y de los pasivos por la obligación de hacer dichos pagos. Además, se reemplaza el gasto por arrendamiento operativo lineal, por un cargo por depreciación del derecho de uso de los activos en arrendamiento y el gasto por intereses de los pasivos por arrendamiento que serán reconocidos a valor presente.

Con base en el análisis efectuado por la Compañía, las operaciones de México, Brasil y Colombia son las que particularmente originarán un efecto significativo sobre los estados financieros consolidados como consecuencia del número de arrendamientos que estarán vigentes a la fecha de adopción de dicha norma contable, así como un aumento de los mismos por el crecimiento orgánico del negocio.

A la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, la Compañía aún no decide si utilizará o no las exenciones opcionales o los expedientes prácticos que permite la nueva norma, por lo que aún se está en proceso de cuantificar el impacto de la adopción de la NIIF 16 en los estados financieros consolidados de la entidad.

## NIIF 9. INSTRUMENTOS FINANCIEROS.

En julio de 2014, el IASB emitió la NIIF 9 Instrumentos Financieros, la cual establece un nuevo enfoque de clasificación y medición para los activos financieros que refleja el modelo de negocios en el que los activos financieros son gestionados y las características del flujo de efectivo que refleja el modelo de negocios en el que los activos financieros y el flujo de efectivo son gestionados. En relación a las provisiones por deterioro de los activos financieros, la NIIF 9 reemplaza el modelo de "Pérdida Incurrida" de la NIC 39 por un modelo de "Pérdida Esperada".

Adicionalmente, la NIIF 9 introduce ciertos cambios y modificaciones referentes a las reglas para aplicar contabilidad de coberturas. A su vez, la NIIF 9 conserva en gran medida los requerimientos existentes de la NIC 39 para la clasificación de los pasivos financieros.

La norma es efectiva para los períodos anuales comenzados el 1o. de enero de 2018 y se permite su adopción anticipada. La Compañía planea adoptar la NIIF 9 en sus estados financieros consolidados el 1o. de enero de 2018. Para Contabilidad de Coberturas se adoptó la IFRS 9 bajo el Método Prospectivo. Referente a Clasificación y Medición, la Compañía no reestablecerá información financiera para el ejercicio comparativo dado que los modelos de negocios de los activos financieros no originarán diferencias entre el ejercicio de adopción y el ejercicio comparativo, por lo tanto los montos de valor comparativos bajo IFRS 9 e IAS 39 serán consistentes. En relación a Deterioro, el enfoque será prospectivo, sin embargo, no se reestablecerá información financiera por los ejercicios comparativos a ser presentados (ejercicios terminados al 31 de Diciembre de 2016 y 2015). A efecto de dar cumplimiento, se presentarán cifras históricas comparativas en las notas a los Estados Financieros.

La Compañía realizó una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de la NIIF 9 originará en sus estados financieros consolidados. Las actividades que se han realizado son:

- Revisión y actualización de los modelos actuales, políticas contables, procesos y controles internos relacionados a instrumentos financieros.
- Análisis de los activos financieros y el impacto del modelo de Pérdida Esperada requerido bajo la NIIF 9.
- Actualización de los expedientes de cobertura de sus instrumentos financieros derivados contratados, así como sus políticas contables y controles internos.
- Determinación del modelo de cálculo de provisiones en base al modelo de Pérdida Esperada.
- Análisis de las revelaciones requeridas por la NIIF 9 y los impactos de las mismas en procesos y controles internos de la Compañía.

A la fecha, la Compañía ha realizado un análisis sobre los modelos de negocios que se adecuan de mejor manera a la gestión de sus activos financieros.

Para clasificación, medición y contabilidad de coberturas no se determinaron cambios significativos, salvo aquellos relacionados a la documentación de la adopción de la norma, dentro de los cuales se incluyen las de pruebas de Solamente Pagos de Principal e Interés ("SPPI"), y la actualización de los expedientes de cobertura. Por lo tanto, no se esperan impactos significativos en la información financiera que requieran registrar ajustes por la adopción de la NIIF 9 que impacten los estados financieros consolidados de la entidad en relación a la Clasificación, Medición y Contabilidad de Coberturas.

Se realizó un análisis para determinar el impacto del nuevo modelo de Pérdida Esperada de los activos financieros para calcular las provisiones que deberán ser registradas y no se espera un incremento para las provisiones de los activos financieros bajo la nueva norma debido a que las cuentas por cobrar se caracterizan por recuperarse en el corto plazo lo cual resulta en estimaciones de pérdida esperada que convergen a las provisiones bajo NIC 39.

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía ha definido las políticas y procedimientos requeridos en la adopción de la norma, fortaleciendo las tareas para el seguimiento y control de la información, así como sus manuales y procesos de operación, gestión y control de riesgos.

### NIIF 2. CLASIFICACION Y MEDICION DE TRANSACCIONES DE PAGO BASADO EN ACCIONES.

La junta de normas internacionales de contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) emitió modificaciones a la NIIF 2 "Pago basado en acciones" que se enfoca en tres áreas; Los efectos de la adjudicación en la medición de transacciones de liquidación de efectivo en pago basado en acciones. La clasificación de transacciones de pago basado en acciones con sus liquidaciones futuras netas por obligaciones fiscales de retención y contabilización fueron modificados a los términos y condiciones de pago basado en acciones cambia su clasificación de liquidación en efectivo a liquidación en capital.

En esta adopción las entidades requieren aplicar las modificaciones sin recalculando periodos pasados sin embargo la aplicación retrospectiva esta permitida si se aplican las tres modificaciones y otros criterios son cumplidos. Las modificaciones son efectivas para periodos anuales comenando el 1° de Enero de 2018 con su aplicación temprana permitida. La Compañía no espera que el efecto de estas modificaciones sea significativo dentro de sus estados financieros consolidados.

### MEJORAS ANUALES CICLO 2014-2016 (EMITIDO EN DICIEMBRE 2016)

Estas mejoras incluyen:

## IFRIC INTERPRETACIÓN 22 TRANSACCIONES EN MONEDA EXTRANJERA Y CONSIDERACIÓN ANTICIPADA

La Interpretación aclara que, al determinar el tipo de cambio al contado a utilizar en el reconocimiento inicial del activo, gasto o ingreso relacionado (o parte de él) al dar de baja un activo no monetario o un pasivo no monetario relacionado con la consideración anticipada, la fecha de la transacción es la fecha en que una entidad reconoce inicialmente el activo no monetario o el pasivo no monetario que surge de la consideración anticipada. Si hay múltiples pagos o recibos por adelantado, la entidad debe determinar la fecha de la transacción para cada pago o recibo de la consideración anticipada. Las entidades pueden aplicar las modificaciones de forma totalmente retrospectiva.

Como alternativa, una entidad puede aplicar la Interpretación prospectivamente a todos los activos, gastos e ingresos con un reconocimiento inicial antes o después:

- i) El comienzo del período sobre el que se informa en el que la entidad aplica por primera vez la interpretación.
- ii) El comienzo de un período de presentación de informes anterior presentado como información comparativa en los estados financieros del período de presentación de informes en el que la entidad aplica por primera vez la interpretación.

La Interpretación entrará en vigencia para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2018. La aplicación anticipada de la interpretación está permitida y debe divulgarse. Sin embargo, dado que la práctica actual del Grupo está en línea con la Interpretación, el Grupo no espera ningún efecto en sus estados financieros consolidados.

## IFRIC INTERPRETACIÓN 23 INCERTIDUMBRE SOBRE EL TRATAMIENTO DEL IMPUESTO SOBRE LA RENTA

La Interpretación aborda la contabilización del impuesto a la renta cuando los tratamientos tributarios implican incertidumbre que afecta la aplicación de la NIC 12 y no se aplica a impuestos o gravámenes fuera del alcance de la NIC 12, no incluye específicamente los requisitos relacionados con intereses y sanciones asociados con impuestos inciertos tratos. La Interpretación aborda específicamente los siguientes:

- i) Si una entidad considera tratamientos fiscales inciertos por separado
- ii) Las suposiciones que hace una entidad sobre la revisión de los tratamientos impositivos por parte de las autoridades fiscales
- iii) Cómo determina una entidad la ganancia fiscal (pérdida tributaria), bases impositivas, pérdidas tributarias no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas impositivas
- iv) Cómo una entidad considera cambios en hechos y circunstancias

Una entidad debe determinar si considera cada tratamiento fiscal incierto por separado o junto con uno o más tratamientos fiscales inciertos. Se debe seguir el enfoque que mejor prediga la resolución de la incertidumbre. La interpretación es efectiva para los períodos anuales de presentación de informes que comiencen a partir del 1 de enero de 2019, pero existen ciertos alivios de transición disponibles. La Compañía todavía está en el proceso de cuantificar el impacto de la adopción de la CINIIF 23 en los estados financieros consolidados.

## Nota 27. INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA DEL GARANTE

### INFORMACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADA CONDENSADA

La siguiente información consolidada presenta los estados consolidados condensados de situación financiera al 31 de diciembre de 2017 y 2016 y los estados consolidados condensados de resultados, de utilidad integral y de flujos de efectivo para cada uno de los tres períodos terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 de la Compañía y Propimex, S. de R.L. de C.V., Comercializadora la Pureza de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Grupo Embotellador CIMSA, S. de R.L. de C.V., Refrescos Victoria del Centro, S. de R.L. de C.V., Distribuidora y Manufacturera del Valle de Mexico, S. de R.L. de C.V. (como Garante sucesor Servicios Integrados Inmuebles del Golfo, S. de R.L. de C.V. y Yoli de Acapulco, S. de R.L. de C.V. ("Subsidiarias Garantes").

Estos estados son preparados de conformidad con las NIIF, emitidas por el IASB, con la excepción de que las subsidiarias son registradas como inversiones bajo el método de participación en lugar de ser consolidadas. Las garantías de los garantes son totales e incondicionales.

## SECCIÓN FINANCIERA

Las políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros condensados son las mismas que las utilizadas en la preparación de los estados financieros consolidados (ver Nota 3).

La información financiera consolidada condensada de la (i) Compañía, (ii) su 100% de tenencia de las subsidiarias garantes (sobre la base individual), las cuales son total e incondicionalmente garantes de la deuda del año anterior y del año actual referidas como "Notas Senior" en la Nota 17; (iii) las subsidiarias combinadas no garantes; iv) eliminaciones y v) los estados financieros consolidados de la Compañía son los siguientes:

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
<b>Estado de situación financiera consolidado</b>					
<b>Al 31 de diciembre de 2017</b>					
<b>Activos:</b>					
Activos corrientes:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	Ps. 7,017	Ps. 926	Ps. 10,824	Ps. –	Ps. 18,767
Cuentas por cobrar, neto	27,420	7,417	56,643	(73,904)	17,576
Inventarios	–	2,529	8,835	–	11,364
Impuestos por recuperar	54	427	4,691	–	5,172
Otros activos corrientes y activos financieros	1	299	2,478	–	2,778
<b>Total activos corrientes</b>	<b>34,492</b>	<b>11,598</b>	<b>83,471</b>	<b>(73,904)</b>	<b>55,657</b>
Activos no corrientes:					
Inversión en otras entidades	140,799	92,691	5,527	(226,477)	12,540
Propiedad, planta y equipo, neto	–	17,819	58,008	–	75,827
Activos intangibles, neto	28,863	37,366	58,014	–	124,243
Impuestos diferidos	2,277	1,649	4,086	–	8,012
Otros activos no corrientes y activos financieros	929	8,653	9,411	(9,595)	9,398
<b>Total activos no corrientes</b>	<b>172,868</b>	<b>158,178</b>	<b>135,046</b>	<b>(236,072)</b>	<b>230,020</b>
<b>Total activos</b>	<b>Ps.207,360</b>	<b>Ps. 169,776</b>	<b>Ps. 218,517</b>	<b>Ps.(309,976)</b>	<b>Ps. 285,677</b>
<b>Pasivos:</b>					
Pasivos corrientes:					
Préstamos bancarios a corto plazo y documentos por pagar y porción circulante de deuda a corto plazo	Ps. 8,774	Ps. –	Ps. 3,397	Ps. –	Ps. 12,171
Intereses por pagar	434	–	53	–	487
Proveedores	11	2,847	17,098	–	19,956
Otros pasivos corrientes	12,090	55,860	28,934	(73,904)	22,980
<b>Total pasivos corrientes</b>	<b>21,309</b>	<b>58,707</b>	<b>49,482</b>	<b>(73,904)</b>	<b>55,594</b>
Pasivos no corrientes:					
Préstamos bancarios y documentos por pagar	63,277	–	7,912	–	71,189
Otros pasivos no corrientes	205	594	26,980	(9,595)	18,184
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>63,482</b>	<b>594</b>	<b>34,892</b>	<b>(9,595)</b>	<b>89,373</b>
<b>Total pasivos</b>	<b>84,791</b>	<b>59,301</b>	<b>84,374</b>	<b>(83,499)</b>	<b>144,967</b>
<b>Capital:</b>					
Capital atribuible a los propietarios de la controladora	122,569	110,475	116,002	(226,477)	122,569
Participación no controladora en subsidiarias consolidadas	–	–	18,141	–	18,141
<b>Total capital</b>	<b>122,569</b>	<b>110,475</b>	<b>134,143</b>	<b>(226,477)</b>	<b>140,710</b>
<b>Total pasivo y capital</b>	<b>Ps.207,360</b>	<b>Ps. 169,776</b>	<b>Ps. 218,517</b>	<b>Ps.(309,976)</b>	<b>Ps. 285,677</b>

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
Estado de situación financiera consolidado Al 31 de diciembre de 2016					
Activos:					
Activos corrientes:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	Ps. 1,106	Ps. 1,119	Ps. 8,251	Ps. –	Ps. 10,476
Cuentas por cobrar, neto	33,733	6,243	49,535	(74,506)	15,005
Inventarios	–	3,880	6,864	–	10,744
Impuestos por recuperar	42	654	3,677	–	4,373
Otros activos corrientes y activos financieros	617	1,799	2,439	–	4,855
<b>Total activos corrientes</b>	<b>35,498</b>	<b>13,695</b>	<b>70,766</b>	<b>(74,506)</b>	<b>45,453</b>
Activos no corrientes:					
Inversión en asociadas y negocios conjuntos	137,304	74,332	15,760	(205,039)	22,357
Propiedad, planta y equipo, neto	–	18,815	46,473	–	65,288
Activos intangibles, neto	28,863	38,313	56,788	–	123,964
Otros activos no corrientes y activos financieros	7,240	10,560	14,905	(10,511)	22,194
<b>Total activos no corrientes</b>	<b>173,407</b>	<b>142,020</b>	<b>133,926</b>	<b>(215,550)</b>	<b>233,803</b>
<b>Total activos</b>	<b>Ps.208,905</b>	<b>Ps. 155,715</b>	<b>Ps. 204,692</b>	<b>Ps. (290,056 )</b>	<b>Ps. 279,256</b>
Pasivos:					
Pasivos corrientes:					
Préstamos bancarios a corto plazo y documentos por pagar y porción circulante de deuda a corto plazo	Ps. 468	Ps. –	Ps. 3,104	Ps. –	Ps. 3,572
Proveedores	29	4,644	16,816	–	21,489
Otros pasivos corrientes	10,320	57,359	21,634	(74,506)	14,807
<b>Total pasivos corrientes</b>	<b>10,817</b>	<b>62,003</b>	<b>41,554</b>	<b>(74,506)</b>	<b>39,868</b>
Pasivos no corrientes:					
Préstamos bancarios y documentos por pagar	75,913	–	9,944	–	85,857
Otros pasivos no corrientes	38	633	34,138	(10,511)	24,298
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>75,951</b>	<b>633</b>	<b>44,082</b>	<b>(10,511)</b>	<b>110,155</b>
<b>Total pasivos</b>	<b>86,768</b>	<b>62,636</b>	<b>85,636</b>	<b>(85,017)</b>	<b>150,023</b>
Capital:					
Capital atribuible a los propietarios de la controladora	122,137	93,079	111,960	(205,039)	122,137
Participación no controladora en subsidiarias consolidadas	–	–	7,096	–	7,096
<b>Total capital</b>	<b>122,137</b>	<b>93,079</b>	<b>119,056</b>	<b>(205,039)</b>	<b>129,233</b>
<b>Total pasivo y capital</b>	<b>Ps.208,905</b>	<b>Ps. 155,715</b>	<b>Ps. 204,692</b>	<b>Ps.(290,056)</b>	<b>Ps. 279,256</b>

## SECCIÓN FINANCIERA

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
Estado de resultados consolidado condensado: Por el año terminado al 31 de diciembre de 2017					
Ingresos totales	Ps. 1	Ps. 80,179	Ps. 146,555	Ps. (22,955)	Ps. 203,780
Costo de venta	–	40,870	83,748	(12,524)	112,094
Utilidad bruta	1	39,309	62,807	(10,431)	91,686
Gastos de administración	140	5,598	8,293	(5,048)	8,983
Gastos de venta	–	22,589	38,722	(5,384)	55,927
Otros gastos (ingresos), neto	(314)	(330)	29,304	1	28,661
Gasto Financiero, neto	3,717	3,210	994	1	7,922
Perdida (utilidad) por fluctuación cambiaria, neta	846	255	(291)	–	810
Otros gastos (productos) financieros, neto	(104)	–	1,941	–	1,837
Impuestos a la utilidad	238	2,270	2,046	–	4,554
Participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos registrados bajo el método de participación, neto de impuestos	(9,765)	9,647	148	30	60
<b>Utilida neta consolidada</b>	<b>Ps. (12,803)</b>	<b>Ps. 15,874</b>	<b>Ps. (14,754)</b>	<b>Ps. 29</b>	<b>Ps. (11,654)</b>
Atribuible a:					
Propietarios de la controladora	(12,803)	15,874	(15,902)	29	(12,802)
Participación no controladora	–	–	1,148	–	1,148
<b>Utilida neta consolidada</b>	<b>Ps. (12,803)</b>	<b>Ps. 15,874</b>	<b>Ps. (14,754)</b>	<b>Ps. 29</b>	<b>Ps. (11,654)</b>

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
Estado de resultados consolidado condensado: Por el año terminado al 31 de diciembre de 2016					
Ingresos totales	Ps. 1	Ps. 74,718	Ps. 114,767	Ps. (11,768)	Ps. 177,718
Costo de venta	–	36,595	63,011	(1,550)	98,056
Utilidad bruta	1	38,123	51,756	(10,218)	79,662
Gastos de administración	185	5,344	6,741	(4,847)	7,423
Gastos de venta	–	21,243	32,167	(5,371)	48,039
Otros gastos (ingresos), neto	(27)	(25)	(3,760)	–	(3,812)
Gasto Financiero, neto	2,140	2,623	1,992	1	6,756
Perdida (utilidad) por fluctuación cambiaria, neta	(3,112)	76	1,244	–	(1,792)
Otros gastos (productos) financieros, neto	(129)	(50)	2,647	–	2,468
Impuestos a la utilidad	(1,222)	3,010	2,140	–	3,928
Participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos registrados bajo el método de participación, neto de impuestos	14,440	9,547	93	(23,933)	147
<b>Utilida neta consolidada</b>	<b>Ps. 10,070</b>	<b>Ps. 15,451</b>	<b>Ps. 8,940</b>	<b>Ps. (23,934)</b>	<b>Ps. 10,527</b>
Atribuible a:					
Propietarios de la controladora	Ps. 10,070	Ps. 15,451	Ps. 8,483	Ps. (23,934)	Ps. 10,070
Participación no controladora	–	–	457	–	457
<b>Utilida neta consolidada</b>	<b>Ps. 10,070</b>	<b>Ps. 15,451</b>	<b>Ps. 8,940</b>	<b>Ps. (23,934)</b>	<b>Ps. 10,527</b>

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
Estado de resultados consolidado condensado: Por el año terminado al 31 de diciembre de 2015					
Ingresos totales	Ps. 1	Ps. 66,740	Ps. 97,855	Ps. (12,236)	Ps. 152,360
Costo de venta	–	32,008	50,629	(2,307)	80,330
Utilidad bruta	1	34,732	47,226	(9,929)	72,030
Gastos de administración	96	4,711	6,124	(4,526)	6,405
Gastos de venta	–	19,853	27,429	(5,403)	41,879
Otros gastos (ingresos), neto	12	(336)	(1,424)	–	(1,748)
Gasto Financiero, neto	1,198	2,916	1,809	–	5,923
Perdida (utilidad) por fluctuación cambiaria, neta	(2,597)	(305)	1,443	–	(1,459)
Otros gastos (productos) financieros, neto	105	49	(45)	–	109
Impuestos a la utilidad	(984)	2,035	3,500	–	4,551
Participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos registrados bajo el método de participación, neto de impuestos	13,024	3,977	150	(16,996)	155
<b>Utilida neta consolidada</b>	Ps. 10,235	Ps. 8,602	Ps. 8,488	Ps. (16,996)	Ps. 10,329
Atribuible a:					
Propietarios de la controladora	Ps. 10,235	Ps. 8,602	Ps. 8,394	Ps. (16,996)	Ps. 10,235
Participación no controladora	–	–	94	–	94
<b>Utilida neta consolidada</b>	Ps. 10,235	Ps. 8,602	Ps. 8,488	Ps. (16,996)	Ps. 10,329

## SECCIÓN FINANCIERA

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
Estados Consolidados de Utilidad Integral condensado Por el año terminado al 31 de diciembre del <b>2017</b>					
Utilidad neta consolidada	Ps. (12,803)	Ps. 15,874	Ps. (14,754)	Ps. 29	Ps. (11,654)
Otras partidas de la utilidad integral:					
Otras partidas de la utilidad integral a ser reclasificadas a:					
Valuación de la porción efectiva de instrumentos financieros derivados, neto de impuestos	(192)	(554)	(266)	746	(266)
Ganancia (pérdida) por efecto de conversión	16,345	5,245	15,293	(21,676)	15,207
Otras partidas de la utilidad integral que no serán reclasificadas a la utilidad o pérdida en periodos subsecuentes:					
Remediciones del pasivo neto de beneficios definidos, neto de impuestos	(10)	171	32	(165)	28
Total (pérdida) utilidad integral, neta de impuestos	16,143	Ps. 4,862	Ps. 15,059	Ps. (21,095)	Ps. 14,969
Utilidad integral consolidada por el año, neta de impuestos	Ps. 3,340	Ps. 20,736	Ps. 305	Ps. (21,066)	Ps. 3,315
Atribuible a:					
Propietarios de la controladora	Ps. 3,340	Ps. 20,736	Ps. 331	Ps. (21,066)	Ps. 3,341
Participación no controladora	-	-	(26)	-	(26)
Utilidad integral consolidada por el año, neta de impuestos	Ps. 3,340	Ps. 20,736	Ps. 305	Ps. (21,066)	Ps. 3,315

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
Estados Consolidados de Utilidad Integral condensado Por el año terminado al 31 de diciembre del 2016					
Utilidad neta consolidada	Ps. 10,070	Ps. 15,451	Ps. 8,940	Ps. (23,934)	Ps. 10,527
Otras partidas de la utilidad integral:					
Otras partidas de la utilidad integral a ser reclasificadas a:					
Ganancia no realizada en valores disponibles para la venta, neto de impuestos	-	-	-	-	-
Valuación de la porción efectiva de instrumentos financieros derivados, neto de impuestos	664	371	(202)	(118)	715
Ganancia (pérdida) por efecto de conversión	14,207	(8,756)	15,871	(5,270)	16,052
Otras partidas de la utilidad integral a ser reclasificadas a la utilidad o pérdida en periodos subsecuentes netas	14,871	(8,385)	15,669	(5,388)	16,767
Otras partidas de la utilidad integral que no serán reclasificadas a la utilidad o pérdida en periodos subsecuentes:					
Remediciones del pasivo neto de beneficios definidos, neto de impuestos	(123)	(117)	(144)	261	(123)
Otras partidas de la utilidad integral que no serán reclasificadas a utilidad o pérdida en periodos subsecuentes netas	(123)	(117)	(144)	261	(123)
Total (pérdida) utilidad integral, neta de impuestos	14,748	(8,502)	15,525	(5,127)	16,644
Utilidad integral consolidada por el año, neta de impuestos	Ps. 24,818	Ps. 6,949	Ps. 24,465	Ps. (29,061)	Ps. 27,171
Atribuible a:					
Propietarios de la controladora	Ps. 24,818	Ps. 6,949	Ps. 22,112	Ps. (29,061)	Ps. 24,818
Participación no controladora	-	-	2,353	-	2,353
Utilidad integral consolidada por el año, neta de impuestos	Ps. 24,818	Ps. 6,949	Ps. 24,465	Ps. (29,061)	Ps. 27,171

## SECCIÓN FINANCIERA

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
Estados Consolidados de Utilidad Integral condensado Por el año terminado al 31 de diciembre del 2015					
Utilidad neta consolidada	Ps. 10,235	Ps. 8,602	Ps. 8,488	Ps. (16,996)	Ps. 10,329
Otras partidas de la utilidad integral:					
Otras partidas de la utilidad integral a ser reclasificadas a utilidad o pérdida en periodos subsecuentes:					
Ganancia no realizada en valores disponibles para la venta, neto de impuestos	-	-	-	-	-
Valuación de la porción efectiva de instrumentos financieros derivados, neto de impuestos	(77)	304	4	(258)	(27)
Ganancia (pérdida) por efecto de conversión	(4,853)	(4,585)	(5,536)	397	(5,407)
Otras partidas de la utilidad integral a ser reclasificadas a la utilidad o pérdida en periodos subsecuentes netas:	(4,930)	4,889	(5,532)	139	(5,434)
Otras partidas de la utilidad integral que no serán reclasificadas a la utilidad o pérdida en periodos subsecuentes:					
Remediciones del pasivo neto de beneficios definidos, neto de impuestos	132	21	117	(132)	138
Otras partidas de la utilidad integra que no serán reclasificadas a utilidad o pérdida en periodos subsecuentes netas:	132	21	117	(132)	138
Total (pérdida) utilidad integral, neta de impuestos	(4,798)	4,910	(5,415)	7	(5,296)
Utilidad integral consolidada por el año, neta de impuestos	Ps. 5,437	Ps. 13,512	Ps. 3,073	Ps. (16,989)	Ps. 5,033
Atribuible a:					
Propietarios de la controladora	Ps. 5,437	Ps. 13,512	Ps. 3,477	Ps. (16,989)	Ps. 5,437
Participación no controladora	-	-	(404)	-	(404)
Utilidad integral consolidada por el año, neta de impuestos	Ps. 5,437	Ps. 13,512	Ps. 3,073	Ps. (16,989)	Ps. 5,033

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
Estados Consolidados de Flujo de Efectivo Condensados Por el año terminado al 31 de diciembre del 2017					
<b>Actividades de operación:</b>					
(Pérdida) utilidad antes de impuestos	Ps. (12,565)	Ps. 18,144	Ps. (12,708)	Ps. 29	Ps. (7,100)
Partidas virtuales	10,474	(4,564)	41,487	(29)	47,368
Cambios en capital de trabajo	118	1,803	(8,953)	–	(7,032)
<b>Flujo neto de efectivo (utilizado en) generado por actividades de operación</b>	<b>(1,973)</b>	<b>15,383</b>	<b>19,826</b>	<b>–</b>	<b>33,236</b>
<b>Actividades de inversión:</b>					
Adquisiciones y fusiones	–	–	4,038	–	4,038
Desconsolidación de Venezuela	–	–	(170)	–	(170)
Interés ganado	4,753	1,693	1,567	(7,126)	887
Adquisición de activos de larga duración, neto	–	(2,646)	(8,101)	–	(10,747)
Adquisición de activos intangibles y otros activos de inversión	4,902	(996)	(7,917)	–	(4,011)
Inversión en acciones	(118)	(420)	861	(1,242)	(920)
Dividendos recibidos	3,204	16	–	(3,187)	33
<b>Flujo neto de efectivo generado (utilizado) en actividades de inversión</b>	<b>12,741</b>	<b>(2,353)</b>	<b>(9,723)</b>	<b>(11,555)</b>	<b>(10,890)</b>
<b>Actividades de financiamiento:</b>					
Obtención de préstamos	10,200	–	2,288	–	12,488
Pago de préstamos	(9,926)	–	(3,183)	–	(13,109)
Intereses pagados	(5,169)	(4,740)	(1,806)	7,126	(4,589)
Dividendos pagados	(6,991)	(3,187)	(1)	3,187	(6,992)
Ingresos procedentes por emisión de acciones	4,082	–	–	–	4,082
Otras actividades de financiamiento	2,730	(5,293)	(1,334)	1,242	(2,655)
<b>Flujo neto de efectivo (utilizado en) generado por actividades de financiamiento</b>	<b>(5,074)</b>	<b>(13,220)</b>	<b>(4,036)</b>	<b>11,555</b>	<b>(10,775)</b>
Incremento (disminución) neto en efectivo y equivalentes de efectivo, neto	5,694	(190)	6,067	–	11,571
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	1,106	1,119	8,251	–	10,476
Efectos de conversión e inflación en efectivo y equivalentes de efectivo que se tiene en monedas extranjeras	217	(3)	(3,494)	–	(3,280)
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo</b>	<b>Ps. 7,017</b>	<b>Ps. 926</b>	<b>Ps. 10,824</b>	<b>Ps. –</b>	<b>Ps. 18,767</b>

## SECCIÓN FINANCIERA

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
Estados Consolidados de Flujo de Efectivo Condensados Por el año terminado al 31 de diciembre del 2016					
<b>Actividades de operación:</b>					
(Pérdida) utilidad antes de impuestos	Ps. 8,848	Ps. 18,461	Ps. 11,080	Ps. (23,934)	Ps. 14,455
Partidas virtuales	(11,495)	(3,557)	8,429	23,934	17,311
Cambios en capital de trabajo	(100)	(2,279)	3,059	–	680
<b>Flujo neto de efectivo (utilizado en) generado por actividades de operación</b>	<b>(2,747)</b>	<b>12,625</b>	<b>22,568</b>	<b>–</b>	<b>32,446</b>
<b>Actividades de inversión:</b>					
Pago relacionado con la adquisición de Vonpar	–	–	(13,198)	–	(13,198)
Interés ganado	1,711	671	3,504	(5,171)	715
Adquisición de activos de larga duración, neto	–	(3,810)	(6,174)	–	(9,984)
Adquisición de activos intangibles y otros activos de inversión	(12,079)	(6,577)	16,271	–	(2,385)
Inversión en acciones	(707)	(1,021)	6,834	(7,169)	(2,063)
Dividendos recibidos	5,868	1	–	(5,869)	–
<b>Flujo neto de efectivo generado (utilizado) en actividades de inversión</b>	<b>(5,207)</b>	<b>(10,736)</b>	<b>7,237</b>	<b>(18,209)</b>	<b>(26,915)</b>
<b>Actividades de financiamiento:</b>					
Obtención de préstamo	4,236	–	4,026	–	8,262
Pago de préstamo	(2,625)	–	(2,545)	–	(5,170)
Intereses pagados	(1,360)	(3,727)	(4,206)	5,171	(4,122)
Dividendos pagados	(6,944)	(5,868)	(70)	5,869	(7,013)
Incremento en participación no controladora	–	–	826	–	826
Otras actividades de financiamiento	3,024	8,005	(20,715)	7,169	(2,517)
<b>Flujo neto de efectivo (utilizado en) generado por actividades de financiamiento</b>	<b>(3,669)</b>	<b>(1,590)</b>	<b>(22,684)</b>	<b>18,209</b>	<b>(9,734)</b>
Incremento (disminución) neto en efectivo y equivalentes de efectivo, neto	(11,623)	299	7,121	–	(4,203)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	10,991	810	4,188	–	15,989
Efectos de conversión e inflación en efectivo y equivalentes de efectivo que se tiene en monedas extranjeras	1,738	9	(3,057)	–	(1,310)
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	Ps. 1,106	Ps. 1,118	Ps. 8,252	Ps. –	Ps. 10,476

	Controladora	Subsidiarias garantes participadas en su totalidad	Subsidiarias combinadas No garantes	Eliminaciones	Total consolidado
Estados Consolidados de Flujo de Efectivo Condensados Por el año terminado al 31 de diciembre del 2015					
<b>Actividades de operación:</b>					
(Pérdida) utilidad antes de impuestos	Ps. 9,251	Ps. 10,637	Ps. 11,988	Ps. (16,996)	Ps. 14,880
Partidas virtuales	(11,920)	2,308	9,115	16,996	16,499
Cambios en capital de trabajo	17	1,362	(9,556)	–	(8,177)
<b>Flujo neto de efectivo (utilizado en) generado por actividades de operación</b>	<b>(2,652)</b>	<b>14,307</b>	<b>11,547</b>	<b>–</b>	<b>23,202</b>
<b>Actividades de inversión:</b>					
Interés ganado	2,055	238	2,347	(4,226)	414
Adquisición de activos de larga duración, neto	–	(2,911)	(7,401)	–	(10,312)
Adquisición de activos intangibles y otros activos de inversión	65	(62)	(1,031)	–	(1,028)
Inversión en acciones	(10,929)	(9,352)	(5,681)	25,930	(32)
Dividendos recibidos	–	17	13	(17)	13
<b>Flujo neto de efectivo generado (utilizado) en actividades de inversión</b>	<b>(8,809)</b>	<b>(12,070)</b>	<b>(11,753)</b>	<b>21,687</b>	<b>(10,945)</b>
<b>Actividades de financiamiento:</b>					
Obtención de préstamo	–	–	1,907	–	1,907
Pago de préstamo	(7,681)	–	(1,250)	–	(8,931)
Intereses pagados	(609)	(3,491)	(3,694)	4,226	(3,568)
Dividendos pagados	(6,405)	–	(28)	17	(6,416)
Otras actividades de financiamiento	28,770	1,300	4,301	(25,930)	8,441
<b>Flujo neto de efectivo (utilizado en) generado por actividades de financiamiento</b>	<b>14,075</b>	<b>(2,191)</b>	<b>1,236</b>	<b>(21,687)</b>	<b>(8,567)</b>
Incremento (disminución) neto en efectivo y equivalentes de efectivo, neto	2,614	46	1,030	–	3,690
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	7,282	755	4,921	–	12,958
Efectos de conversión e inflación en efectivo y equivalentes de efectivo que se tiene en monedas extranjeras	1,095	9	(1,763)	–	(659)
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo</b>	<b>Ps. 10,991</b>	<b>Ps. 810</b>	<b>Ps. 4,188</b>	<b>Ps. –</b>	<b>Ps. 15,989</b>